



**UNIVERSIDAD NACIONAL DE CÓRDOBA  
FACULTAD DE FILOSOFÍA Y HUMANIDADES  
ESCUELA DE HISTORIA**

**-Trabajo Final de Licenciatura en Historia-**

***“Las relaciones sino-africanas en el naciente siglo XXI”***

**Los casos de Angola y Nigeria. 2000-2012.**

*Alumno:* José María Resiale Viano

*Director:* Gustavo E. Santillán

*Co-Directora:* Marina Gusmão de Mendonça

Diciembre de 2016

## **Agradecimientos**

A Jorge Santarrosa, por su colaboración desinteresada en todo momento.

A Marina Gusmão de Mendonça, por su guía permanente y constante colaboración.

A Gustavo Santillán, por su incondicional ayuda, paciencia y dedicación, y porque siempre me brindó el impulso necesario para seguir adelante.

A mi familia, Juan, Susana, Enrique, *nonas* y *nonos*, por acompañarme siempre, no sólo en cada momento de este largo proceso, sino en la vida.

A Flavia, por el apoyo permanente y por saber entender los momentos de ausencia.

## **Lista de Siglas y Abreviaturas**

ANNIG: Angola y Nigeria

AFRICOM: Comando África de Estados Unidos

AIE: Agencia Internacional de Energía

BM: Banco Mundial

BRICS: Brasil, Rusia, India, China, Sudáfrica.

CEA: Comisión Económica para África

CEEAC: Comunidad Económica de los Estados de África Central

CEDEAO: Comunidad Económica de Estados de África Occidental

CEPGL: Comunidad Económica de los Países de los Grandes Lagos

COMESA: Common Market for Eastern and Southern Africa

EPE: Empresa de Propiedad Estatal

ETN: Empresa Transnacional

EAC: East African Community

FOCAC: Foro de Cooperación China-África

FMI: Fondo Monetario Internacional

GES: Grandes Empresas

HyA: Hierro y Acero

IED: Inversión Extranjera Directa

IGAD: Intergovernmental Authority for Development

MES: Medianas Empresas

MRU: Mano River Union

MyET: Maquinarias y Equipos de Transporte

NEPAD: Nueva Alianza para el Desarrollo de África

OMC: Organización Mundial de Comercio

OUA: Organización para la Unidad Africana

PES: Pequeñas Empresas

PIB: Producto Interno Bruto

PQ: Productos Químicos

PyMES: Pequeñas y Medianas Empresas

RPC: República Popular China

SADC: Southern African Development Community

SACU: Southern African Customs Union

UA: Unión Africana

UE: Unión Europea

UEMOA: Unión Económica y Monetaria de África Occidental

ZEE: Zonas Económicas Especiales

## INDICE

<i>Agradecimientos</i>	p.2
Lista de Siglas y Abreviaturas	p.3
Introducción	p. 8
Anexo- Índice de Figuras Introducción	p.27

### Capítulo I

El intercambio comercial de China con Angola y Nigeria	p.29
El intercambio de Mercancías Sino-Angoleño	p.33
- Angola y el comercio exterior de bienes	p.33
- <i>El Volumen de los intercambios</i>	p.33
- <i>Exportaciones e Importaciones: Balanza Comercial</i>	p.33
- <i>Exportaciones: Composición y Evolución</i>	p.34
- <i>Importaciones: Composición y Evolución</i>	p.39
- Socios comerciales angoleños	p.42
- El comercio de mercancías China-Angola	p.45
- <i>El volumen de los intercambios</i>	p.45
- <i>Exportaciones e Importaciones: Balanza comercial</i>	p.45
- <i>Exportaciones: Composición y Evolución</i>	p.46
- <i>Importaciones: Composición y Evolución</i>	p.49
El intercambio de Mercancías Sino-Nigeriano	p.56
- Nigeria y el comercio exterior de bienes	p.56
- <i>El Volumen de los intercambios</i>	p.56
- <i>Exportaciones e Importaciones: Balanza Comercial</i>	p.56
- <i>Exportaciones: Composición y Evolución</i>	p.57
- <i>Importaciones: Composición y Evolución</i>	p.60
- Socios comerciales nigerianos	p.69
- El comercio de mercancías China-Nigeria	p.71
- <i>El volumen de los intercambios</i>	p.71
- <i>Exportaciones e Importaciones: Balanza comercial</i>	p.72
- <i>Exportaciones: Composición y Evolución</i>	p.72
- <i>Importaciones: Composición y Evolución</i>	p.80

Consideraciones finales del apartado p.86

Anexo- Índice de Figuras Capítulo I p.91

## **Capítulo II**

### La inversión extranjera directa china en Angola y Nigeria

p.137

Algunas generalidades de la IED y la Ayuda china p.139

Las relaciones sino-angoleñas p.145

-La IED en Angola p.145

-La IED china en Angola p.146

-Los contratos de construcción de China en Angola p.151

-La Ayuda de China hacia Angola p.156

Las relaciones sino-nigerianas p.157

-Las IED en Nigeria p.157

-La IED china en Nigeria p.158

-Los contratos de construcción de China en Nigeria p.160

-La Ayuda de China hacia Nigeria p.163

Consideraciones finales del apartado p.164

Anexo- Índice de Figuras Capítulo II p.171

## **Capítulo III**

### China y la integración africana:

#### ¿fragmentación o nuevo tipo de relacionamiento?

p.179

La integración africana en su contexto p.180

China y la integración africana p.184

-China y la SADC p.189

-China y CEDEAO p.190

-China y COMESA p.192

-China y CEEAC p.194

China y la integración africana desde la perspectiva de Angola y Nigeria	p.196
-El caso angolano	p.196
-El caso nigeriano	p.200
Consideraciones finales del apartado	p.202
Anexo- Índice de Figuras Capítulo III	p.205
Consideraciones Finales	p.209
Fuentes	p.214
Bibliografía	p.230

## Introducción

*La relación entre ambas partes [China y África]  
ha entrado en una “etapa dorada”.<sup>1</sup>*

*“A pesar de todo su desarrollo,  
China no ha olvidado de dónde proviene  
y siempre se considera un país en desarrollo.  
Estamos firmemente con los países africanos  
en sus esfuerzos por mantener la soberanía  
y la dignidad”.<sup>2</sup>*

Es conocido el gran crecimiento económico de China (RPC) durante las últimas cuatro décadas, circunstancia que ha llevado al ex director general de la OMC Michael Moore a caracterizarlo como “uno de los grandes eventos en la historia de la humanidad”,<sup>3</sup> y a intelectuales como Giovanni Arrighi a hablar del “resurgimiento del Asia Oriental”.<sup>4</sup> Se habla de “resurgimiento” en tanto el ascenso económico actual de la RPC es concebido en un marco temporal más amplio –considerando la evolución de la economía mundial a través de siglos- en donde se estaría revirtiendo lo que Ken Pomeranz denominó como “Gran Divergencia”.<sup>5</sup> En otras palabras, puede decirse que el Este de Asia continental ha comenzado a recuperar los primeros puestos como productor mundial de mercancías, lugar que ocupaba antes de caer bajo el dominio de las potencias occidentales en el siglo XIX.

---

<sup>1</sup> LI Keqiang en su visita a África en 2014. “China y África firmarán acuerdos en infraestructura y energía durante visita de premier chino”, *Xinhua*, 04 de Mayo de 2014. Disponible en: [http://spanish.xinhuanet.com/china/2014-05/04/c\\_133308644.htm](http://spanish.xinhuanet.com/china/2014-05/04/c_133308644.htm) Consultado: 22-10-14

<sup>2</sup> ZHAI Jun; “Broad Prospects for the New Type of China-Africa Strategic Partnership”, Beijing, discurso pronunciado por el Viceministro de Relaciones Exteriores de China en el “Seventh Lanting Forum”, desarrollado en el marco de la Quinta Conferencia Ministerial del Foro China-África, 12 de Julio de 2012. Disponible en: <http://www.focac.org/eng/lttda/dwjbzjjhys/zyjh/t951074.htm> Consultado: 22-04-2013 [De aquí en adelante, la traducción del inglés es nuestra]

<sup>3</sup> “La entrada de China a la OMC, un ‘gran evento’ en la historia mundial, dice ex director general”, *Xinhua*, 01 de Diciembre de 2011. Disponible en: [http://spanish.news.cn/economia/2011-12/01/c\\_131281940.htm](http://spanish.news.cn/economia/2011-12/01/c_131281940.htm) Consultado: 29-08-2015

<sup>4</sup> ARRIGHI, Giovanni; Adam Smith en Pekín. Orígenes y fundamentos del siglo XXI, Madrid, Akal, 2007. Pp. 9

<sup>5</sup> Con “Gran Divergencia” el autor hace referencia a un proceso de crecimiento económico de Europa y de declive económico del Asia Oriental (Divergencia) iniciado luego de la Primera Guerra del Opio (1839-1842). Hasta entonces ambas regiones habían estado caracterizadas por un nivel de vida parecido; sin embargo, para finales de la Segunda Guerra Mundial China era uno de los países más pobres del mundo y la mayoría de los países de la región luchaban contra el dominio colonial. POMERANZ, Kenneth; *The Great Divergence: China, Europe and making of the modern world economy*, Princeton, Princeton University Press, 2000.

China, particularmente afectada por el expansionismo imperialista, llegó a integrar la lista de los países más pobres del mundo; sin embargo, tras la instalación del régimen comunista en 1949 la RPC pasó de ser un país pobre y agrario a otro relativamente industrializado para la década de 1970. En este sentido, entre 1952 y 1977 la producción industrial creció a una tasa anual promedio del 11,3 por ciento, y la contribución de la industria al producto material neto chino aumentó del 23 por ciento a más del 50 por ciento.<sup>6</sup> Durante el mismo período la política exterior china fue cambiante: en un primer momento, la recién creada RPC se alineó con el bloque soviético, pero a partir del fin de la Guerra de Corea (1953) la diplomacia china comenzó a ser más flexible, relacionándose con países en desarrollo fuera del bloque socialista. Para finales de la década de 1950 advendría la ruptura sino-soviética; el antiguo aliado se convertiría, de acuerdo a los líderes chinos, en una de las principales amenazas a la seguridad del régimen. Al mismo tiempo, la RPC apoyaba a los movimientos de liberación del continente africano en el marco del proceso descolonizador; en esta línea, entre diciembre de 1963 y febrero de 1964 Zhou Enlai, acompañado del Ministro de Relaciones Exteriores Chen Yi, visitó Egipto, Argelia, Marruecos, Túnez, Ghana, Mali, Guinea, Sudán, Etiopía y Somalía.<sup>7</sup> De esta manera, puede advertirse que la política exterior de la RPC entre la década de 1950 y 1970 estuvo orientada más bien por fines políticos-ideológicos que económicos.

Hacia finales de la década de 1970, tras la realización del Tercer Pleno del Partido Comunista (1978), la RPC avanzaría hacia una política de reforma económica encabezada por Deng Xiaoping –inaugurando el Periodo de Reforma y Apertura-. Esta política fue continuada por los sucesores de Deng, generando entre los resultados más destacados y visibles el asombroso crecimiento de la economía china. Como parte constitutiva de la nueva planificación económica debemos hacer mención a la política de “puertas abiertas”, cuya implementación fue muy importante para el incremento del comercio internacional de la RPC y el arribo de inversiones extranjeras –que permitieron financiar a las empresas industriales y proyectos de modernización, aliviar la escasez crónica de moneda extranjera, lograr la transferencia de tecnología científica

---

<sup>6</sup> MEISNER, Maurice; *La China de Mao y después. Una historia de la República Popular*, Córdoba, Comunicarte, 2007. Pp.471 Como bien afirma el autor, este crecimiento industrial no significa desconocer que se cometieron muchos errores, especialmente el Gran Salto, que causó grandes pérdidas económicas y humanas. [Ibid, Pp. 472]

<sup>7</sup> ANGUIANO ROCH, EUGENIO; *China: la política de cooperación con el Tercer Mundo*, México, *Estudios de Asia y África*, Vol. 15, N°3 (45), El Colegio de México, Julio-Septiembre 1980. Pp. 516-528

e industrial y generar empleo para los trabajadores chinos.<sup>8</sup> De esta manera, en un escenario internacional muy diferente al de los años cincuenta, en las dos últimas décadas del siglo XX será el pragmatismo el que oriente la política exterior china.

Sin embargo, para sostener ese crecimiento económico la RPC, a partir de comienzos del siglo XXI, ha debido “salir al exterior” e intensificar las relaciones diplomáticas y económicas más allá de su espacio de influencia tradicional -el Asia Central y Septentrional al oeste y norte y el Mar de la China al este y sudeste-<sup>9</sup> siendo África particularmente uno de los nuevos espacios que han cobrado relevancia para la política exterior china.<sup>10</sup>

Los contactos sino-africanos a través de vínculos culturales y económicos pueden rastrearse hasta la dinastía Han (206 aC-220), Tang (618-907), Yuan (1271-1368) y Ming (1368-1644), en tanto que existen registros de estos contactos a través de los viajeros y comerciantes Du Huan, Ibn Battuta y Zheng He.<sup>11</sup> Son especialmente recordados los viajes realizados por el almirante Zheng He durante la dinastía Ming, quien al mando de una flota imperial efectuó siete expediciones de carácter comercial y diplomático hasta África entre 1416 y 1423. Estos viajes de Zheng constituyeron un hito simbólico del contacto sino-africano, siendo recuperado permanentemente por los líderes Chinos en negociaciones posteriores.<sup>12</sup> Sin embargo, más allá de lo referido, las relaciones sino-africanas han sido muy limitadas. Los contactos se intensificaron recién

---

<sup>8</sup> MEISNER, Maurice; op. cit., Pp. 512-514 Como se mostrará en los capítulos siguientes, esta política de “puertas abiertas”, específicamente la creación de Zonas Económicas Especiales, es retomada por los líderes chinos en sus relaciones con Nigeria; bajo el argumento de la “excelente experiencia” que China ha tenido con la creación de estas Zonas, se está fomentando la construcción de las mismas en el país africano.

<sup>9</sup> PERDUE, Peter C.; *China marches west: the Qing conquest of Central Eurasia*, Cambridge-Massachusetts/Londres, Harvard University Press, 2005. Pp. 41-44 ARRIGHI, Giovanni; op. cit., Pp. 328-334.

<sup>10</sup> Si seguimos las investigaciones de Jacques Gernet, esta “salida al mundo” sería novedosa si tenemos en cuenta que China, históricamente -sobre todo durante la época imperial-, ha sido reticente hacia las relaciones -económicas o políticas- con otros Estados, permaneciendo, a decir del autor francés, en un “aislamiento milenario” hasta que la acción de occidente durante el siglo XIX la obligó a cambiar de política [GERNET, Jacques; *El Mundo Chino*, Barcelona, Crítica, 1991, Pp. 473.] Sin embargo, recientemente han surgido nuevos estudios que matizan la tesis anterior. En este sentido, debe considerarse como excepciones a ese aislamiento los particulares contactos de China con los Estados vecinos. [ARRIGHI, Giovanni; op. cit., Pp. 328-334] Además, existe evidencia de diferentes contactos sino-africanos durante las dinastías Han, Tang, Yuan y Ming, circunstancias que lleva a autores como Eduardo T. Apango a tomar una postura disidente respecto a la “china aislacionista”. [APANGO, Eduardo Tzili; Educación y construcción de significados en la relación China-África, México, Cuadernos de Trabajo del CECHIMEX N° 4, Universidad Nacional Autónoma de México, 2013]

<sup>11</sup> APANGO, Eduardo Tzili, op. cit. Pp. 5.

<sup>12</sup> En una gira por Tanzania en 1965 Zhou Enlai expresaba: “mis colegas y yo no nos encontramos en una tierra extraña. Las relaciones entre nuestros países se remontan a novecientos años atrás. Hace unos quinientos años, el navegante chino Zheng He llegó a las costas de África Oriental...” [TAYLOR, Ian; *China and Africa: engagement and compromise*, Londres/Nueva York, Routledge, 2006]

hacia mediados del siglo XX, a partir de la Conferencia de Bandung, motivados por elementos políticos e ideológicos. En esta línea, puede mencionarse el apoyo proporcionado por la RPC a los diferentes movimientos de liberación nacional de Angola que luchaban por independizarse de Portugal en la década de 1960.<sup>13</sup>

A partir de Bandung las relaciones sino-africanas han crecido gradualmente, animándose a partir de la década de 1990, aunque los motivos que orientan los contactos en la actualidad ya no son exactamente los mismos que a mediados del siglo XX.<sup>14</sup>

Por una parte, luego de las protestas en la plaza de Tian'anmen en 1989, China debió enfrentar las presiones de los países occidentales en torno a la cuestión de los derechos humanos, y entonces los votos de los representantes africanos en las Naciones Unidas contribuirían a relajar esas presiones; además, con el fin de eludir las sanciones occidentales, la RPC comenzó a dirigirse al África para diversificar sus mercados. En este sentido, en 1993 el Ministerio de Comercio Exterior y de Cooperación Económica elaboró un plan para la exploración de los mercados africanos, estimulando a las empresas chinas para que participaran del comercio e incrementaran sus inversiones en el continente.<sup>15</sup>

Por otro lado, desde 1993 la RPC pasó de exportar a importar petróleo, circunstancia que llevó al gobierno chino a reorganizar su fuente de abastecimiento de energía dirigiéndose hacia África. En esta línea, en 1995 el Presidente del Banco del Pueblo de China, Zhu Rongji, realizó una visita a África y organizó la Conferencia Nacional de Trabajo para la Reforma de la Asistencia a Países Extranjeros; el resultado inmediato fue la creación de Centros para la Inversión y Comercio en diez países africanos, en 1996.<sup>16</sup>

---

<sup>13</sup> TAYLOR, Ian; op. cit., Pp. 75. Es necesario agregar que China apoyó a diferentes movimientos de liberación en todo el continente africano, así como a numerosos estados independientes recién nacidos (Ghana, Guinea, Malí, entre otros). [DE LA TORRE, Servando; Aspectos de la política china en las luchas de liberación de África, Revista de Política Internacional, N° 149, Enero – Febrero de 1977, Pp. 147-174. ]

<sup>14</sup> Es preciso aclarar, no obstante, que Taiwán mantuvo contactos comerciales con varios países africanos, especialmente con Sudáfrica; no obstante, en noviembre de 1997 Sudáfrica adhirió a la política de “una sola China” rompiendo relaciones diplomáticas con Taiwán. [GUSMÃO DE MENDONÇA, Marina; Impactos dos interesses comerciais da China na África: o caso da África do Sul, en: SANTILLÁN, Gustavo (Ed.), II Seminario Iberoamericano de Estudios Asiáticos y Latinoamericanos China y América Latina: perspectivas hacia la integración, Córdoba, Actas, 2010. Disponible en: <http://ciecs-conicet.gob.ar/asialatinoamerica/textos/15-%20Gusmao.htm> Consultado: 27-01-2015]

<sup>15</sup>Ibid.

<sup>16</sup>Ibid.

Este acercamiento sino-africano a finales del siglo XX se cristalizó en la concreción del Primer Foro de Cooperación China-África (FOCAC) en el año 2000, el cual se sigue reuniendo hasta la actualidad cada tres años.<sup>17</sup>

En el nuevo siglo las relaciones sino-africanas experimentaron, en parte, una continuidad respecto a la década de 1990. De esta manera, la necesidad de recursos como el petróleo se ha intensificado; a decir de Marina Gusmão, el acercamiento de la RPC a África a través del FOCAC “tiene como objetivo fundamental garantizar el abastecimiento de materias primas para sustentar su propio desarrollo económico”.<sup>18</sup> Este es un punto clave de las relaciones sino-africanas actuales; sin embargo, el continente se presenta a China como más que un mero proveedor de materias primas; la RPC tiene planes en África Subsahariana también a mediano y largo plazo. En este sentido, y por otro lado, el continente también atrae por la disponibilidad de mano de obra, la posibilidad de constituirse un gran mercado consumidor de bienes en donde la RPC podría colocar sus mercancías,<sup>19</sup> y porque algunos países podrían constituirse para las industrias chinas en una plataforma de producción y exportación hacia terceros mercados en donde los productos “made in China” tienen vedado o restringido el acceso –tema que será abordado en el capítulo 1-. Además de motivaciones económicas, África también interesa por motivos geoestratégicos: no puede descuidarse, por una parte, que se ha desarrollado una importante actividad terrorista –Boko Haram, Al Shabab- que amenaza la estabilidad del continente –y por lo tanto, podría afectar los intereses chinos-; por otro lado, existe un amplio despliegue de recursos militares estadounidenses representados a través del Comando África de Estados Unidos -AFRICOM- y el patrullaje del Golfo de Guinea –región que conserva importantes reservas de petróleo-. En este sentido, como se verá en el tercer capítulo, China ha intentado contrarrestar las actividades terrorista y la hegemonía militar estadounidense de manera indirecta, mediante el fortalecimiento militar de los propios países africanos.

Ahora bien, ¿por qué los países sub-saharianos han recibido expectantes y gratamente a China? La principal respuesta es que han encontrado allí una alternativa a Occidente; después de dejar atrás el pasado colonial la mayoría de los países africanos

---

<sup>17</sup> La primera Conferencia Ministerial del Foro fue realizada en Beijing en el año 2000. A partir de allí: 2003 en Addis Abeba (Etiopía); 2006 en Beijing, coincidiendo con la primera cumbre de la FOCAC; 2009 en El Cairo (Egipto); 2012 en Beijing; y en 2015 en Johannesburgo (Sudáfrica).

<sup>18</sup> GUSMÃO DE MENDONÇA; op.cit.

<sup>19</sup> El África Subsahariana cuenta al 2015 con una población de 1.000 millones de habitantes; el 54 por ciento de ella posee entre 15 y 64 años, mientras que el 43 por ciento posee menos de 15 años. [BANCO MUNDIAL; Indicadores del Desarrollo Mundial. Disponible en: <http://datos.bancomundial.org/indicador/SPPOP.TOTL?end=2015&locations=ZG&start=1960> Consultado 14-07-2015]

mantuvieron su dependencia de Occidente a la hora de obtener financiamiento<sup>20</sup> -a través de inversiones, préstamos o ayuda-, pero la tendencia de los antiguos donantes occidentales ha sido la de condicionar la ayuda a los cambios políticos y económicos en los países receptores.<sup>21</sup>

De manera contraria, China rubrica acuerdos económicos y políticos pero en ningún caso se atribuye la capacidad de intervenir en los asuntos locales de cada Estado. Esta forma de proceder obedece a los Cinco Principios de Coexistencia Pacífica que guían la política exterior china.<sup>22</sup>

Además de una distintiva forma de proceder, la RPC ha llegado a África con un discurso diferente al de Occidente. Desde el principio los líderes chinos han intentado mostrar a la RPC en una posición de igualdad y paridad respecto a los países africanos, tratando de reconocer y remarcar la existencia de un pasado común entre ambas regiones. En esta línea, puede advertirse en el discurso pronunciado por el presidente Jiang Zemin en el marco de la Primera Conferencia Ministerial del Foro China-África:

Los pueblos chino y africano, una vez lucharon valientemente por la independencia nacional y la libertad. Desde entonces, han hecho grandes esfuerzos por la paz y el desarrollo (...)

Durante la Segunda Guerra Mundial, el pueblo chino y los pueblos africanos lucharon una guerra antifascista con valor en sus respectivos frentes, y han contribuido enormemente a la victoria final de la guerra.

---

<sup>20</sup> Es necesario aclarar que no todos los países africanos se constituyeron en satélites de Occidente apenas lograda la independencia. Un ejemplo lo constituye el caso de Ghana: la recién liberada “Costa de Oro” liderada por Nkrumah contaba con importantes reservas financieras que permitieron desarrollar una significativa infraestructura económica y social. Además, en el marco de un mundo bipolar Ghana se encaminó hacia un neutralismo, pronunciándose en contra del imperialismo, colonialismo y neocolonialismo, y en pos de construir un nuevo panafricanismo continental. [KI-ZERBO, Joseph; Historia del África Negra. De los Orígenes a las independencias, Barcelona, Casa África, 2011. Pp.736-737] Otro ejemplo lo constituye el Congo: la ex colonia francesa era gobernada por Fulbert Youlou tras la obtención de la independencia en 1960; sin embargo, en 1963 el presidente es destituido y reemplazado por Massemba Débat, quien implementará una planificación de la economía de corte socialista. No obstante, en 1968 se produjo un golpe de Estado militar por grupos de izquierda; a partir de allí el nuevo dirigente, Marien Ngouabi, encaminaría al Congo por la vía del socialismo fundando la “República Popular del Congo” –nombre que adoptará el país hasta principios de la década de 1990, cuando tras el colapso de la Unión Soviética también concluya la experiencia socialista del Congo-. [Ibid., Pp. 783]

<sup>21</sup> GUSMÃO DE MENDONÇA; op.cit.

<sup>22</sup> Los Cinco Principios fueron anunciados inicialmente por Zhou En Lai en 1954 en una visita oficial realizada a la India, y consisten en: respeto mutuo a la soberanía e integridad territorial, práctica mutua de no agresión, no interferencia de los asuntos internos del otro Estado, igualdad y beneficio mutuo y coexistencia pacífica.

Después de haber roto las cadenas de la dominación colonial que duró varios siglos, los pueblos africanos ganaron su liberación nacional y la independencia (...) El pueblo chino acabó con el imperialismo.<sup>23</sup>

Desde Oriente no sólo se reconoce un pasado similar de opresión, sino la existencia de estrechos lazos de colaboración y solidaridad entre ambas regiones para lograr la liberación; así, África es considerada como un “compañero de batalla” de China, circunstancia que deriva en la idea de una “amistad tradicional”. En este sentido, Shi Guangsheng expresaba que:

China ha compartido con muchos países africanos experiencias históricas similares. Ambas partes siempre se han mostrado simpatía y apoyado mutuamente, y han construido una amistad profunda en las batallas por la independencia del estado y por la liberación nacional.<sup>24</sup>

En el mismo tono, Jiang Zemin señalaba en su discurso en la ceremonia de apertura del primer FOCAC que:

...la amistad entre los pueblos chino y africano está fundado en una base sólida. Las últimas cinco décadas han sido testigo de frecuentes intercambios de visitas de alto nivel entre China y los países africanos, y una creciente amistad entre sus pueblos. Siempre nos hemos comprendido, respetado, simpatizado y apoyado mutuamente en los asuntos internacionales, y hemos llevado a cabo una fructífera cooperación (...) sobre la base de la igualdad y el beneficio mutuo (...)

Haremos esfuerzos especiales para educar a nuestras generaciones más jóvenes para que la amistad tradicional entre China y África se transmita de generación en generación.<sup>25</sup>

---

<sup>23</sup> JIANG Zemin; “China and Africa-Usher in the New Century Together”, Beijing, Primera Conferencia Ministerial del Foro de Cooperación China-Africa, 2000. Disponible en: <http://www.focac.org/eng/lttda/dyjbzjhy/SP12009/t606804.htm> Consultado: 22-04-2013

<sup>24</sup> SHI Guangsheng; “To Intensify China-Africa Cooperation for a Brilliant Future”, Discurso pronunciado en el Primer Foro de Cooperación China-Africa, 11 de octubre de 2000. Disponible en: <http://www.focac.org/eng/lttda/dyjbzjhy/SP12009/t606809.htm> Consultado 22-04-2013

<sup>25</sup> JIANG Zemin; op. cit.

Esta mayor participación de China en África ha provocado especial preocupación en Occidente.<sup>26</sup> En esta línea, han surgido dos posturas bien diferenciadas a la hora de definir la naturaleza de las nuevas relaciones sino-africanas. Por una parte están aquellos que señalan a China como una potencia imperialista; esta es la idea que se sostiene desde los países que han entrado en competencia con China respecto al mercado y a los recursos que África puede proveer. Esta postura ha sido adoptada especialmente por Estados Unidos (EEUU). En Junio de 2006 el Consejo de Relaciones Exteriores estadounidense daba a conocer un informe titulado “More than humanitarianism: A Strategic U.S. approach toward Africa”, en el cual se dedicaba un capítulo exclusivamente a China; allí se definía el papel de la RPC en África como protectora de “estados canallas” –haciendo referencia a la relación de la RPC con Zimbabwe y Sudán-, como competencia de las empresas estadounidenses a la hora de licitar contratos, y fomentaba la idea de que China practica el neocolonialismo en África, deteriora el medio ambiente, promueve la corrupción y el comercio que daña los esfuerzos africanos contra la pobreza.<sup>27</sup> En la misma línea se expresaron funcionarios del gobierno norteamericano en años siguientes: el Secretario Asistente de Estado para Asuntos Africanos de EEUU, Johnnie Carson, afirmaba en 2010 que “China es un competidor económico muy agresivo y pernicioso sin moral. China no está en África por razones altruistas”;<sup>28</sup> y en esa misma línea Hillary Clinton advertía que África debe estar prevenida de un “nuevo colonialismo”, y continuaba diciendo que “cuando las personas vienen a África para hacer inversiones, queremos que les vaya bien, pero también queremos que ellas hagan el bien”.<sup>29</sup>

Por otro lado, están aquellos que sostienen lo contrario, es decir, que China es considerada como un socio de los países africanos, que colabora al desarrollo de estos últimos persiguiendo el “beneficio mutuo”; además, afirman, estas relaciones se desarrollan “entre iguales” en el marco de las relaciones Sur-Sur, a diferencia del verticalismo implícito en las relaciones Norte-Sur. Esta es la posición expresada por

---

<sup>26</sup> TAYLOR, Ian; Unpacking China's Resource Diplomacy in Africa, en MELBER, Henning (Comp.), China in África, Uppsala, Current African Issues N°3, Nordiska AfrikaInstitutet, 2007. Pp.10

<sup>27</sup> BARRY, Soutman y YAN, Hairong; Friends and interests: China's distinctive links with Africa, en: GUERRERO, Dorothy-Grace y MANJI, Firoze (Ed.); China new role in Africa and the south: a search for a new perspective, Nairobi/Oxford/Bangkok, Fahamu and Focus on the Global South, 2008. Pp.88

<sup>28</sup> “US: China lacks 'morals' in Africa”, *Al Jazeera*, 9 de Diciembre de 2010. Disponible en: <http://english.aljazeera.net/news/africa/2010/12/201012981346664660.html> Consultado: 29-08-2012

<sup>29</sup> “China rebate insinuação dos EUA sobre papel colonial na África”, *O Globo*, 14 de Junio de 2011. Disponible en: <http://oglobo.globo.com/mundo/china-rebate-insinuacao-dos-eua-sobre-papel-colonial-na-africa-2875516> Consultado: 29-08-2012.

algunos líderes africanos y de la RPC; en esta línea, el Ministro chino de Relaciones Internacionales, Yang Jiechi, sostenía en su discurso en la Quinta Conferencia Ministerial del FOCAC desarrollado en Monrovia en 2012 que “...el establecimiento y el crecimiento de un nuevo tipo de asociación estratégica China-África es propicio para llevar a cabo las fortalezas complementarias de China y África, de modo que se pueda alcanzar la prosperidad y el progreso común”.<sup>30</sup> En 2014 el Primer Ministro chino, Li Keqiang, decía: “...quiero asegurar con toda seriedad a nuestros amigos africanos que China nunca seguirá el camino colonialista como lo hicieron algunos países, ni permitirá que el colonialismo, que pertenece al pasado, reaparezca en África”.<sup>31</sup> En el mismo tono, la Secretaria de Estado de Cooperación de Angola, Exalgina Gambôa, señalaba en 2012 que “China es un socio estratégico y privilegiado de Angola (...) los desafíos no superan el enorme potencial de recursos y oportunidades con beneficios recíprocos”.<sup>32</sup>

En este punto, más allá de los enfrentamientos discursivos que pretenden generar efecto, es necesario señalar la existencia de dos lógicas diferentes - representadas por los Estados Unidos y China- a la hora de entender las relaciones internacionales.

Los Estados Unidos han mantenido durante todo el siglo XX una política exterior intervencionista con el fin de asegurar su posición hegemónica, cuya base ineludible consiste en una creciente política de militarización. El nuevo plan estadounidense para mantener el control del mundo tomó forma en el “Proyecto para un Nuevo Siglo Americano”,<sup>33</sup> proyecto diseñado por el influyente grupo de asesores neoconservadores con Donald Rumsfeld como Secretario de Defensa (2001-2006).

Por su parte, la RPC en su “salida al mundo”, y en particular, en su acercamiento a África, se ha desenvuelto en el marco de un conjunto de ideas fuerza como los conceptos de “ascenso pacífico” y “desarrollo pacífico”. El primero de los conceptos fue acuñado en 2003 por Zheng Bijian para calmar los temores de Occidente frente al crecimiento chino; en 2004 el presidente Hu Jintao lo sustituyó por la expresión “desarrollo pacífico”. Más allá de las diferentes denominaciones, estas ideas se centran

---

<sup>30</sup> JIANG Jiechi; “Take the New Type of China-Africa Strategic Partnership to a New High”, Monrovia, 12 de Julio de 2012. Disponible en: <http://www.focac.org/eng/lttda/dwjbzjjhys/zyjh/t957813.htm> Consultado: 22-04-2013.

<sup>31</sup> “Premier chino refuta el llamado “neocolonialismo” de China en África”, *Xinhua*, 04 de Mayo de 2014. Disponible en: [http://spanish.xinhuanet.com/china/2014-05/04/c\\_133308950.htm](http://spanish.xinhuanet.com/china/2014-05/04/c_133308950.htm) Consultado 22-10-14

<sup>32</sup> “Cooperação entre Angola e China é útil para reconstrução nacional”, *Jornal de Angola*, 9 de Junio de 2012. Disponible en: [http://jornaldeangolasapo.ao/economia/cooperacao\\_entre\\_angola\\_e\\_china\\_e\\_util\\_para\\_a\\_reconstrucao\\_nacional](http://jornaldeangolasapo.ao/economia/cooperacao_entre_angola_e_china_e_util_para_a_reconstrucao_nacional) Consultado: 12-08-2015

<sup>33</sup> ARRGHI, Giovanni, op. cit. Pp. 188-189

en la concepción de un mundo multipolar en donde la seguridad tiene su base en la confianza y el beneficio mutuo, y requieren de la igualdad y la coordinación, planteando así la necesidad de avanzar hacia la democratización de las relaciones internacionales.<sup>34</sup> En este sentido, como afirma Arrighi, a pesar de los cambios en los términos, la doctrina subyacente ha permanecido firmemente asentada; esta doctrina se refleja en la proclamación por el presidente Hu Jintao en 2004 de los “cuatro noes” –no a la hegemonía, no a la fuerza, no a los bloques, no a la carrera de armamentos-, y los cuatro síes –sí a generar confianza, a reducir las dificultades, a desarrollar la cooperación y a evitar la confrontación-.<sup>35</sup>

Esta idea de la construcción de un escenario interregional pacífico tiene sus raíces en el pensamiento estratégico chino clásico. Por una parte, se encuentra presente ya en los escritos de Sun Zi (544-496 a.C); por otro lado, desde que tuvo lugar la unificación imperial (221-206 a.C) se conoció la experiencia de que tras el desorden en el marco externo, sobreviene un desastre en el interior del país. La estabilidad en el escenario internacional, en tanto, permite la estabilidad en el interior, y en consecuencia su desarrollo.<sup>36</sup>

Los líderes chinos se han seguido desarrollando en este contexto en sus relaciones con África. Así, en el marco del primer FOCAC, Jiang Zemin expresaba:

Establecer un nuevo orden político y económico internacional y permitir a nuestras futuras generaciones vivir en un mundo hermoso. Recomiendo que hagamos esfuerzos concertados en las siguientes áreas:

Fortalecer la solidaridad y promover la cooperación Sur-Sur: esta cooperación es un medio importante para que los países en desarrollo puedan responder eficazmente a los cambios en la situación internacional y afrontar los desafíos que puedan ser provocados por la globalización económica.<sup>37</sup>

---

<sup>34</sup> LECHINI, Gladys; China en África: discurso seductor, intenciones dudosas, Nueva Sociedad N° 246, Julio-Agosto 2013. Pp. 120.

<sup>35</sup> ARRIGHI, Giovanni, op. cit. Pp. 305-306

<sup>36</sup> SANTILLÁN, Gustavo, RESIALE VIANO, José M. y PEREYRA, Eugenia; Política exterior en escenarios dispares: persistencias estratégico-culturales en la diplomacia de la República Popular China contemporánea hacia los Estados Unidos y el Este Asiático, San Pablo, Leste Vermelho, Vol. 1, N° 1, 2015. Disponible en: <http://www.lestevermelho.org/revista/index.php/lestevermelho/article/view/4/15> Consultado: 1-10-2016

<sup>37</sup> JIANG Zemin; op. cit.

Establecida esta dicotomía, cabe preguntarse cuál es la percepción de los africanos respecto a la creciente participación de China en el continente. En este sentido, podemos decir que no existe una “concepción africana” sobre ello, en tanto las percepciones a menudo se derivan de la situación geográfica, política y socio-económica del observador. De esta manera, la evaluación del rol que está llevando adelante la RPC en África depende no sólo del país que se trate, sino también de los diferentes estratos sociales y sectores económicos dentro de cada país.<sup>38</sup>

Por lo expuesto, el presente trabajo pretende contribuir al conocimiento de las relaciones económicas establecidas entre China y África a partir del año 2000; en este sentido: ¿Cuál es el carácter de las recientes relaciones económicas sino-africanas? ¿China se está desarrollando como una potencia emergente imperialista en África? o por el contrario, ¿las relaciones sino-africanas se desarrollan en el marco del beneficio mutuo?

Cuando se repasa la bibliografía existente sobre las relaciones sino-africanas, nos encontramos ante un importante número de trabajos que han sido publicados de manera reciente, pudiéndose considerar el año 2006 como fecha de “despegue” en cuanto a la cantidad de estudios realizados.<sup>39</sup> En líneas generales, y más allá de los diferentes abordajes realizados, esos trabajos parecen estar de acuerdo, primeramente, en que es el pragmatismo lo que conduce las relaciones sino-africanas y ya no la ideología –como en décadas anteriores-; en segundo lugar, y relacionado con lo anterior, los estudios hacen hincapié en que el motor de las nuevas relaciones es la gran

---

<sup>38</sup> OBIORAH, Ndubisi; Rise and righth in China-Africa relations, Washington, Working Paper in African Studies 3, Paul H. Nitze School of advanced international studies (SAIS), African Studies Program, The Johns Hopkins University, 2008. Pp. 4

<sup>39</sup> Algunos de esos estudios son: TAYLOR, Ian; China and Africa: engagement and compromise. New York, Routledge, 2006. NIQUET, Valeri; La stratégie africaine de la Chine, Paris, Politique Etrangère, vol. 71, N° 2, Institut Français des Relations Internationales (IFRI), Verano de 2006. ALDEN, Chris; China in Africa, Londres/Nueva York, International African Institute, Royal African Society and Social Science Research Council, Zed Books, 2007. GUERRERO, Dorothy- Grace y MANJI, Firoze (Ed); China's new role in Africa and the south: A research for a new perspective, Nairobi/Oxford/Bangkok, Fahamu and Focus on the Global South, 2008. BROADMAN, Harry G.; Africa's silk road: China and India's new economic frontier, Washington, The World Bank, 2007. VAN DIJK, Meine Pieter (Ed.); The new presence of China in Africa, Amsterdam, Amsterdam University Press, 2009. UNCETA SATRUSTEGUI, Koldo y BIDAURRATZAGA AURRE, Eduardo; Las relaciones económicas chino-africanas y su incidencia sobre el patrón de desarrollo en el continente africano, Madrid, Revista de Economía Mundial N°20, 2008. HARNEIT-SIEVERS, Axel, MARKS, Stephen y NAIUDU, Sanusha; Chinese and african perspective on China in Africa, Kampala, Pambazuka Press (Fahamu), Fountain, 2010. BOUKORO, Amphy Wang y AIBANGA, Jeanne Marie L.; China-Africa political and economic relations in the 21st century: an analysis of China new involvement into Africa, Changchun, Jilin University, 2010. CHERU, Fantu y OBI, Cyril (Ed.); The rise of China and India in Africa. Challenges, opportunities and critical interventions, Londres-Nueva York, Zed Books and Nordiska Afrikainstitutet, 2010.

necesidad de recursos que tiene China; tercero, la RPC resulta atractiva para los países africanos porque significa infraestructura y préstamos sin imponer condiciones que tengan que ver con la política interna de cada país.

Contando con esos estudios como antecedentes,<sup>40</sup> creemos que se hace necesario un enfoque que abandone por un momento la generalidad, reconociendo la heterogeneidad del África Subsahariana, a pesar de que muchos países compartan una historia similar; dado que es común advertir en las investigaciones dedicadas a las recientes relaciones sino-africanas la presencia de un enfoque holista que considera a África como un todo homogéneo, desconociendo las especificidades que presenta cada país, producto de la gran extensión geográfica del continente y de trayectorias históricas diferentes. Creemos que estas especificidades aportan su impronta en la configuración de las relaciones que cada país del continente establece con China y, por lo tanto, más allá de algunas generalizaciones que se puedan formular, es necesario enriquecer el análisis a través del estudio de esas particularidades que no han sido suficientemente consideradas.

En este sentido, y considerando que analizar las relaciones de China con cada uno de los países africanos es un proyecto demasiado ambicioso para un trabajo final de licenciatura, restringiremos el universo compuesto por la totalidad de los países africanos y nos centraremos en el análisis de las relaciones de China con sólo dos países: Angola y Nigeria (ANNIG). De esta manera, indagaremos las relaciones económicas sino-africanas a partir del estudio comparativo de dos casos en particular.

Ahora bien, la elección de Angola y Nigeria obedece a que son dos de los principales productores de petróleo del África Subsahariana -siendo esta actividad la dinamizadora de esas economías- y a que China se está constituyendo en un gran consumidor de este recurso. En el año 2011 la RPC se había posicionado como el tercer mayor importador de combustibles detrás de la Unión Europea (UE) y Estados Unidos, y como el segundo mayor importador de productos de las industrias extractivas luego de la UE;<sup>41</sup> según un informe de la Agencia Internacional de Energía (AIE), China será el

---

<sup>40</sup> Es necesario destacar que la mayor parte de la bibliografía relevada referida a las relaciones sino-africanas no provienen desde la historia, sino de otras áreas del conocimiento como las relaciones internacionales y la economía.

<sup>41</sup> ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO; Estadísticas del Comercio Internacional 2012, Ginebra, 2013. Pp.55

motor de la demanda de petróleo en las próximas décadas, convirtiéndose en el primer importador para el año 2030.<sup>42</sup>

Angola y Nigeria son dos de las economías más pujantes del África Subsahariana: entre el año 2000 y 2012 la población de Angola creció un 49,52 por ciento, mientras su PIB se incrementó un 219,17 por ciento; de esta manera, el PIB per cápita pasó de significar 1.238 dólares en el año 2000 a 2.644 dólares en 2012.<sup>43</sup> Por su parte, para el mismo período la población de Nigeria creció un 37,40 por ciento, mientras que el PIB se incrementó un 156,34 por ciento; de este modo, mientras el PIB per cápita nigeriano era de 552 dólares para el año 2000, para 2012 era de 1.030 dólares. (Ver Figura 1)

Este crecimiento se produjo cuando en ambos países comenzó a desarrollarse un período de relativa estabilidad política. En este sentido, en el año 2002 finalizó en Angola una guerra civil que se había extendido desde 1975, cuando tras la obtención de la independencia comenzaron a combatir entre sí el Movimiento Popular de Liberación de Angola (MPLA), liderado por Agostinho Neto –y desde donde proviene el actual presidente José Eduardo Dos Santos-, la Unión Nacional para la Independencia Total de Angola (UNITA), dirigida por Jonas Savimbi, y el Frente Nacional para la Liberación de Angola (FNLA), encabezado por Holden Roberto –sin embargo, esta organización irá perdiendo protagonismo en la guerra civil, abandonará los combates y se convertirá en un partido político con escasos seguidores-. Finalmente, con la muerte de Savimbi en 2002 comenzará un período de paz en Angola.

Por su parte, en Nigeria se han producido sucesivos golpes de Estado, siendo recién el período abierto en 1999 una etapa de continuidad ininterrumpida del orden democrático, la más extensa desde la independencia –obtenida en 1960-; en este sentido, una de las principales causas de la inestabilidad política la constituyen los problemas de integración regional, religiosa y étnica. El actual territorio nigeriano no constituía una unidad homogénea, sino que era habitado por diferentes colectividades y comunidades políticas que fueron administradas por Gran Bretaña como si conformaran una única

---

<sup>42</sup> “El petróleo baja de los 80 dólares por primera vez en cuatro años”, *El País*, 13 de Noviembre de 2014. Disponible en: [http://economiaelpais.com/economia/2014/11/13/actualidad/1415869346\\_473950.html](http://economiaelpais.com/economia/2014/11/13/actualidad/1415869346_473950.html) Consultado: 09-02-2015 A pesar del incremento en la demanda de petróleo, entre el año 2000 y 2012 no menos del 65 por ciento de la energía era producida en base al carbón. [NATIONAL BUREAU OF STATISTICS OF CHINA; China Statistical Yearbook 2013. Disponible en: <http://www.stats.gov.cn/tjsj/ndsj/2013/indexeh.htm> Consultado: 09-02-2015]

<sup>43</sup> No problematizaremos aquí cómo se distribuye la riqueza en Angola; sin embargo, como se verá en el capítulo siguiente, la brecha entre la parte de la población más pobre y el sector más rico se ha reducido, de acuerdo al Coeficiente de Gini.

nación. Con la retirada de los británicos, la obtención de la independencia y la creación de un gobierno federal, estas diferentes comunidades tradicionales e históricas no fueron subsumidas, sino que continuaron dando prueba de un verdadero nacionalismo.<sup>44</sup> En este sentido, puede advertirse una relativa división geográfica de las diferentes etnias: la población hausa se asienta en el norte, la mayoría yoruba en el sur, y la población igbo en el sureste. Sin embargo, es el enfrentamiento religioso entre cristianos y musulmanes el principal factor que divide a la sociedad nigeriana actual.<sup>45</sup>

Establecida nuestra delimitación geográfica, trabajaremos un periodo aproximado de doce años, que comenzará en el 2000 y concluirá en el 2012, aunque esta delimitación no sea necesariamente rígida. Considerar el año 2000 como fecha de partida no es una decisión arbitraria, sino que coincide con la concreción de la primera Conferencia Ministerial del FOCAC, señal del incremento de las relaciones Sino-Africanas, que va ligado con la política económica china de extender sus relaciones económicas fuera de su tradicional área de influencia y más allá de las economías desarrolladas. Fijar el cierre del período en estudio hacia el año 2012 responde a un límite intrínseco a la historia reciente, en tanto la información no siempre está dispuesta para ser accesible de forma inmediata.

En base a lo desarrollado hasta aquí, para estructurar el trabajo se recurre a la noción de Imperialismo, en tanto es el concepto que emana desde diferentes funcionarios gubernamentales occidentales (en tono acusatorio) y orientales (en términos de negación de toda acusación). A decir de Arrighi, a inicios del siglo XXI la palabra “imperialismo” vuelve a estar de moda, mientras que desde el fin de la Unión Soviética y el advenimiento de la “era unipolar estadounidense” la palabra que se oía en todas partes era “globalización”.<sup>46</sup>

Debemos aclarar aquí, que recurrir al concepto de “imperialismo” tiene una razón puramente instrumental; el término es tomado como punto de partida a través del cual se organiza la investigación, pero de ningún modo se pretende llevar adelante una discusión teórica del término. Más allá de esta aclaración, el concepto de “imperialismo” a partir del cual trabajamos se corresponde con el desarrollo teórico

---

<sup>44</sup> ZOCTIZOUM, Yarisse; Otro golpe de Estado en Nigeria, México, *Estudios de Asia y África*, Vol. 21, N°2, El Colegio de México, Abril-Junio de 1986. Pp. 299-317.

<sup>45</sup> MARTINEZ PEÑA, Leandro; Amenazas a la estabilidad en la Nigeria actual, Madrid, *Athena Intelligence Journal*, Vol. 1, N° 1, Enero-Marzo de 2009. Pp. 74 En los estados del norte de Nigeria existe un marcado predominio musulmán, siendo la ciudad de Kano su centro gravitacional – a partir del año 2001 doce de estos estados norteños proclamaron el establecimiento de la ley islámica (Sharia)-, mientras que ha medida que se avanza hacia el sur se asienta la mayoría de la población cristiana. [Ibid., pp. 74]

<sup>46</sup> ARRIGHI, Giovanni; op. cit., Pp. 187

marxista.<sup>47</sup> El uso del término “imperialismo” se generalizó en la década de 1890, y fue entonces cuando adquirió la dimensión económica que no ha perdido desde entonces.<sup>48</sup> A partir de allí, el concepto ha sido definido y redefinido sucesivamente a través del aporte de diferentes intelectuales marxistas.<sup>49</sup>

En esta línea, para cumplir con los objetivos de nuestro trabajo nos remitiremos a la publicación “El imperialismo” de Braillard y De Senarclens<sup>50</sup>, quienes basándose en los planteamientos de las teorías neo-imperialistas y de la dependencia,<sup>51</sup> definen las causas, los medios y las consecuencias del Imperialismo desde la concepción marxista del término. Para nuestro fin, sólo vamos a considerar algunos de los medios a través de los cuales se lleva adelante el imperialismo según lo describen los autores citados, en la medida que es en base a ellos que se conforman las diferentes dimensiones de análisis de este estudio. Cuando hablamos de Medios nos referimos a:

1- el *intercambio desigual*: los términos de intercambio se deterioran continuamente ya que los precios de los productos de la periferia (materias primas y productos de bajo valor agregado) tienden a descender, mientras que los de los bienes manufacturados aumentan - la relación entre el valor unitario medio de las exportaciones de los países periféricos y el valor unitario medio de sus importaciones les son desfavorables-, resultando así que los países de la periferia y los del centro no son, en términos estructurales, socios iguales.

El intercambio desigual fue teorizado hacia finales de los años cuarenta, cuando las investigaciones desarrolladas desde enfoques estructuralistas estaban en auge y

---

<sup>47</sup> Esto no supone desconocer otras formulaciones acerca del imperialismo, las cuales no establecen una relación directa de causalidad entre éste y el sistema capitalista. En esta línea podemos encontrar, por una parte, las teorías de Hobson (HOBSON, John A.; Estudio del Imperialismo, Madrid, Alianza) y Schumpeter (SCHUMPETER, Joseph; Imperialismo y clases sociales, Madrid, Tecnos, 1986), entre otros, que enfocan el problema desde una perspectiva socioeconómica. Por otro lado, están las teorías que parten de la política para dar cuenta del imperialismo, las cuales se manifiestan, por ejemplo, en los trabajos de Gallagher y Robinson (GALLAGHER, John y ROBINSON, Ronald; The imperialism of free trade, en: *Economic History Review*, Segunda Serie, Vol. 6, 1953.), y de Fieldhouse (FIELDHOUSE, D. K.; Economía e Imperio. La expansión de Europa (1830-1914), Siglo XXI, 1977.)

<sup>48</sup> HOBBSBAWM, Eric; La era del Imperio. 1875-1914, Buenos Aires, Crítica, 2009. Pp. 69.

<sup>49</sup> LENIN, Vladimir Ilich; El imperialismo, fase superior del capitalismo, Buenos Aires, Luxemburg, 2009. LUXEMBURGO, Rosa; Obras Escogidas 2, Bogotá vols., Pluma, 1979.

<sup>50</sup> BRAILLARD, Philippe y DE SENARCLENS, Pierre; El Imperialismo, México, Fondo de Cultura Económica, 1989.

<sup>51</sup> Estas teorías se construyen sobre la noción de la existencia de una relación asimétrica entre Centros y Periferias en el marco del sistema capitalista mundial, teniendo como consecuencia el subdesarrollo y la explotación de la periferia por el centro; el desarrollo del centro y el subdesarrollo de la periferia son dos elementos complementarios indisolubles de un mismo proceso.

gozaban de amplio consenso.<sup>52</sup> Sin embargo, a la luz de investigaciones posteriores<sup>53</sup>, se plantea la necesidad de problematizar y matizar los supuestos del intercambio desigual, reconociendo la existencia de circunstancias locales que también deben tenerse en cuenta a la hora de analizar los intercambios. Esto no quiere decir que se desconozca la existencia de una estructura conformada por la economía mundial; todo lo contrario, se trata de complejizar los estudios realizados al respecto.

2-La *exportación de capitales*: la inversión de capitales se realiza en los sectores vinculados al sector externo de la economía de los países periféricos, desechando las actividades económicas de esos mismos países que permitirían un desarrollo aut centrado. De esta manera, esos capitales se dirigen especialmente a los sectores de producción primaria forjando el desarrollo de una economía extractiva, alentando, además, la consolidación de estructuras económicas basadas en la monoproducción. Si bien algunas multinacionales han realizado inversiones importantes en algunos sectores industriales de la periferia, los resultados han sido negativos, puesto que éstas han ahogado un proceso embrionario de industrialización. La producción local entra así en competencia directa con las empresas multinacionales, anunciando un final con fracaso, debido a las limitaciones en cuanto a disposición de tecnologías y, sobre todo, de capital.

3- Las *multinacionales*: estaban compuestas por grupos no sólo industriales, sino también bancarios y financieros, constituyendo monopolios que operaban a escala internacional. Las multinacionales no sólo adquirirían importancia al alcanzar gran influencia en las decisiones políticas de los países periféricos en donde estaban instaladas, sino que también entraban en competencia con la producción local,

---

<sup>52</sup> FURTADO, Celso; Desarrollo y Subdesarrollo, Buenos Aires, EUDEBA, 1965. PREBISCH, Raúl; Obras Escogidas, Buenos Aires, Colibrí, 1981. En 1949 era publicado el famoso texto de Prebisch: "El desarrollo económico de América Latina y sus principales problemas", que había sido encargado por la CEPAL como introducción para el informe "Estudio económico de América Latina 1948". En aquel trabajo Prebisch exponía la idea de que el deterioro de los términos de intercambio de los bienes primarios, en el largo plazo, reforzaban la estructura asimétrica existente entre centro y periferia.

<sup>53</sup> Puede verse al respecto los siguientes libros: COOPER, F., ISAACMAN, A. F., MALLON, F. E.; ROSEBERRY, W. y STEM, S. J.; Confronting Historical Paradigms. Peasants, Labor and the Capitalist World System in Africa and Latin America, Wisconsin, Madison, University of Wisconsin Press, 1993. THORNTON, J.; Africa and Africans in the Making of the Atlantic World, 1400-1800, Cambridge, Cambridge University Press, 1998.

conduciéndola al deceso ante la impotencia de poder competir. Además, las utilidades obtenidas en los países periféricos eran trasladadas en su mayoría a los países del centro.<sup>54</sup>

4- La *ayuda*: la ayuda económica se considera un medio privilegiado de enmascarar la explotación y como una necesidad económica para el capitalismo; sobre todo la ayuda permite que los países periféricos no quiebren totalmente, interrumpiendo por ende las relaciones tan beneficiosas para los centros. Esto permite asegurar a los países donantes un campo de influencia política.

5-La *Fragmentación de la periferia*: esta fragmentación se expresa por el hecho de que los países periféricos tienen sus relaciones económicas esenciales con los países del centro, y sus intercambios mutuos fuera de la esfera política son limitados.

De esta manera, estos “medios” a través de los cuales se “desarrolla el imperialismo”, aunque presentados de manera sucinta, nos ofrecen dimensiones de análisis con los cuales verificar empíricamente el carácter de las relaciones sino-africanas. En este sentido, es necesario recordar que el concepto de “imperialismo” nos sirvió a manera estrictamente instrumental, para construir variables que reafirmaran o refutaran las preguntas de sentido común respecto a China.

A lo largo de este trabajo intentaremos demostrar que China no posee sólo intereses en los recursos naturales del continente -como sostiene gran parte de la bibliografía- sino que tiene motivaciones a largo plazo; y que la calificación de “imperialista” a las relaciones Sino-africanas carece de evidencia empírica, tratándose más bien de una respuesta discursiva elaborada desde Occidente al ver amenazada su tradicional hegemonía en África. Al respecto, se hace necesario reconocer la presencia de otra manera de entender las relaciones internacionales respecto a Occidente, circunstancia que naturalmente conlleva al ejercicio de prácticas distintas, siendo estas nuevas prácticas el factor que atrajo a los líderes africanos y contribuyó a la intensificación de las relaciones Sino-africanas.<sup>55</sup>

---

<sup>54</sup> Hacemos referencia aquí a la relación orgánica entre bancos y grupos industriales que caracterizó a la dinámica de las multinacionales a finales del siglo XIX y principios del XX. Sin embargo, debemos advertir que existen notorias diferencias entre la dinámica de las multinacionales en el período mencionado y las formas empresariales actuales; además, los modos de funcionamiento de las empresas occidentales se diferencian de las empresas chinas. Sobre este punto retornaremos en el capítulo 2.

<sup>55</sup> En este sentido, puede notarse una marcada diferencia entre el comportamiento político-diplomático hacia la periferia de China -en el marco del ascenso económico contemporáneo (1978-2016)-, y el de Estados Unidos -durante el período en que ascendía al estatus de potencia económica mundial en

De esta manera, estas nuevas prácticas se integrarían a lo que Joshua Cooper Ramo ha definido como Consenso de Beijing –en oposición al Consenso de Washington-: un nuevo enfoque sobre el desarrollo tan flexible que no puede clasificarse como una doctrina, marcado por las ideas del desarrollo pacífico, la inexistencia de soluciones uniformes para todas las situaciones, una animada defensa de las fronteras nacionales, la construcción de un mundo multipolar y la voluntad de innovar y experimentar.<sup>56</sup>

Para una mejor exposición del tema estudiado, hemos decidido estructurar el trabajo de la siguiente manera: un primer capítulo en donde indagaremos la evolución del comercio de mercancías entre la RPC y ANNIG; para ello consideraremos el escenario general del intercambio de mercancías sino-africano, el estado de situación del comercio exterior de Angola y Nigeria, y los intercambios particulares Sino-ANNIG -evolución de los intercambios en el tiempo, balanza comercial, composición de exportaciones e importaciones-. En este punto, revisaremos además los intercambios de ANNIG con Estados Unidos y la Unión Europea, actividad que nos permitirá dimensionar los intercambios con China. Para cumplir con nuestro objetivo recurrimos a datos sobre el comercio mundial de mercancías proporcionados por la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD); además, información complementaria fue obtenida a través del Banco Mundial (BM), la Organización Mundial de Comercio (OMC), la U.S. Energy Information Administration, estadísticas oficiales proporcionadas por los gobiernos de Angola y Nigeria y fuentes periodísticas.

En el segundo capítulo, pretendemos estudiar la inversión extranjera directa (IED) china y el papel de sus multinacionales en ANNIG; con este fin, revisaremos primero algunas generalidades de la IED y de la ayuda china en el mundo y en África, para luego considerar exclusivamente las relaciones Sino-ANNIG; -volumen y evolución de la IED y de los contratos, sectores de la economía hacia donde se dirigen,

---

desmedro de Gran Bretania (1865-1913)-. En esta línea, en contextos históricos diferentes, puede advertirse que el comportamiento agresivo de Estados Unidos hacia su periferia –numerosas intervenciones militares en Latinoamérica e islas del Pacífico- está ausente en el caso de China. Por su parte, la RPC no ha protagonizado ningún incidente militar de relevancia en un momento económico semejante; además, en términos retóricos, se caracteriza por un discurso con un escaso nivel de beligerancia tendiente a la promoción de un orden económico pacífico. [SANTILLÁN, Gustavo y RESIALE VIANO, José María; Potencias emergentes en el escenario internacional: un análisis histórico de los comportamientos de los Estados Unidos (1865-1913) y China (1978-2015) hacia la periferia, en: RUBIOLO, M. Florencia y BARONI, Paola A.; Emergentes asiáticos en América Latina. El sudeste de Asia, China e India, Córdoba, Brujas, 2015. Pp.153-179]

<sup>56</sup> RAMO, Joshua Cooper; The Beijing Consensus, Londres, Foreign Policy Centre, 2004.

empresas intervinientes, y la ayuda proporcionada a través de préstamos y asistencia técnica, entre otros medios. En este sentido, trabajaremos con el informe “Global China Investment Tracker” elaborado por la American Enterprise Institute y Heritage Foundation; además, utilizaremos información estadística proporcionada por el Banco Mundial, publicaciones realizadas por diferentes empresas y artículos de prensa.

En el tercer capítulo, nos interesa revisar si la intensificación de las relaciones sino-ANNIG ha conspirado contra la integración regional de estos países africanos; en esta línea, primero, analizaremos las dificultades que presenta el continente africano para llevar adelante la integración entre países e identificaremos a los principales organismos multilaterales que actúan en el continente; segundo, revisaremos la relación entre la RPC y esos organismos multilaterales africanos; y tercero; analizaremos si China ha obstaculizado o interferido de alguna manera las relaciones de ANNIG con el resto del continente. Para el desarrollo de este apartado recurrimos a: datos estadísticos publicados por el Banco Mundial y por la UNCTAD, artículos de prensa, publicaciones realizadas por diferentes organismos multilaterales regionales de África y por el gobierno de China, discursos y declaraciones realizadas en el marco del Foro China-África y bibliografía especializada. Para finalizar, expondremos las consideraciones generales a las que hemos arribado en el proceso de investigación del tema y plantearemos algunos desafíos que, desde nuestra perspectiva, se presentan en la actualidad de las relaciones China-ANNIG.

# *Anexo*

## *Introducción*

### **Índice de Figuras**

Figura 1: Evolución de la Población y PIB de Angola y Nigeria 2000-2012 p. 28

Figura 1

<b>Evolución de la Población y PIB. Años 2000-2012</b>				
<b>Años</b>	<b>Angola</b>		<b>Nigeria</b>	
	<b>Población</b>	<b>PIB*</b>	<b>Población</b>	<b>PIB*</b>
2000	13.924.930	17.245.698.514	122.876.727	67.850.915.773
2001	14.385.283	17.973.633.439	126.004.992	70.843.863.904
2002	14.886.574	20.457.911.760	129.224.641	73.525.054.912
2003	15.421.075	21.531.454.923	132.550.146	81.137.974.799
2004	15.976.715	23.873.962.039	135.999.250	108.510.499.440
2005	16.544.376	28.233.699.334	139.585.891	112.248.324.603
2006	17.122.409	34.087.992.150	143.314.909	121.464.995.091
2007	17.712.824	41.789.510.725	147.187.353	129.759.108.809
2008	18.314.441	47.563.628.355	151.208.080	137.895.347.103
2009	18.926.650	48.711.276.728	155.381.020	147.457.584.121
2010	19.549.124	50.371.188.885	159.707.780	159.017.874.555
2011	20.180.490	52.345.032.774	164.192.925	166.789.692.866
2012	20.820.525	55.043.649.817	168.833.776	173.927.086.354

\*Dólares a precios constantes de 2005

Fuente: BM, Indicadores del Desarrollo Mundial. Marzo de 2015.

## Capítulo I

### **El intercambio comercial de China con Angola y Nigeria<sup>57</sup>**

*Esta cooperación entre nosotros tiene amplias perspectivas. África, por un lado, cuenta con gente trabajadora y con talento, recursos naturales abundantes y un gran potencial de mercado y de desarrollo. China, por otra parte, tiene la fuerza económica considerable, un mercado prometedor y una gran cantidad de materias primas, la capacidad de gestión y tecnologías de producción adecuados a los países africanos.<sup>58</sup>*

El primer aspecto a analizar siguiendo la estructura presentada en la introducción de este trabajo es el intercambio comercial de bienes entre China y ANNIG. En este sentido, primero realizaremos una breve descripción del comercio sino-africano que permita formar una imagen general del mismo, y así contextualizar el intercambio de mercancías entre las economías mencionadas.

A partir de los primeros años del siglo XXI el vertiginoso ascenso del comercio entre el África Subsahariana y China se constituyó en una novedad en el marco de una tendencia creciente del desarrollo del comercio Sur-Sur. En tanto, como sostiene Broadman, el intercambio mundial de mercancías estuvo dominado durante décadas por el comercio entre países desarrollados –el Norte- y entre el Norte y los países “en desarrollo” del Sur; sin embargo, para 2008 el 43 por ciento del comercio del Sur era con otros países “en desarrollo”.<sup>59</sup>

En este contexto, el intercambio de mercancías sino-africano prosperó notablemente desde el año 2000 en adelante, constituyéndose China como el primer

---

<sup>57</sup> El análisis de la estructura de exportación e importación en general como específicamente de ANNIG con China está confeccionada a partir de la Standard International Trade Classification Rev. 3 (SITC Rev3).

<sup>58</sup> FORO DE COOPERACIÓN CHINA-ÁFRICA; “Strengthen Solidarity, Enhance Co-operation and Pursue Common Development”, Beijing, Primera Conferencia Ministerial, 12 de Octubre de 2000. Disponible en: <http://www.focac.org/eng/tda/dyjbzjhy/SPI2009/606810.htm> Consultado: 22-04-2013

<sup>59</sup> BROADMAN, Harry G.; Chinese-African trade and investment: the vanguard of south-south commerce in the twenty-first century, en: ROTBERG, Robert (Ed.); China into Africa. Trade, aid and influence, Washington, Brookings Institutions Press, 2008, pp. 87. El término “cooperación Sur-Sur” es definido por las Naciones Unidas como un marco amplio para la colaboración entre los países del Sur –países “en desarrollo”- en distintos ámbitos: económicos, sociales, culturales, ambientales y técnicas, y a diferentes niveles: acuerdos bilaterales, multilaterales, subregionales, regionales o interregionales. [UNITED NATIONS OFFICE FOR SOUTH SOUTH COOPERATION; What Is South-South Cooperation? Disponible en: [http://ssc.undp.org/content/ssc/about/what\\_is\\_ssc.html](http://ssc.undp.org/content/ssc/about/what_is_ssc.html) Consultado: 24-02-2016] De esta manera, se considera a los “países del sur” como países “en desarrollo”; sin embargo, el concepto “países en desarrollo” es conflictivo en tanto la OMC considera que cada uno de sus miembros puede decidir por sí mismos si son países “desarrollados” o “en desarrollo”. [OMC; Disponible en: [https://www.wto.org/spanish/tratop\\_s/devel\\_s/d1who\\_s.htm](https://www.wto.org/spanish/tratop_s/devel_s/d1who_s.htm) Consultado: 24-02-2016]

socio comercial de África a partir de 2009 y superando a EEUU y la UE, tradicionales socios comerciales del continente. Desde allí el comercio sino-africano se expandió rápidamente hasta alcanzar en 2012 los 198.490 millones de dólares -85.319 millones de dólares consistieron en exportaciones de China a África, y 113.171 millones de dólares en importaciones de China procedentes de África-, con un crecimiento año a año del 19,3 por ciento.<sup>60</sup>

En esta línea, así como el volumen de comercio entre China y África ha crecido, su proporción respecto al volumen total del comercio exterior de China y de África también ha aumentado. De esta manera, durante el período 2000-2012 la proporción de volumen de comercio entre China y África como parte del volumen total del comercio exterior de la RPC paso de significar un 2.23 por ciento a un 5.13 por ciento (las importaciones de China procedentes de África variaron del 2,47 por ciento al 6,23 por ciento, mientras las exportaciones hacia África subieron del 2,02 por ciento al 4,16 por ciento); mientras que del lado africano la suba fue aún más significativa, pasando de un 3,82 por ciento a un 16,13 por ciento (las exportaciones de África a China variaron desde el 3,76 por ciento al 18,07 por ciento, y las importaciones africanas desde China de un 3,88 por ciento a 14,11 por ciento.<sup>61</sup> Esta “aparición” de China en África ha permitido al continente diversificar sus relaciones económicas y, de esta forma, sortear la reciente crisis que se apoderó de muchos países occidentales, en tanto la demanda china de productos básicos contribuyó a enfrentar la depresión de los precios de estos productos.<sup>62</sup>

El importante incremento en las exportaciones africanas hacia China es un reflejo del aumento del consumo de los hogares y las industrias orientales, en tanto existe una demanda insatisfecha de recursos naturales, principalmente petróleo, seguido de minerales y metales, que no puede ser suplida localmente.<sup>63</sup>

Si bien el petróleo es el principal producto africano exportado hacia China, también existen otros recursos importantes como el algodón, la madera y los alimentos. China es el principal exportador mundial de textiles y prendas de vestir; sin embargo, a pesar de su propia producción de algodón todavía tiene que importar, y la participación

---

<sup>60</sup> PEOPLE'S REPUBLIC OF CHINA- Information Office of the State Council; China-Africa economic and trade cooperation, Beijing, White Paper, 2013, Pp. 3.

<sup>61</sup> Ibid., Pp. 4.

<sup>62</sup> ADEJUMOBI, Said; Does Africa catch a cold when China sneezes?, Londres, New Africa Magazine, 14 de Octubre de 2015. Disponible en: <http://newafricanmagazine.com/does-africa-catch-a-cold-when-china-sneezes/> Consultado: 25-02-2016

<sup>63</sup> BROADMAN, Harry G.; op. cit. pp. 97

de los países africanos en ello ha aumentado desde mediados de 1990 (aunque el principal proveedor continúa siendo EEUU). Asimismo, la demanda de madera era hacia finales del siglo XX cubierta por la producción interna; sin embargo, a partir del desborde del río Yangzi en el año 1998 y de la consecuente pérdida de 2.500 vidas y miles de millones de dólares en daños materiales, el gobierno prohibió la tala en grandes partes de China, y ha comenzado a proteger sus bosques sanos y replantar los bosques que ya habían sido talados para la agricultura, aprovisionándose entonces de este recursos a través del mercado exterior.<sup>64</sup>

Por el lado de las importaciones africanas, abarcando más de un tercio del total de éstas, China se ha convertido en el líder asiático en ventas hacia África superando a Japón, quien era el principal proveedor asiático de mercancías del continente. A diferencia de las exportaciones, las importaciones africanas de China se corresponden con productos de mayor valor agregado.

A pesar de lo señalado arriba, las exportaciones de manufacturas de África a China han comenzado a aumentar de manera significativa, y los nuevos compromisos comerciales China-África podrían permitir a las empresas africanas agregar valor a sus producciones de recursos naturales y aumentar la participación de empresas locales en la red mundial de comercio.<sup>65</sup> En esa línea, China ha promulgado exenciones arancelarias y ha creado centros de exposiciones de los productos africanos con el fin de estimular las importaciones provenientes de África; desde enero de 2012 los 30 países africanos menos desarrollados que han establecido relaciones diplomáticas con China han logrado el tratamiento de cero aranceles para el 60% de sus productos exportados.<sup>66</sup> Sin embargo, es preciso aclarar aquí que los efectos del comercio sino-africano no se distribuyen de igual manera entre los países de África; a modo de ejemplo, es dable mencionar el caso de Sudáfrica, en donde a causa de las importaciones de manufacturas chinas la producción de bienes durables se ha visto sumamente perjudicada, y la industria textil ha visto perder al menos 70.000 empleos.<sup>67</sup>

A pesar de esta descripción general, los enfoques que consideran a África como una unidad -si bien son muy importantes- muchas veces tienden a homogeneizar y

---

<sup>64</sup> VAN DE LOOY, Judith; Africa and China: a strategic partnership?, Leiden, ASC Working Paper 67, African Studies Centre, 2006. Pp. 20.

<sup>65</sup> BROADMAN, Harry G.; op. cit. pp. 97-99.

<sup>66</sup> PEOPLE'S REPUBLIC OF CHINA; op. cit. pp. 5.

<sup>67</sup> GUSMÃO DE MENDONÇA, Marina; Relações comerciais China-Africa do Sul: impactos e perspectivas, Santiago de Chile, IV Congreso Internacional del Conocimiento, Universidad de Santiago de Chile (USACH), 9-12 de Octubre de 2015.

perder de vista diferentes particularidades que podrían enriquecer el análisis de los procesos, y a los cuales sólo podemos acercarnos a partir de un objeto de estudio más acotado. Con este objetivo es que analizaremos ahora específicamente el comercio China-ANNIG, permitiéndonos no obstante una retroalimentación constante entre ambas perspectivas.

En este sentido, primero revisaremos el comercio exterior en general de cada uno de los países africanos estudiados, analizando el volumen de los intercambios, las exportaciones e importaciones totales –estructura y evolución- y su impacto en la balanza de pagos, lo que permitirá formar un marco de referencia de la situación comercial de Angola y Nigeria en el comercio mundial de mercancías; en segunda instancia, estudiaremos cuáles son los principales socios comerciales de ANNIG y cómo han evolucionado esas relaciones en el tiempo; en tercer lugar, abordaremos específicamente el comercio China-ANNIG, enfocándonos en la evolución del volumen de los intercambios, la balanza comercial y la estructura y evolución de las exportaciones e importaciones africanas hacia y desde China. Además, para poder dimensionar los intercambios China-ANNIG recurriremos a la comparación de algunos aspectos del comercio de bienes realizado entre estos países con los producidos entre ANNIG y otras economías como la UE y los EEUU. Al final del capítulo se presenta un anexo con gráficos y tablas que sostienen lo expresado en el cuerpo del apartado y que se mantienen al margen, para permitir la fluidez del texto.

Para la elaboración de este segmento recurrimos a los datos sobre el comercio mundial de mercancías proporcionados por la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD). Información complementaria también fue obtenida a través de estadísticas oficiales proporcionadas por los gobiernos de Angola y Nigeria, el Banco Mundial, la Organización Mundial de Comercio (OMC), la U.S. Energy Information Administration, y publicaciones periodísticas.

## **El intercambio de mercancías sino-angoleño**

### *Angola y el comercio exterior de bienes*

#### *El volumen de los intercambios*

El comercio internacional angoleño ha crecido significativamente en los años que llevamos transcurridos del siglo XXI. Ese crecimiento fue moderado hasta el año 2004 -cuando alcanzó 19.307 millones de dólares-, pero a partir de allí cobró un impulso extraordinario logrando realizar intercambios de mercancías con el mundo por un valor de 84.896 millones de dólares para 2008; es decir, que se cuadruplicó en sólo cuatro años. Este gran crecimiento puede explicarse, en términos generales, por el incremento del precio del barril de petróleo durante el mismo período, habida cuenta de que la exportación de petróleo fue la principal partida del país.

El año 2009 marcaría un freno a ese crecimiento; en esa oportunidad, el valor de los intercambios registró una importante caída (de aproximadamente un 25 por ciento) respecto al total exportado en 2008. Esta caída puede atribuirse a los efectos de la crisis financiera global cuyo impacto sintieron simultáneamente las economías de distintos países y regiones, produciendo una retracción de la demanda mundial de bienes y una caída de los precios de los productos básicos, entre otros efectos, circunstancias que repercutieron en un desplome del comercio mundial del 12 por ciento.<sup>68</sup> Sin embargo, para 2010 las transacciones angoleñas con el mundo ya presentaban una leve mejoría, y para los años 2011 y 2012 parecía estar iniciándose un nuevo ciclo de crecimiento significativo similar al período 2004-2008. (Ver Figura 1)

#### *Exportaciones e Importaciones: Balanza comercial*

El crecimiento de los intercambios puede explicarse por el incremento de las exportaciones de mercancías de Angola al mundo, las cuales subieron sostenidamente desde el año 2002 hasta 2008; si bien decayeron en 2009, al año siguiente se reactivaron

---

<sup>68</sup>ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO; Estadísticas del Comercio Internacional 2010, Ginebra, 2011. Pp.4.

y se vigorizaron en tan solo tres años, superando en 2012 los niveles alcanzados en 2008 en poco más de un 15,78 por ciento. Una clara evidencia de este crecimiento de las exportaciones de bienes se manifiesta al constatar que para el año 2012 las exportaciones totales -74.000 millones de dólares- se habían multiplicado por nueve respecto a las realizadas en el año 2000 -7.921 millones de dólares-.

Las importaciones totales, por su parte, también siguieron una tendencia al crecimiento desde el año 2002, pero este incremento ha sido más moderado que las subas en los niveles de las exportaciones. Además, desde el año 2000 en adelante las importaciones nunca sobrepasaron el valor medio de las exportaciones –a excepción del año 2003 y 2009-, situación que ha posibilitado que Angola mantenga una balanza comercial positiva. (Ver Figura 2)

### *Exportaciones: Composición y Evolución*

A la hora de considerar la composición de las exportaciones, podemos advertir que Angola es un país especializado en la venta de productos primarios, en tanto las exportaciones de commodities superan ampliamente a las de productos manufacturados. (Ver Figura 3).

Entre los commodities, el grupo de productos por excelencia son los combustibles, destacándose por presentar una diferencia abrumadora respecto a otras mercancías, como Alimentos, Materias Primas Agrícolas o Minerales y Metales. Tal es la influencia de los combustibles en las exportaciones totales que si observamos la evolución de ambos en el tiempo podemos notar un movimiento prácticamente indiferenciable. (Ver Figura 4). Puede apreciarse entonces un crecimiento similar de las exportaciones y los combustibles a partir del año 2002, que cobra impulso en 2003 y se sostiene hasta el año 2008; en 2009 decaen en igual proporción, pero se reactivan rápidamente al año siguiente, superando ya en 2011 los niveles alcanzados en 2008.

La gran influencia que mantienen los combustibles en las exportaciones angoleñas queda expuesta al advertirse inclusive el desarrollo de un proceso de concentración de las exportaciones de commodities sobre los combustibles, acentuándose así la brecha entre este grupo de productos y el resto de las mercancías exportadas. En este sentido, para el año 2000 los combustibles representaban el 91 por ciento de los commodities exportados, mientras que “Perlas y Piedras Preciosas” y

“Alimentos” alcanzaban un 8 y un 1 por ciento respectivamente; sin embargo, hacia el año 2012 los combustibles abarcaban ya el 99 por ciento de los commodities exportados, siendo ocupado el 1 por ciento restante por las Perlas y Piedras Preciosas – principalmente diamantes-. (Ver Figura 5). Esto no significa que no se hayan exportado otros grupos de productos, como por ejemplo materias primas agrícolas, sino que su participación en el total de commodities exportadas era prácticamente insignificante al lado de la magnitud alcanzada por los otros grupos de productos.

Párrafo aparte merece la explotación de diamantes, que sitúa al país entre los primeros lugares a nivel mundial como exportador del producto en bruto; sin embargo, al igual que sucede con las materias primas agrícolas, su incidencia en las exportaciones totales es notablemente menor al papel jugado por el crudo (Ver Figura 6).<sup>69</sup>

La explotación de diamantes en Angola es una de las actividades que mayores críticas ha recibido: por una parte, existen acusaciones de corrupción y de ser el negocio de una elite angolana privilegiada junto a empresas transnacionales. Estas acusaciones son fundamentadas, en parte, al considerar que la hija del presidente Santos, Isabel, está afiliada a Sodiam/LKI, una subsidiaria de ENDIAMA, la compañía nacional de diamantes angoleña que trabaja junto a De Beers, empresa sudafricana líder en el rubro. Por otro lado, existen acusaciones de violación de derechos humanos; en este sentido, la policía nacional de Angola y la seguridad privada de las empresas han perpetrado abusos contra los llamados “garimpeiros” –individuos buscadores de diamantes en aluviales- que van desde torturas, palizas y abuso sexual a la detención arbitraria y ejecuciones extrajudiciales, además de llevar adelante la reubicación forzada de pueblos ubicados en zonas de concesiones de diamantes.<sup>70</sup> A estos problemas se suma la existencia de movimientos separatistas en las principales zonas diamantíferas de Lunda Norte y Lunda Sur, pero que han sido controladas a través de acuerdos sobre el reparto de los ingresos generados por los diamantes entre las elites políticas y militares.<sup>71</sup> Cabe

---

<sup>69</sup> La UNCTAD no permite desagregar las estadísticas hasta considerar exclusivamente las exportaciones de diamantes, pero sí podemos considerar la partida inmediatamente superior que incluye, además de diamantes, perlas, piedras preciosas (PP) y semi-preciosas (SP) -SITC Rev. 3, grupo 667-. De esta manera, si bien no podemos establecer una comparación directa entre las exportaciones de petróleo y diamantes, sí podemos tener una aproximación a la diferencia que señalamos y mostramos en la Figura 6.

<sup>70</sup> REED, Kristin; *Crude existence: environment and the politics of oil in Northern Angola*, Berkeley/Los Angeles/Londres, Global Area & International Archive (GAIA), University of California, 2009. Pp. 21.

<sup>71</sup> SOGGE, David; *Angola “failed” yet “successful”*, Madrid, Fundación para las Relaciones Internacionales y el Diálogo Exterior (FRIDE), Working Paper 81, Abril de 2009. Pp. 6

recordar que Angola ha adherido al proceso Kimberley, un sistema diseñado para restringir el comercio de los “diamantes de sangre”.<sup>72</sup>

Entre los combustibles, el petróleo es el gran protagonista, acaparando casi en su totalidad la partida “combustibles”, mientras que, en sentido contrario, el gas natural apenas ocupa una porción mínima; no obstante, y a pesar de la abrumadora diferencia, las exportaciones de gas también han crecido en el período estudiado. (Ver Figura 7)

Luego de observar el lugar destacado que ocupa el petróleo en las exportaciones, podemos decir que el crecimiento del comercio internacional de Angola -apoyado fuertemente en las exportaciones- puede explicarse por el aumento del precio del barril de petróleo en el período, y aunque este no sea en absoluto el único factor, sí es decisivo y revela una gran influencia. En este sentido, si tenemos en cuenta que el producto de exportación por excelencia es el petróleo, y si observamos el valor del barril durante el período estudiado, podemos notar la existencia de una relación muy estrecha entre los ascensos y descensos anuales de los precios del crudo y los valores alcanzados por las exportaciones angoleñas. (Ver Figuras 8 y 9)

En esta línea, puede advertirse que el precio del barril ascendió de manera importante entre 2004 y 2008, pasando de 38,26 dólares a 94,94 dólares por barril respectivamente, y que esto coincidió con el importante incremento de las exportaciones para el mismo período, que ya hemos repasado. En 2009, y como puede preverse, subyace a la caída de las exportaciones el descenso del precio del barril –hasta 61,74 dólares-; en un marco de desvalorización de los bienes básicos en el contexto de la crisis; sin embargo, aún con ese descenso, el precio seguía estando por encima del registrado en 2004. En 2010 el precio del barril mostraba ya una recuperación, y superaba en 2011 el valor registrado antes de la crisis. En 2012, en tanto, se alcanzaba el precio máximo para el período estudiado -111,64 dólares-, circunstancia que tiene

---

<sup>72</sup> El Proceso Kimberley comenzó cuando los estados productores de diamantes del sur de África se reunieron en Kimberley, Sudáfrica, en mayo de 2000, para discutir formas de detener el comercio de los “diamantes de guerra”. Por diamantes “de guerra” o “de sangre” se entiende la comercialización de diamantes en bruto que sirven para financiar a movimientos rebeldes. Con este fin, en diciembre de 2000 la ONU adoptó una resolución que apoyaba la creación de un sistema internacional de certificación de diamantes en bruto. En noviembre de 2002 tuvo lugar la creación del “Kimberley Process Certification Scheme” (KPCS), el cual entró en vigencia al año siguiente. Dicha certificación establece los requisitos extensos que deben implementar los diferentes países que adhieren a este proceso, en tanto que son ellos los encargados de certificar que los envíos de diamantes en bruto están “libres de conflicto” y evitar que los diamantes “conflictivos” entren en el comercio legítimo. [KIMBERLEY PROCESS. Disponible en: <https://www.kimberleyprocess.com/en> Consultado 25-02-2016]

correlación con la misma recuperación que experimentan en 2010 las exportaciones, las cuales también alcanzaron en 2012 sus máximos valores.<sup>73</sup>

Hacia el final del período puede observarse una primera diferenciación entre el camino seguido por el precio del barril y el valor alcanzado por las exportaciones, en tanto la cotización del petróleo tendió a estabilizarse, y las exportaciones se incrementaron hacia 2012 en un 9,9 por ciento –6.689 millones de Dólares- respecto al año anterior. Si bien existen muchos factores que pueden contribuir a explicar ese distanciamiento, creemos que uno de los principales elementos explicativos lo constituye el incremento de la demanda china de petróleo angoleño, que en 2012 creció un 33,7 por ciento -8.631 millones de Dólares- respecto al año anterior.

Por lo expuesto, puede advertirse que desde el final de la guerra civil en 2002 Angola se ha especializado en la producción de petróleo; es decir, que ha tendido a maximizar las ganancias fruto de las ventajas naturales de las que goza para la explotación de hidrocarburos en comparación a otros países. En este marco, las exportaciones petroleras constituyen el factor clave en el incremento notable de las reservas angoleñas de divisas durante el período estudiado, en tanto que pasaron de significar 634 millones de dólares en el año 2003 a 33.414 millones de dólares para 2012; es decir, que crecieron un 5.168, 81 por ciento en 9 años, a un promedio anual del 574,31 por ciento.<sup>74</sup> (Ver Figura 10 y 11)

Gracias al significativo ingreso de divisas que se desprende de este proceso, Angola ha iniciado un proceso de acumulación que, de dirigirse esas reservas hacia una incipiente industrialización, se podría constituir en la base de un cambio estructural de la economía. Esto permitiría, por una parte, reducir la dependencia de las importaciones de manufacturas básicas (como productos textiles) y, por otro lado, contribuir con una balanza de pagos positiva en la medida que permitiría el ahorro de una parte de las divisas empleadas para el pago de importaciones.

Sin embargo, más allá de contar con un auspicioso proceso de acumulación de reservas, han fracasado los intentos de diversificación económica en los cuales han estado trabajando el gobierno, los bancos y el sector empresarial angoleño, en tanto para

---

<sup>73</sup> Los precios del petróleo fueron obtenidos de la U.S. Energy Information Administration. Disponible en: <http://www.eia.gov/dnav/pet/hist/LeafHandler.ashx?n=p&s=rbrte&f=a> Consultado 27-03-2015. Los datos proporcionados abarcan hasta el año 2012 inclusive, y no reflejan aún la importante caída de precios ocurrida con posterioridad.

<sup>74</sup> BANCO MUNDIAL; Indicadores del Desarrollo Mundial. Disponible en: <http://datos.bancomundial.org/pais>

el año 2013 el sector petrolero significaba entre el 43 y 46 por ciento del PIB.<sup>75</sup> Un dato revelador es que la incidencia de las industrias no asociadas a la producción petrolera en el PIB fue muy débil durante el período 2002-2012, no pudiendo superar en ningún año del período el 4 por ciento, manteniéndose por debajo de otros sectores como la agricultura y silvicultura y el comercio (Ver Figura 12). En este marco, un desafío muy importante que se le presenta al gobierno de Santos es poder conciliar la distribución de recursos –propios y las inversiones recibidas desde el exterior- entre un sector altamente productivo que trabaja a precios internacionales –el petrolero- con el naciente sector industrial de manufacturas básicas que en esta situación sólo podrá desarrollarse mientras se encuentre protegido por decisiones políticas.<sup>76</sup>

Además, Angola presenta algunos inconvenientes importantes a nivel financiamiento, logística, conocimientos e infraestructura, que dificultan el desarrollo industrial. En este sentido, para 2005 se constataba la falta de crédito bancario, y se registraban dificultades en la distribución y comercialización de los productos de fabricación nacional, carencia de mano de obra especializada y de “know-how”; además, la industria local presentaba un importante nivel de dependencia respecto de las importaciones no sólo de bienes durables, sino también de materias primas.<sup>77</sup>

Entre todas las dificultades, mención aparte merece la destrucción considerable que dejó como saldo la guerra civil, siendo necesario reconstruir carreteras, vías férreas, edificios gubernamentales, sistema eléctrico, red de agua potable y telefonía, entre otras necesidades materiales.<sup>78</sup> En este sentido, la reconstrucción material de Angola se ha

---

<sup>75</sup> DA ROCHA, Alves (Dir.); Relatório Económico de Angola 2013, Luanda, Universidade Católica de Angola (UCAN), Centro de Estudos e Investigação Científica (CEIC), Texto Editores, 2014.

<sup>76</sup> Esta relación entre un sector primario de alta productividad que trabaja a precios internacionales y exporta, y un sector industrial con una productividad más baja que trabaja a precios sustancialmente superiores a los internacionales y produce para el mercado interno configuran lo que Marcelo Diamand ha conceptualizado como “Estructura productiva desequilibrada”. [DIAMAND, Marcelo: El péndulo argentino: ¿hasta cuándo?, Buenos Aires, Centro de Estudios de la Realidad Económica y Social (CERES), 1984. DIAMAND, Marcelo; Hacia la superación de las restricciones al crecimiento económico argentino, Buenos Aires, Centro de Estudios de la Realidad Económica (CERES), 1988.]

<sup>77</sup> REPÚBLICA DE ANGOLA; Plano de médio prazo para o período 2009-2013, Luanda, Ministério da Indústria. Disponible en: <http://www.tralac.org/files/2012/12/Medium-Term-Plan-2009-2013-Portuguese.pdf> Consultado: 13-10-2015

<sup>78</sup> Los inconvenientes que presenta la mala infraestructura a la hora de pensar en el desarrollo industrial quedan de manifiesto al constatar, primero, que las carreteras angoleñas se encuentran entre las de peor estado de África; segundo, que para 2011 sólo el 30 por ciento de la red ferroviaria funcionaba; y tercero, que la disponibilidad de electricidad en las zonas rurales es muy limitada, mientras que alrededor del 85 por ciento de las empresas experimentan cortes de luz de alrededor de 21 horas en promedio, 8 veces al mes. Además, el puerto de Luanda está generalmente congestionado, por lo que muchas de las exportaciones se realizan por medio del puerto de Walvis Bay en Namibia. [PUSHAK, Nataliya y FOSTER, Vivien; Angola's Infrastructure: a continental perspective; Washington, Country Report, Africa Infrastructure Country Diagnostic (AICD), The International Bank for Reconstruction and Development /

constituido en una de las prioridades nacionales para el gobierno de Santos;<sup>79</sup> de esta manera, el porcentaje perteneciente a construcción en la conformación del PIB angoleño se ha multiplicado por dos durante el período 2002-2012, situándose este subsector para 2012 sólo detrás de la producción de petróleo y de los servicios de administración pública y defensa y seguridad social. (Ver Figura 12)

Este énfasis puesto en la política de reconstrucción de Angola se ha constituido en un factor clave para el fortalecimiento de las relaciones sino-angoleñas, en tanto que China ha contribuido enormemente en la reconstrucción de la infraestructura básica a través del otorgamiento de créditos blandos.<sup>80</sup>

### *Importaciones: Composición y Evolución*

Ya se ha mostrado anteriormente cómo las importaciones han crecido a lo largo del período 2000-2012 –a excepción del año 2009-; sin embargo, a pesar de ese crecimiento, en el transcurso de los años las diferencias con respecto a las exportaciones se han ido incrementando; si para el año 2000 Angola tenía una balanza comercial superavitaria de aproximadamente 4.880 millones de dólares, para 2012 los beneficios alcanzaban los 50.000 millones de dólares.

En cuanto a la composición de las importaciones, se advierte que las principales mercancías compradas por Angola se enmarcan dentro de las Maquinarias y Equipos de

---

The World Bank, Marzo de 2011. Pp.4] Más preocupante aún es la disponibilidad de agua potable, en tanto afecta no sólo limitando la actividad industrial, sino la vida misma de las personas de manera directa; en este sentido, para el año 2012 sólo la mitad de la población tenía acceso al agua potable, y en la zonas rurales este porcentaje se reducía al 22,8 por ciento. [DA ROCHA, Alves (Dir.); Relatório Social de Angola 2012, Luanda, Universidade Católica de Angola (UCAN), Centro de Estudos e Investigação Científica (CEIC), Junio 2013]

<sup>79</sup> Para tal fin se crearon algunos programas y entes oficiales específicos, como el Programa de Inversiones Públicas (PIP) gestionado por el Ministerio de Finanzas y el Gabinete de Reconstrucción Nacional (GNR). [CORKIN, Lucy; Las actuales perspectivas económicas de Angola: ¿la maldición o bendición del petróleo?, Análisis del Real Instituto Elcano (ARI) N° 4, Real Instituto Elcano, 2009. Disponible en: [http://www.realinstitutoelcano.org/wps/portal/web/ielcano\\_es/contenido?WCM\\_GLOBAL\\_CONTEXT=/elcano/elcano\\_es/zonas\\_es/afica+subsahariana/ari4-2009#](http://www.realinstitutoelcano.org/wps/portal/web/ielcano_es/contenido?WCM_GLOBAL_CONTEXT=/elcano/elcano_es/zonas_es/afica+subsahariana/ari4-2009#) Consultado: 31-12-2015]

<sup>80</sup> Estos créditos destinados a Angola forman parte de una política más amplia de la República Popular, que consiste en financiar proyectos de infraestructura generalmente, a través del China Exim Bank. La condición de la ayuda es que esos proyectos sean materializados por empresas chinas -política que está en consonancia con la estrategia del “go out” impulsada por el gobierno chino para llevar a cabo la internacionalización de sus empresas-; además, en algunos casos se requiere que no menos del 50 por ciento de los materiales, tecnologías o servicios necesarios para la construcción de las obras provengan de China. [CORKIN, Lucy, BURKE, Christopher y DAVIES, Martyn; China’s role in the development of Africa’s Infrastructure, Washington, SAIS Working Papers in African Studies 04-08, School of Advanced International Studies, The Johns Hopkins University, 2008.]

Transporte (MyET), alcanzando no menos del 50 por ciento de las importaciones de productos manufacturados realizados en cada año durante el período 2000-2012. Si bien el resto de las mercancías importadas representan un valor bastante alejado de las Maquinarias, es para destacar que la incorporación desde el exterior de diferentes grupos de productos como los Químicos (PQ), Hierro y Acero (HyA) y Textiles ha seguido una tendencia creciente desde el año 2000, a excepción de la coyuntura marcada por la crisis de 2009 –que repercute en algunos casos recién en el año 2010-; sin embargo, estas importaciones recuperan su ascenso rápidamente en los años siguientes. (Ver Figura 13).

Este incremento de las importaciones se condice con el importante crecimiento de la economía angoleña durante el período 2000-2012. En este sentido, el PIB de Angola ha crecido de manera sostenida desde el inicio del nuevo siglo en un promedio de 10,37 por ciento anual, y ha mantenido esta tendencia a la suba inclusive durante los años 2009-2010, cuando la mayoría de las economías sintieron el impacto de la crisis económica mundial. Así, el PIB alcanzado en 2012 (55.043 millones de dólares) se había incrementado en un 319 por ciento respecto al del año 2000 -17.245 millones de dólares-. (Ver Figura 14).

Este crecimiento ha conducido a que desde el año 2005 el PIB angoleño superara al de Sudán, ubicándose así como la sexta economía de África en cuanto al tamaño de su PIB. Para el año 2012, si consideramos sólo a los países subsaharianos, Angola era la tercera economía detrás de Sudáfrica (316.736 millones de dólares) y Nigeria (173.927 millones de dólares), y muy por encima de Kenia (26.547 millones de dólares), Tanzania (25.799 millones de dólares), Etiopía (25.105 millones de dólares) y Camerún (20.855 millones de dólares).<sup>81</sup>

El crecimiento del PIB se ha sustentado, como señalamos, en la extracción y refinación de petróleo. Durante el período 2002-2012 este subsector nunca significó menos del 40 por ciento del PIB –a excepción del año 2009-, llegando incluso en 2008 a representar el 49,7 por ciento del PIB. Sin embargo, lo llamativo a la hora de observar la composición del PIB angoleño es el creciente peso que ha ganado el sector de la construcción. A diferencia de la agricultura, que abarca entre el 3,6 y 4,6 por ciento en un contexto de crecimiento significativo del PIB, o del comercio interno, que muestra un retroceso relativo al constatarse una reducción progresiva de su participación en el

---

<sup>81</sup> BANCO MUNDIAL, Indicadores del Desarrollo Mundial. Disponible en: <http://datos.bancomundial.org/> Consultado 15-07-2015

producto bruto, el sector de la construcción ha crecido desde 2004 a 2012 a razón de un 7,44 por ciento anual. De esta manera, en 2012 la construcción significaba el 10,2 por ciento del PIB, duplicando prácticamente el 5,4 por ciento registrado para 2004. (Ver Figura 12).<sup>82</sup>

Por lo expuesto, el incremento de las importaciones puede entenderse en un contexto de expansión económica del país, y consecuentemente, puede relacionarse con la necesidad de adquirir insumos necesarios que no es posible obtener localmente, síntoma también de la escasa diversificación de la economía angolana. Además, la decisión del gobierno angolano de diversificar su producción más allá del petróleo seguramente resultará en un incremento de las importaciones, un efecto característico de todas las economías que han estado apoyadas casi en su totalidad en determinados commodities e intentan desarrollarse industrialmente. De hecho, en la aproximación que hemos realizado sobre la relación entre el la evolución del PIB y las importaciones, podemos notar dos incidencias: en primer lugar, el porcentaje de crecimiento anual de las importaciones se ha situado por encima del crecimiento porcentual del PIB - salvo algunas pocas excepciones-; y en segundo término, este crecimiento dispar ha desembocado en que la incidencia de las importaciones en el PIB sea mayor; en este sentido, mientras para el año 2000 las importaciones significaban el 17,63 por ciento del PIB, para 2012 ya alcanzaban al 43,60 por ciento. (Ver Figura 15).<sup>83</sup> Sin embargo, el elevado nivel de las exportaciones angolanas –una balanza comercial sumamente favorable- estaría asegurando la provisión de divisas necesarias para afrontar esas importaciones; un escenario totalmente diferente se presentaría ante una reducción de las exportaciones o un descenso de los precios del petróleo, en tanto que pondría en tensión la continuidad del crecimiento económico –que necesita de insumos importados para proseguir-.

---

<sup>82</sup> Más allá del papel desarrollado por China en el proceso de reconstrucción material de Angola –que será abordado en el Capítulo 2-, es importante reconocer la participación de Brasil en dicho proceso. En este sentido, el país sudamericano ha otorgado a Angola diferentes líneas de crédito a través del Banco Nacional do Desenvolvimento (BNDES), siendo beneficiadas 11 empresas brasileñas; de éstas, 7 son constructoras: Andrade Gutierrez, Camargo Correa, EMSA, Mello Júnior, Odebrecht, Prado Valladares y Queiroz Galvão. [PEREIRA MAIA, Laina; Relações económicas entre Brasil e Angola: implicações sobre o desenvolvimento angolano, João Pessoa, Tesis de Maestría en Ciencias Jurídicas, Universidade Federal da Paraíba, 2012. Pp. 83]

<sup>83</sup> Es necesario advertir que al trabajar con dos bases de datos diferentes el resultado obtenido sólo constituye un panorama aproximado.

## *Socios comerciales angoleños*

Al comenzar el nuevo milenio, los EEUU se presentaban como el principal socio comercial de Angola seguidos por la UE y la RPC, este último país desde una posición más relegada respecto a los primeros. Sin embargo, este escenario se va a modificar en el transcurso de la primera década del siglo XXI, cuando los intercambios con Oriente se van a fortalecer al mismo tiempo que los realizados con Occidente se van a estancar. En este sentido, el gran crecimiento de las exportaciones destinadas a China determinó que en el año 2004 el país oriental se ubicara como el segundo socio comercial de Angola desplazando de ese lugar a la Unión Europea, y que cuatro años más tarde se constituyera en su principal socio comercial, sobrepasando a Estados Unidos. (Ver Figura 16)

Una manera de evidenciar claramente este proceso es comparar los destinos de las exportaciones y el origen de las importaciones de Angola en el año 2000 con las del año 2012.

Respecto a las exportaciones puede observarse cómo para principios de siglo EEUU era el principal comprador de la producción angoleña (46 por ciento del total), doblando a la China (23 por ciento) y superando a la UE (17 por ciento) y al resto de las economías del mundo en su conjunto (14 por ciento). Ahora bien, esta proporción se va a alterar paulatinamente hasta configurar en poco más de una década un escenario totalmente distinto. En este sentido, las exportaciones hacia China crecieron significativamente desde el año 2003 en adelante, y a partir del año 2008 las exportaciones con destino hacia la RPC superaron a las destinadas al país americano, marcándose una diferencia exponencial entre ambas para el año 2012. La RPC receptaba para esa fecha el 47 por ciento del total de las exportaciones angoleñas; es decir, había doblado su participación respecto al año 2000. Por el contrario, el rol de los EEUU se vio disminuido notablemente, abarcando sólo el 14 por ciento de las exportaciones en 2012, mientras que el papel de la UE se mantuvo prácticamente invariable. (Ver Figura 17)

A pesar de la disminución porcentual de la incidencia de EEUU en el total exportado, el nivel de las exportaciones al país norteamericano, en cuanto a su valor, se

mantuvo en un promedio de 12.951 millones de dólares entre el año 2006 y 2012.<sup>84</sup> Esto estaría indicando que la pérdida de relevancia de EEUU como comprador de las exportaciones angoleñas no se debe solamente a una merma en los niveles de compra, sino a un crecimiento enorme de la adquisición de mercancías angoleñas por parte de China. (Ver Figura 18)

Por lo tanto, la información expuesta hasta el momento estaría revelando que se ha producido, por una parte, un importante crecimiento cuantitativo de las exportaciones angoleñas, y por otra, que asistimos a una alteración considerable en el destino de esas exportaciones, apareciendo China como principal comprador abarcando prácticamente la mitad de lo exportado por el país africano. En estas circunstancias, la economía angoleña podría situarse en una situación de dependencia respecto a la economía china, en tanto cualquier modificación producida en la demanda tendría repercusiones significativas para Angola. Sin embargo, es poco probable que el andar de la economía china tenga repercusiones negativas en las exportaciones angolanas, teniendo en cuenta que el principal producto que sostiene esta relación es el petróleo, y que la economía de la RPC sigue creciendo y demandando combustibles, a pesar de ver retraído su nivel de crecimiento respecto a años anteriores. En este sentido, Adejumovi señala tres razones por las cuales la economía China no parece estar en frente de un peligroso descenso, a saber: primero, si bien la economía China creció en 2015 en torno al 7 por ciento, por debajo del 9,04 por ciento anual obtenido durante el período 1989-2014, sigue creciendo aún a tasas muy superiores a las de EEUU y Europa; segundo, China cuenta con enormes reservas financieras, estabilidad macroeconómica y una fuerte base manufacturera; y en tercer lugar, China no tiene su economía librada totalmente a la “fuerza invisible del mercado”, sino que la regulación estatal y el control de la economía son una alta prioridad para las autoridades políticas de la RPC; por lo tanto, concluye el autor, antes que en una crisis económica, estamos más bien en presencia de una “economía sobrecalentada” que no puede mantener la altísima tasa de crecimiento que estaba obteniendo.<sup>85</sup>

Esta intensificación del comercio con China se desarrolla en el marco de un proceso de diversificación de los destinos de las exportaciones angolanas; mientras que para el año 2000 las exportaciones hacia la RPC y otras economías distintas de EEUU y

---

<sup>84</sup> Si no consideramos el año 2008, donde el nivel de las exportaciones sobrepasa respecto al nivel de los años inmediatamente anteriores y posteriores, el valor promedio de las compras estadounidenses rondaría los 12.055 millones de dólares.

<sup>85</sup> ADEJUMOBI, Said; op. cit.

la UE representaban el 37 por ciento del total exportado, para el año 2012 significaban el 74 por ciento (Ver Figura 17).<sup>86</sup>

El origen de los productos adquiridos en el exterior por Angola también explica la intensificación de las relaciones comerciales sino-angoleñas; en este sentido, las importaciones provenientes de China pasaron de ocupar tan sólo un 2 por ciento en el año 2000 a un 20 por ciento en 2012, al mismo tiempo que el resto de las economías vieron reducida su participación.<sup>87</sup> (Ver Figura 19). De la misma manera que sucede con las exportaciones, el ascenso porcentual de China como proveedor de mercancías a Angola se explica no por una merma considerable de las importaciones provenientes desde otras economías -de hecho la UE ha sido y continúa siendo la principal proveedora de mercancías en el período estudiado-, sino por el incremento de la demanda angoleña de mercancías producidas en China; no obstante, es claro que China ha capturado mercado al resto de los socios comerciales (Ver Figura 20). En este punto, debemos señalar nuevamente que el creciente nivel de las importaciones desde China se desarrolla en el marco de una expansión de la economía angoleña, la cual conlleva a un incremento en la demanda de bienes elaborados; en este sentido, la RPC ha sabido posicionarse para satisfacer esa nueva demanda. Además, debemos recalcar que ese crecimiento del Producto de Angola es tributario, en gran medida, de la intensificación de las relaciones con China, ya que el país oriental ha sido uno de los principales consumidores del petróleo angolano y una gran fuente de financiamiento para la realización de obras de infraestructura –como se demostrará en el capítulo siguiente-; es

---

<sup>86</sup> Es importante destacar aquí el crecimiento de las relaciones económicas con Brasil como parte de este proceso de diversificación de socios comerciales angolanos. En este sentido, los intercambios comerciales crecieron sostenidamente desde el año 2000 (cuando significaban 188 millones de dólares) hasta alcanzar su punto máximo en 2008 (poco más de 4.000 millones de dólares); sin embargo, el comercio bilateral se redujo al año siguiente en el marco de las crisis global, situándose durante el resto del período en torno a los 1.600 millones de dólares anuales. [UNCTADSTAT, Julio de 2016.] La expansión del comercio entre Angola y Brasil se ha sustentado en el incremento de las exportaciones brasileñas; en este sentido, el país sudamericano ha exportado productos mecánicos, de construcción civil, máquinas agrícolas y alimentos. Por su parte, las exportaciones de Angola hacia Brasil se componían de petróleo y productos derivados; dichas exportaciones se incrementaron a partir de 2006 cuando Petrobras obtuvo derechos de exploración y producción en cuatro bloques petroleros angolanos. [VISENTINI, Paulo Fagundes; *As Relações Brasil-Angola: pivô da diplomacia africana*, Belo Horizonte, Actas de 5º Reunión de la Asociación Brasileira de Relaciones Internacionales (ABRI), 29-31 de Julio de 2015.]

<sup>87</sup> Sin embargo, el nivel de incidencia de las importaciones angoleñas en el valor total de los intercambios entre ambas economías es menor en relación a las exportaciones. Esto queda en evidencia sin tenemos en cuenta que Angola durante el período 2000-2012 importó mercancías desde China por un valor de 19.396 millones de dólares, y exportó mercancías hacia el mismo lugar por un valor de 160.887 millones de dólares, adquiriendo así una balanza comercial con un saldo positivo aproximado de 141.490 millones de dólares a lo largo del periodo.

decir, la RPC ha tenido injerencia directa en el desarrollo de dos de los pilares más importantes del PIB angolano: el petróleo y la construcción.<sup>88</sup>

Lo expuesto se constituye, entonces, en un elemento de prueba del crecimiento de la capacidad de consumo de Angola, que se correlaciona con el incremento del PIB que señalamos con anterioridad.

### ***El comercio de mercancías China-Angola***

#### *El volumen de los intercambios*

El comercio sino-angoleño ha crecido marcadamente en el período 2000-2012, y este crecimiento ha sido constante desde el año 2002 en adelante, sólo retrayéndose en el año 2009; para el año 2000 el intercambio comercial entre estos dos países significaba 1.834 millones de dólares, en tanto que para el año 2012 la cifra alcanzaba los 39.230 millones de dólares, incrementándose en un 2039 por ciento. Estos números explican por sí solos la posición que ha ganado China como socio comercial de Angola en la última década; sin lugar a dudas, este incremento del comercio con la RPC es el acontecimiento comercial de Angola más importante desde comienzos de siglo. (Ver Figura 21)

#### *Exportaciones e Importaciones: Balanza comercial*

Ese aumento de los intercambios señalado arriba se basa en el gran crecimiento de las exportaciones angoleñas hacia China durante el período estudiado. El año 2002 marcaría el despegue de esas exportaciones, alcanzando aproximadamente los 1.140 millones de dólares; justamente, es a partir de ese año cuando China se inserta plenamente como miembro de la OMC, y cuando en Angola concluye la guerra civil. A partir del año 2002 las ventas hacia la República Popular fueron creciendo –con excepción de 2009- de manera significativa hasta alcanzar en el año 2012 una cifra

---

<sup>88</sup> Es necesario aclarar que no sólo China se ha visto beneficiada por el crecimiento de la economía de Angola, sino también la Unión Europea, que continúa siendo el principal proveedor de bienes manufacturados.

cercana a los 34.420 millones de dólares. En este crecimiento cuantitativo de las exportaciones hacia Oriente a partir del año 2002 no sólo incide la presencia de China en la OMC, sino también la tendencia ascendente en el precio del petróleo; en esta línea, para 2002 el precio del barril era de 24,99 dólares, mientras que para el año 2012 el precio había ascendido hasta los 111,63 dólares por barril; esto significa que en una década el precio se había multiplicado por 4,5 veces. Además de estos factores, debemos considerar también que desde la década de 1990 China ha comenzado un proceso de transición energética con el fin de sustituir el carbón -tradicional materia generadora de energía- por vías alternativas como el gas y el petróleo; en esta transición, la producción china de hidrocarburos ha sido insuficiente, por lo que ha debido recurrir al mercado externo para poder abastecerse de estos recursos.<sup>89</sup> En este sentido, también puede entenderse que las exportaciones angoleñas hacia China se hayan acelerado hacia el año 2004, cuando Yukos –mayor exportadora de petróleo de Rusia-, quien enviaba cien mil barriles por día en tren a China –y tenía pensado aumentarlos hasta trescientos mil para 2006- anunció que debería recortar el envío de petróleo a la Compañía Nacional China de Petróleo (CNPC);<sup>90</sup> en este sentido, la intensificación del comercio basado en el petróleo con Angola –y también, como veremos, hacia Nigeria- puede entenderse como parte de la estrategia china para asegurarse la provisión de petróleo ante las posibilidades de desabastecimiento.

Por su parte, las importaciones también han crecido; sin embargo, ese crecimiento ha sido lento en relación a la trayectoria seguida por las exportaciones, encontrándose los valores de importación marcadamente por debajo de las ventas externas a China. De esta manera, los beneficios obtenidos de los intercambios se han incrementado año a año de manera importante para Angola. (Ver Figuras 22, 23 y 24)

### *Exportaciones: Composición y Evolución*

Se ha mencionado arriba el gran crecimiento de las exportaciones angoleñas hacia China. Ahora, si nos detenemos a explorar la composición de esas exportaciones, notamos que es una constante durante el período en estudio que más del 95 por ciento

---

<sup>89</sup> PALAZUELOS MANSO, Enrique y GARCÍA FERNÁNDEZ-MURO, Clara; La transición energética de China: perfiles y propulsores internos, Madrid, *Revista de Economía Mundial*, 20, 2008. Pp. 165-196.

<sup>90</sup> “Yukos recorta el suministro a China”; *El País*, 20 de Septiembre de 2004. Disponible en: [http://economia.elpais.com/economia/2004/09/20/actualidad/1095665573\\_850215.html](http://economia.elpais.com/economia/2004/09/20/actualidad/1095665573_850215.html) Consultado: 22-08-2015

de las mercancías con destino a China corresponden a commodities, siendo insignificante el lugar ocupado por los productos manufacturados. (Ver Figura 25)

Esta composición es similar si consideramos la relación comercial con los EEUU, y no sorprende si observamos la composición de las exportaciones hacia la UE entre los años 2000-2012 (Ver Figuras 26 y 27). Así, las exportaciones hacia China sólo estarían reproduciendo un patrón de exportaciones preexistente que privilegia sobradamente al sector primario y, particularmente, a la extracción de petróleo. Entre los commodities exportados hacia China, la incidencia de los “Alimentos” es prácticamente inexistente y la de los “Minerales y Metales” y “Perlas y Piedras Preciosas” es exigua, mientras que en cambio, es abrumador el peso de los combustibles (Ver Figura 28).

Si comparamos este patrón con la composición de los commodities exportados hacia EEUU y la UE (Ver Figuras 29 y 30), se advierte que no es que las relaciones más asiduas con China hayan provocado una Angola especialista en la producción de combustibles, sino lo contrario: es porque Angola era un país exportador de combustibles que las relaciones con China se han estrechado. En esta línea, es bueno recordar que desde el año 1973, tan sólo cinco años después de aparecer por primera vez en las estadísticas de exportación de crudo, el petróleo constituye la parte más importante de los ingresos externos que obtiene Angola.<sup>91</sup>

Más allá de lo señalado arriba, podríamos argüir que la gran demanda China estimula el desarrollo de una economía basada en la monoproducción de combustibles; sin embargo, el principal reparo que surge hacia esa opción es la balanza comercial muy positiva de la que goza Angola respecto a China. De esta manera, las miradas deben desplazarse hacia el destino que se le concede a las divisas que ingresan al país gracias a esa balanza superavitaria. En esta línea, ya hemos señalado anteriormente los desafíos y las dificultades que se le presentan al gobierno angolano para llevar adelante una transformación estructural de la economía.

En cuanto a la distribución de los beneficios del comercio exterior, de acuerdo con el Coeficiente de Gini podemos advertir una importante reducción de la desigualdad, de 10 puntos entre el año 2000 y el 2008. A principios de siglo Angola tenía un índice de 52, apenas por encima de Argentina (51,1) y por debajo de Sudáfrica (57,8) o Ecuador (56,4); sin embargo, para 2008 presentaba un índice de 42,7 situándose debajo de Argentina (46,3) y de Ecuador (50,6), países que también lograron

---

<sup>91</sup> SOGGE, David; op. cit. Pp. 4.

mejorar la distribución del ingreso, y por debajo de Sudáfrica (63), una de las principales economías de África, que sin embargo, siguió una tendencia hacia una mayor inequidad en la distribución del ingreso.<sup>92</sup> De esta forma, y en relación con lo expuesto con anterioridad, puede señalarse que si Angola hace un correcto manejo de la renta petrolera, explotar su ventaja comparativa para la producción de petróleo no constituye un ítem negativo per se.

Entre los combustibles, el petróleo es la principal mercancía exportada, abarcando prácticamente el 100 por ciento de las exportaciones de aquella partida, mientras que la incidencia del gas está significativamente por debajo. (Ver Figura 31). Las dificultades de la abrumadora participación del petróleo angoleño en las exportaciones eran reconocidas en 2011 por Zhong Shan, viceministro de Comercio de China, quien sostenía que el petróleo crudo era casi el único producto angoleño que terminaba en los mercados chinos a pesar de que el volumen del comercio bilateral había crecido<sup>93</sup>; este reconocimiento parece indicar cierta predisposición de China, al menos discursivamente, para diversificar las importaciones provenientes de Angola, en tanto esta medidas se conciben como elementos que contribuirían a fortalecer las relaciones comerciales entre ambos países.

Esta preeminencia que tiene el crudo en las relaciones sino-angoleñas debe sin embargo contextualizarse: hasta 2007 el mayor comprador del petróleo angoleño seguía siendo EEUU, el cual era uno de los principales socios comerciales de Angola en la industria del petróleo desde los años de la guerra civil, importando crudo del país africano a través de la American Gulf Oil Company –empresa que luego fue absorbida por Chevron-.<sup>94</sup> Es entonces recién a partir de 2007 cuando China comienza a constituirse como el principal consumidor, y a despegarse notablemente del resto de las economías receptoras del petróleo angoleño. (Ver Figura 32).

---

<sup>92</sup> Los datos fueron obtenidos del Banco Mundial. Disponible en: <http://datos.bancomundial.org/indicador/SIPOV.GINI?page=1> Consultado: 16-07-2016. Para el caso de Angola sólo está disponible el Índice para los años 2000 y 2008.

<sup>93</sup> “China promete ayudar a Angola a diversificar exportaciones en comercio bilateral”, *Xinhua*, 14 de enero de 2011. Disponible en: [http://spanish.news.cn/economia/2011-01/14/c\\_13690101.htm](http://spanish.news.cn/economia/2011-01/14/c_13690101.htm) Consultado: 22-10-2014

<sup>94</sup> GARCÍA RODRÍGUEZ, José León, CASTILLA GUTIERREZ, Carlos y GARCÍA RODRIGUEZ, Francisco J.; Producción y gestión petrolera en Angola, Madrid, Boletín Económico N° 3029, Información Comercial Española (ICE), Agosto de 2012.

## *Importaciones: Composición y Evolución*

Las importaciones provenientes desde China se han incrementado a lo largo del período estudiado, tal como se demostró anteriormente. En este sentido, es a partir del año 2003 cuando el ingreso de productos chinos parece incrementarse, y a partir de allí inicia su ascenso constante hasta 2012 -exceptuando el año 2009-; aquí, nuevamente no debemos perder de vista el ingreso de China a la OMC y el final de la guerra civil, factores claves en este incremento de las exportaciones hacia Angola.

En cuanto a la composición de las importaciones desde China, es una constante que los productos manufacturados abarquen casi la totalidad de las mercancías importadas; sin embargo, desde el año 2004 las importaciones de commodities no han dejado de crecer, inclusive en el año 2009. (Ver Figuras 33 y 34). En este sentido, son significativas las importaciones de “Alimentos” que, en líneas generales, siguieron una tendencia creciente a lo largo de todo el período estudiado; esto se constituye en una señal de la debilidad del sector agrario angoleño, a pesar de poseer condiciones naturales que benefician el desarrollo de la agricultura. Además, es notable cómo a partir del año 2006 comienza a crecer la demanda de “Minerales y Metales” (Bajo esta categoría se agrupan productos como piedra, grava, arena y abrasivos naturales, como así también menas y desechos de metales); este crecimiento fue propiciado por el proceso de reconstrucción material que desarrolla Angola, el cual requiere de insumos para la construcción. (Ver Figura 35). En este sentido, para mediados del año 2009 el principal producto importado por Angola era el cemento, seguido de rocas como el granito, pórfido, basalto, arenisca y otras piedras utilizadas para la construcción.<sup>95</sup> Advertido de esta situación, el Ministro de Construcción angolano Waldemar Pires Alexandre sostenía en 2014 que, luego de realizar intensas inversiones en el sector cementero, Angola dejaría de importar dicho producto para el año 2015 –con excepciones en algunas provincias-; en tanto, el país contaba con una capacidad instalada para producir 8.000 millones de toneladas, mientras que su consumo anual era de 6.600 millones.<sup>96</sup>

---

<sup>95</sup> “Cimentos e granitos constam dos produtos mais importados no II trimestre de 2009”, *Angola Press*, 22 de Octubre de 2009. Disponible en: [http://www.angop.ao/angola/pt\\_pt/noticias/economia/2009/9/43/Cimentos-granitos-constam-dos-produtos-mais-importados-trimestre-2009,eec17349-76be-44e9-a421-56a1a9c1f98b.html](http://www.angop.ao/angola/pt_pt/noticias/economia/2009/9/43/Cimentos-granitos-constam-dos-produtos-mais-importados-trimestre-2009,eec17349-76be-44e9-a421-56a1a9c1f98b.html) Consultado: 02-07-2016

<sup>96</sup> “Angola limita importação de cimento para 2015”; *Angola Press*, 15 de Diciembre de 2014. Disponible en: [http://www.angop.ao/angola/pt\\_pt/noticias/economia/2014/11/51/Angola-limita-importacao-cimento-para-2015,bac0ba14-bcd6-4af5-9205-c9feae1b4a6f.html](http://www.angop.ao/angola/pt_pt/noticias/economia/2014/11/51/Angola-limita-importacao-cimento-para-2015,bac0ba14-bcd6-4af5-9205-c9feae1b4a6f.html) Consultado: 02-07-2016

Más allá de la mayor proporción de commodities en las importaciones, lo cierto es que las compras de manufacturas crecieron a un ritmo más vertiginoso, y a pesar de que una y otra vieron crecer su cuota en el mercado angoleño, la brecha entre ambos tipos de mercancías se fue ampliando en favor de los productos elaborados. Esta situación puede entenderse al considerar, por una parte, el importante crecimiento del PIB angoleño y el aumento de su capacidad de consumo y, por otro lado, la frágil estructura industrial que no puede satisfacer la demanda interna de esos productos; en este sentido, para el año 2013 el 83 por ciento de la producción industrial angoleña no era de bienes durables, sino de bebidas y alimentos.<sup>97</sup>

Si ahora estudiamos la evolución de las diferentes partidas que componen las importaciones de manufacturas chinas, puede notarse que las importaciones provenientes desde la UE lideran durante todo el período estudiado, y que entre los años 2000-2007 se produce el ascenso de las importaciones provenientes de China por sobre las importaciones desde los EEUU. Sin embargo, algunos grupos de productos contienen algunas especificidades que repasaremos a continuación.

Las importaciones de PQ son las más consecuentes con el escenario planteado arriba, permaneciendo la UE como la principal economía de origen, y los químicos importados desde China superando a los originados en EEUU en 2007. No obstante, ese adelanto no se desarrolló a costa de las importaciones provenientes de Norteamérica,<sup>98</sup> sino por un importante incremento de las importaciones de estos productos desde la RPC. A pesar del crecimiento de las importaciones provenientes de Oriente, la diferencia entre estas y las provenientes de Europa continuaron ampliándose a favor de las últimas. De esta manera, puede considerarse que el escenario de las importaciones de Químicos no ha cambiado su configuración histórica, en tanto la UE continúa prevaleciendo y ampliando su mercado en Angola, y que EEUU mantiene su cuota; lo que está ocurriendo es que la capacidad de consumo de la economía angoleña se ha ampliado, y ese incremento en los márgenes está siendo aprovechado por la RPC. (Ver Figura 36).

Las MyET constituyen el grupo de productos importados desde China que mayor valor ha alcanzado (1.908 millones de dólares en 2012) en relación al resto de las manufacturas provenientes desde el país oriental: si bien estas también superaron a las

---

<sup>97</sup> DA ROCHA, Alves (Dir.), op. cit.

<sup>98</sup> En este sentido, las importaciones de PQ desde EEUU siguieron desde el año 2007 un camino ascendente –a excepción del año 2009–; para 2007 las importaciones alcanzaban un valor de 40.670.800 dólares, mientras que para 2012 significaban 176.366.347 dólares.

arribadas desde EEUU, ese adelanto recién se produjo en el año 2009, es decir, dos años más tarde desde que lo hicieran los otros productos industriales (Ver Figura 37). Este nuevo escenario puede ejemplificarse con la firma del acuerdo entre el Estado angoleño y la Corporación Ferroviaria del Norte de China (CNR por sus siglas en inglés) en 2011, que consistía en la compra por parte de Angola de 15 locomotoras diésel –de las cuales cinco ya habían arribado al país africano para mediados del año 2012-. Esto supone un cambio de comportamiento en los patrones de compra, en tanto que Angola siempre importaba máquinas desde los EEUU.<sup>99</sup> La compra de locomotoras a la RPC forma parte de un programa más amplio de recuperación del transporte ferroviario en el país, a través de un programa de reconstrucción de viejas líneas de ferrocarril dañadas por la guerra civil, construcción de nuevas vías, y la necesaria modernización de las trochas y los trenes.<sup>100</sup> Para el desarrollo de dicho programa China está jugando un papel destacado, ya que participa del mismo financiando obras, haciéndose cargo de los trabajos a través de diferentes empresas, o aportando la maquinaria que luego circulará por el país africano.<sup>101</sup> Un claro ejemplo de lo señalado hasta aquí es la construcción del ferrocarril Benguela, a cargo de la China Railway Construction, que con unos 1.344 kilómetros de extensión une el puerto de Lobito en la costa occidental con la ciudad oriental de Luau, para el cual todo el equipamiento provino de China.<sup>102</sup>

En el rubro MyET la UE mantiene la delantera; no obstante, su recuperación luego del bajón producido por la crisis fue lenta - a diferencia de lo ocurrido con los PQ -, y para 2012 aún no podía superar el máximo exportado hacia Angola en el nuevo siglo -4.761 millones de dólares en 2009-. El año 2009 fue justamente el momento en que la diferencia entre las importaciones angoleñas de MyET provenientes de Europa y de Oriente estuvo más acentuada –las importaciones desde la UE superaban a las chinas en 3.287 millones de dólares-, y si bien esa distancia se acortó en los tres años

---

<sup>99</sup> “China exporta locomotoras diésel a Angola”, *Xinhua*, 16 de Julio de 2012. Disponible en: [http://spanish.news.cn/china/2012-07/16/c\\_131719162.htm](http://spanish.news.cn/china/2012-07/16/c_131719162.htm) Consultado 22-10-2014

<sup>100</sup> Con el fin de regular el desarrollo de dicho programa se creó el Instituto Nacional dos Caminhos de Ferro de Angola (INCFA) según decreto presidencial 195/10 emitido el 2 de septiembre de 2010. [DIÁRIO DA REPÚBLICA, 1ª Serie Nº 167, 2 de Septiembre de 2010. Disponible en: <http://www.incfa.gv.ao/pages/pdf/dp195-10dr167.pdf> Consultado 20-02-2016]

<sup>101</sup> “Chinese-built railway in Angola open to traffic”, *China Daily*, 15 de Febrero de 2015. Disponible en: [http://usa.chinadaily.com.cn/world/2015-02/15/content\\_19596248.htm](http://usa.chinadaily.com.cn/world/2015-02/15/content_19596248.htm) Consultado 20-02-2016 “Angola rail line, built by China, gets rolling”, *China Daily*, 16 de Febrero de 2015. Disponible en: [http://www.chinadaily.com.cn/world/201502/16/content\\_19600829.htm](http://www.chinadaily.com.cn/world/201502/16/content_19600829.htm) Consultado: 20-02-2016

<sup>102</sup> “Compañía china concluye construcción de línea ferroviaria en Angola”; *Xinhua*, 13 de agosto de 2014. Disponible en: [http://spanish.xinhuanet.com/economia/2014-08/13/c\\_133554004.htm](http://spanish.xinhuanet.com/economia/2014-08/13/c_133554004.htm) Consultado: 20-02-2015

siguientes, aún continuaba siendo importante –para 2012 la diferencia era de 1.578 millones de Dólares favorables a la UE-.

En cuanto a las importaciones de HyA desde China, hay que señalar que éstas superaron tempranamente a las de EEUU -año 2006-, aunque los valores de las exportaciones provenientes desde ambas economías continuaban cercanos; no obstante, a partir del año 2008 las diferencias se volverán exponenciales. En este marco, las importaciones de HyA provenientes de la UE no perdieron su lugar de excelencia, y a diferencia de lo ocurrido con otras mercancías provenientes de la misma economía, tampoco manifestaron un bajón significativo ante la crisis iniciada en 2009. (Ver Figura 38) Por el contrario, las importaciones de HyA desde China, si bien se mantuvieron en un nivel entre los 400 y 500 millones de dólares en el período 2008-2012, en el año 2010 acusaron el impacto de la crisis situándose por debajo de los 200 millones de dólares, recuperándose prontamente al año siguiente. Es para destacar aquí el gran incremento de las importaciones provenientes desde China a partir del año 2008, que multiplicaron por cinco a las realizadas en 2007; y a partir de allí, a excepción del año 2009, las importaciones de HyA chino nunca bajaron de los 400 millones de dólares anuales, alcanzando por momentos valores muy cercanos a las importaciones realizadas desde Europa. Este singular crecimiento de las importaciones de HyA provenientes desde China debe atribuirse a un importante aumento de la demanda angolana de estos productos, en el marco del proceso de reconstrucción de la infraestructura del país mencionado anteriormente.<sup>103</sup> En esta línea, la demanda de acero continuó siendo importante después de 2012, y para finales del año 2015 Angola importaba 300 mil toneladas; esas importaciones implicaban consecuentemente la salida de divisas. Con el fin de reducir estas importaciones, el Ministro de Economía Abraão Gourgel inauguraba en diciembre de 2015 -en la provincia de Bengo- el primer complejo siderúrgico angolano, Acería de Angola (ADA), que fabricaría barras de acero de 8 a 32

---

<sup>103</sup> En este punto, hay que añadir que China es el principal productor mundial de acero, produciendo aproximadamente la misma cantidad que el resto del mundo en su conjunto. Los competidores en el rubro, tales como firmas estadounidenses, europeas y surcoreanas, acusan a la República Popular de “dumping”. En este sentido, para el año 2015 las principales siderúrgicas estadounidense peticionaban ante el Congreso el incremento de los aranceles para el acero. [“El acero barato de China que inunda el mundo”, *BBC Mundo*, 30 de marzo de 2015. Disponible en: [http://www.bbc.com/mundo/noticias/2015/03/150327\\_china\\_inunda\\_acero\\_barato\\_ac](http://www.bbc.com/mundo/noticias/2015/03/150327_china_inunda_acero_barato_ac) Consultado: 28-08-2016] En esta línea, para 2016 EEUU había impuesto aranceles del 500 por ciento para el acero plano laminado en frío procedente de China. [“China, el gran superproductor de acero”, *El País*, 22 de mayo de 2016. Disponible en: [http://economia.elpais.com/economia/2016/05/20/actualidad/1463736974\\_549487.html](http://economia.elpais.com/economia/2016/05/20/actualidad/1463736974_549487.html) Consultado: 28-08-2016]

milímetros para ser utilizadas en la construcción de residencias, edificios y puentes –con una estimación de producción diaria de 1000 toneladas-.<sup>104</sup>

Un escenario totalmente distinto a lo ocurrido en las otras partidas se manifiesta si analizamos las importaciones angoleñas de textiles. China desde los inicios del siglo XXI ha sido el segundo mayor proveedor de esta mercancía, situándose por encima de los EEUU, cuyas exportaciones quedan cada vez más alejadas de los niveles alcanzados por los tejidos chinos. Es aquí donde las exportaciones chinas no sólo han superado a los productos estadounidenses, sino que se acercaron y superaron por momentos a los textiles europeos en los años 2010 y 2012, acentuándose esta diferencia favorable a China hacia el último año estudiado. En este sentido, podemos decir que las importaciones de textiles chinos han sido importantes desde el año 2000, pero que recientemente han ganado en intensidad logrando superar a la UE. Además, el incremento de las importaciones de textiles a través de los años estaría demostrando que la capacidad de consumo angoleña ha ido en aumento, circunstancia de la cual China ha sabido aprovecharse para incrementar sus exportaciones de textiles al país africano. (Ver Figuras 39).

En términos generales las importaciones angoleñas han aumentado, y ese aumento ha sido capitalizado principalmente por China. Este incremento de las importaciones en una señal de la mejoría de la economía de Angola y de la debilidad del sector manufacturero para satisfacer las necesidades de una economía creciente; en este sentido, el Banco Nacional de Angola reconocía hacia 2012 que el aumento de las importaciones de bienes estaba asociado a la débil producción nacional incapaz de satisfacer la demanda y, además, sostenía la necesidad de proporcionar a la propia economía de bienes de capital con el fin de invertir en la industria, infraestructura, energía, agua, y el sector petrolero.<sup>105</sup>

En esta línea, las importaciones totales de 2012 representaban casi la mitad del PIB, el 43,6 por ciento, lo que define una economía que para mantener su crecimiento depende en gran medida de la importación de manufacturas, y por ende de las variaciones en los precios internacionales de las mismas. En esta misma línea, para el año 2012 el 8,74 por ciento del PIB angoleño se correspondía con las importaciones provenientes de China, siguiendo una tendencia alcista que se ha desarrollado a lo largo

---

<sup>104</sup> “Angola reduz importação de aço”, *Jornal de Angola*, 16 de Diciembre de 2015. Disponible en: [http://jornaldeangola.sapo.ao/economia/angola\\_reduz\\_importacao\\_de\\_aco](http://jornaldeangola.sapo.ao/economia/angola_reduz_importacao_de_aco) Consultado: 28-08-2016

<sup>105</sup> BANCO NACIONAL DE ANGOLA; Relatório de Estabilidade Financeira, Luanda, 2012. Pp. 32

del período abordado –para el año 2000 las importaciones desde China significaban el 0,28 por ciento del PIB-. (Ver Figuras 15 y 40)

En resumen, podemos sostener que desde el año 2008 la RPC se ha consolidado como el principal socio comercial de Angola, desplazando al segundo y tercer lugar a la UE y a los EEUU, tradicionales socios desde el siglo anterior. Esta escalada de China como socio angoleño se ha logrado, en gran medida, gracias al enorme crecimiento de las exportaciones del petróleo africano hacia Oriente, circunstancia que unida a unas reducidas importaciones de manufacturas chinas –en relación a los valores de exportación-, resulta en una balanza comercial muy positiva para Angola.

Debemos remarcar, además, que el principal proveedor de manufacturas continúa siendo la Unión Europea, y que las importaciones estadounidenses se han mantenido más o menos estables, con una leve tendencia ascendente, a pesar de ser superadas por las importaciones chinas. De esta manera, en términos generales las manufacturas provenientes de China se habrían ganado un lugar en el mercado angoleño gracias a la expansión de este y no a costa de los productos elaborados en otras economías.

Al mismo tiempo, debemos advertir que este mayor acercamiento comercial con China no ha quebrado la estructura de exportaciones e importaciones vigentes en Angola desde el siglo XX, sino que el país dirigido por Santos continúa siendo exportador de productos primarios e importador de manufacturas, escenario que se mantiene no sólo en su relación con la RPC, sino también con las economías occidentales; por lo tanto, China se ha insertado en esa dinámica comercial angoleña preexistente sin producir alteraciones significativas. De esta manera, la intensificación de las relaciones sino-angoleñas ha contribuido a posicionar a China como contrapeso de los países occidentales a la hora de “hacer negocios”, convirtiéndose en una nueva y atractiva opción para Angola.

No podemos finalizar este segmento sin advertir, aunque parezca elemental, que a pesar de que Angola mantiene una balanza comercial positiva con China, y que el valor de sus exportaciones totales creció de manera importante al relacionarse con ésta, que la relación comercial Angola-China sustentada en las exportaciones de combustibles hacia Oriente se presenta débil, dependiendo de los vaivenes y circunstancias que atañen a la producción, comercialización, consumo y precio internacional de una única mercancía. De este modo, también el importante crecimiento

económico de Angola depende de estas vicisitudes, ya que como hemos demostrado, las ventas de petróleo constituyen una parte muy importante del PIB.

Además, debemos remarcar que un cambio estructural de la economía angoleña se presenta complejo, en tanto ésta manifiesta una gran dependencia de las importaciones de bienes durables para poder llevar adelante una diversificación de la economía; de esta manera, en la medida en que la industrialización de Angola se vaya desarrollando, mayor será la cantidad de divisas que deberán salir del país. En este sentido, cuando el ingreso de divisas se produce casi en exclusividad gracias a las ventas de una única mercancía susceptible a las variaciones de la demanda y precio internacional, y se presenta un posible escenario de salida creciente de divisas para hacer frente a las importaciones, Angola podría enfrentar problemas en su balanza comercial, lo que afectaría también el nivel de reservas y la política monetaria al interior del país. Debemos remarcar, también, que de continuarse y acentuarse la política de industrialización del país, se abriría una nueva posibilidad a China para exportar hacia Angola mercancías con mayor valor agregado.

Por lo expuesto, se puede decir que la clave angoleña para su desarrollo consistirá, primero, en el sostenimiento en el tiempo y la profundización de las políticas tendientes a la industrialización; segundo, en avanzar en la política de reconstrucción material del país, que no sólo actúa como un agente dinamizador de la economía, sino que es fundamental para brindar las condiciones adecuadas para el desarrollo de un proyecto industrializador; tercero, en la estabilidad del precio del petróleo<sup>106</sup>; y cuarto, Angola deberá seguir siendo atractiva para los capitales internacionales, para que estos mantengan o incrementen su nivel de inversión en el país, y es aquí donde China está jugando un rol preponderante –aspecto que revisaremos en el siguiente capítulo-.

---

<sup>106</sup> Las estadísticas disponibles hasta el momento publicadas por la UNCTAD sólo nos permiten conocer hasta el año 2014; por lo tanto, aún no tenemos datos sobre las exportaciones angoleñas que nos permitan realizar un contraste con el significativo descenso del precio del crudo ocurrido en 2015. Lo cierto es que las exportaciones totales de petróleo comenzaron a descender en 2013, y se puede observar la misma conducta en 2014. Además, la demanda estadounidense de crudo angolano ha seguido una línea decreciente entre 2011 y 2014. [UNCTADSTAT, Julio 2016]

## **El intercambio de mercancías sino-nigeriano**

### *Nigeria y el comercio exterior de bienes*

#### *El volumen de los intercambios*

El comercio internacional de Nigeria experimentó un significativo incremento en los doce años que abarca este estudio; así, pasó de los 29.696 millones de dólares en el año 2000 a 178.286 millones de dólares para el año 2012, lo que significa un aumento aproximado de un 600 por ciento. (Ver Figura 41)

Este crecimiento se inició en el 2003 luego de sufrir una leve recaída en 2002, pero a partir de allí se mantuvo constante hasta alcanzar en el año 2008 los 131.771 millones de dólares. Este crecimiento del comercio exterior a partir de los primeros años del nuevo siglo tiene correlación con el cambio político iniciado en Nigeria a partir del año 1999. En este sentido, cabe remarcar que la inestabilidad política y los sucesivos golpes de Estado fueron una característica de Nigeria desde su independencia; recién a partir del año 1999 se inició un período de sostenimiento del sistema democrático, que permanece vigente hasta el día de hoy.

Durante el año 2009 el comercio experimentó una significativa baja, en consonancia con los sucesos de la crisis económica mundial; sin embargo, se recuperó al año siguiente iniciando una trayectoria ascendente hasta 2011, cuando el comercio internacional nigeriano alcanzó el pico máximo -en el marco temporal estudiado- de 181.641 millones de dólares. Finalmente, para el año 2012 el comercio cerraría con una pequeña baja de un 1,84 por ciento respecto al año anterior. [Ver Figura 41]

#### *Exportaciones e Importaciones: Balanza comercial*

El aumento del intercambio comercial experimentado por Nigeria se ha sostenido no tanto por las importaciones -que también subieron respecto al año 2000- sino por el gran crecimiento de las exportaciones, situación que configura una balanza comercial positiva para todo el período, incrementándose los beneficios, sobre todo, a partir del año 2011. [Ver Figura 42]

Desde el año 2002 las exportaciones nigerianas crecieron de manera sostenida presentando sólo una recaída hacia el año 2009, cuyas razones pueden encontrarse teniendo en cuenta el efecto de la crisis económica ya referenciada. Este crecimiento ha significado que Nigeria llegara a ocupar a finales de nuestro período la posición número 35° entre los países exportadores de mercancías a nivel mundial, constituyéndose en la economía africana número uno en ese aspecto, seguida por Sudáfrica en el puesto 41°. <sup>107</sup>

En cuanto a las importaciones, estas también han seguido una tendencia similar a la experimentada por las exportaciones, con un ascenso sostenido durante el período 2003-2008, una merma en el 2009, y su recuperación a partir del año 2010. En este sentido, considerando el valor de las importaciones totales, Nigeria ha llegado en el año 2011 a colocarse en el quincuagésimo lugar a nivel mundial, siendo superada sólo por Sudáfrica (32°) entre los países subsaharianos. <sup>108</sup>

#### *Exportaciones: Composición y Evolución*

Si nos detenemos a observar la composición de las exportaciones nigerianas, podemos notar que los commodities abarcan la mayor proporción, muy por encima de los productos manufacturados; y aunque en poco más de un decenio las exportaciones de productos elaborados han crecido -de manera irregular-, estas aún permanecen muy distantes de los niveles alcanzados por los commodities. [Ver Figura 43]

Entre los productos manufacturados, las MyET han sido las mercancías que mayores ingresos generaron para Nigeria; no obstante, si bien entre el año 2000 y 2012 puede notarse un incremento significativo de las exportaciones de estos productos, ese crecimiento no ha sido constante, sino que ha seguido anualmente una tendencia de expansión –años 2002, 2004, 2006, 2008, 2010, 2012- y contracción –años 2001, 2003, 2005, 2007, 2009, 2011-. (Ver Figura 44) De igual manera, las exportaciones del resto de las manufacturas también habían crecido para 2012 respecto al 2000; sin embargo, estas siguieron una tendencia diferente. En este sentido, puede notarse como a partir del año 2010 las ventas al exterior de PQ se incrementaron constantemente, afianzándose como

---

<sup>107</sup>OMC; Estadísticas del Comercio Internacional 2012, Ginebra, 2013. Pp.26. Para el año 2000 Nigeria se ubicaba en el 44° lugar, siendo la segunda economía africana que más exportaba detrás de Sudáfrica (38). [OMC; Estadísticas del Comercio Internacional 2001, Ginebra, 2002. Pp.23]

<sup>108</sup>OMC; Estadísticas del Comercio Internacional 2012, Ginebra, 2013. Pp.26

un componente importante de las exportaciones nigerianas; en esta línea, desde el año 2007 comenzaron a superar los valores alcanzados por la venta de textiles, sector que ocupaba el segundo lugar en cuanto a ingresos por exportaciones de manufacturas para principios del siglo XXI. (Ver Figura 44) .

Por su parte, en los commodities el principal grupo de productos exportado son los combustibles, abarcando casi su totalidad.<sup>109</sup> Al interior de la partida “combustibles”, el petróleo es la principal mercancía de exportación, ocupando en prácticamente todos los años estudiados más del 90 por ciento de estas exportaciones.<sup>110</sup>

En esta línea, el gas natural y manufacturado ocupa una posición relegada respecto al petróleo; sin embargo, su participación ha ido creciendo notablemente. En este sentido, para el año 2000 las exportaciones de gas representaban 541 millones de dólares, abarcando tan sólo el 2,65 por ciento de las exportaciones de combustibles; pero para el año 2012 las exportaciones de gas alcanzaban los 13.584 millones de dólares, significando el 11,25 por ciento de las exportaciones de combustibles. Además, las exportaciones de gas no sólo crecieron de manera relevante, sino que además este crecimiento ha sido constante –a excepción de 2009- diferenciándose en este caso de las exportaciones de petróleo, las cuales experimentaron algunas bajas más allá del año 2009, como en 2001, 2002 y 2012. [Ver Figura 45]

Esta progresión de las exportaciones de gas responde a una política deliberada del gobierno nigeriano de diversificar la industria minera, explotando las enormes reservas de gas con las que cuenta; en este sentido, se estima que Nigeria podría asegurar la provisión de este recurso por 72 años – las reservas nigerianas representarían el 93 por ciento de las reservas de gas de África, ubicándose entonces como la séptima mayor reserva a nivel mundial-.<sup>111</sup> En esta línea, el gobierno lanzó en 2007 el “Nigerian Gas Master Plan” - el cual entró en vigencia en 2008-, con el objetivo no sólo de incrementar las exportaciones de este recurso, sino también expandir el uso del mismo a nivel local y asegurar el abastecimiento a largo plazo de este combustible en el país.<sup>112</sup>

---

<sup>109</sup> En cada uno de los doce años estudiados los combustibles nunca representaron menos del 96 por ciento de las exportaciones de commodities.

<sup>110</sup> Las excepciones lo constituyen los años 2008 y 2012, en donde el petróleo ocupaba el 89,65 y el 88,45 por ciento respectivamente del total de los combustibles exportados.

<sup>111</sup> CENTRAL BANK OF NIGERIA; *Macroeconometric Model of the Nigerian Economy*, Abuja, 2010. Pp. 12. Disponible en: <http://www.cenbank.org/Out/2015/RSD/Macroeconometric%20Model%20of%20the%20Nigerian%20Economy.pdf> Consultado: 08-09-2016

<sup>112</sup> CENTRAL BANK OF NIGERIA; *Annual Report and Financial Statements*, Abuja, 2008. Pp 96. Disponible en: <http://www.cenbank.org/out/2010/publications/reports/gov/annual%20report%202008final.pdf> Consultado: 08-09-2016

Por lo expuesto, se desprende que el gobierno nigeriano se ha embarcado en una política de aprovechamiento de recursos naturales escasamente explotados hasta el momento, en comparación al petróleo, que tiene un doble objetivo: por una parte, asegurar el aprovisionamiento de combustibles fósiles al mercado local –principalmente a las industrias-, y por otro, incrementar las ventas al exterior; en estas circunstancias, puede entenderse la rápida recuperación que tuvieron las exportaciones gasíferas entre 2010 y 2012 luego de la importante constricción sufrida en 2009. [Ver Figura 45]

Hasta el momento hemos observado cómo los combustibles abarcan gran parte de las exportaciones nigerianas y, en esta línea, los patrones de exportación se parecen demasiado a los vistos para el caso angoleño; no obstante, podemos notar una diferencia con aquel. Es que para el año 2007 las trayectorias seguidas por las exportaciones totales y por las exportaciones de combustibles comienzan a distanciarse, configurando un margen entre ellas que se sostiene en los años sucesivos, ampliándose esa brecha hacia los años 2011 y 2012. [Ver Figura 46] De esta manera, creemos que estamos en presencia de un proceso, lento pero no por ello insignificante, de diversificación de las exportaciones; las ventas de combustibles al exterior continúan siendo relevantes, pero ya no acaparan la totalidad de las exportaciones nigerianas.

Esta incipiente tendencia hacia la diversificación de las exportaciones –a diferencia del caso angoleño- es evidente si comparamos la composición de las exportaciones en las fechas límites de nuestro estudio. En este sentido, para el año 2000 la participación de las partidas “Alimentos” y “Materias Primas Agrícolas” alcanzaban en su conjunto el 2 por ciento de todo lo exportado –1 por ciento cada partida-, pero para 2012 esos porcentajes no sólo se van a mantener vigentes -en un contexto de crecimiento de los valores de exportación que indican también un incremento de esas exportaciones- sino que también una nueva partida como los “Minerales y Metales” comenzará a ser importante, abarcando también un 1 por ciento de las exportaciones. [Ver Figura 47]

Más allá de esta embrionaria diversificación de commodities exportables, debemos reconocer que la porción ocupada por el “oro negro” continúa siendo abrumadoramente predominante, y que las materias primas siguen rigiendo las exportaciones nigerianas.

### *Importaciones: Composición y Evolución*

Las importaciones nigerianas siguieron un camino ascendente desde el año 2003 hasta 2009, cuando experimentaron un retroceso importante. A partir de allí retomaron su tendencia creciente hasta el año 2012, cuando volvieron a experimentar una leve retracción -aunque no comparable a la de 2009-. Ese crecimiento posterior a 2009 ha sido medido, y entre 2010 y 2012 puede observarse más bien un estancamiento antes que un crecimiento de las importaciones. [Ver Figura 42]

En cada uno de los años en estudio las importaciones siempre significaron poco menos que el 50 por ciento del total exportado; no obstante, entre los años 2008-2010 las importaciones sobrepasarán esa marca. A pesar de este incremento, para el fin del período –años 2011 y 2012- el aumento de las exportaciones fue aún más notable, y las importaciones volvieron a situarse por debajo de la mitad del total exportado. [Ver Figura 42]

Como ya se mostró cuando repasamos la balanza comercial, si bien las importaciones han crecido de manera importante durante el período estudiado, aún se encuentran muy por debajo de los valores alcanzados por las exportaciones, resultando en un saldo positivo para Nigeria.

En cuanto a la composición de las importaciones, los productos manufacturados abarcan la parte más significativa, siendo las MyET el principal grupo de mercancías requerido en cada uno de los años estudiados. La demanda de PQ también es importante, aunque se sitúa muy por debajo de las “Maquinarias”. Bastante más alejada se encuentra la demanda de textiles, mientras que el arribo de HyA desde el exterior se ha mantenido estable desde el año 2005, entre los 1.300 y 1.500 millones de dólares por año a excepción del año 2008, cuando alcanzó su punto máximo de 2.521 millones de dólares. [Ver Figura 48]

Hasta el momento hemos demostrado cómo el comercio internacional de Nigeria creció en términos generales entre el año 2000 y el 2012. No obstante, ese crecimiento no ha sido constante; además, la crisis de 2009 significó un claro retroceso en los valores alcanzados. En los años siguientes, el intercambio comercial de Nigeria con el mundo volvió a reducirse en 2012, pero de manera notablemente más leve que en 2009.

Contrariamente a este crecimiento del comercio marcado por fluctuaciones, el PIB de Nigeria nunca dejó de crecer desde el año 2000. Este ascenso del producto bruto nigeriano ha sido constante; para 2012, con 173.927 millones de dólares, prácticamente

triplicaba el PIB del año 2000, que a su vez alcanzaba los 60.850 millones de dólares; esto compone un promedio de crecimiento anual del 13,02 por ciento.<sup>113</sup> [Ver Figura 49] Con este ascenso, desde 2004 Nigeria se constituyó como la segunda mayor economía de África si consideramos el PIB, por debajo de Sudáfrica y superando a Argelia.<sup>114</sup>

Si consideramos la composición sectorial del PIB, podremos notar que si bien el principal producto exportado y principal generador de divisas de Nigeria es el petróleo, este no constituye el principal factor en la formación del producto bruto, a diferencia del caso angolano. La participación del petróleo y el gas natural en el PIB han seguido una línea descendiente desde 2006 (21,85 por ciento) hasta 2012 (13,76 por ciento); de esta manera, se puede decir que el notable crecimiento del PIB nigeriano en el nuevo siglo no se asienta en la producción petrolera, a pesar de ser la principal mercancía exportada. Contrariamente al caso de Angola, los fundamentos de ese incremento del producto bruto deben encontrarse en otros sectores. (Ver Figura 50)

En este sentido, el principal sector que contribuye al PIB nigeriano es la agricultura, abarcando aproximadamente entre el 39 y 42 por ciento durante el período 2006-2012; en cuya actividad participa más del 60 por ciento de la población.<sup>115</sup> Cabe recordar, además, que para el año 2012 el 54,77 por ciento de la población vivía en zonas rurales.<sup>116</sup>

El sector agrario nigeriano presenta una estructura dual, entre una explotación tradicional -informal- que representa el 90 por ciento de la producción agrícola, y una explotación moderna -formal-. Las explotaciones tradicionales tienen algunas características que les son propias: la actividad que desarrollan es de subsistencia; la tenencia de la tierra está basada en la propiedad y el acceso a ella se realiza a través de la pertenencia familiar (familia nuclear y extendida); se hace un uso extensivo de la

---

<sup>113</sup> Si bien el promedio de crecimiento anual del PIB es de un 13,02 por ciento, esa suma prácticamente nunca es alcanzada en el crecimiento interanual, a excepción de dos años: en 2003 el PIB creció un 10,35 por ciento respecto al año anterior; de la misma manera, en 2004 se incrementó en un 33,74 por ciento. Por el contrario, entre 2007 y 2010 se mantuvo alrededor del 6,97 por ciento, en tanto que para los años 2011 y 2012 la tasa de crecimiento se redujo a un 4, 89 y 4, 28 por ciento respectivamente.

<sup>114</sup> Para el año 2012 las principales economías africanas de acuerdo al tamaño de su PBI eran: Sudáfrica (316.736 millones de dólares), Nigeria (173.927 millones de dólares), Egipto (125.927 millones de dólares), Argelia (123.726 millones de dólares), Marruecos (81.405 millones de dólares) y Angola (55.043 millones de dólares). [Banco Mundial, Indicadores del Desarrollo Mundial. Disponible en: <http://datos.bancomundial.org/> Consultado: 15-07-2015]

<sup>115</sup> FEDERAL REPUBLIC OF NIGERIA; The Review of the Nigerian Economy 2010, Abuja, National Bureau of Statistic, 2010. Pp. 11

<sup>116</sup> Para el año 2015 el porcentaje de población rural en Nigeria se había reducido hasta el 52,22. Para el mismo período (2012-2015), por ejemplo, la población rural angolana pasó del 58,30 a 55,95 por ciento, mientras que en Sudáfrica pasó del 37 al 35 por ciento. [BANCO MUNDIAL, Indicadores del Desarrollo Mundial. Consultado: 09-07-2016.]

tierra, y se práctica la agricultura migratoria; y la explotación se lleva adelante a través del uso intensivo de mano de obra –alta demanda en momentos como el deshierbe y cosecha- y escasa presencia de tecnología –utilización de azadas y machetes-. En este contexto, la productividad de la agricultura es baja y muy vulnerable a los imponderables del tiempo.<sup>117</sup>

La productividad del sector agrario, tanto para los cultivos comerciales como para los alimentarios, ha decaído desde la década del '80; en el mismo tono, también han caído los niveles de producción de los cultivos comerciales. Por el contrario, los niveles de producción de los cultivos alimentarios se incrementaron sustancialmente y Nigeria ha superado su dependencia de las importaciones de alimentos. Sin embargo, este crecimiento de la producción ha sido impulsado por el aumento sostenido e importante de la superficie cultivada, llevando a expandir los cultivos hacia tierras marginales donde los rendimientos son más bajos; por ejemplo, la superficie destinada al cultivo de tubérculos ha aumentado cuatro veces la superficie plantada desde mediados de la década de 1980. Sin embargo, esto se ha visto acompañado por una reducción del rendimiento en un 40 por ciento.<sup>118</sup> Más allá de lo planteado, la agricultura es responsable de gran parte de las fuentes de trabajo generadas y, como hemos visto, tiene gran participación en la formación del PIB; de esta manera, puede advertirse el gran potencial que posee la agricultura nigeriana de recibir las inversiones necesarias para mejorar la productividad del sector. En este sentido, el gobierno nigeriano está intentando mecanizar el campo a través de la amplia incorporación de maquinaria moderna, como cosechadoras y tractores.<sup>119</sup> Además, en el marco de la

---

<sup>117</sup> CENTRAL BANK OF NIGERIA; *Macroeconometric Model of the Nigerian Economy*, Abuja, 2010. Pp. 8. Ante este panorama, desde el año 2008 el gobierno nigeriano ha intentado llevar adelante diferentes políticas con el fin de reducir la dependencia del país de la importación de alimentos básicos como el trigo, el arroz, el azúcar, entre otros. Se buscó promocionar prácticas agrícolas modernas a través del desarrollo de una agricultura de mercado y frenar la disminución de la fertilidad del suelo y la destrucción indiscriminada de la vegetación. Para ampliar la información sobre este tema, se puede consultar: CENTRAL BANK OF NIGERIA; op. cit., Pp. 87

<sup>118</sup> COLLIER, Paul, SOLUDO, Chukwuma C., y PATTILLO, Catherin (Ed.); *Economic policy options for a prosperous Nigeria*, Nueva York, FMI, Palgrave Macmillan, 2008. Pp. 14-15

<sup>119</sup> En este sentido, en los primeros meses de 2016 el gobierno nigeriano distribuyó 500 trilladoras a los cultivadores de arroz de doce estados diferentes, en donde los agricultores sólo pagarían el 20 por ciento del valor de la máquina. [FEDERAL REPUBLIC OF NIGERIA; “Agric Mechanization: Minister Distributes 500 Threshers To Rice Farmers”, Abuja, Federal Ministry of Agriculture and Rural Development, 9 de junio de 2016. Disponible en: <http://fmard.gov.ng/agric-mechanization-minister-distributes-500-threshers-to-rice-farmers/> Consultado: 16-09-2016] En la misma línea, el ministro de agricultura nigeriano, Audu Ogbah, puso en marcha un programa para la mecanización del campo a través de la firma de un memorando de entendimiento entre el Gobierno Federal de Nigeria y CAMACO (China-Africa Machinery Corp., un *joint venture* conformado por YTO Group y el Fondo de Desarrollo China-Africa, con sede en Beijing), que consiste en incrementar el ensamblado de tractores en Nigeria y brindar créditos a los agricultores a ser pagados en 7 u 8 años a un interés no superior un dígito.

intensificación de las relaciones con China, el país oriental ha enviado 574 expertos y técnicos para proporcionar asistencia técnica en la producción agrícola, la ganadería y la agroindustria.<sup>120</sup>

A pesar de su gran incidencia en el PIB, la agricultura ha seguido una tendencia decreciente desde el año 2010. En contrapartida, desde el año 2006 han cobrado relevancia dos sectores que revisaremos a continuación: las “telecomunicaciones y correos” y el “comercio mayorista/minorista”.

El sector de “Telecomunicaciones y Correos” comienza a tener un papel destacado a partir del año 2006. La participación de este sector fue creciendo constantemente hasta alcanzar en 2012 el 7,05 por ciento del PIB -para 2006 significaba el 1,83 por ciento del PIB-, un incremento considerable en el marco de un ascenso constante del producto bruto.

El sector de las comunicaciones ha sido uno de los sectores de mayor crecimiento en los últimos años y, consecuentemente, ha sido uno de los sectores que más empleos ha generado.<sup>121</sup> La evidencia de este crecimiento de las comunicaciones es contundente; como puede observarse en la Figura N° 51, la teledensidad –número de líneas telefónicas cada cien habitantes- pasó de 0,73 en el año 2000 a 80,85 en 2012; esto es, un crecimiento impactante del 10.975 por ciento. En el mismo tono, el número total de teléfonos celulares conectados varió de 32 millones a 87 millones entre 2006 y 2010.<sup>122</sup>

En los últimos años, Nigeria se ha convertido en uno de los mercados más importantes de telecomunicaciones para China, que se hace presente a través de la Zhong Xing Telecommunication Equipment Company (ZTE) y de Huawei. La ventaja principal de la que gozan las empresas chinas es su precio competitivo; los funcionarios de Huawei señalan que sus precios son de 5 a 15 por ciento inferiores a los de sus

---

[FEDERAL REPUBLIC OF NIGERIA; “Nigeria-China Agricultural Mechanization Implementation Committees Inaugurated”, Abuja, Federal Ministry of Agriculture and Rural Development, 19 de julio de 2016. Disponible en: <http://fmard.gov.ng/nigeria-china-agricultural-mechanization-implementation-committees-inaugurated/> Consultado: 16-09-2016]

<sup>120</sup>FOOD AND AGRICULTURE ORGANIZATION OF THE UNITED NATIONS; China-Nigeria south-south cooperation project: Chinese sustainable agriculture technologies empower farmers in Nigeria, South-South Cooperation, 2015. Disponible en: <http://www.fao.org/3/a-i4700e/i4700e06.pdf> Consultado: 16-09-2016

<sup>121</sup> FEDERAL REPUBLIC OF NIGERIA; The Review of the Nigerian Economy 2010, Abuja, National Bureau of Statistic, 2010. Pp. 8

<sup>122</sup> Ibid., Pp. 8

competidores internacionales principales, Nokia y Ericsson.<sup>123</sup> Además, otro punto de encuentro importante entre China y Nigeria ha sido el desarrollo de tecnología espacial; en esta línea, la RPC diseñó a través de la empresa estatal China Great Wall Industry el primer satélite de África Subsahariana, el NIGCOMSAT-1, lanzado en 2007; sin embargo, a menos de un año de funcionamiento el artefacto salió de órbita. China se comprometió a diseñar y lanzar un nuevo equipo –NIGCOMSAT1R- sin costo, en el marco de la garantía por el primer satélite. El NIGCOMSAT1R fue desarrollado por la Academia China de Tecnología Espacial para brindar servicios de comunicación, radiodifusión y conexión a internet para parte de África, Europa y Asia; finalmente fue lanzado desde el Centro de Lanzamiento de Satélites de Xichang en diciembre de 2011 –además del desarrollo del satélite, China provee los servicios de supervisión y control del mismo-.<sup>124</sup>

Por su parte, el comercio mayorista y minorista también ha crecido de forma que merece destacarse; de esta manera, su participación en el PIB siguió una tendencia ascendente desde el año 2006 –cuando significaba el 14, 95 por ciento del PIB- hasta el año 2012 –cuando implicaba el 19,92 por ciento-. Este ascenso del comercio nos estaría indicando un incremento en la capacidad de consumo del mercado nigeriano; este incremento de la demanda interna significó para algunos grupos económicos locales la posibilidad de ampliar sus actividades. En este sentido, es ilustrativo mencionar el caso de *Dangote Group*:<sup>125</sup> según expresa el mismo grupo empresario, en 1999 tomó la decisión estratégica de transformarse de un negocio basado en el comercio a la fabricación de productos básicos; de este modo, afirma, se pretendía aprovechar la oportunidad que significaba satisfacer las necesidades de una población numerosa y en

---

<sup>123</sup> EGBULA, Margaret y QI, Zheng; China and Nigeria: a powerful south-south alliance, West African Challenges N° 5, Sahel and West Africa Club Secretariat (SWAC-OECD), Paris, Noviembre de 2011. Pp. 12

<sup>124</sup> “Satélite de Nigeria será lanzado en China”, *Xinhua*, 15 de Diciembre de 2011. Disponible en: [http://spanish.news.cn/tec/2011-12/15/c\\_131307107.htm](http://spanish.news.cn/tec/2011-12/15/c_131307107.htm) Consultado: 09-07-2016. “China lanza satélite de comunicación de Nigeria”, *Xinhua*, 20 de Diciembre de 2011. Disponible en: [http://spanish.news.cn/tec/2011-12/20/c\\_131316244.htm](http://spanish.news.cn/tec/2011-12/20/c_131316244.htm) Consultado: 09-07-2016

<sup>125</sup> Dangote fue fundada en 1981 como un negocio centrado en el comercio de cemento. Durante la década de 1990 el negocio se fue expandiendo hasta conformar un conglomerado de empresas que abarca diversas actividades: bienes raíces, logística –gestión portuaria y acarreo-, fabricación e importación de cemento, producción y refinación de azúcar, refinación de sal, fresado de harina y producción de pastas. [DANGOTE GROUP; Disponible: <http://dangote.com/aboutus/history.aspx> Consultado: 03-12-2016] El fundador de la firma, Aliko Dangote, se había convertido en 2014 en el primer africano en alcanzar el Top 25 de los hombres más ricos del mundo de la revista Forbes. [“El gigante africano no es solo petróleo”, *El País*, 26 de Abril de 2014. Disponible en: [http://economia.elpais.com/economia/2014/04/25/actualidad/1398440204\\_399270.html](http://economia.elpais.com/economia/2014/04/25/actualidad/1398440204_399270.html) Consultado: 03-12-2016 ]

crecimiento, en un país en donde las importaciones constituyen la gran mayoría de los bienes consumidos.<sup>126</sup>

Sin embargo, a pesar de los desarrollos locales, la creciente demanda interna no ha sido completamente cubierta por la producción local. En esta línea, podemos notar que la producción de manufacturas apenas si ha crecido entre el año 2006 -cuando abarcaba el 3,91 por ciento del PIB- y el año 2012 -cuando significaba el 4,20 por ciento del producto bruto-. De esta manera, podemos advertir que el “comercio mayorista-minorista” ha evidenciado un crecimiento más significativo en términos absolutos que su crecimiento relativo.

Por otro lado, podemos inferir que el leve ascenso del sector manufacturero se debe a que, en un contexto de crecimiento de la capacidad de consumo local de manufacturas, la industria nigeriana sólo estaría en condiciones de suplir las necesidades de productos con escaso valor agregado –tejido, calzado, alimentos-; y de allí su escasa incidencia en el PIB. Por lo tanto, existiría un sector de la demanda insatisfecho referido a productos de alto valor agregado como artículos electrónicos y de alta tecnología, que no podría ser cubierto eficazmente por la producción local; de esta manera, esas necesidades se habrían suplido apelando al mercado externo. De este modo, podría explicarse no sólo el leve crecimiento de la industria local en un contexto de gran crecimiento del PIB y el comercio interior, sino también la tendencia creciente a la importación de manufacturas y las políticas tendientes a incentivar las inversiones en el sector industrial. En este sentido, la demanda insatisfecha sería generada, en parte, por la población en general que ha visto mejorada su capacidad de consumo y aspira a tener productos tales como teléfonos celulares;<sup>127</sup> por otra parte, esa demanda es generada por las empresas que intentan aprovisionarse de nuevas maquinarias para hacer más eficiente la producción, y así cubrir la creciente demanda local.

Lo expuesto arriba se sustenta al constatar la conformación de la estructura industrial nigeriana. En este sentido, debemos decir que este sector se caracteriza por la presencia de tres tipos de industrias: las pequeñas empresas (PES), que constituyen el

---

<sup>126</sup> DANGOTE GROUP; Disponible: <http://dangote.com/aboutus/history.aspx> Consultado: 03-12-2016

<sup>127</sup> Un síntoma del crecimiento de la capacidad de consumo de la población nigeriana es el gran desarrollo que ha tenido la industria del cine nacional -“Nollywood”-, ligada a la producción del “home video”; esta especialidad implica que para poder tener acceso a estas producciones es necesario que cada hogar cuente con equipos de televisión y reproducción de videos. La industria del “home video” produce entre mil y dos mil películas anuales; para el año 2014 empleaba entre medio millón y un millón de personas. [“Nollywood: la industria millonaria del 'home video' en Nigeria”, *El País*, 14 de febrero de 2014. Disponible en: [http://elpais.com/elpais/2014/02/14/africa\\_no\\_es\\_un\\_pais/1392361200\\_139236.html](http://elpais.com/elpais/2014/02/14/africa_no_es_un_pais/1392361200_139236.html) Consultado: 03-12-2016 ]

65,5 por ciento del total de industrias existentes; las medianas empresas (MES), que alcanzan el 32 por ciento; y las grandes empresas (GES) que representan el 2,5 por ciento. Las Pequeñas y Medianas Empresas (PyMES) en su conjunto son responsables del 70 por ciento de los empleos generados por la industria, pero sólo del 10 al 15 por ciento de la producción manufacturera.<sup>128</sup>

Las PES tienden a ser rurales y están integradas por artesanos dedicados a la producción de bienes de consumo tradicionales: por ejemplo, ropa tejida, muebles de oficina y del hogar, calzado, productos de cuero, productos alimenticios, impresión, reparación de vehículos automóviles y recauchutado de neumáticos, entre otros. Este tipo de industria produce para mercados locales, obteniendo así las ventajas económicas de la proximidad al consumidor. Las MES tienden a ubicarse en zonas urbanas y alcanzan un nivel de organización y producción más complejo que las industrias anteriores, y cuentan con la utilización de una tecnología relativamente alta; no obstante, son menos intensivas en capital que las GES. La mediana empresa produce prendas de vestir, calzado, productos farmacéuticos y de metal, y llega a un mercado más amplio que las PES. Por su parte, las GES son fábricas modernas que contienen generalmente vínculos multinacionales, utilizan tecnología y producen para el mercado nacional.<sup>129</sup>

Un factor que tampoco debemos pasar por alto al considerar la estructura industrial nigeriana es el mal estado de la infraestructura, lo cual ha obstaculizado el crecimiento constante del país; sin embargo, desde el gobierno se están realizando esfuerzos para recuperar aquellas industrias afectadas por la falta de infraestructura, a través de colaboraciones e inversiones extranjeras.<sup>130</sup>

En materia de infraestructura Nigeria presenta un enorme déficit, que la sitúa en una posición de inferioridad respecto a otros países en crecimiento. A modo de ejemplo, sirve mencionar que la generación de electricidad está por debajo de 4.000 MW, en comparación con los alrededor de 39.000 MW producidos en Sudáfrica -con una población de menos de una tercera parte de Nigeria-, y que el consumo per cápita de energía es inferior que el de países como Malasia, India, Indonesia, Filipinas y Sudáfrica. La mala calidad energética se evidencia en caídas de voltaje, apagones

---

<sup>128</sup> CENTRAL BANK OF NIGERIA; *Macroeconometric Model of the Nigerian Economy*, Abuja, 2010. Pp. 9

<sup>129</sup> CENTRAL BANK OF NIGERIA; *op. cit.*, Pp. 9-10

<sup>130</sup> NABINE, Djeri-wake; *The impact of chinese investment and trade on Nigeria economic growth*, ATPC, Work in Progress N° 77, Economic Commission for Africa- United Nations, Adís Abeba, 2009. Pp. 4.

aleatorios, y frecuentes variaciones de tensión. La infraestructura nigeriana también presenta dificultades no sólo en lo que atañe a la faceta productiva de las industrias, sino también en el aprovisionamiento de insumos y distribución de la producción; en este sentido, los servicios portuarios de Nigeria están entre los más ineficientes y caros del mundo, mientras que a nivel local, el mal estado de las carreteras es responsable de que entre un 15 y 20 por ciento de la producción agrícola nunca llegue a los mercados. De esta manera, el sector industrial de Nigeria requiere de una gran inversión que no es fácil de realizar, dificultando la aparición de nuevos jugadores en el sector; por lo tanto, la situación termina favoreciendo a las grandes industrias, ya que se limitan sus competidores. En este sentido, las grandes empresas tienen la posibilidad de realizar inversiones que no necesariamente redundan en beneficios inmediatos, dado que las empresas tienen la capacidad financiera para sobrevivir y esperar beneficios a mediano o largo plazo. De manera contraria, las empresas de menor tamaño -que poseen una menor capacidad financiera que las anteriores- no pueden sostener sus inversiones en el tiempo, y por lo tanto se enfrentan a una difícil decisión: o no invierten, significando una posible pérdida de terreno frente a otras empresas, o invierten sabiendo que los beneficios llegarán tarde, y quizás para ese momento ya hayan quebrado al no poder sobrellevar las inversión realizadas.<sup>131</sup>

En este contexto, desde el retorno a la democracia (1999) los diferentes gobiernos nigerianos han intentado estrechar sus relaciones con China a partir de la celebración de acuerdos sobre infraestructura -a excepción del gobierno de Yar' Ardua (2007-2010), que canceló los acuerdo firmados con China por su antecesor acusando falta de transparencia-. En esta línea, era objetivo del ex presidente Obasanjo (1999-2007) adjudicar contratos de petróleo en condiciones favorables a China a cambio del compromiso de la RPC de llevar adelante proyectos de mejora de la infraestructura;<sup>132</sup> en el mismo tono, y ya bajo el gobierno de Jonathan (2010-2015), el Ministro de Comercio e Inversiones nigeriano Olusegun Aganga solicitaba en una reunión en Beijing al Viceministro de Comercio chino Fu Ziyang la necesidad de que el gobierno chino colabore para reducir el déficit en materia de infraestructura en Nigeria, a través

---

<sup>131</sup> COLLIER, Paul, SOLUDO, Chukwuma C., y PATTILLO, Catherin (Ed.); Op. Cit. Pp. 25-28

<sup>132</sup> EGBULA, Margaret y QI, Zheng; Op. Cit. Pp. 4-5

del fomento de las inversiones de las empresas chinas en proyectos de energía, ferrocarriles y carreteras.<sup>133</sup>

Si consideramos ahora la relación entre las importaciones y el PIB, a partir de la aproximación que hemos realizado, podemos notar que esta vinculación ha sido muy fluctuante; sin embargo, considerando los doce años que comprende este estudio se puede notar que a partir del año 2000 el nivel de las importaciones ha afectado a una parte cada vez mayor del producto bruto; de este modo, mientras que para principios de siglo las importaciones alcanzaban el 12,85 por ciento del PIB, para el año 2012 representaban el 29,32 por ciento. (Ver Figura 52) Se advierte así una creciente dependencia de la economía nigeriana respecto de las manufacturas importadas; en un contexto de crecimiento económico, y teniendo en cuenta las dificultades que presenta el sector industrial local, es esperable la evolución que ha seguido la relación PIB-Importaciones.

En este punto, si constatamos la relación PIB-Importaciones nos encontramos con otra diferencia respecto a Angola; en este sentido, si bien ambas economías han crecido constantemente y las importaciones cada vez han alcanzado un porcentaje más alto del PIB, la economía angolana se presenta más abierta que la nigeriana –las importaciones se acercaban al 43,60 y 29,32 por ciento del PIB, en cada caso-. Cabe recordar que Nigeria presenta un mayor grado de desarrollo industrial que el país lusófono, recibiendo también por lo tanto las presiones de los productores locales y de los sindicatos de trabajadores, que demandan un celoso control de las importaciones y protección para sus sectores de actividad. En este sentido, los distintos gobiernos han respondido mediante diferentes estrategias con el fin de velar por los intereses de los productores locales; en este sentido, se ha desalentado la importación de alimentos y materias primas que puedan producirse en el país, y se ha recurrido también en determinadas ocasiones a la prohibición de la importación de ciertos productos con el fin de proteger a la industria local –por ejemplo, el número de productos con importación prohibida pasó de veintisiete en febrero de 2003 a treinta y cinco en enero de 2004-.<sup>134</sup>

---

<sup>133</sup> “China-Nigeria trade set to hit \$10bn – Chinese Minister”, “*Vanguard*”, 9 de Noviembre de 2011. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2011/11/china-nigeria-trade-set-to-hit-10bn-chinese-minister/> Consultado: 12-06-2015. Los aspectos referidos a inversiones serán abordados en profundidad en el próximo capítulo.

<sup>134</sup> OYEJIDE, Ademola, OGUNKOLA, A. y BANKOLE, A.; Import prohibition as a trade policy instrument: the nigerian experience, en: GALLAGHER, P., LOW, P. y STOLER, A.; Managing the challenges of WTO participations, Case Study 32. 2005.

### *Socios comerciales nigerianos*

Los principales socios comerciales de Nigeria en el nuevo siglo han sido Estados Unidos y la Unión Europea, y si bien los intercambios con China se han incrementado lentamente, continúan siendo limitados y en un nivel muy inferior respecto a los desarrollados con las economías occidentales mencionadas y con otras economías de reciente relevancia.<sup>135</sup> [Ver Figura 53]

En esta línea, las relaciones entre Nigeria y China han seguido una tendencia ascendente, aunque con algunos altibajos en el marco de la crisis mundial desatada en 2009. Este crecimiento se debe fundamentalmente al aumento de las importaciones nigerianas provenientes de China, y no tanto a la colocación de sus mercancías en Oriente. En este sentido, a pesar del incremento de las exportaciones hacia China, éstas continúan estando relegadas en comparación a las realizadas hacia otras economías; es significativo que en ninguno de los años estudiados las exportaciones hacia la RPC alcanzaran el 2 por ciento de las exportaciones totales. (Ver Figura 54)

Lo llamativo es que el papel de Estados Unidos como consumidor de mercancías nigerianas se ha reducido a la mitad en el período 2000-2012 en términos porcentuales, habida cuenta de que a lo largo del tiempo era el consumidor vital del petróleo y del gas nigeriano.<sup>136</sup> Los norteamericanos consumían para el año 2000 casi la mitad de las exportaciones nigerianas (el 44 por ciento), en tanto que para el año 2012 su incidencia se había reducido al 21 por ciento. Crecieron por el contrario las exportaciones con destino a la Unión Europea, pero sobre todo las destinadas a otras economías diversas a las contempladas aquí; de esta manera, se observa una diversificación de los destinos de los productos exportables.

La retracción porcentual de EEUU como receptor de mercancías nigerianas no se condice con los valores alcanzados por las compras estadounidenses a Nigeria, en

---

<sup>135</sup> Es importante mencionar el papel de Brasil como socio comercial nigeriano: para el año 2000 el intercambio comercial entre ambos países rondaba los 1.000 millones de dólares; en tanto, para el año 2012 dicho intercambio era cercano a los 10.000 millones de dólares. Este crecimiento del comercio bilateral se ha sustentado en las exportaciones nigerianas de petróleo hacia Brasil, mientras que las importaciones del país africano no superaron los 2.000 millones de dólares en todo el período. [GONÇALVES DE OLIVEIRA, Alana Camoça; O petróleo africano no horizonte do Brasil: a relação entre política externa brasileira e a energia nas relações Brasil-Nigéria e Brasil-Angola (2003-2014), Río de Janeiro, Tesis de Maestría en Economía Política Internacional, Universidade Federal do Rio de Janeiro, Instituto de Economía, 2015. Pp.107-108]

<sup>136</sup> NABINE, Djeriwake; op.cit. Pp. 3.

tanto que el valor de las exportaciones hacia el país norteamericano había crecido en términos generales, más allá de algunas fluctuaciones: para el año 2000 EEUU importaba mercancías desde Nigeria por un valor de 9.199 millones de dólares, mientras que para 2012 la cifra era de 26.020 millones de dólares. Por lo tanto, esta reducción porcentual del papel de EEUU para las exportaciones nigerianas debe explicarse teniendo en cuenta un aumento importante de las exportaciones totales, ante las cuáles las exportaciones hacia EEUU pierden significatividad. Ya hemos visto que el papel de China permanece marginal; por lo tanto, es el aumento del consumo de la UE y de otras economías de las mercancías nigerianas lo que puede explicar estas variaciones porcentuales a lo largo de poco más de una década. (Ver Figura 55)

De manera inversa a lo sucedido con las exportaciones, las importaciones provenientes de China se han acrecentado en términos porcentuales; las de EEUU se han sostenido, y las de la UE se han reducido drásticamente. (Ver Figura 56)

Lo más llamativo de las importaciones nigerianas es el crecimiento que ha tenido China como proveedor, que pasó de significar un 6 por ciento de las compras en el año 2000 a un 17 por ciento en 2012; además, este incremento es importante si tenemos en cuenta que el valor de las importaciones totales de Nigeria para 2012 (55.000 millones de dólares) multiplicaba por más de cinco al valor de las realizadas en el año 2000 (8.721 millones de dólares).

Otro aspecto relevante es la reducción del papel de la UE como exportador de mercancías hacia Nigeria. Esta reducción porcentual es un tanto engañosa, ya que si observamos los valores de las importaciones nigerianas desde la UE podemos notar que desde el año 2006 estas nunca se posicionaron por debajo de los 10.000 millones de dólares; por el contrario, se han elevado alcanzando un máximo de 17.751 millones de dólares en 2008, para estabilizarse entre los años 2011 y 2012 en torno a los 15.000 millones de dólares. Por lo tanto, esta reducción porcentual puede explicarse por una discordancia entre el ritmo de crecimiento de las importaciones nigerianas y el ritmo de crecimiento de las exportaciones de la UE hacia Nigeria, indicando que el aumento de la capacidad de consumo de mercancías extranjeras del país africano se estaría satisfaciendo con mercancías provenientes de otros orígenes. [Ver Figura 57]

## *El comercio de mercancías China-Nigeria*

### *El volumen de los intercambios*

Anteriormente hemos señalado que el comercio sino-nigeriano era todavía para el año 2012 bastante mesurado respecto a las relaciones comerciales que Nigeria mantenía con otras economías, como la UE. En este sentido, puede decirse que a pesar del acercamiento sino-nigeriano, el país africano aún permanece dentro de los patrones comerciales tradicionales, con estrechas relaciones con EEUU y la UE. Además, una muestra de esta ligazón a las economías occidentales es la política de desregulación y liberalización de la economía que mencionamos con anterioridad, la cual se alinea a los principios sostenidos desde los organismos de crédito internacional y de las principales economías occidentales.

Sin embargo, si analizamos solamente los intercambios entre el país africano y la RPC, podemos notar que el crecimiento ha sido importante. En este sentido, el valor del intercambio comercial en 2012 alcanzaba los 10.000 millones de dólares, mientras que para el año 2000 no llegaba a los 1.000 millones de dólares. Este crecimiento inició en el año 2003 y se mantuvo hasta el año 2011 –exceptuando al año 2009–, cuando se logró el máximo alcanzado en los intercambios bilaterales (11.157 millones de dólares). [Ver Figura 58] Este incremento del comercio bilateral se condice con redefiniciones políticas, económicas y geoestratégicas de cada país a principios del siglo XXI, y con el desarrollo de las relaciones diplomáticas entre ambos estados.

En este sentido, las relaciones sino-nigerianas comenzaron a florecer a partir del retorno a la democracia en Nigeria en 1999, con la elección de Olusegun Obasanjo como presidente. En esta línea, en 2001 los dos países firmaron acuerdos sobre el comercio y la promoción de la inversión, al mismo tiempo que acordaron el establecimiento de una Oficina de Comercio de Nigeria en China y de un Centro de Desarrollo de Inversiones y Promoción Comercial de China en Nigeria. Además, durante el segundo mandato de Obasanjo (2003-2007), tanto el presidente de China, Hu Jintao como el Primer Ministro Wen Jiabao visitaron Nigeria; así también, Obasanjo

hizo dos visitas oficiales a Beijing –entre otras varias visitas realizadas a nivel ministerial-.<sup>137</sup>

### *Exportaciones e Importaciones: Balanza comercial*

El crecimiento de los intercambios comerciales puede explicarse por el incremento de las exportaciones e importaciones de Nigeria hacia y desde China. Sin embargo, ese incremento ha sido muy desigual, privilegiando sobradamente a las importaciones provenientes de Oriente; por lo tanto, en esas circunstancias se ha conformado una balanza comercial negativa para el país africano. [Ver Figura 59 y 60]

Durante todo el período estudiado las importaciones fueron mayores a las exportaciones, y a partir del año 2005 cobraron un gran impulso hasta 2011, sobrepasando los efectos de la crisis de 2009 rápidamente. Para finales de nuestro período puede observarse una retracción en las importaciones, aunque no es comparable con la constricción de 2009. [Ver Figura 61]

Las exportaciones nigerianas siempre han ocupado un lugar marginal respecto a los valores alcanzados por las importaciones; en este sentido, las mercancías nigerianas con destino a Oriente nunca habían superado los 1.000 millones de dólares hasta el año 2010, y hasta 2012 todavía no habían alcanzado los 2.000 millones de dólares.

### *Exportaciones: Composición y Evolución*

El crecimiento de las exportaciones nigerianas hacia China se produce también en el marco de un crecimiento de las exportaciones nigerianas en general, tal como se ha demostrado con anterioridad.

Si comenzamos a desagregar el conjunto de las exportaciones reconoceremos que las mercancías con destino a Oriente siguen un patrón similar a las presentadas por las dirigidas hacia la UE o EEUU. En este sentido, los commodities son las principales mercancías exportadas hacia China. [Ver Figuras 62, 63 y 64]

---

<sup>137</sup> EGBULA, Margaret y QI, Zheng; Op. Cit. Pp. 4-6 A partir del año 2006 fue creado el Foro Intergubernamental Nigeria-China sobre Negocios e Inversión -Nigeria-China Business and Investment Forum (NCBIF)-, el cual se realiza cada año.

Sin embargo, si consideramos la diferencia entre los valores alcanzados por las exportaciones de commodities y los alcanzados por las exportaciones de productos elaborados, para cada año, notaremos que es más estrecha en el intercambio comercial con China que con los EEUU o la UE. De esta manera, puede notarse que existe una mayor diversificación en las exportaciones nigerianas que fluyen hacia China que en las que tienen por destino otras economías, aunque los valores de las exportaciones hacia Oriente sean muy inferiores a los otros destinos mencionados.

Además, la incidencia de los productos elaborados en las exportaciones hacia China ha sido creciente durante los doce años estudiados -a excepción de una leve caída durante 2005 y 2006-, situación que puede explicarse por el aumento de las exportaciones de manufacturas – que en el año 2001 apenas sobrepasaban el millón de dólares, mientras que en 2011 legaban a su punto máximo con 330 millones de dólares- y no por una retracción de los commodities. En este sentido, para el año 2012 los productos manufacturados representaban aproximadamente el 15 por ciento de las exportaciones nigerianas hacia la RPC, muy por encima de la limitada participación en el año 2000; esto es una señal de que las manufacturas nigerianas han ganado, aunque levemente, mercado en China. Por el contrario, los valores de las exportaciones de bienes elaborados hacia EEUU -que era el segundo consumidor de manufacturas nigerianas- más bien se han estancado, y aunque alcanzaron algunos picos máximos en 2008 (216 millones de dólares) y 2010 (261 millones de dólares), su incidencia en el total exportado sigue siendo muy reducida - una clara señal de ello es que para los años 2011-2012 las exportaciones con destino a EEUU se ubicaban por debajo de las enviadas a China-. Por su parte, las exportaciones de manufacturas hacia la UE han crecido a pesar de las fluctuaciones experimentadas, llegando a significar para 2012 unos 736 millones de dólares, muy lejos de los 87 millones que alcanzaban en el año 2000; no obstante, la diferencia en favor de las exportaciones de commodities por sobre las de productos elaborados sigue siendo abrumadora. [Ver Figura 65]

En línea con lo expuesto, lo llamativo es la creciente presencia de las manufacturas en las exportaciones nigerianas con destino a China. Ahora bien, ¿qué productos elaborados llegan a China? Desde el año 2000 arriban a la RPC “Productos Químicos”, “Maquinarias y Equipos de Transporte”, “Textiles” y “Hierro y Acero”; sin embargo, en algunos años el envío de algunas de esas mercancías fue tan limitado que pasa desapercibido en un gráfico que abarque la evolución del comercio de esos productos a lo largo del período estudiado. [Ver Figura 66] Lo anterior quiere decir que

desde el año 2000 las exportaciones de manufacturas han sido diversificadas; no obstante, con el tiempo la magnitud del comercio fue creciendo, y el valor de las exportaciones de los diferentes grupos de productos se fue diferenciando. Allí las MyET y los PQ tomaron distancia respecto a los textiles y el HyA, para configurarse claramente hacia los años 2011 y 2012 como el primer y segundo grupos de productos exportados hacia China respectivamente.

En este marco, es necesario recordar la debilidad del sector industrial nigeriano; el cual en general se caracteriza por una deficitaria infraestructura –vías de comunicación, suministro de energía eléctrica, etc.-, escasez de mano de obra calificada y capital, maquinarias obsoletas y dificultad para obtener piezas de recambio.<sup>138</sup> Entonces, en este marco, ¿cómo se explica ese crecimiento de las exportaciones de manufacturas nigerianas hacia China? En este punto, creemos que el factor fundamental ha sido el desarrollo de zonas económicas especiales (ZEE)<sup>139</sup>. En este sentido, Nigeria contaba para fines de 2015 con 14 ZEE operativas y 9 en construcción.<sup>140</sup> De esas 14 Zonas activas, sólo dos fueron designadas antes del año 2000 (en 1992 y 1998), mientras que el resto fue constituido ya en el nuevo siglo (una en los años 2000, 2001, 2002, 2003, 2005; dos en 2006 y 2008; y tres en 2004). [Ver Figuras 67 y 68] De esta manera, la creación de ZEE constituye un factor que contribuye a explicar el incremento de las exportaciones de manufacturas experimentado desde el año 2000 a esta parte – como se mostrará a continuación-, a pesar de las dificultades infraestructurales que posee el país.

En este punto, puede identificarse otro aspecto que estrecha la relación Nigeria-China que no está presente en el caso sino-angolano: el desarrollo de ZEE de manera conjunta. En este sentido, China se había comprometido en la Primera Conferencia Ministerial del FOCAC del año 2000 a compartir su experiencia en la promoción de la

---

<sup>138</sup>LÓPEZ, Patricia Moreno; El mercado de papel y cartón en Nigeria, Lagos, Notas Sectoriales, Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Lagos, Mayo de 2012. Disponible en: <http://www.ibiae.com/sites/default/files/informespaises/NIGERIA%20Mercado%20del%20papel%20y%20cart%C3%B3n.pdf> Consultado: 29-08-2016

<sup>139</sup>Las diferentes ZEE de Nigeria se trata de área en donde las industrias que allí se instalan gozan de beneficios fiscales. En 1992 se creó el Nigerian Export Processing Zones Authority, una agencia federal encargada de administrar y promover las inversiones locales e internacionales en las zonas francas del país. [NIGERIA EXPORT PROCESSING ZONES AUTHORITY; Disponible en: <http://www.nepza.gov.ng/aboutus.asp> Consultado: 09-09-2016]

<sup>140</sup>NIGERIA EXPORT PROCESSING ZONES AUTHORITY; Disponible en: <http://www.nepza.gov.ng/freezones.asp> Consultado: 10-09-2016. Para el año 2006 se estimaba que 30 países del África Subsahariana poseían ZEE -lo que significaba entre el 3 y 4,5 por ciento del total de Zonas existentes en el mundo-, y que generaban 1 millón de empleos directos. [BANCO MUNDIAL; Chinese Investments in Special Economic Zones in Africa: Progress, Challenges and Lessons Learned, Final Report, Enero de 2011. Pp. 22-23]

inversión a través de la gestión de ZEE con África; en esta línea, Hu Jintao anunció en 2006 la creación de tres a cinco zonas económicas especiales en los países de África, las cuáles se establecieron exitosamente en Egipto, Etiopía, Mauricio, Nigeria y Zambia. En la selección de estos lugares parece haber primado el tamaño del mercado, la IED china anterior y la mano de obra excedente.<sup>141</sup> Debe destacarse también que estas ZEE se asientan en zonas geográficas opuestas, cubriendo de alguna manera todo el continente: el norte, con Egipto (Suez Economic and Trade Cooperations Zone, situada en Ain Sokhna, Suez City), permitiendo además el acceso al Mediterráneo y el Mar Rojo; el sur, con Zambia (Zambia China Economic and Trade Cooperations Zone A y B, ubicadas en Chambishi y Lusaka, respectivamente); el occidente, con Nigeria (Lekki Free Zone, instalada Ibeju Lekki y Ogun Guangdong Free Trade Zone, asentada en Igbesa –estado de Ogun-), logrando también salida al Golfo de Guinea; y el oriente, con Etiopía (Eastern Industrial Zone, emplazada en Dukem).

La creación de estas Zonas se ha constituido en un importante vehículo para el traslado de la actividad manufacturera de China a África, especialmente en lo que respecta a industrias intensivas en mano de obra, como la fabricación de calzados, textiles y artículos de cuero.<sup>142</sup> De lo expuesto, puede inferirse, primero, la intención del gobierno chino de aprovechar el exceso de mano de obra disponible en el continente africano permitiendo producir a un costo más bajo; segundo, abastecer al mercado africano produciendo en el mismo continente, beneficiándose de los acuerdos aduaneros al interior de las diferentes Comunidades regionales africanas; y tercero, utilizar a estos países como plataforma de exportación de productos baratos hacia otras “economías desarrolladas” o “en desarrollo” sorteando así los posibles bloqueos al ingreso de productos “made in China”.

Respecto a este último punto, podríamos considerar el caso de Zambia –en donde China ha contribuido al desarrollado una de las ZEE-, país que engrosa la lista de los “Menos Avanzados” (PMA) de la ONU, y por ello al menos el 97 por ciento de sus productos están sujetos a un beneficio arancelario en los mercados de los “Países Desarrollados”, según acordaron los países miembros de la OMC en la Sexta

---

<sup>141</sup> INTERNATIONAL POVERTY REDUCTION CENTER IN CHINA y UNITED NATIONS DEVELOPMENT PROGRAMME CHINA; *If Africa builds nests, will the birds come? Comparative Study on Special Economic Zones in Africa and China*, Working Paper Series N° 6, 2015. Pp. 12

<sup>142</sup> *Ibid.*, Pp. 13

Conferencia Ministerial celebrada en Hong Kong en diciembre de 2005-<sup>143</sup> En este contexto, es bueno recordar que numerosos países han presentado quejas ante la OMC acusando a China de *dumping* o han levantado barreras arancelarias para algunos de sus productos; en esta línea, podemos citar algunos casos: en 2006 la India introdujo un arancel provisional de entre el 57 y 116 por ciento a la seda proveniente de China, al mismo tiempo que iniciaba una investigación formal sobre la posible venta de seda por parte de la RPC a un costo menor del que cuesta producirla;<sup>144</sup> en 2011 Brasil impuso una nueva tarifa de 4 dólares por kilogramo de fibras sintéticas chinas, que ya tenía un arancel de importación del 26 por ciento;<sup>145</sup> en 2013 la UE impuso aranceles a la importación de paneles solares desde China argumentando que el país oriental había vendido los paneles a menos del precio de costo con la intención de monopolizar el mercado.<sup>146</sup>

En consonancia con esta promoción de ZEE de China en África, el gobierno nigeriano advertía públicamente que Nigeria tenía la oportunidad única de beneficiarse del aumento de los costos de producción en China y el Sudeste Asiático.<sup>147</sup> De esta manera, la intención del gobierno nigeriano consistía en atraer empresas que decidan emigrar desde sus lugares de emplazamiento a causa del incremento en los costos de producción.

En este contexto de coincidencia de intereses, Nigeria y China han llevado adelante el establecimiento de dos ZEE en el país africano: Lekki Free Zone y Ogun Guangdong Free Trade Zone.

Los primeros pasos de Lekki Free Zone se dieron en mayo de 2006, cuando el consorcio chino CCECC-Beyond International Investment & Development Co. Ltd. (CCECC-Beyond) junto con el gobierno estatal de Lagos y la Lekki Worldwide Investment Ltd. conformaron un *Joint Venture* para establecer la “Lekki Free Zone Development Company” (LFZDC) en Lagos, siendo ésta la única entidad autorizada

---

<sup>143</sup> OMC; Declaración Ministerial, Hong Kong, 18 de diciembre de 2005. Disponible en: [https://www.wto.org/spanish/thewto\\_s/minist\\_s/min05\\_s/final\\_text\\_s.htm](https://www.wto.org/spanish/thewto_s/minist_s/min05_s/final_text_s.htm) Consultado: 10-09-2016

<sup>144</sup> “Acusan a China de Dumping”, *BBC Mundo*, 01 de Agosto de 2006. Disponible: [http://news.bbc.co.uk/hi/spanish/business/newsid\\_5236000/5236508.stm](http://news.bbc.co.uk/hi/spanish/business/newsid_5236000/5236508.stm) Consultado: 10-09-2016

<sup>145</sup> “En Brasil no todos están contentos frente la bonanza comercial con China”, *BBC Mundo*, 12 de Abril de 2011. Disponible en: [http://www.bbc.com/mundo/noticias/2011/04/110411\\_china\\_brasil\\_industria\\_comercio\\_cch](http://www.bbc.com/mundo/noticias/2011/04/110411_china_brasil_industria_comercio_cch) Consultado: 10-09-2016

<sup>146</sup> “La UE impone aranceles a paneles solares chinos por dumping”, *BBC Mundo*, 4 de Junio de 2013. Disponible en: [http://www.bbc.com/mundo/ultimas\\_noticias/2013/06/130604\\_ulnot\\_china\\_union\\_europea\\_dumping\\_jgc](http://www.bbc.com/mundo/ultimas_noticias/2013/06/130604_ulnot_china_union_europea_dumping_jgc) Consultado: 10-09-2016

<sup>147</sup> FEDERAL REPUBLIC OF NIGERIA; Nigerian Industrial Revolution Plan (NIRP), Federal ministry of industry, trade and investment, Abuja, Enero de 2014. Pp. 19. Disponible en: <http://www.nepza.gov.ng/downloads/nirp.pdf> Consultado: 10-09-2016

por el gobierno federal de Nigeria y el gobierno estatal de Lagos para desarrollar, operar y administrar la Zona Libre de Lekki.<sup>148</sup> En 2008 la LFZDC inició la fase de desarrollo N° 1 de la Zona Libre ubicada en Ibeju-Lekki, a 60 kilómetros de Lagos. El área fue diseñada para desarrollar la industria ligera, la producción textil y el montaje de automóviles, además de realizar tareas de almacenamiento, logística y desarrollo de bienes raíces. La Zona Libre de Lekki había atraído hasta junio de 2015 a 21 empresas con un capital invertido de 156 millones de dólares –que se suman a los 265 millones de dólares iniciales invertidos por LFZDC-, generando 551 puestos de trabajo permanentes; mientras, otras 79 empresas estaban ya registradas en la Zona y se esperaba que comenzaran a invertir para 2016.<sup>149</sup>

Por su parte, Ogun Guangdong Free Trade Zone se ubica en la localidad de Igbesa, en el Estado de Ogun, a una distancia aproximada de 70 kilómetros de Lagos. Ogun Guangdong cubre un espacio de 100 kilómetros cuadrados y su desarrollo fue planificado para ser ejecutado en tres fases; la Zona se proyecta para seguir los pasos y aprovechar la experiencia de la ZEE existente en la provincia china de Guangdong. En este sentido, la firma ZhongFu International Investment es responsable del desarrollo, la gestión y operación del proyecto, mientras que el gobierno del Estado de Ogun proporcionará terrenos e instalaciones. Las actividades a desarrollar en el área son muy variadas, y entre ellas pueden mencionarse: fabricación de muebles, maquinarias, materiales de construcción y decoración, papel, productos electrónicos y de plástico, juguetes, prendas de vestir, zapatos, artículos de cuero, autopartes, procesamiento de alimentos, *packaging* e impresión y logística.<sup>150</sup> Entre las empresas chinas asentadas aquí pueden mencionarse: Wingham Furniture (producción de muebles), Vindax Tissue y Hewang Cardboard (producción de *packaging*) y las estatales dedicadas al acero y la construcción como Far East Steel y Flying Horse Aluminum.<sup>151</sup>

La implementación de estas Zonas contribuiría a explicar el incremento de las exportaciones de manufacturas nigerianas hacia la RPC, en tanto podríamos decir que

---

<sup>148</sup> LEKKI FREE ZONE DEVELOPMENT COMPANY; Disponible en: <http://www.lfzdc.org/lekki-free-zone/about-lekki-free-zone> Consultado: 10-09-2016

<sup>149</sup> INTERNATIONAL POVERTY REDUCTION CENTER IN CHINA y UNITED NATIONS DEVELOPMENT PROGRAMME CHINA; op. Cit. Pp. 27-28

<sup>150</sup> OGUN GUANDONG FT ZONE; Disponible en: <http://zfnig.com/en/Planning.aspx> Consultado: 10-09-2016

<sup>151</sup> YUNNAN, Chen, YUAN SUN, Irene, UZONNA UKAEJIOFO, Rex, TANG Xiaoyang y BRAUTIGAM, Deborah; Learning from China? Manufacturing, investment, and technology transfer in Nigeria, Washington, China Africa Research Initiative, Working Paper 2, Johns Hopkins School of Advanced International Studies, Enero de 2016. Pp. 8.

existiría un proceso de radicación de industrias chinas en Nigeria (principalmente intensivas en mano de obra) cuyo mercado principal sería la misma RPC. En este sentido, por una parte, estas industrias estarían aprovechando la disponibilidad de abundante mano de obra barata, la baja presión tributaria, y la cercanía a las fuentes de materias primas; por otro lado, contribuirían en la diversificación de las exportaciones nigerianas, en el aumento de divisas que ingresan al país, y en la generación de empleo. Presentada de esta forma, esta política de conformación de ZEE y asentamiento de industrias chinas en Nigeria parece seguir el principio de “beneficio mutuo” predicado desde Oriente, constituyéndose en un factor más que alimenta las relaciones particulares sino-nigerianas. Al mismo tiempo, no podemos dejar de tener en cuenta que esta política china no es específica para sus relaciones con Nigeria sino que, como se mencionó arriba, sería parte de una política más amplia de internacionalización de las empresas chinas y captura de nuevos mercados.

Para tener éxito en el largo plazo el gobierno nigeriano deberá trabajar en mejorar la infraestructura del país para mejorar la conectividad entre las ZEE, las fuentes de materia prima y los mercados en donde colocarán su producción; además, deberá velar para que se produzca un verdadero proceso de transferencia de tecnología, para que los beneficios de las empresas sean reinvertidos en el país, y para que los puestos de trabajo que se generen sean ocupados por la población local –circunstancia que conlleva al desarrollo de una política destinada a la formación de mano de obra especializada en el largo plazo-.

Si analizamos ahora la composición de los commodities exportados hacia China, podemos advertir que los “combustibles” ocupan el primer lugar por lejos; de igual manera se comportan las exportaciones de commodities que tienen por destino los EEUU o la UE. [Ver Figuras 69, 70 y 71]

No obstante, las exportaciones de commodities hacia China son más diversificadas que las exportaciones hacia EEUU o la UE. En este sentido, ya desde el año 2000 puede reconocerse además de los combustibles, la presencia de “minerales y metales”, “alimentos” y “materias primas agrícolas”, cuyo peso se fue intensificando a partir del año 2009 hasta 2012, aunque de desigual manera. En esta línea, la incidencia que poseen las diferentes partidas en las exportaciones hacia China se asemejan bastante a las destinadas a la UE, donde “alimentos” y “materias primas agrícolas” han ganado terreno a pesar de hallarse muy lejos de los valores alcanzados por los combustibles. Por

su parte, las exportaciones de commodities hacia los EEUU prácticamente se concentran en su totalidad en los combustibles, siendo ínfima la injerencia de otras partidas.

Como se anticipó, el petróleo es el principal producto de exportación de Nigeria hacia China. Esta mercancía ha seguido una tendencia muy irregular a lo largo del período estudiado, con subas y bajas casi permanentes a pesar de que el precio del barril de petróleo siguió más bien una leve tendencia ascendente en esos mismos años, razón por la cual se hace necesario descartar el precio del petróleo como el generador de esas fluctuaciones; más allá de esas variaciones, las exportaciones de petróleo hacia China realizadas durante 2005 duplicaban a las del año 2000, y las producidas en 2010 doblaban a las del año 2005. [Ver Figura 72]

Desde el principio del nuevo siglo el valor de las exportaciones de petróleo hacia China creció, y para el año 2012 el total exportado hacia Oriente se había multiplicado por 4,72 respecto al año 2000. De esta manera, alcanzaba un índice de crecimiento superior al de los EEUU, cuyas importaciones de petróleo nigeriano se multiplicaron por 2,77; sin embargo, a pesar de los diferentes ritmos de crecimiento, las exportaciones de petróleo hacia el país norteamericano eran significativamente más importantes que hacia la RPC. Mientras tanto, las exportaciones hacia la UE se multiplicaban en 2012 por 7,79 respecto al año 2000; es decir, tuvo en doce años un crecimiento de tres puntos por encima del aumento de las exportaciones de petróleo hacia China. Como puede observarse en la Figura 73, utilizando una escala a razón de 5 mil millones de dólares, las exportaciones hacia China parecen no tener ningún movimiento importante. De esta manera se estaría demostrando que si bien el crecimiento de las importaciones chinas de petróleo nigeriano ha sido importante, visto en contexto la RPC aún está lejos de ser el principal consumidor de esa mercancía.

Debemos añadir que hacia el final del período inicia una tendencia decreciente de las exportaciones petroleras hacia EEUU, el cual coincide con el inicio de un proceso encaminado a lograr el autoabastecimiento de petróleo por parte del país norteamericano; en esta línea, y considerando el reciente descenso del precio del crudo, no sería extraño que Nigeria intente compensar esas pérdidas incrementando sus ventas hacia China y, menos aún, que la RPC acceda a ello habida cuenta de su creciente demanda de combustibles.

A diferencia del caso angoleño, la incidencia del gas natural y manufacturado en las exportaciones de combustibles hacia China es notable, a pesar de su irregularidad. Su incidencia en el total de los combustibles exportados era prácticamente insignificante

para los años 2000-2001; a partir del año 2002 comenzó a hacerse más visible, aunque representaba un nivel muy inferior respecto al petróleo; es a partir del año 2008 cuando comenzó a alcanzar valores más relevantes entre los combustibles, logrando su máximo en 2011 con 398 millones de dólares -para el año 2000 las exportaciones de gas hacia China eran de sólo 3,5 millones de dólares-. [Ver Figura 72] Este crecimiento de las exportaciones debe entenderse, al igual que en el caso angoleño, en el marco de la reestructuración energética que está llevando adelante China con el propósito de generar energía a partir de otros recursos menos contaminantes que el carbón.

### *Importaciones: Composición y Evolución*

Ya hemos demostrado arriba cómo las relaciones comerciales sino-nigerianas se intensificaron gracias al incremento de las importaciones de manufacturadas realizadas por el país africano, situación que desemboca en una balanza comercial muy negativa para Nigeria. En este sentido, desde el gobierno nigeriano se ha intentado hacia el final del período estudiado implementar algunas estrategias para reducir el desequilibrio entre exportaciones e importaciones; por ejemplo, tratando de fomentar la radicación de fábricas chinas en suelo nigeriano, para de este modo reemplazar las manufacturas importadas desde oriente por producción nigeriana y, al mismo tiempo, generar nuevos empleos.<sup>152</sup> En este sentido, a partir de la implementación de las ZEE conjuntas no sólo se pretendería diversificar la cartera de productos exportables, sino también reducir el déficit comercial que Nigeria mantiene con China.

Al observar la composición de las importaciones nigerianas desde la RPC, se advierte rápidamente que los productos manufacturados abarcan prácticamente la totalidad de esas importaciones; los commodities, en tanto, con un crecimiento levemente irregular, se encuentran aún muy lejos de los valores alcanzados por las manufacturas.[Ver Figuras 74 y 75]

Si profundizamos en la evolución y composición de los productos manufacturados importados notaremos, por una parte, que algunas mercancías como las MyET, los PQ y el HyA provenientes de China siguieron una tendencia similar, pues crecieron a lo largo del período estudiado llegando a desplazar del segundo lugar a las

---

<sup>152</sup> “China to make Nigeria major manufacturing zone”; *Vanguard*, 10 de Noviembre de 2011. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2011/11/china-to-make-nigeria-major-manufacturing-zone/> Consultado 12-06-2015

mismas mercancías producidas en EEUU, aunque pueden señalarse diferencias en sus trayectorias. Por otro lado, los textiles siguieron un camino totalmente diferente, ya que desde el año 2001 los tejidos chinos ocupan el primer lugar, posición que no sólo perduró durante todo el período sino que se afianzó. (Ver Figura 76)

Las MyET procedentes de China alcanzan los mayores valores entre las partidas provenientes de este país. El crecimiento de estas mercancías fue moderado hasta el año 2005, cuando casi duplica los valores alcanzados en 2004; a partir de allí las importaciones de MyET procedente de China crecieron significativamente, produciendo un gran salto en 2008. Precisamente, es en este año cuando se designa la conformación de las zonas económicas de Lekki y Ogun-Guangdong; de esta manera, así como las industrias chinas radicadas en Nigeria parecen mantener sus lazos con la RPC para colocar su producción, también recurren a su lugar de origen a la hora de proveerse de los insumos necesarios para funcionar. En este tono, desde 2008 las importaciones de MyET desde Oriente se situaron en torno a los 4.000 millones de dólares -exceptuando el año 2009-. Este importante incremento llevó a que desde el año 2005 las MyET provenientes de China superaran a las procedentes de los Estados Unidos pero, sobre todo, a que desde el año 2010 se aproximaran a los valores alcanzados por las MyET producidas en la UE. Estas últimas se han mantenido en valores entre los 4.000 y 5.000 millones de dólares desde el año 2006 -excepto en el año 2008, cuando alcanzaron su máximo- y se ubican en el primer lugar entre las importaciones nigerianas. [Ver Figura 77]

La tendencia seguida por los PQ importados desde la RPC es, en parte, similar a la de las MyET. En este sentido, puede observarse cómo los valores de estas mercancías se han incrementado paulatinamente con un leve descenso entre 2009 y 2010, superando desde 2006 los valores alcanzados por los PQ provenientes de EEUU. No obstante, a diferencia de las MyET, todavía se encuentran muy lejos de los valores alcanzados por las importaciones de químicos provenientes de la UE. [Ver Figura 78]

Las importaciones de HyA desde China tuvieron un crecimiento espectacular hasta el año 2008, cuando sumaban 534 millones de dólares, muy lejos de los 7 millones del año 2000; este crecimiento sufrió una retracción importante en 2009, pero hacia 2010 comenzaba a recuperarse. Ese freno en las importaciones de HyA no sólo lo sufrió la producción china, sino también la procedente de otras economías. En este sentido, las importaciones provenientes de la UE, que desde el año 2000 lideraban las importaciones totales de HyA, comenzaron a bajar en 2008, para recuperarse recién en 2011 y 2012; sin embargo, esa recuperación fue mínima. En este marco, las importaciones chinas, que

se recuperaron más rápidamente que las europeas, sobrepasaron a estas últimas desde 2010 hasta 2012, a pesar del bajón que el HyA chino afrontó en el último año. [Ver Figura 79] De esta manera, el importante descenso de las importaciones de HyA a partir de 2009, independientemente de su procedencia, permite suponer la existencia de una relevante producción industrial, en tanto que cuando la crisis mundial golpea a este sector, consecuentemente, también caen las importaciones de HyA –que hasta el final de nuestro período no recuperaran los valores de 2008-.

Los textiles chinos experimentaron una trayectoria distinta a las partidas analizadas anteriormente. Desde principios del nuevo milenio, hacia el año 2001, ocupaban el primer lugar entre las importaciones totales de textiles, por encima de los productos provenientes de EEUU y la UE. Además de mantener su preeminencia, las importaciones desde China crecieron de manera irregular alcanzando su máximo en el año 2011 (593 millones de dólares), aunque para 2012 se habían reducido de manera importante (455 millones de dólares). A diferencia de ese crecimiento inestable de las importaciones chinas, las provenientes de la UE siguieron un incremento constante desde el año 2005 al 2012, aunque ese máximo alcanzado en el último año (220 millones de dólares) no llegaba a significar la mitad de las importaciones chinas para los mismos doce meses. [Figura 80]

Se debe advertir, además, que existe un importante nivel de ingresos de manufacturas chinas a Nigeria de manera informal, mediante el contrabando a través de Estados vecinos que mantienen fronteras porosas con Nigeria y que, por lo tanto, constituyen transacciones que carecen de registros. En este contexto, el jefe de la Asociación de Fabricantes Textiles de Nigeria sostenía en 2007 que a causa del ingreso de textiles vía el comercio informal la cantidad de fábricas textiles se había reducido de 200 a 28. La circulación de estos productos no declarados está conformada en gran parte por mercancías baratas de muy poca calidad, que han constituido un verdadero mercado paralelo.<sup>153</sup>

Además, los nigerianos cuestionan la calidad general de los productos chinos que inundan sus mercados, y los empresarios locales acusan a los chinos de volcar productos baratos en el mercado con el fin de sofocar la competencia.<sup>154</sup> En este sentido, en 2011 el Ministro de Comercio e Inversión nigeriano había solicitado a China la firma de un Memorando de Entendimiento relativo a la calidad de los productos

---

<sup>153</sup>EGBULA, Margaret y QI, Zheng; Op. Cit. Pp.6-18

<sup>154</sup> Ibid., Pp. 15-18

chinos que ingresaban a Nigeria.<sup>155</sup> Sin embargo, los esfuerzos parecieron no tener éxito, en tanto para 2014 el gobierno nigeriano solicitaba nuevamente al embajador chino en Nigeria, Gu Xiaojie, que las autoridades de la RPC tomaran medidas para desalentar la producción de manufacturas de calidad inferior que se importaban al país.<sup>156</sup> El gobierno chino reconoce el problema; no obstante, también señala que los importadores nigerianos a menudo presionan a los proveedores chinos para producir productos de calidad inferior con el fin de reducir los precios a un nivel que los nigerianos pueden permitirse.<sup>157</sup> En esta línea, el Cónsul General de China en Nigeria, Liu Kan, aseguraba que China nunca va a cerrar los ojos a los casos de productos chinos de calidad inferior en Nigeria, y sostenía que trabajaban en conjunto con el gobierno nigeriano para revertir la situación.<sup>158</sup>

Si ahora analizamos específicamente la relación PIB-importaciones desde China, se puede observar que ésta siguió la misma tendencia observada cuando revisamos la relación PIB-Importaciones totales; es decir, existe una leve tendencia hacia el incremento de la participación de las importaciones en el PIB, aunque este crecimiento no se produce de manera sostenida en el tiempo, sino a través de fluctuaciones anuales [Ver Figuras 52 y 81]. En este sentido, la participación de las importaciones provenientes desde China en el PIB siguieron un camino muy inestable año a año, pero puede notarse una tendencia creciente; para el año 2000 representaban el 0,74 por ciento del PIB, mientras que en 2003, 2006, 2009 y 2012 alcanzaban el 1,45, 2,85, 3,74 y 4,93 por ciento, respectivamente. Por lo expuesto, puede notarse que esa dependencia de las importaciones nigerianas no necesariamente implica una relación de dependencia de las importaciones chinas, en tanto del 100 por ciento que constituye la participación de las importaciones totales en el PIB, las importaciones del país oriental significan sólo el 16 por ciento.

---

<sup>155</sup> “China-Nigeria trade set to hit \$10bn – Chinese Minister”, *Vanguard*, 9 de Noviembre de 2011. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2011/11/china-nigeria-trade-set-to-hit-10bn-chinese-minister/> Consultado: 12-06-2015

<sup>156</sup> “Nigeria seeks China’s support on influx of substandard imports”; *Vanguard*, 13 Junio de 2014. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2014/06/nigeria-seeks-chinas-support-influx-substandard-imports/> Consultado: 12-06-2015

<sup>157</sup> EGBULA, Margaret y QI, Zheng, op. cit. Pp. 18

<sup>158</sup> “China reassures Nigerians of standard imported products”; *Vanguard*, 28 de Mayo de 2014. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2014/05/china-reassures-nigerians-standard-imported-products/> Consultado: 12-06-2015

En resumen, podría decirse la economía nigeriana ha crecido de forma notable en el nuevo siglo si tenemos en cuenta el tamaño de su PIB, y este crecimiento se asienta primero en la agricultura y no en la producción petrolera, a pesar de que el oro negro es la principal mercancía exportada. Además, ha sido muy importante el papel desarrollado por las telecomunicaciones, sector que ha logrado ubicarse como el tercero más influyente en la conformación del PIB.

A tono con el crecimiento de la economía, el comercio exterior también ha crecido de manera importante. Este incremento se ha sostenido por las crecientes exportaciones, principalmente, de petróleo y gas. Si bien el gas natural y manufacturado ocupan una posición relegada respecto al petróleo, su participación ha ido creciendo notablemente en el marco de una política deliberada del gobierno nigeriano de diversificar la industria minera, explotando las enormes reservas de gas con las que cuenta. Más allá de esta preeminencia de los combustibles, desde el año 2007 asistimos al inicio de un lento pero no por ello insignificante proceso de diversificación de las exportaciones, en tanto puede observarse el comienzo de un margen entre las exportaciones totales y las exportaciones de combustibles que se sostiene e incrementa en el tiempo.

Las importaciones también han seguido una tendencia creciente, en el contexto de una economía en ascenso; no obstante, su nivel es notablemente menor a las exportaciones, de manera que Nigeria presenta una balanza comercial muy favorable. Sin embargo, la incidencia de las importaciones en el PIB es cada vez mayor, constituyéndose en un factor a tener en cuenta en el futuro, en la medida que el sector industrial nigeriano no se encuentra en condiciones de satisfacer las necesidades del mercado local en expansión; en esta línea, asistimos un potencial problema en la balanza de pagos: este creciente recurso a las importaciones como condición necesaria para el crecimiento de la economía, sumado a un patrón de exportación bastante concentrado en el petróleo, podría resultar en un déficit de la balanza comercial hacia futuro, además de consumir cada vez más divisas.

Por su parte, las relaciones comerciales entre China y Nigeria se han fortalecido en los doce años estudiados; sin embargo, los valores alcanzados en los intercambios aún están lejos de los logrados por el comercio con EEUU o la UE. Esa intensificación de las relaciones se ha fundamentado en el aumento de las importaciones nigerianas de mercancías chinas, resultando en una balanza comercial negativa para el país africano - el crecimiento de China como proveedor de Nigeria pasó de significar un 6 por ciento

en el año 2000 a un 17 por ciento en 2012-; no obstante, la influencia de las importaciones chinas en el PIB nigeriano es muy reducida respecto al impacto que producen las importaciones totales en el Producto. Más allá de esto, Nigeria ha intentado establecer acuerdos con el gobierno chino con el fin de radicar empresas orientales en suelo africano, para de esa manera intentar reducir el nivel de las importaciones y promover la generación de empleos. En esta línea, en el corriente año (2016) el presidente Muhammadu Buhari reconocía el déficit comercial respecto a China y llamaba a las comunidades de negocios de ambos países a trabajar juntos para reducir el desequilibrio comercial.<sup>159</sup> En este sentido, cobra relevancia el establecimiento de las ZEE conjuntas, las cuales no sólo pueden contribuir a reducir el déficit comercial nigeriano con China, sino también a diversificar la cartera de productos exportables del país africano.

Esta intensificación de las relaciones comerciales sino-nigerianas no se ha dado sin problemas: por una parte, los nigerianos han reprochado al gobierno chino por la calidad de los productos que arriban a Nigeria; sin embargo, ambos gobiernos se han comprometido en avanzar sobre el control de los importadores y las manufacturas importadas. Por otro lado, las crecientes importaciones de textiles han dañado a la propia producción nigeriana, siendo causantes de despidos y cierres de industrias del sector.

Más allá de los aspectos negativos para Nigeria, las exportaciones hacia China presentan una mayor diversificación que en las exportaciones hacia otras economías, cobrando notoriedad las exportaciones de bienes manufacturados. Sin embargo, es difícil pensar qué le puede vender Nigeria a China además de bienes primarios; en esta línea, es esperable que el país africano pueda enviar productos de mínima elaboración a Oriente, como alimentos procesados –habida cuenta del potencial agrícola de Nigeria- y de productos de escaso valor agregado, pues no podemos perder de vista que el sector industrial de alta tecnología está escasamente desarrollado y se presentan problemas a nivel infraestructura (entre otros aspectos) y mano de obra especializada, difíciles de subsanar en el corto plazo. Se requeriría para ello una transformación estructural de la economía, aunque este proceso –claro está- escapa a la dinámica estricta de la relación sino-nigeriana, objeto del presente estudio.

---

<sup>159</sup> “Large trade imbalance between Nigeria and China must be reduced – Buhari”, *Vanguard*, 12 de Abril de 2016. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2016/04/large-trade-imbalance-nigeria-china-must-reduced-buhari/> Consultado: 12-06-2016

Entretanto, la relación sino-nigeriana se presenta auspiciosa para este último: primero, porque el consumo de petróleo de China podría compensar el deterioro del precio del crudo y la reducción de la demanda proveniente desde EEUU; segundo, la creciente demanda de gas por parte de China estimula el desarrollo del sector y la diversificación de los combustibles exportables; tercero, el desarrollo conjunto de ZEE puede contribuir a equilibrar la balanza comercial entre ambos países, generar empleo y diversificar las exportaciones; y cuarto, mientras la población china está en constante crecimiento al mismo tiempo que la superficie cultivable sigue un camino claramente descendente (Ver Figura 82), Nigeria puede convertirse en un gran proveedor de alimentos de la RPC. En esta línea, el país africano podría acentuar la diversificación de sus exportaciones mediante la incorporación de nuevos commodities exportables o alimentos procesados, equilibrar la balanza comercial con China, y estimular el proceso de industrialización; no obstante, deberá seguir con cuidado ante un posible afianzamiento de la primarización de su economía más allá de diversificar los bienes primarios exportables.

### ***Consideraciones finales del apartado***

A modo de cierre de este primer capítulo conviene realizar una síntesis de lo expuesto, remarcando los puntos de encuentro y las diferencias entre las relaciones sino-angolanas y sino-nigerianas, finalizando con algunas observaciones de cara al futuro de estas relaciones.

En este sentido, debemos decir que Angola y Nigeria han visto crecer de manera significativa el volumen de su comercio exterior sustentado sobre todo en el gran aumento de las exportaciones, cuya principal mercancía ha sido el petróleo; sin embargo, Nigeria presenta un patrón de exportación un poco más diversificado. Este crecimiento de los intercambios comerciales con el exterior se ha producido en un contexto de incremento del PIB, el cual se asienta en diversos sectores: para el caso angoleño es el petrolero; en tanto, en Nigeria primeramente es el sector agrario y en segundo lugar el petrolero, notándose además un importante aumento de las telecomunicaciones en la formación del Producto. De esta manera, puede observarse que si bien ambas economías han crecido, la base de este crecimiento es muy distinto:

Angola depende extremadamente de su producción petrolera, y su crecimiento se encuentra ligado íntimamente a los imponderables del crudo –precio, demanda, producción-; en cambio, Nigeria presenta un patrón de crecimiento más diversificado, que de recibir el apoyo necesario –políticas gubernamentales, inversiones- podría conducir a un crecimiento económico sostenido en el tiempo con un mayor grado de independencia.

En cuanto a las importaciones, ambos países compran principalmente manufacturas en el exterior, siendo las maquinarias y equipos de transporte el principal grupo de productos importados. Estas importaciones tienen lugar en el marco de economías crecientes y de una industria local poco desarrollada, incapaz de hacer frente a las crecientes necesidades que ese crecimiento económico demanda; sin embargo, en Nigeria se ha desarrollado desde principios de siglo una política tendiente a favorecer la instalación de nuevas industrias a través del desarrollo de ZEE con el fin de incrementar la producción local de manufacturas y diversificar las exportaciones. Más allá de lo planteado en ambos casos, el altísimo nivel de las exportaciones en comparación con las importaciones ha desembocado en una balanza comercial positiva para ANNIG. Debemos remarcar, no obstante, que en el caso de Angola las importaciones han alcanzado cada vez un porcentaje más alto del PIB, evidenciando una economía angolana más abierta que la nigeriana.

A medida que se producía ese crecimiento económico y ese aumento del comercio exterior, las relaciones comerciales con la RPC se fueron intensificando; sin embargo, la incidencia de China ha tenido diferencias substanciales en ambos casos estudiados, por lo que insistimos en la necesidad de dejar de considerar a África como un todo homogéneo a la hora de estudiar sus relaciones económicas con China, siendo necesario desarrollar estudios detallados de casos.

Por una parte, el país oriental ha sido el factor fundamental en el crecimiento de los intercambios comerciales con el mundo realizados por Angola, en tanto estos se apoyan en el notable incremento de las exportaciones de petróleo originadas por la gran demanda china de esa mercancía. Podría decirse, en base a lo expuesto, que la relación comercial Angola-RPC se sustenta, vitalmente, en las exportaciones de petróleo angolano y, secundariamente, en las importaciones de productos manufacturados chinos. No obstante, debemos señalar que la demanda china de petróleo desde Angola no ha redundado en una especialización del país en la producción petrolera, sino que un

patrón de exportaciones basado fundamentalmente en el petróleo ya se desarrollaba con anterioridad a la intensificación del comercio sino-angoleño.

Otra característica distintiva del caso angolano es que China ha llegado a posicionarse como su primer socio comercial, pudiendo notarse una concentración del destino de las exportaciones angoleñas en la RPC -en el marco de una diversificación de sus socios comerciales-. Además, esta intensificación del comercio sino-angoleño ha derivado en una balanza comercial ampliamente positiva para Angola.

Por otro lado, la magnitud del crecimiento de las relaciones comerciales entre China y Nigeria está lejos de ser la misma que en el caso anterior, y presenta algunas diferencias notables.

En primer lugar, si bien el intercambio comercial entre las partes ha crecido, este no se explica por el aumento de las exportaciones nigerianas sino por el aumento de las importaciones de mercancías provenientes de Oriente, lo que define una balanza comercial negativa para Nigeria. En este caso, hemos observado la necesidad de Nigeria de contar con ciertas manufacturas para poder continuar en el camino del crecimiento económico, y es China la que estaría acaparando esta creciente demanda nigeriana. En este punto, el gobierno nigeriano se encuentra en una encrucijada en tanto, por una parte, necesita imperiosamente de las importaciones para crecer; pero, por otro lado, se incrementa la sangría de divisas. Habrá que observar en los años venideros cómo el reciente gobierno de Muhammadu Buhari afronta este problema estructural que presentan la mayoría de las economías en crecimiento. Por el momento, la principal respuesta esgrimida desde las oficinas gubernamentales ha sido la creación de las ZEE, con el fin de incrementar la producción local de bienes intermedios y de consumo. En esta línea, el gobierno tendrá la tarea de integrar estas Zonas a la economía nacional y de verificar la efectiva creación de nuevos puestos de trabajo para la población local y la reinversión de las ganancias de las empresas en el país.

El problema señalado arriba no se presentaría para el caso angolano, en tanto este tiene una economía menos desarrollada que la nigeriana –el PIB de Nigeria y Angola para 2012 era de 173.927 y 55.043 millones de dólares respectivamente- y a igual capacidad de consumo per cápita un mercado notablemente inferior –168.240.403 y 22.685.632 son los habitantes de Nigeria y Angola respectivamente<sup>160</sup>-; consecuentemente, la demanda de productos importados por parte de Angola tiene una

---

<sup>160</sup> Estimaciones del Banco Mundial para el año 2012 (a precios constantes de 2005).

escala sensiblemente inferior que el caso nigeriano y, por el momento, no presentaría el problema estructural mencionado.

En segundo lugar, las exportaciones hacia China están más diversificadas en el caso nigeriano; en cuanto a los commodities, además del petróleo ha cobrado relevancia el gas. Además, son significativas las exportaciones de manufacturas, cuyo crecimiento podría explicarse por la radicación de empresas chinas en las ZEE nigerianas que producen allí para satisfacer la demanda de su propio país. En esta línea, las motivaciones de las empresas chinas para radicarse en Nigeria –en el marco de la política del *going out*- no responderían sólo a la maximización de las ganancias –aprovechando la existencia de salarios más bajos que en Oriente y las exenciones impositivas-, sino a varios factores: la posibilidad de acceder a los mercados de las diferentes economías africanas y occidentales bajo de rótulo de “made in Nigeria”, sorteando barreras impuestas a los productos chinos; ganar experiencia en mercados poco exigentes antes de dar el salto hacia economías más desarrolladas; y fortalecer las relaciones sino-nigerianas, en tanto el comercio entre ambos países no debe ser entendido en solitario, sino como parte de una relación más amplia en donde intervienen no sólo otras variables económicas, sino también políticas.

En tercer lugar, China está lejos todavía de ser el socio comercial número uno de Nigeria, y se encuentra por detrás de los EEUU y la UE. En este sentido, el destino de las exportaciones nigerianas se encuentra más diversificado que en el caso angolano, siendo menos susceptible a las alteraciones en la demanda de alguna economía en particular.

En síntesis, podría decirse que la mayor participación china en Angola y Nigeria no ha conducido a un cambio en los patrones de exportación/importación de ambos países, aunque sí los ha intensificado; no obstante, sí ha significado una nueva y atractiva opción para los países africanos a la hora de intercambiar mercancías que les ha permitido incrementar de manera importante sus ventas al exterior –notoriamente en el caso angolano- y diversificar la procedencia de sus importaciones. El desarrollo del comercio bilateral con la RPC les plantea nuevos desafíos a los países africanos; por una parte, Angola deberá aprovechar el ingreso de divisas que significa sus relaciones con China para potenciar a los diferentes sectores de la economía a través de la distribución de las ganancias generadas por el sector petrolero, y diversificar sus exportaciones para combatir la dependencia respecto al petróleo. Por otro lado, Nigeria, que si bien en los últimos años ha logrado insertar una mayor cantidad de productos

manufacturados en el mercado chino, deberá trabajar en conjunto con la RPC para tratar de equilibrar la balanza comercial que se le presenta notoriamente desfavorable. De esta manera, de acuerdo a los intercambios entre China y ANNIG que hemos revisado, es difícil pensar cómo los países africanos podrían diversificar sus exportaciones a la RPC más allá de los commodities o productos elaborados con mínimo valor agregado, sin embargo, se abre una puerta para iniciar un proceso de transformación de la materia prima y para exportar mercancías con mayor valor agregado.

Antes de finalizar, no podemos olvidar las vicisitudes recientes del precio del petróleo, que en 2015 alcanzó el valor más bajo desde 2004. Como hemos desarrollado, las economías estudiadas se apoyan en gran medida en las exportaciones de crudo –más allá de las particularidades propias de cada una-, y un descenso significativo y sostenido en su precio, como el que estamos experimentando, podría traer consecuencias negativas. En este sentido, el impacto sería desigual para ANNIG aunque peligroso en ambos casos: en Nigeria dificultaría el proceso de industrialización –que depende de las importaciones de manufacturas- si es que decide mantener equilibrada la balanza comercial, mientras que en Angola, además de ver reducidas sus exportaciones, se erosionaría el principal factor que contribuye a la formación del Producto Bruto.

# *Anexo*

## *Capítulo I*

### **Índice de Figuras**

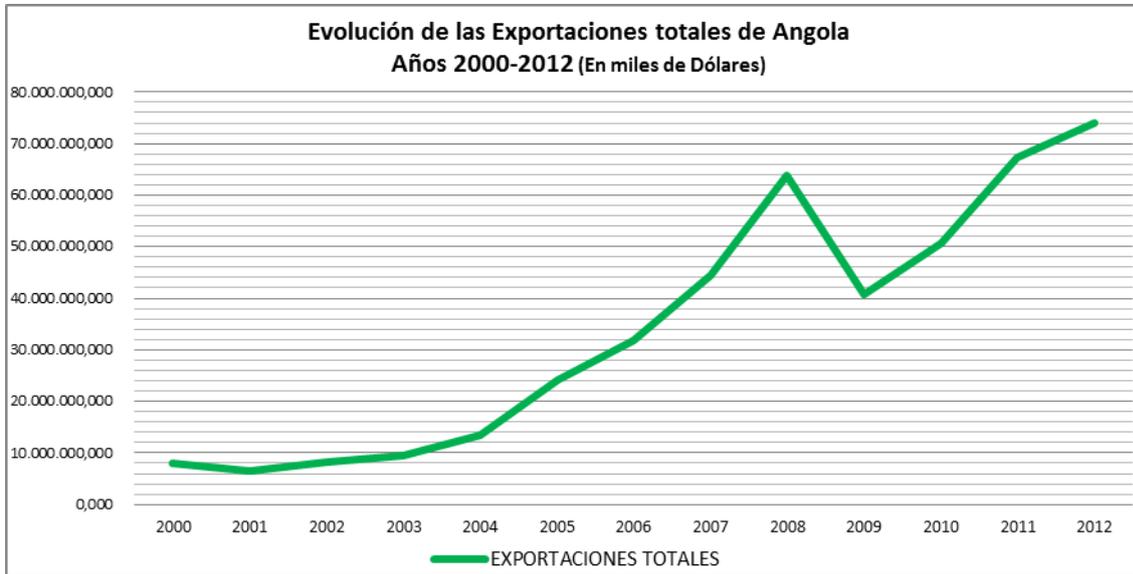
Figura 1: Evolución del Comercio Internacional de Angola. 2000-2012	p.95
Figura 2: Exportaciones e Importaciones Totales de Angola. 2000-2012	p.95
Figura 3: Composición de las Exportaciones Totales de Angola 2000-2012	p.96
Figura 4: Evolución de las Exportaciones Totales y de las Exportaciones de Combustibles de Angola. 2000-2012	p.96
Figura 5: Composición de Commodities Exportados por Angola. 2000 y 2012.	p.97
Figura 6: Exportaciones de Petróleo y Perlas y Piedras Preciosas/ Semipreciosas de Angola al Mundo 2000-2012	p.97
Figura 7: Composición de Combustibles Exportados por Angola 2000-2012	p.98
Figura 8: Evolución de las Exportaciones Totales de Angola 2000-2012	p.98
Figura 9: Evolución del Precio del Petróleo (Brent) FOB 2000-2012	p.99
Figura 10: Evolución de las Reservas de Divisas de Angola. 2000-2012	p.99
Figura 11: Reserva de Divisas de Angola. 2000-2012	p.100
Figura 12: Composición sectorial del PIB de Angola: 2002-2012	p.100
Figura 13: Composición de Importaciones de Productos Manufacturados de Angola. 2000-2012	p.101
Figura 14: Evolución del PIB de Angola. 2000-2012	p.101
Figura 15: Relación PIB-Importaciones de Angola 2000-2012 (Aproximación)	p.102
Figura 16: Comercio Internacional de Angola con sus Principales Socios Comerciales. 2000 y 2012	p.102
Figura 17: Exportación de Angola según Destino. 2000-2012	p.103
Figura 18: Evolución de las Exportaciones de Angola según Destino. 2000-2012	p.103
Figura 19: Importaciones de Angola según Procedencia. 2000 y 2012	p.104
Figura 20: Importaciones de Angola según Procedencia. 2000-2012.	p.104
Figura 21: Comercio Angola-China. 2000-2012	p.105
Figura 22: Exportaciones e Importaciones de Angola hacia y desde China. 2000-2012	p.105

Figura 23: Balanza Comercial de Angola en sus Relaciones con China. 2000-2012	p.106
Figura 24: Exportaciones e Importaciones de Angola hacia y desde China. 2000-2012	p.106
Figura 25: Composición de Exportaciones de Angola hacia China. 2000-2012	p.107
Figura 26: Composición de Exportaciones de Angola hacia EEUU. 2000-2012	p.107
Figura 27: Composición de Exportaciones de Angola hacia UE. 2000-2012	p.108
Figura 28: Composición de Commodities Exportados por Angola hacia China. 2000-2012	p.108
Figura 29: Composición de Commodities Exportados por Angola hacia EEUU. 2000-2012	p.109
Figura 30: Composición de Commodities Exportados por Angola hacia UU. 2000-2012	p.109
Figura 31: Composición de Combustibles Exportados por Angola hacia China. 2000-2012	p.110
Figura 32: Evolución de las Exportaciones de Petróleo de Angola por Destino 2000-2012.	p.110
Figura 33: Composición de Importaciones de Angola desde China. 2000-2012	p.111
Figura 34: Composición de Importaciones de Angola desde China. 2000.2012.	p.111
Figura 35: Composición de Commodities Importados por Angola desde China. 2000-2012	p.112
Figura 36: Importaciones de Productos Químicos de Angola según Principales Economías de Origen. 2000-2012	p.112
Figura 37: Importaciones de Maquinarias y Equipo de Transporte de Angola según Principales Economías de Origen. 2000-2012	p.113
Figura 38: Importaciones de Hierro y Acero de Angola según principales Economías de Origen. 2000-2012	p.113
Figura 39: Importaciones de Textiles de Angola según Principales Economías de Origen. 2000-2012	p.114
Figura 40: Relación PIB de Angola con Importaciones desde China. 2000-2012	p.114
Figura 41: Evolución del Comercio Internacional de Nigeria. 2000-2012	p.115
Figura 42: Exportaciones e Importaciones Totales de Nigeria. 2000-2012	p.115
Figura 43: Composición de las Exportaciones Totales de Nigeria 2000-2012	p.116

Figura 44: Composición de Productos Manufacturados Exportados por Nigeria al Mundo 2000-2012	p.116
Figura 45: Composición de Combustibles Exportados por Nigeria. 2000-2012	p.117
Figura 46: Evolución de las Exportaciones Totales y de las Exportaciones de Combustible de Nigeria. 2000-2012	p.117
Figura 47: Composición de Commodities Exportados por Nigeria. 2000 y 2012.	p.118
Figura 48: Composición de Importación de Productos Manufacturados de Nigeria. 2000-2012	p.118
Figura 49: Evolución del PIB de Nigeria. 2000-2012	p.119
Figura 50: Composición Sectorial del PIB Real de Nigeria. 2006-2012	p.119
Figura 51: Conectividad Telefónica en Nigeria. 2001-2012	p.120
Figura 52: Relación PIB-Importaciones de Nigeria 2000-2012 (Aproximación)	p.120
Figura 53: Comercio Internacional de Nigeria con sus Principales Socios Comerciales. 2000-2012	p.121
Figura 54: Exportaciones de Nigeria según Destino. 2000 y 2012	p.121
Figura 55: Evolución de las Exportaciones de Nigeria según Destino. 2000-2012	p.122
Figura 56: Importaciones de Nigeria según Procedencia. 2000 y 2012	p.122
Figura 57: Importaciones de Nigeria según Procedencia. 2000-2012	p.123
Figura 18: Comercio Nigeria-China. 2000-2012	p.123
Figura 59: Exportaciones e Importaciones de Nigeria hacia y desde China. 2000-2012	p.124
Figura 60: Balanza Comercial de Nigeria en sus Relaciones con China. 2000-2012	p.124
Figura 61: Exportaciones e Importaciones de Nigeria hacia y desde China. 2000-2012	p.125
Figura 62: Composición de las Exportaciones de Nigeria hacia China. 2000-2012	p.125
Figura 63: Composición de las Exportaciones de Nigeria hacia EEUU. 2000-2012	p.126
Figura 64: Composición de las Exportaciones de Nigeria hacia la UE. 2000-2012	p.126
Figura 65: Exportaciones de Productos Manufacturados de Nigeria por Destino. 2000-2012	p.127
Figura 66: Composición de las Exportaciones de Productos Manufacturados	

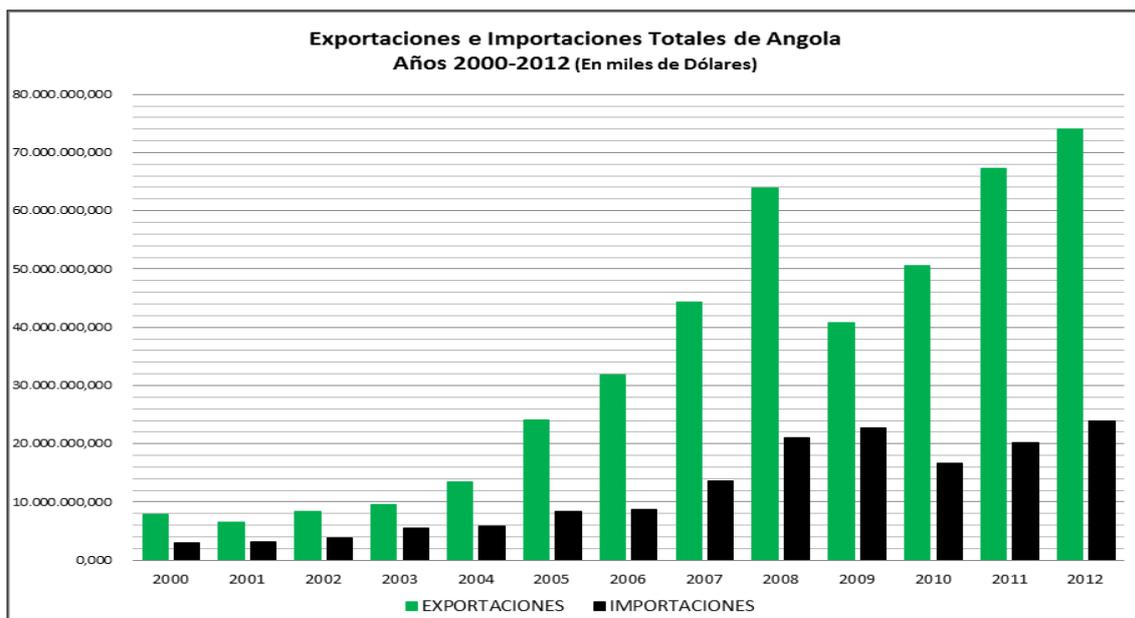
de Nigeria hacia China. 2000-2012	p.127
Figura 67: Zonas Económicas Especiales Operativas de Nigeria	p.128
Figura 68: Zonas Económicas Especiales en Construcción en Nigeria	p.129
Figura 69: Composición de Commodities Exportados por Nigeria hacia China. 2000-2012	p.130
Figura 70: Composición de Commodities Exportados por Nigeria hacia EEUU. 2000-2012	p.130
Figura 71: Composición de Commodities Exportados por Nigeria hacia la UE. 2000-2012	p.131
Figura 72: Composición de Combustibles Exportados por Nigeria hacia China 2000-2012	p.131
Figura 73: Evolución de las Exportaciones de Petróleo de Nigeria por destino. 2000-2012	p.132
Figura 74: Composición de las Importaciones de Nigeria desde China. 2000-2012	p.132
Figura 75: Composición de las Importaciones de Nigeria desde China. 2000-2012	p.133
Figura 76: Composición de Importaciones de Productos Manufacturados de Nigeria desde China. 2000-2012	p.133
Figura 77: Importaciones de Maquinarias y Equipo de Transporte de Nigeria según principales economías de origen. 2000-2012	p.134
Figura 78: Importaciones de Productos Químicos de Nigeria según Principales Economías de Origen. 2000-2012	p.134
Figura 79: Importaciones de Hierro y Acero de Nigeria según Principales Economías de Origen. 2000-2012	p.135
Figura 80: Importaciones de Textiles de Nigeria según Principales Economías de Origen. 2000-2012	p.135
Figura 81: Relación PIB de Nigeria con Exportaciones de China. 2000-2012	p.136
Figura 82: Evolución de Población y Tierra Cultivable en China. 1995-2012	p.136

Figura 1



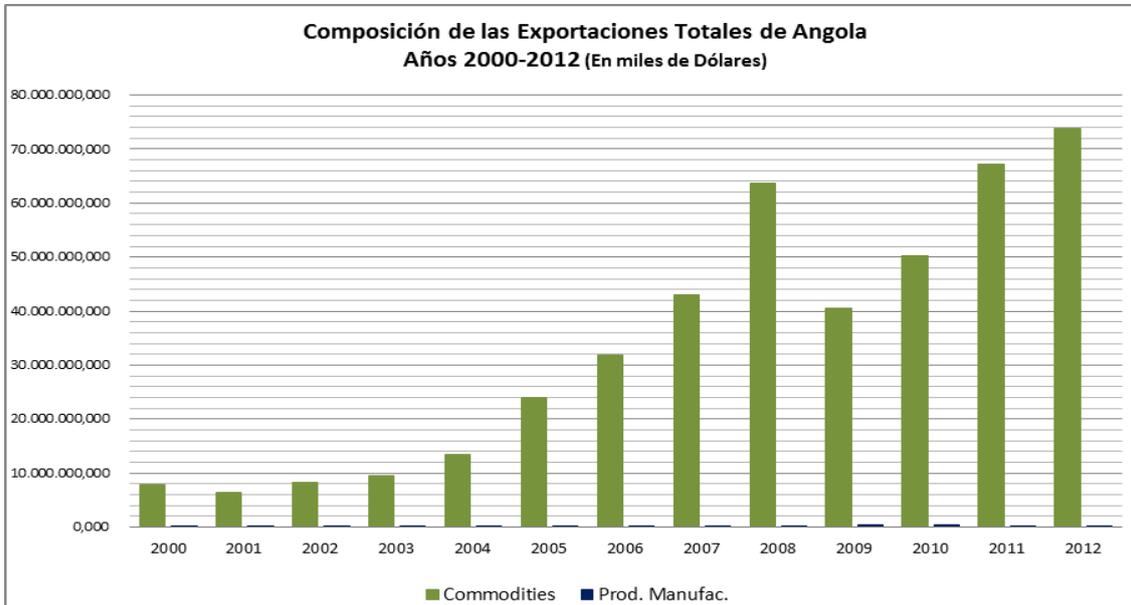
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 2



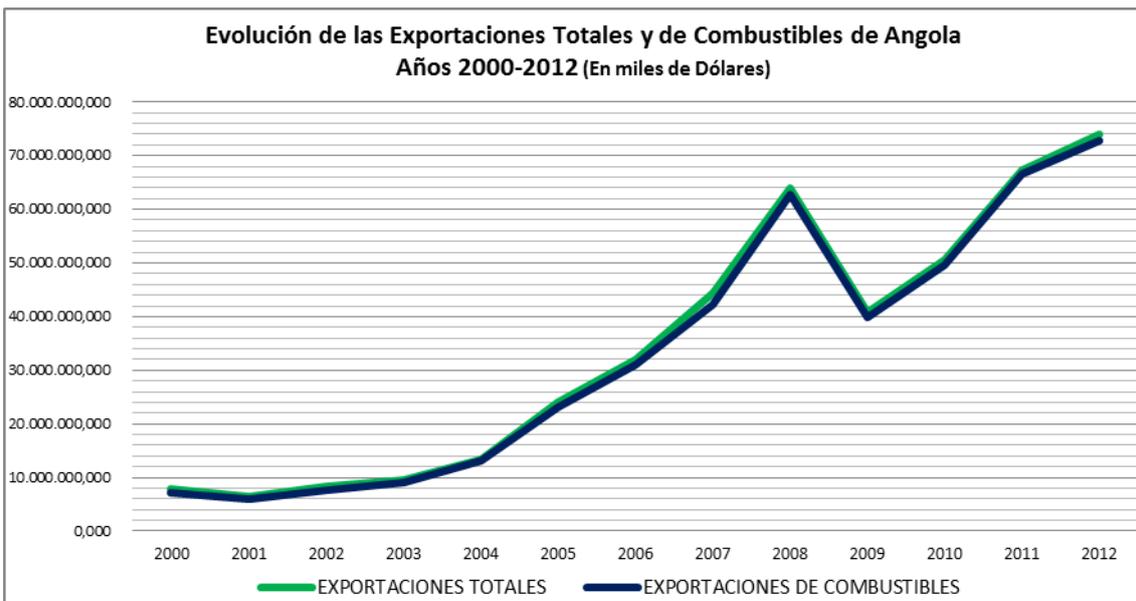
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 3



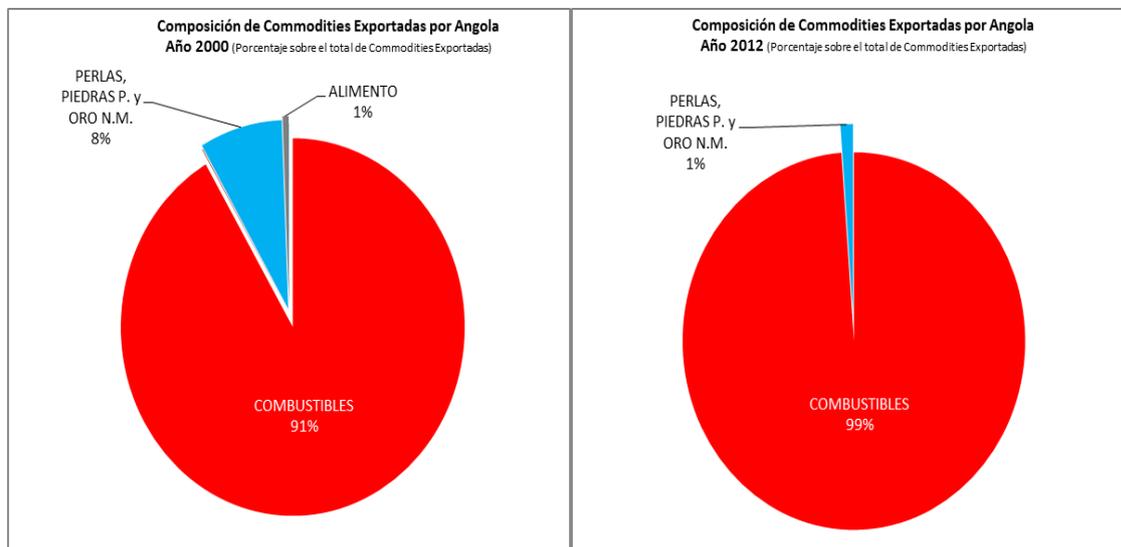
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 4



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 5



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 6

<b>Exportaciones de Petróleo y Perlas y Piedras Preciosas/Semipreciosas de Angola al Mundo</b>	
<b>Años 2000-2012</b> (En miles de Dólares)	
<b>PETROLEO</b>	<b>PERLAS, P.P. y S.P</b>
7.203.672,610	612.734,646
5.891.690,366	539.777,704
7.692.788,394	518.936,732
9.140.053,312	282.963,056
13.218.646,230	159.341,387
23.131.307,710	732.770,508
30.854.438,490	610.375,641
41.836.603,220	668.492,284
62.298.321,240	869.824,865
39.545.504,180	566.030,538
49.342.545,260	409.087,276
66.154.397,180	831.894,242
72.346.831,250	1.913.355,052

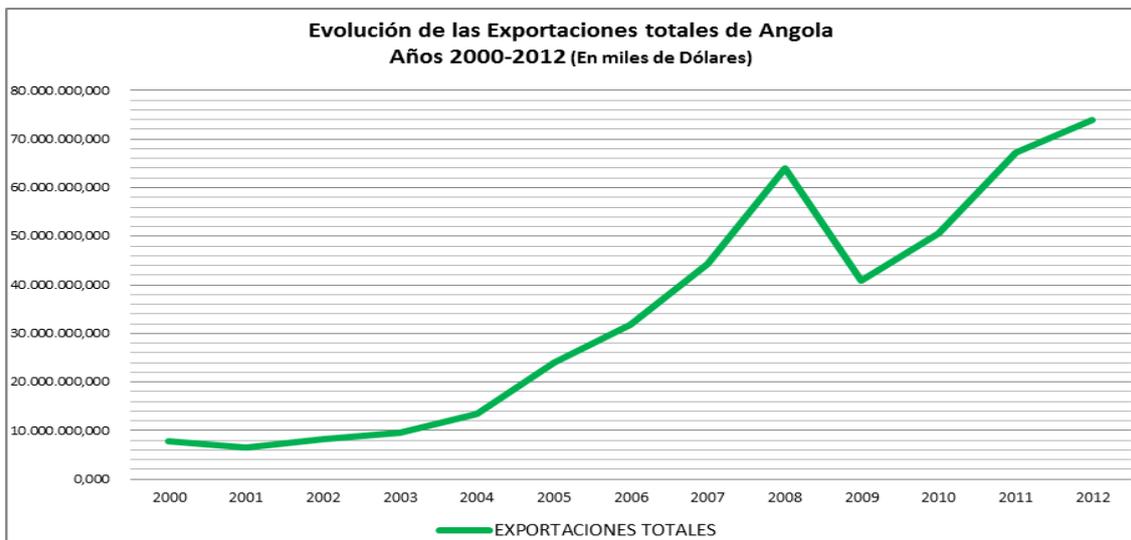
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 7

<b>Composición de Combustibles Exportados por Angola</b>			
<b>Años 2000-2012 (En miles de Dólares)</b>			
<b>Año</b>	<b>COMBUSTIBLES</b>	<b>PETROLEO</b>	<b>GAS</b>
2000	7.235.734,324	7.203.672,610	32.061,714
2001	5.917.925,029	5.891.690,366	26.234,663
2002	7.705.040,880	7.692.788,394	12.200,312
2003	9.148.370,369	9.140.053,312	7.668,141
2004	13.229.549,980	13.218.646,230	10.856,418
2005	23.222.541,090	23.131.307,710	91.226,307
2006	31.108.384,880	30.854.438,490	253.946,395
2007	42.223.336,010	41.836.603,220	386.732,791
2008	62.656.141,320	62.298.321,240	357.816,725
2009	39.827.466,550	39.545.504,180	281.962,373
2010	49.652.293,680	49.342.545,260	309.748,417
2011	66.523.305,300	66.154.397,180	368.908,116
2012	72.764.407,050	72.346.831,250	417.575,807

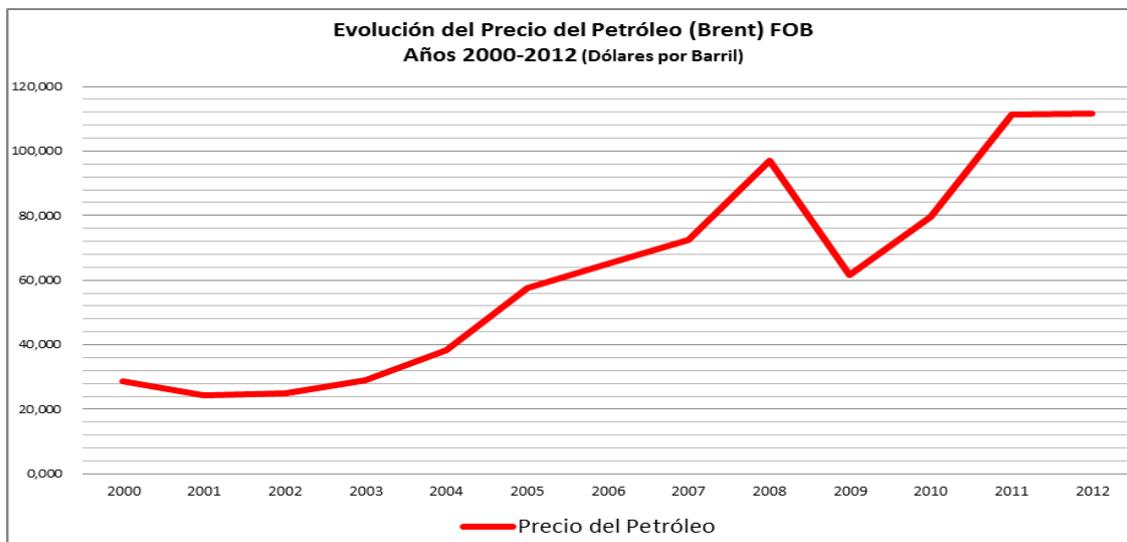
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 8



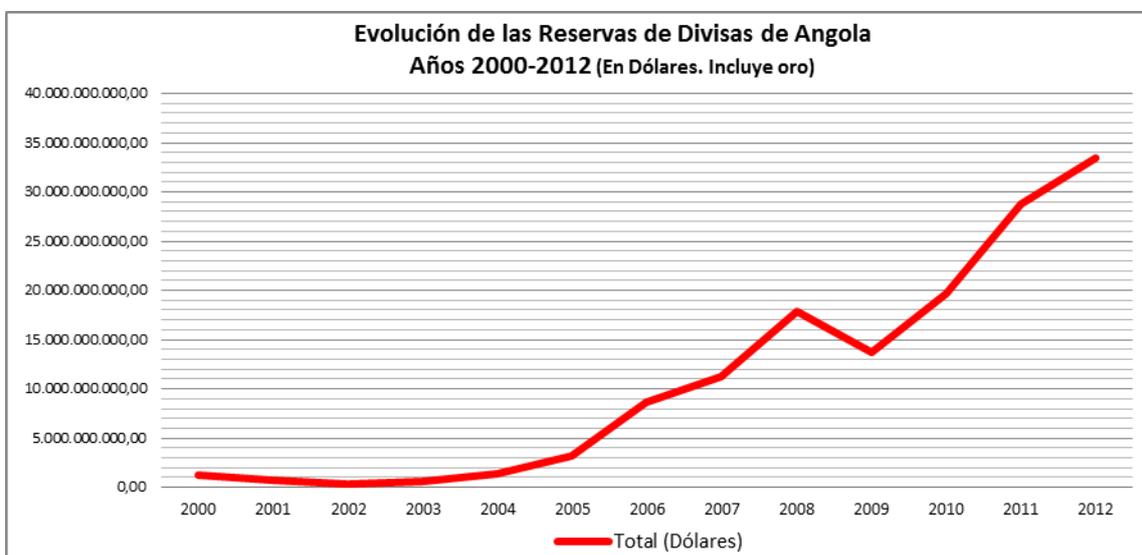
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 9



Fuente: U.S. Energy Information Administration

Figura 10



Fuente: Banco Mundial. Septiembre de 2015

Figura 11

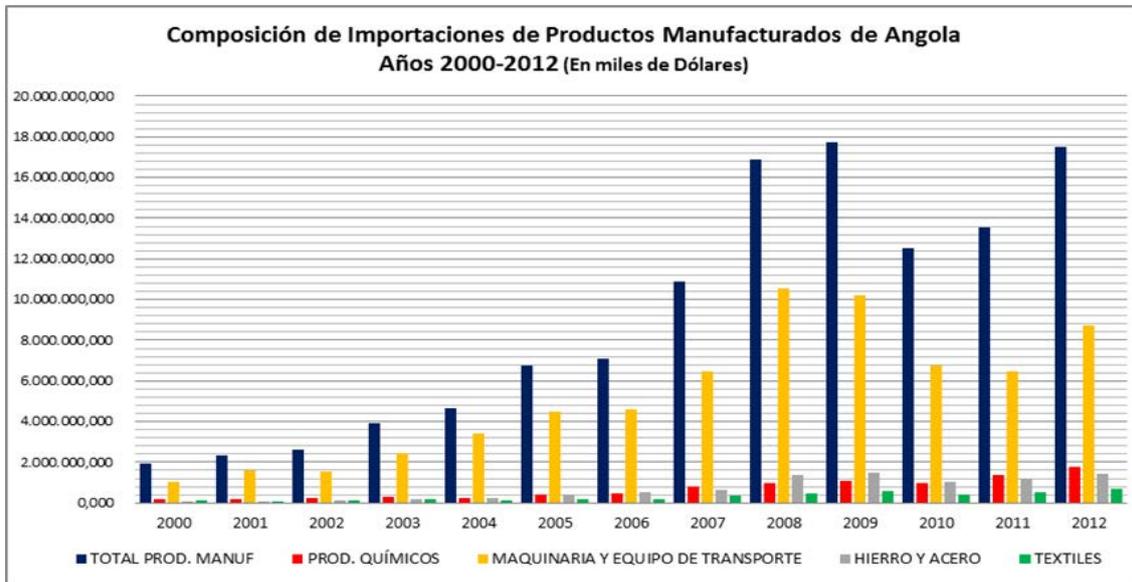
<b>Reserva de Divisas de Angola</b>		
<b>Años</b>	<b>Total (Dólares)</b>	<b>Evolución (%)</b>
2000	1.198.212.373,31	
2001	731.866.869,44	-38,92
2002	375.545.949,86	-48,69
2003	634.199.422,30	68,87
2004	1.374.045.539,37	116,66
2005	3.196.850.749,99	132,66
2006	8.598.584.121,67	168,97
2007	11.196.800.894,33	30,22
2008	17.869.411.576,55	59,59
2009	13.664.098.011,01	-23,53
2010	19.749.472.846,56	44,54
2011	28.786.209.252,56	45,76
2012	33.414.773.293,09	16,08

Fuente: Banco Mundial. Septiembre de 2015

Figura 12

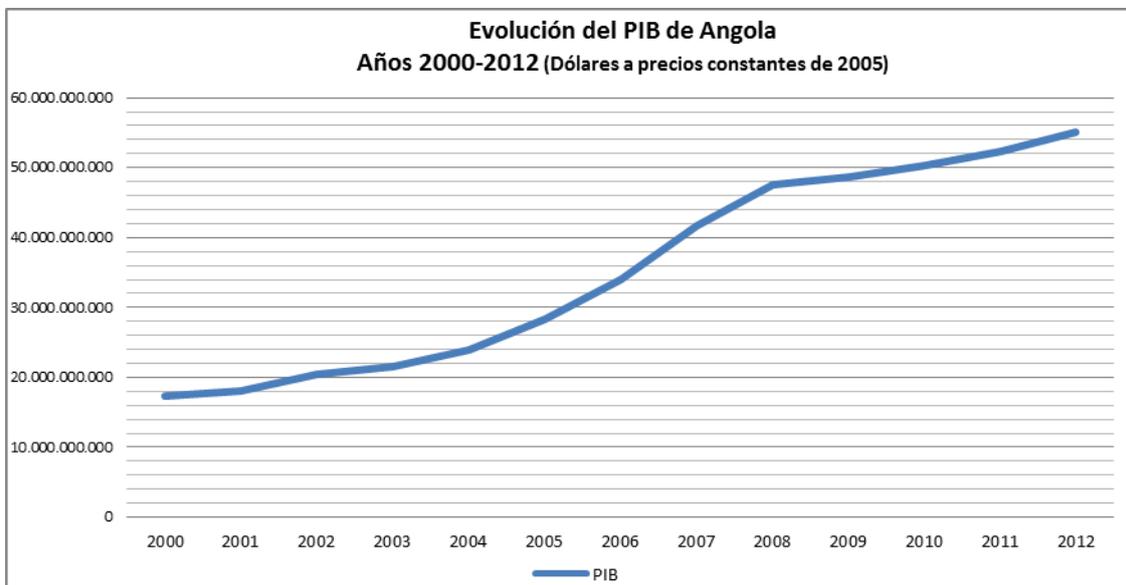
<b>Composición Sectorial del PIB de Angola. Años 2002-2012 (En Porcentaje)</b>											
	2002		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
<b>Agricultura</b>	<b>5,9</b>	<b>6,2</b>	<b>6,2</b>	<b>5,0</b>	<b>5,2</b>	<b>5,2</b>	<b>4,9</b>	<b>6,4</b>	<b>6,0</b>	<b>5,4</b>	<b>5,2</b>
Agricultura y Silvicultura	4,1	4,4	4,6	3,7	3,6	3,7	3,4	4,6	4,6	4,2	4,1
Pesca	1,8	1,8	1,6	1,3	1,6	1,5	1,5	1,7	1,4	1,2	1,1
<b>Industria</b>	<b>56,5</b>	<b>53,3</b>	<b>54,4</b>	<b>60,3</b>	<b>58,2</b>	<b>61,5</b>	<b>61,5</b>	<b>52,7</b>	<b>58,1</b>	<b>61,2</b>	<b>61,0</b>
Extracción y refinación de Petróleo Bruto y Gas Natural	44,4	40,6	41,3	48,2	45,3	48,2	49,7	39,1	43,5	47,5	44,9
Extracción de Diamantes, de Minerales Metálicos y Otros Minerales no Metálicos	2,6	2,6	2,4	2,3	1,6	1,3	1,0	0,7	0,9	1,2	1,0
Transformadora, excepto Refinación de Petróleo Bruto	3,7	4,0	4,7	3,9	3,6	3,4	3,5	3,7	4,0	3,9	4,0
Producción y Distribución de Electricidad y Agua	0,4	0,6	0,6	0,3	0,8	1,1	0,6	1,1	0,8	0,8	0,8
Construcción	5,4	5,4	5,4	5,6	6,9	7,4	6,7	8,2	8,8	7,8	10,2
<b>Servicios</b>	<b>38,2</b>	<b>41,3</b>	<b>40,2</b>	<b>35,5</b>	<b>37,2</b>	<b>34,4</b>	<b>35,0</b>	<b>42,9</b>	<b>37,4</b>	<b>34,8</b>	<b>35,1</b>
Comercio	10,7	12,1	12,2	11,0	9,4	9,4	9,0	9,9	8,7	7,0	7,0
Transportes y Almacenamiento	1,8	2,0	1,8	1,6	1,8	1,9	2,4	1,9	2,1	1,5	1,6
Correos y Telecomunicaciones	1,0	1,1	0,8	1,3	1,4	1,4	1,6	2,9	2,1	2,8	2,8
Intermediación Financiera y de Seguros	1,8	1,8	1,7	1,4	1,4	1,6	1,7	2,4	1,8	1,6	1,5
Administración Pública, Defensa y Seguridad Social Obligatoria	8,9	10,7	9,6	8,6	8,6	8,9	9,6	13,5	10,7	12,1	12,0
Servicios Inmobiliarios y Alquiler	5,9	5,0	6,3	4,4	4,2	4,3	3,8	5,0	4,3	3,4	3,6
Otros Servicios	8,0	8,7	7,7	7,1	10,4	6,8	6,9	7,3	7,7	6,5	6,7

Figura 13



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 14



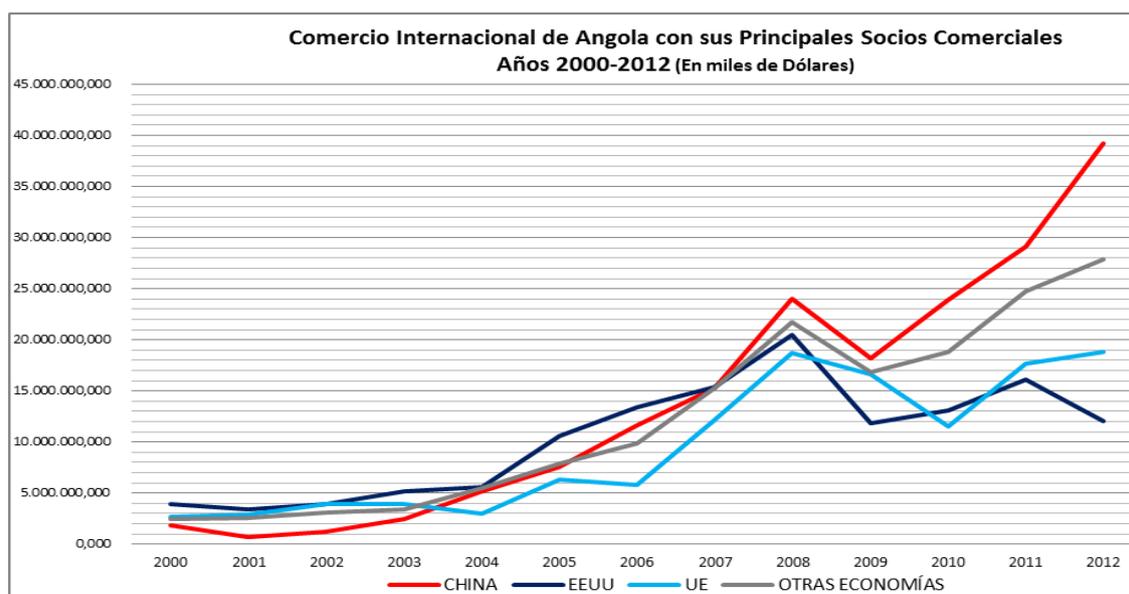
Fuente: Banco Mundial. Marzo de 2015

Figura 15

Relación PIB-Importaciones en Angola (Aproximación) Años 2000-2012					
Años	PIB		Importaciones		% de las Importaciones en el PIB
	Dólares	Crecimiento anual (%)	Totales (en Dólares)	Crecimiento Anual (%)	
2000	17.245.698.514		3.040.000.000		17,63
2001	17.973.633.439	4,22	3.179.000.000	4,57	17,69
2002	20.457.911.760	13,82	3.760.000.000	18,28	18,38
2003	21.531.454.923	5,25	5.480.000.000	45,74	25,45
2004	23.873.962.039	10,88	5.832.000.000	6,42	24,43
2005	28.233.699.334	18,26	8.353.000.000	43,23	29,59
2006	34.087.992.150	20,74	8.777.600.000	5,08	25,75
2007	41.789.510.725	22,59	13.661.000.000	55,63	32,69
2008	47.563.628.355	13,82	20.982.000.000	53,59	44,11
2009	48.711.276.728	2,41	22.659.900.000	8,00	46,52
2010	50.371.188.885	3,41	16.666.870.000	-26,45	33,09
2011	52.345.032.774	3,92	20.228.500.000	21,37	38,64
2012	55.043.649.817	5,16	24.000.000.000	18,64	43,60

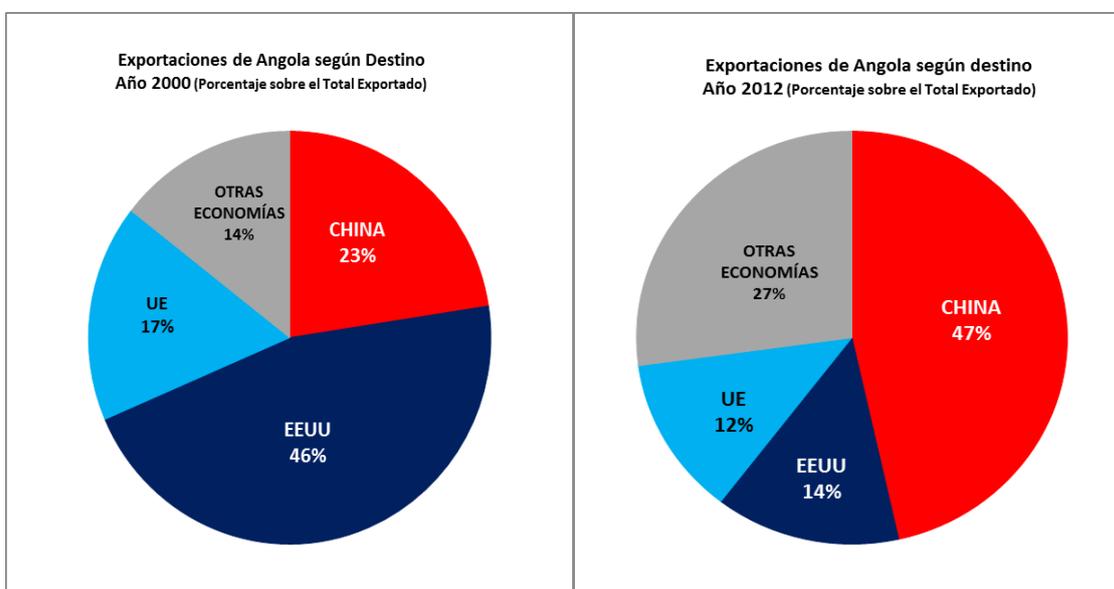
Fuente: PIB: Banco Mundial (Marzo 2015). Importaciones: UNCTADSTAT (Junio 2014)

Figura 16



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 17



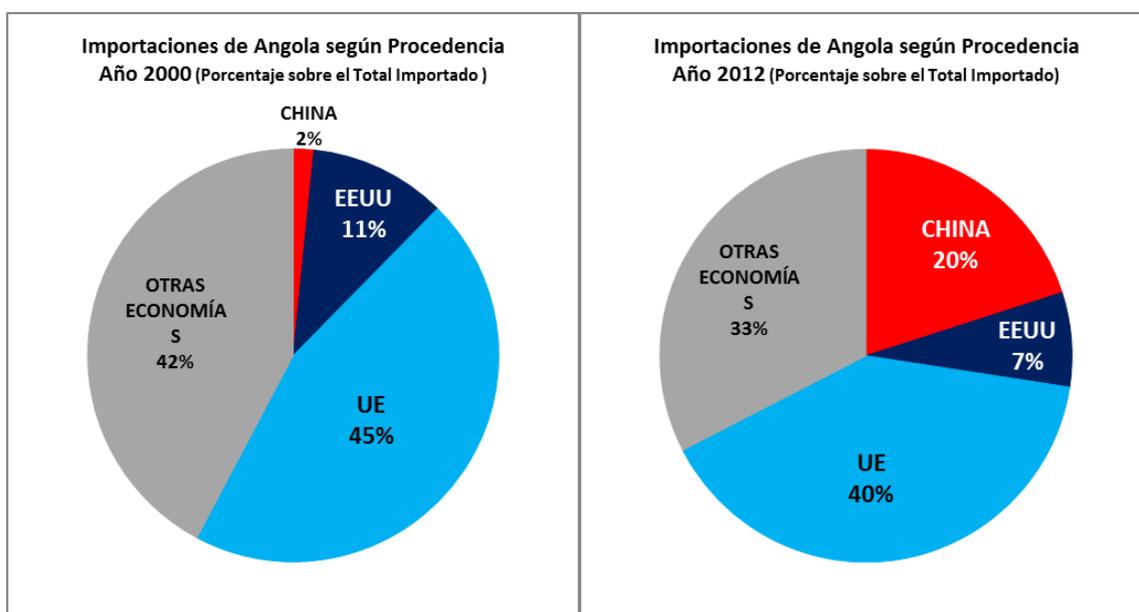
Fuente: UNCTADSTAT. Junio de 2014.

Figura 18

Evolución de las Exportaciones de Angola según Destino				
Años 2000-2012 (En miles de Dólares)				
Año	TOTAL	EEUU	CHINA	UE
2000	7.921.000,000	3.642.629,843	1.785.766,127	1.348.021,700
2001	6.534.000,000	3.178.691,513	700.124,182	1.723.494,983
2002	8.328.000,000	3.436.185,805	1.140.432,006	2.206.756,343
2003	9.508.000,000	4.598.567,723	2.251.151,500	1.301.905,553
2004	13.475.000,000	5.069.871,113	4.985.886,756	1.265.234,007
2005	24.109.000,000	9.647.814,863	7.178.005,668	3.545.448,818
2006	31.862.200,000	12.092.170,000	10.859.292,740	2.645.658,678
2007	44.396.200,000	13.965.488,060	13.925.187,680	5.968.182,391
2008	63.914.000,000	18.330.998,850	21.043.171,150	10.467.177,080
2009	40.827.900,000	10.004.267,680	15.131.404,420	6.928.594,176
2010	50.594.900,000	11.710.225,510	21.754.248,980	4.753.751,780
2011	67.310.300,000	14.271.293,860	25.711.808,860	9.354.709,052
2012	74.000.000,000	10.286.922,220	34.420.689,630	9.193.746,260

Fuente: UNCTADSTAT. Junio 2014

Figura 19



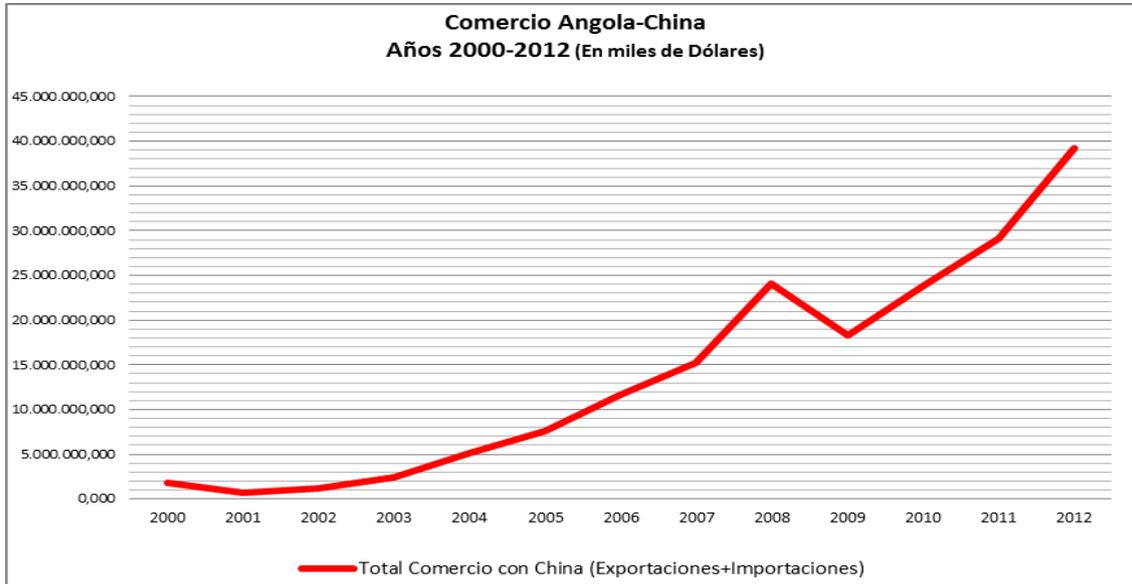
Fuente: UNCTADSTAT. Junio de 2014.

Figura 20

Importaciones de Angola según Origen				
Años 2000-2012 (En miles de Dólares)				
Año	TOTAL	EEUU	CHINA	UE
2000	3.040.000,000	327.715,271	48.917,577	1.379.347,443
2001	3.179.000,000	270.787,694	44.863,318	1.210.659,823
2002	3.760.000,000	469.797,490	77.333,759	1.692.216,043
2003	5.480.000,000	599.607,501	177.793,179	2.670.548,621
2004	5.832.000,000	518.430,826	168.843,453	1.773.596,721
2005	8.353.000,000	992.877,301	398.907,909	2.780.447,901
2006	8.777.600,000	1.275.788,701	735.882,751	3.205.719,752
2007	13.661.000,000	1.379.230,711	1.330.060,651	6.216.365,224
2008	20.982.000,000	2.149.356,858	2.987.462,364	8.211.122,936
2009	22.659.900,000	1.854.092,482	3.109.054,925	9.657.347,187
2010	16.666.870,000	1.377.561,514	2.137.233,616	6.725.789,625
2011	20.228.500,000	1.816.642,273	3.369.797,197	8.268.404,013
2012	24.000.000,000	1.773.775,516	4.810.165,811	9.603.098,106

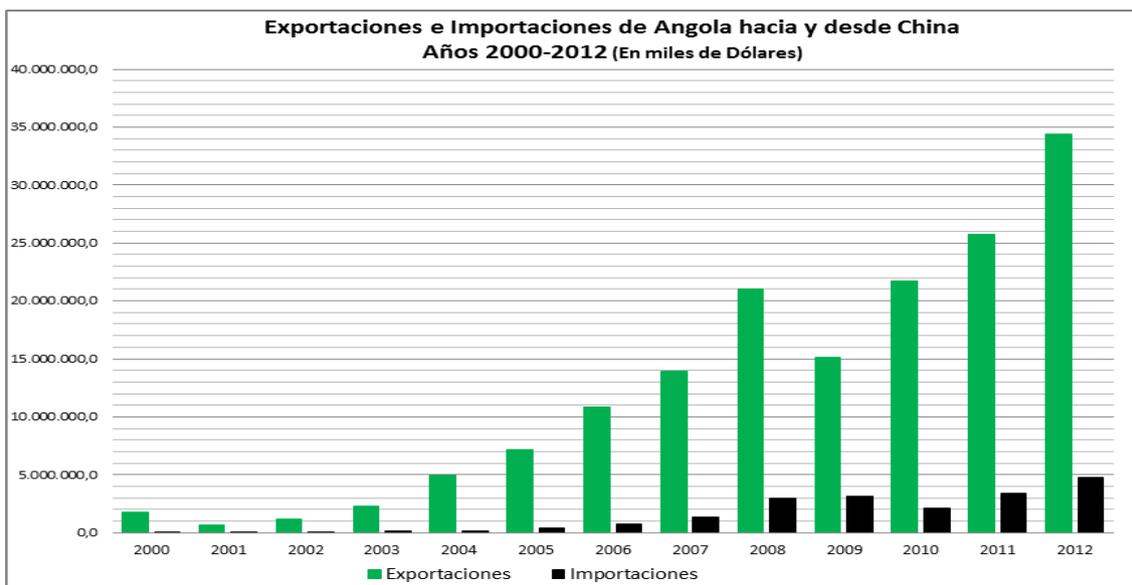
Fuente: UNCTADSTAT. Junio 2014

Figura 21



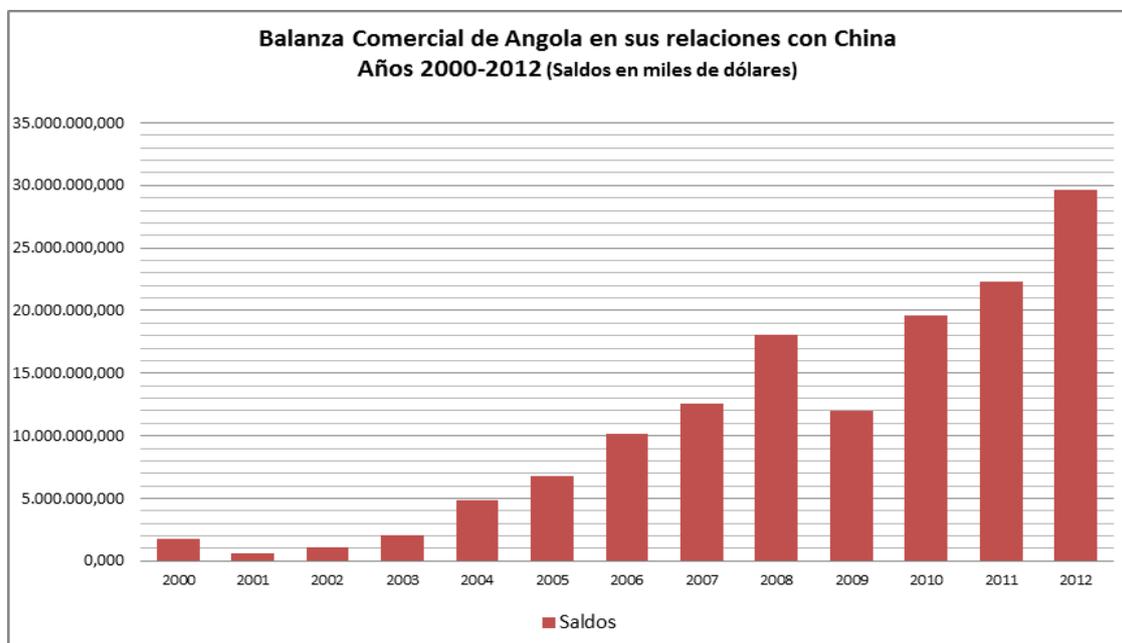
Fuente: UNCTADSTAT, Junio 2014

Figura 22



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 23



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 24

<b>Exportaciones e Importaciones de Angola hacia/desde China</b>			
Años 2000-2012. (En miles de dólares)			
Año	Exportaciones	Importaciones	Saldo
2000	1.785.766,127	48.917,577	1.736.848,550
2001	700.124,182	44.863,318	655.260,864
2002	1.140.432,006	77.333,759	1.063.098,247
2003	2.251.151,500	177.793,179	2.073.358,321
2004	4.985.886,756	168.843,453	4.817.043,303
2005	7.178.005,668	398.907,909	6.779.097,759
2006	10.859.292,740	735.882,751	10.123.409,989
2007	13.925.187,680	1.330.060,651	12.595.127,029
2008	21.043.171,150	2.987.462,364	18.055.708,786
2009	15.131.404,420	3.109.054,925	12.022.349,495
2010	21.754.248,980	2.137.233,616	19.617.015,364
2011	25.711.808,860	3.369.797,197	22.342.011,663
2012	34.420.689,630	4.810.165,811	29.610.523,819

Fuente: UNCTADSTAT, Junio 2014

Figura 25

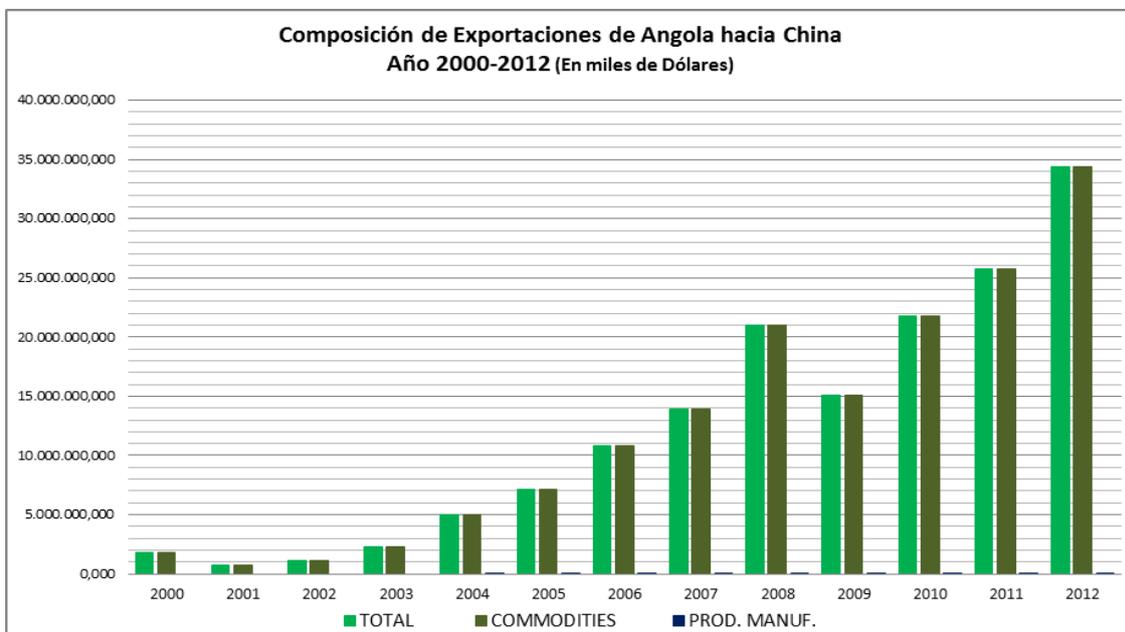


Figura 26

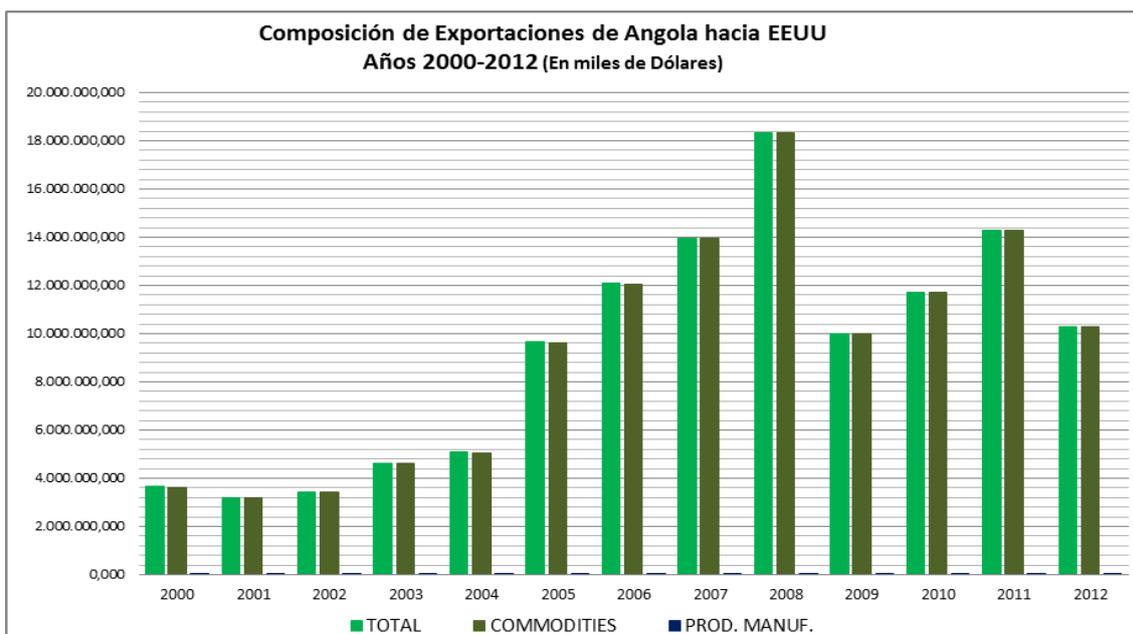
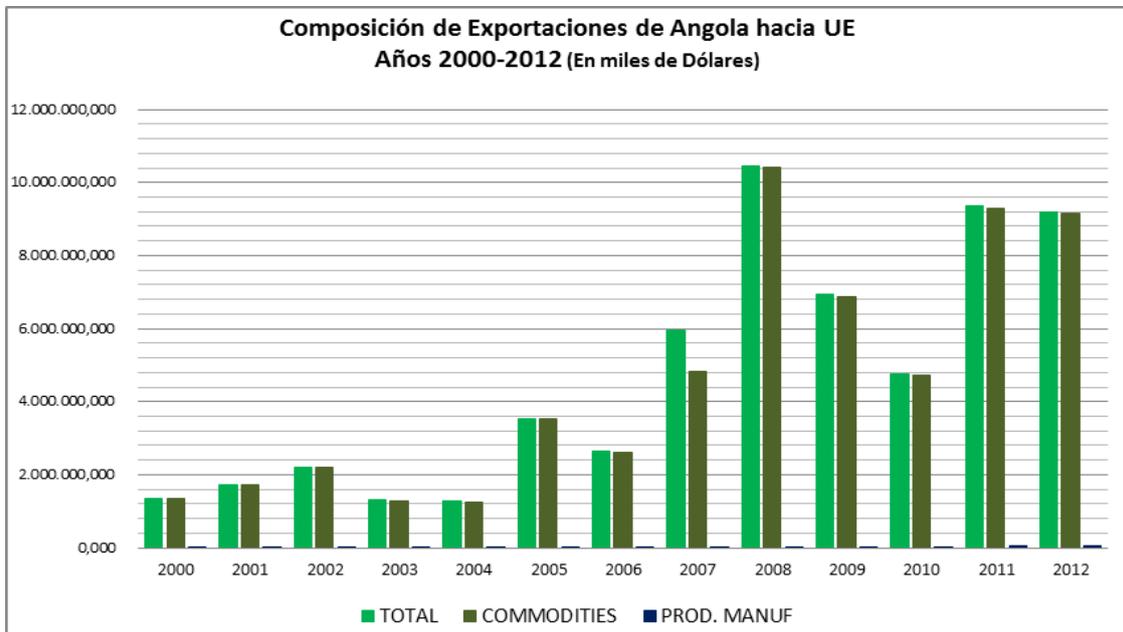
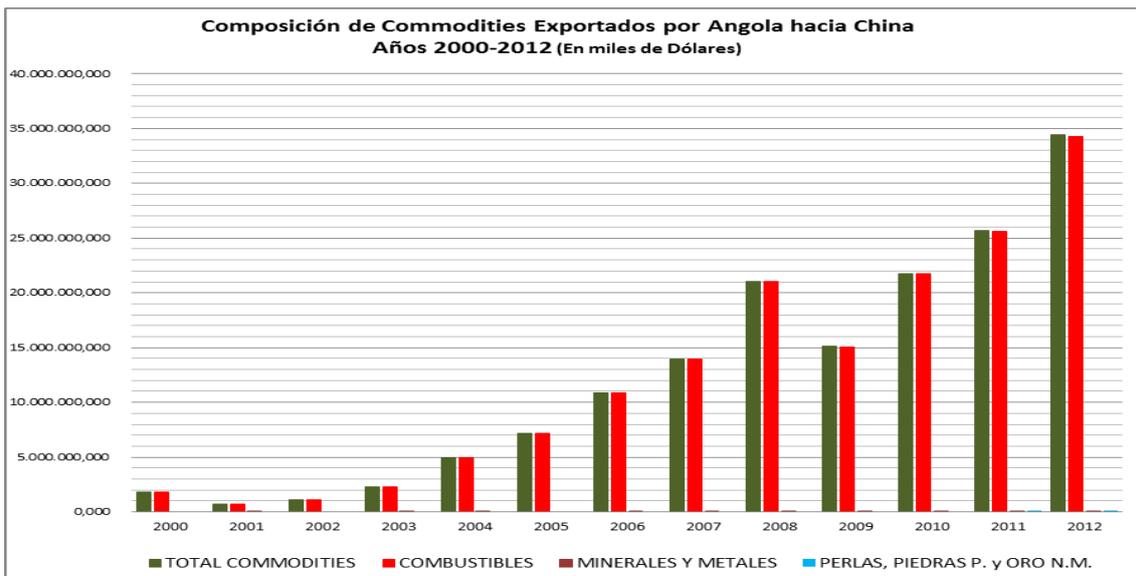


Figura 27



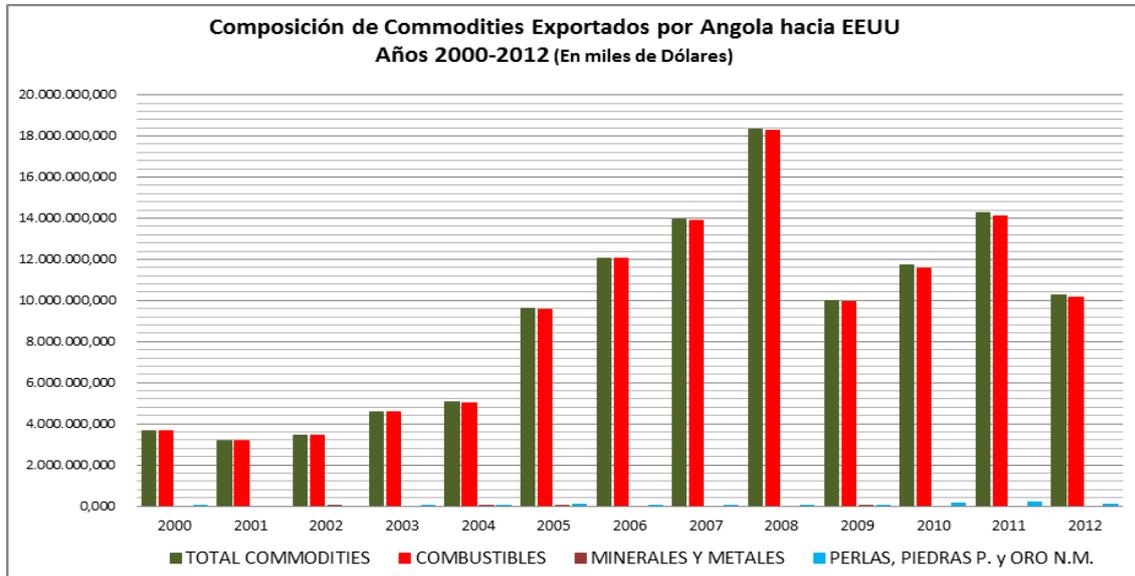
Fuente: UNCTADSTAT, Junio 2014

Figura 28



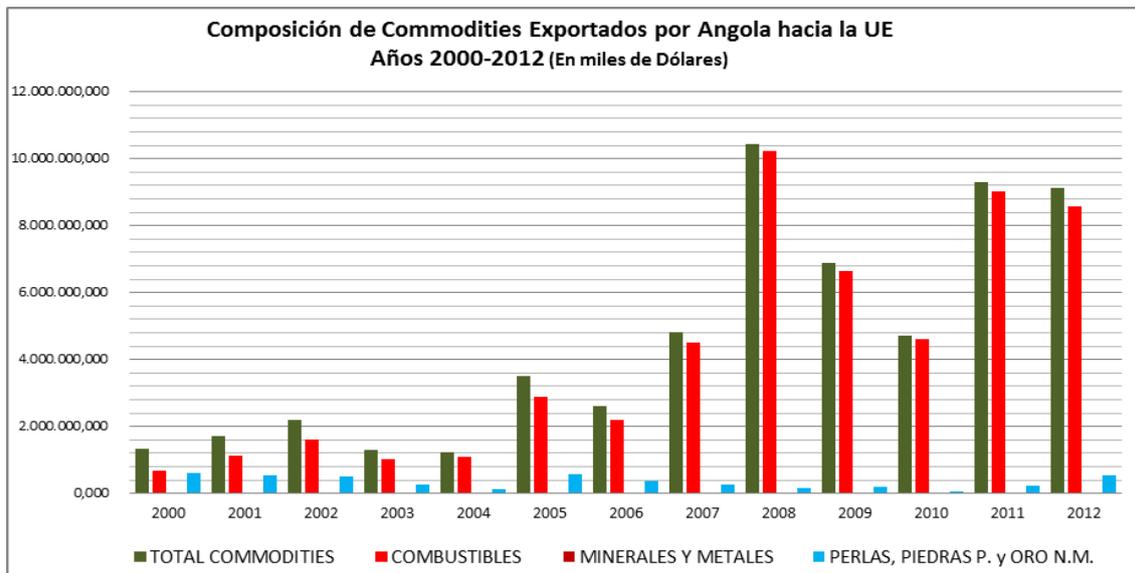
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 29



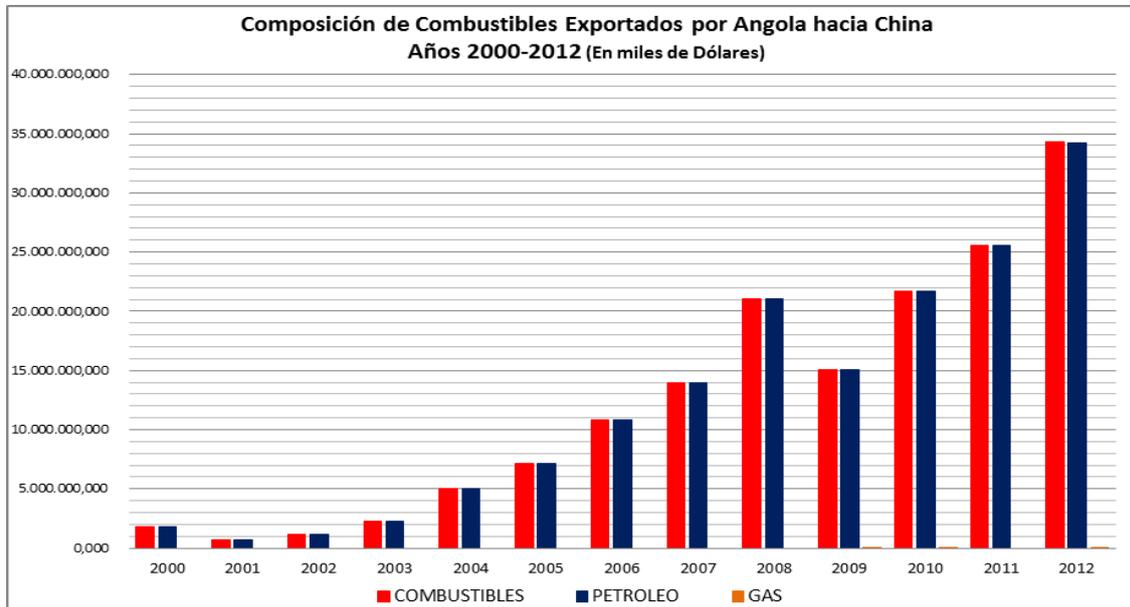
Fuente: UNCTADSTAT. Junio 2014

Figura 30



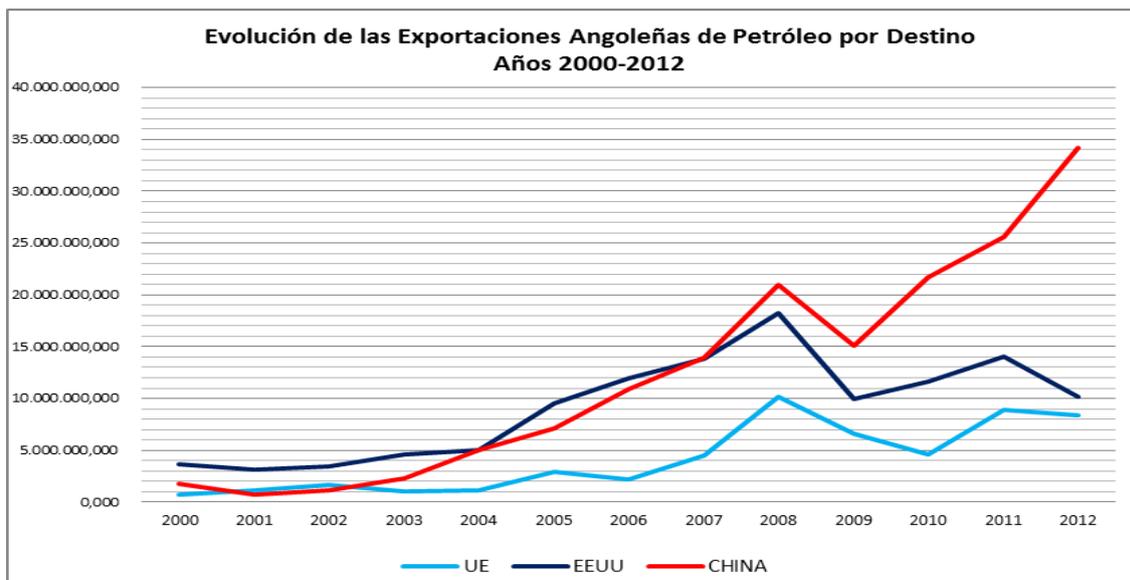
Fuente: UNCTADSTAT. Junio 2014

Figura 31



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 32



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 33

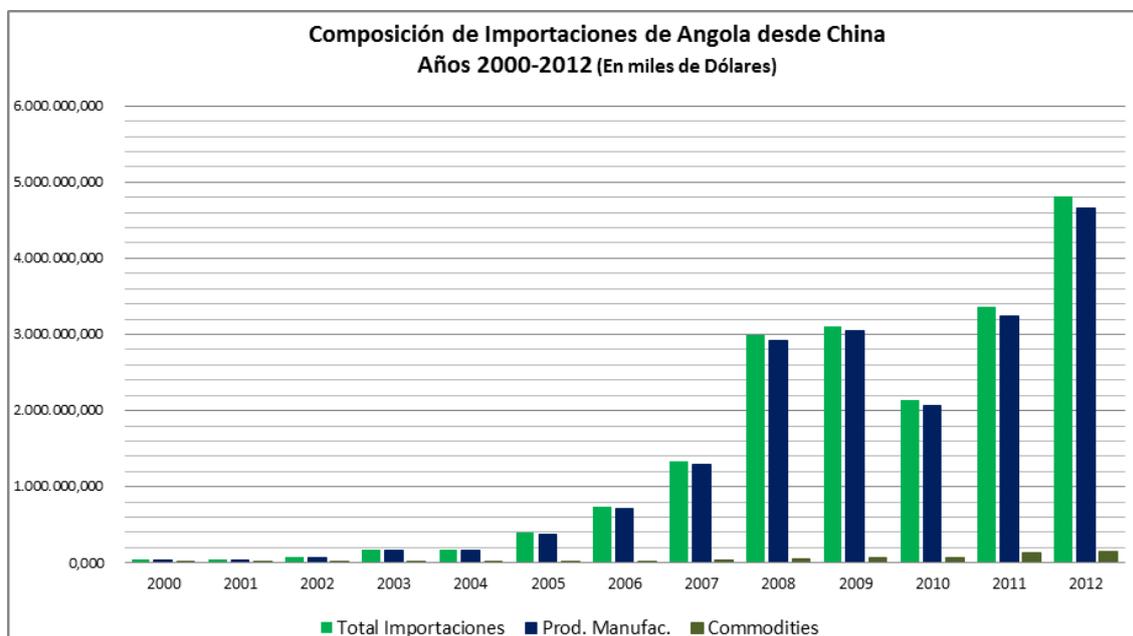


Figura 34

**Composición de Importaciones de Angola desde China**  
Años 2000-2012. (En miles de dólares)

Año	Total	Commodities	Prod. Manufac.
2000	48.917,577	5.750,043	43.167,534
2001	44.863,318	1.755,043	43.108,275
2002	77.333,759	8.805,540	68.465,153
2003	177.793,179	6.956,330	170.738,712
2004	168.843,453	8.152,908	160.481,823
2005	398.907,909	20.473,617	378.434,293
2006	735.882,751	24.425,507	711.205,064
2007	1.330.060,651	38.536,908	1.291.523,378
2008	2.987.462,364	61.546,042	2.925.876,884
2009	3.109.054,925	65.074,115	3.043.968,164
2010	2.137.233,616	68.704,780	2.068.524,622
2011	3.369.797,197	127.846,808	3.238.981,909
2012	4.810.165,811	144.070,430	4.666.086,588

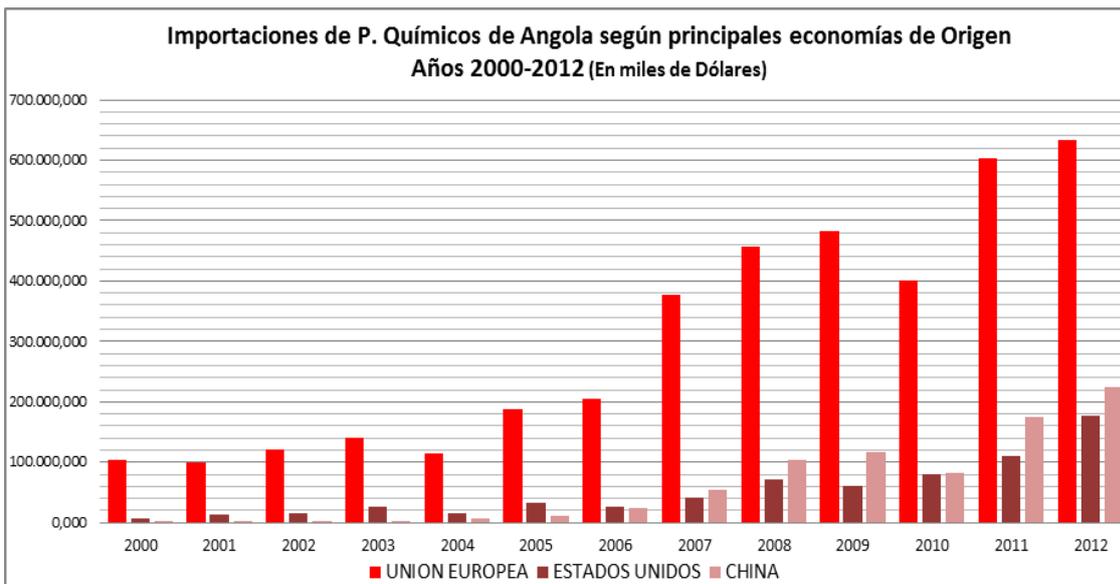
Fuente: UNCTADSTAT. Junio 2014

Figura 35

<b>Composición de Commodities Importados por Angola desde China</b>					
Años 2000-2012. (En miles de dólares)					
Año	Total	Alimentos	Materias Primas Agrícolas	Minerales y Metales	Combustibles
2000	5.750,043	5.747,114	...	2,929	...
2001	1.755,043	1.545,126	7,470	36,424	166,023
2002	8.805,540	8.602,809	89,523	113,208	...
2003	6.956,330	6.531,444	134,873	277,574	12,439
2004	8.152,908	7.942,327	97,794	112,787	...
2005	20.473,617	19.309,483	398,597	764,467	1,070
2006	24.425,507	21.102,839	854,531	2.436,143	31,994
2007	38.536,908	30.480,949	2.011,570	5.809,645	234,744
2008	61.546,042	37.786,723	10.768,321	11.794,547	1.196,451
2009	65.074,115	34.019,759	3.160,297	21.263,748	6.630,311
2010	68.704,780	40.989,786	2.476,948	18.576,804	6.661,242
2011	127.846,808	71.899,691	7.047,135	43.057,459	5.842,523
2012	144.070,430	88.086,730	7.031,515	45.363,115	3.589,070

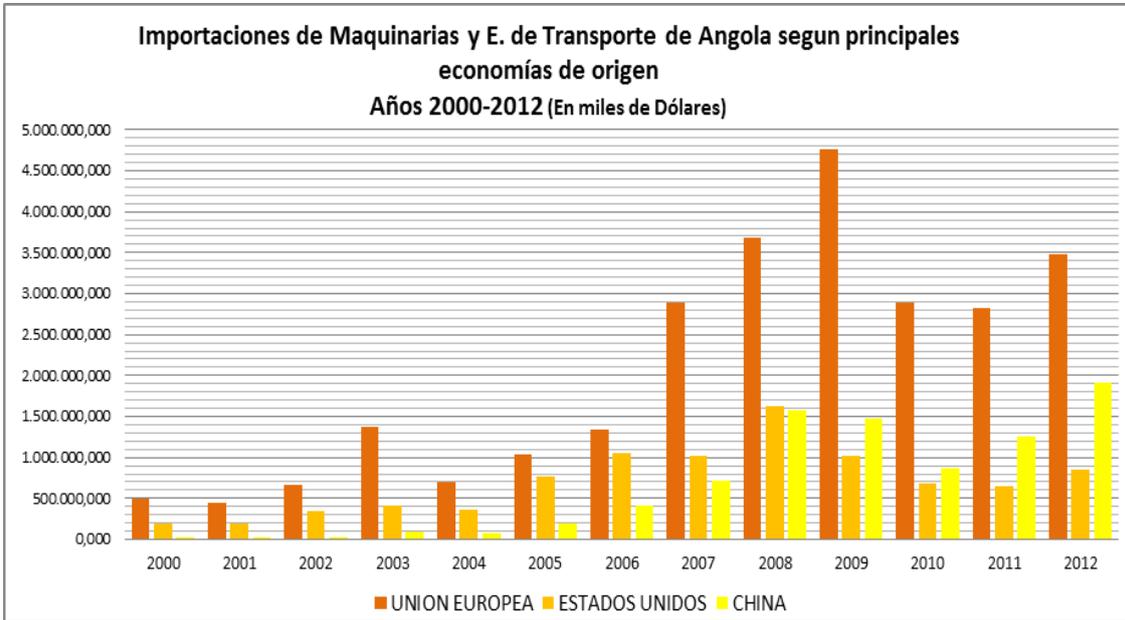
Fuente: UNCTADSTAT. Junio 2014

Figura 36



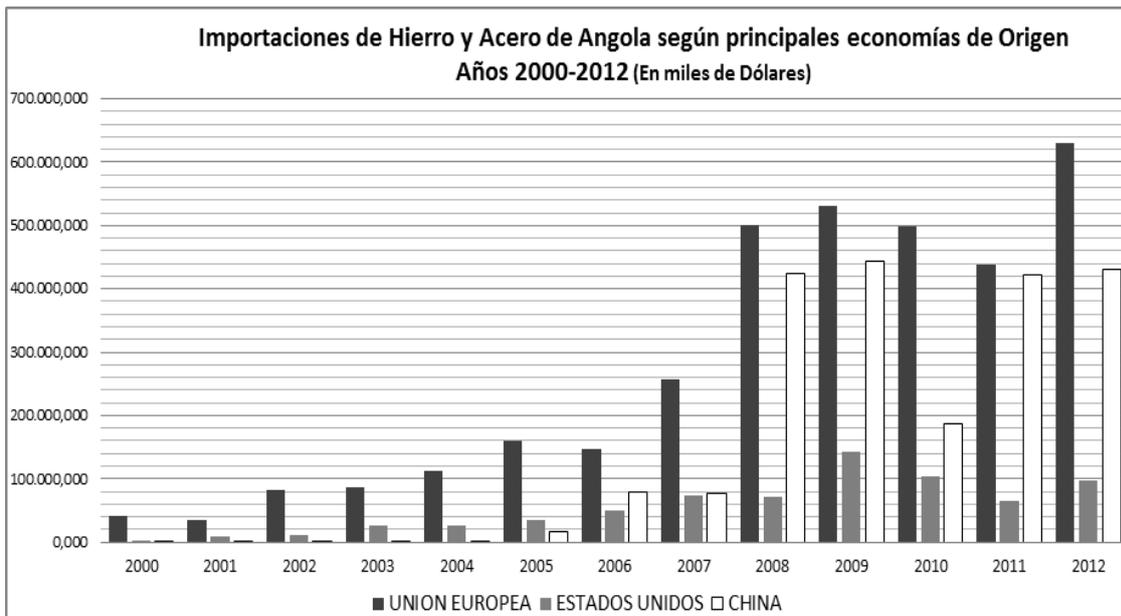
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 37



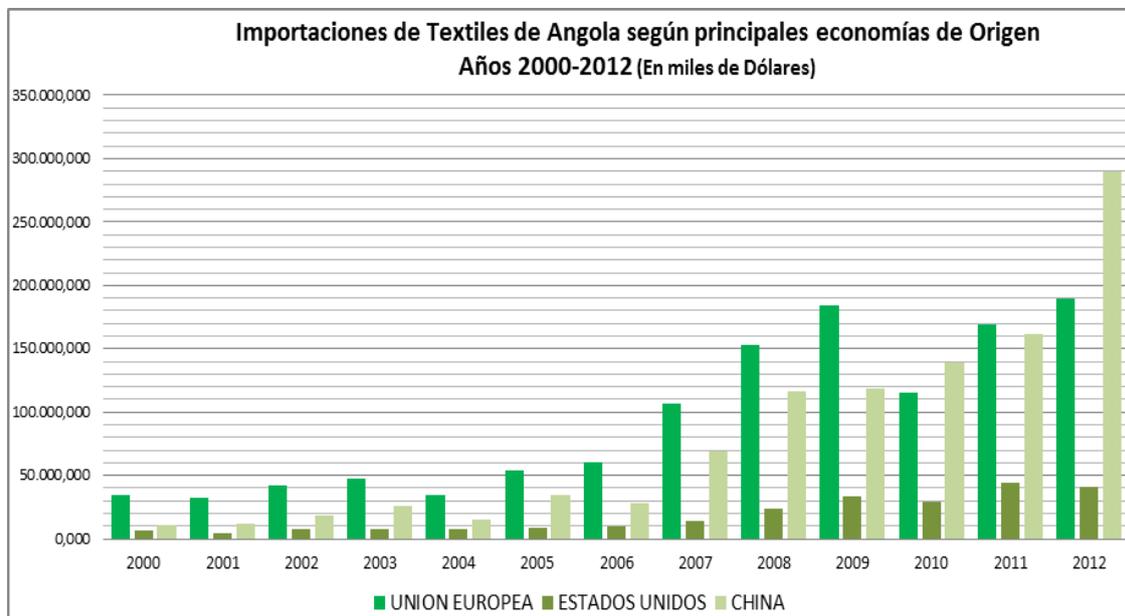
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 38



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 39



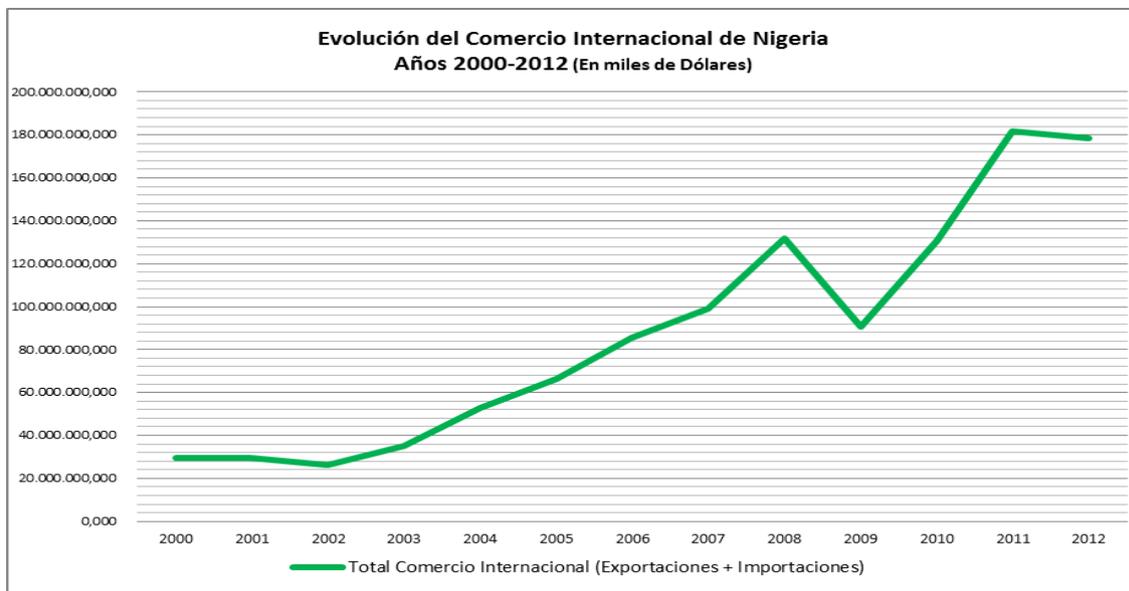
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 40

<b>Relación PIB- Importaciones desde China. Angola 2000-2012</b>			
<b>Años</b>	<b>PIB (US\$ constantes de 2005)</b>	<b>Importaciones de China (DÓLARES)</b>	<b>% de las Importaciones de China en el PIB</b>
2000	17.245.698.514	48.917.577	0,28
2001	17.973.633.439	44.863.318	0,25
2002	20.457.911.760	77.333.759	0,38
2003	21.531.454.923	177.793.179	0,83
2004	23.873.962.039	168.843.453	0,71
2005	28.233.699.334	398.907.909	1,41
2006	34.087.992.150	735.882.751	2,16
2007	41.789.510.725	1.330.060.651	3,18
2008	47.563.628.355	2.987.462.364	6,28
2009	48.711.276.728	3.109.054.925	6,38
2010	50.371.188.885	2.137.233.616	4,24
2011	52.345.032.774	3.369.797.197	6,44
2012	55.043.649.817	4.810.165.811	8,74

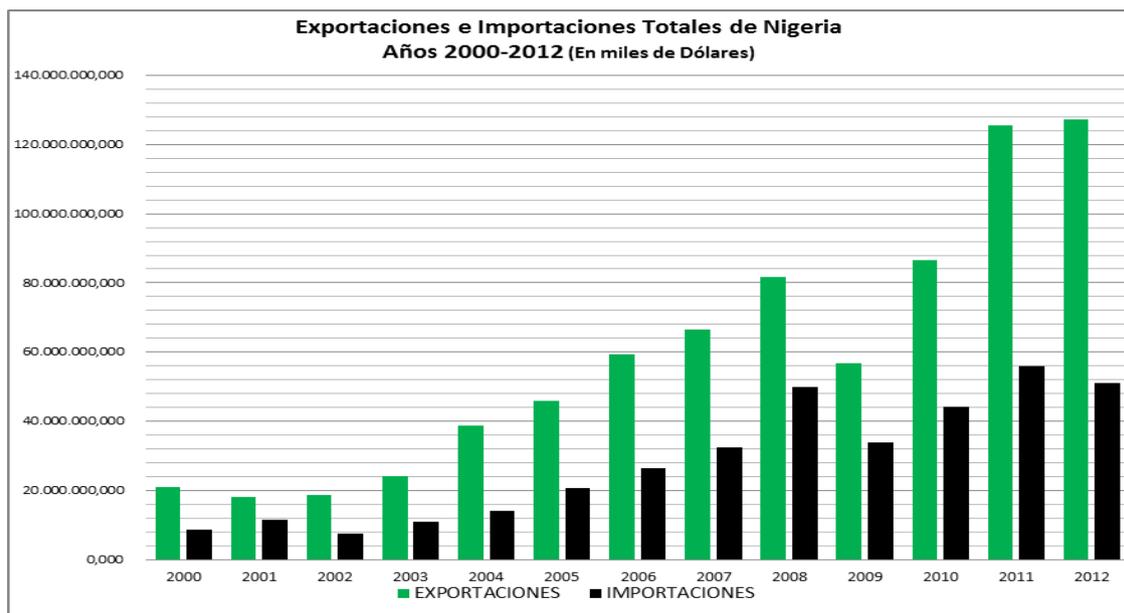
Fuente: Banco Mundial (Marzo 2015) y UNCTADSTAT (Junio 2014)

Figura 41



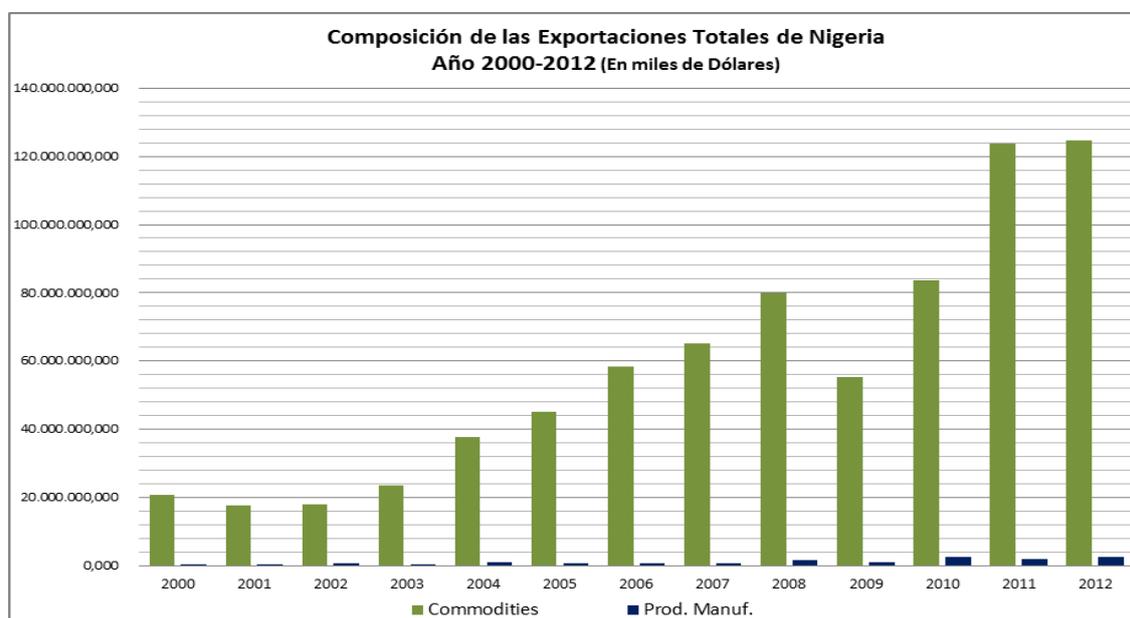
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 42



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 43



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 44

**Composición de Productos Manufacturados exportados por Nigeria al Mundo**  
Años 2000-2012. (En miles de dólares)

Año	Total	Productos Químicos	Maquinarias y Equipos de Transporte	Hierro y Acero	Textiles
2000	143.024,274	9.751,291	34.512,155	568,654	24.620,232
2001	191.841,704	10.849,938	30.210,922	950,556	57.978,465
2002	611.169,588	35.081,562	254.387,681	2.104,715	80.124,810
2003	458.889,711	21.862,150	245.801,814	3.855,632	39.891,106
2004	869.767,848	84.118,605	353.369,856	7.963,214	95.514,683
2005	552.211,295	39.088,266	234.902,061	5.231,919	73.156,055
2006	647.310,606	60.892,260	301.096,736	10.523,660	63.719,848
2007	808.174,808	131.086,206	241.116,332	20.325,615	63.959,018
2008	1.560.089,491	582.168,123	514.120,543	9.152,725	87.230,180
2009	1.124.542,425	186.995,837	400.770,606	8.220,651	241.909,038
2010	2.623.312,519	247.922,467	879.559,273	20.228,132	158.779,240
2011	1.798.347,440	250.258,924	785.346,408	35.532,278	157.798,002
2012	2.633.831,941	389.815,951	1.187.372,635	38.931,414	291.646,799

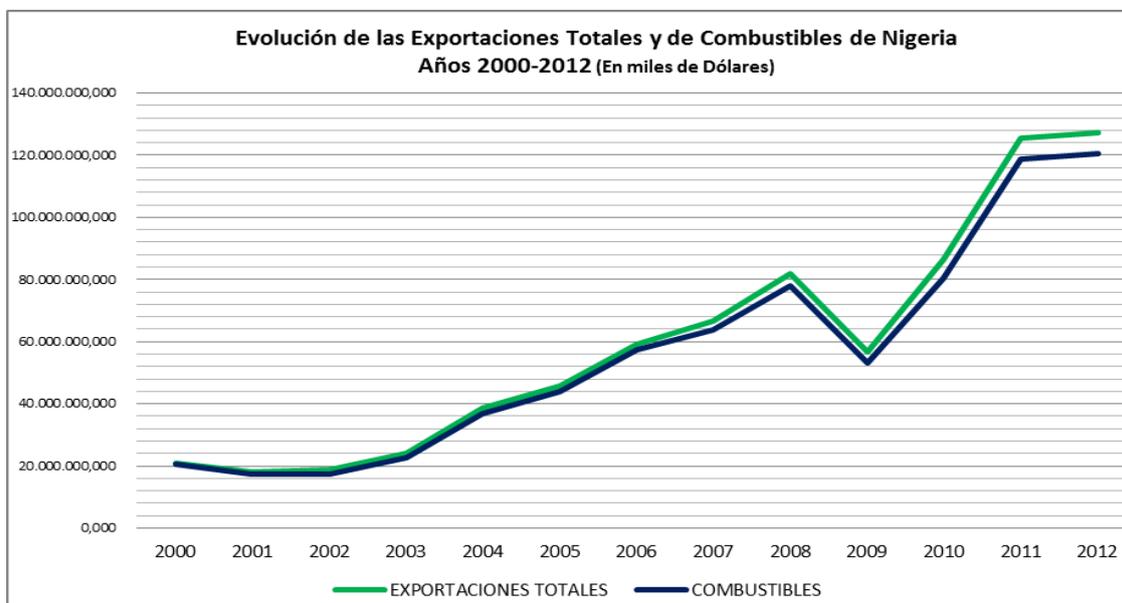
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 45

<b>Composición de Combustibles exportados por Nigeria</b>			
<b>Años 2000-2012 (En miles de dólares)</b>			
<b>Año</b>	<b>COMBUSTIBLES</b>	<b>PETRÓLEO</b>	<b>GAS</b>
2000	20.400.206,290	19.854.759,100	541.135,976
2001	17.225.639,730	16.476.144,880	745.450,872
2002	17.282.759,510	16.437.966,300	817.436,576
2003	22.733.055,870	21.568.338,500	1.155.470,610
2004	36.706.850,810	34.907.201,450	1.702.951,827
2005	44.098.760,060	41.692.788,050	2.315.451,945
2006	57.387.068,150	53.851.979,200	3.515.410,371
2007	63.667.256,260	58.192.472,940	5.445.053,919
2008	78.137.503,150	70.051.783,610	8.037.858,536
2009	53.221.292,930	48.629.919,930	4.414.684,734
2010	80.455.747,670	73.318.593,320	6.821.244,752
2011	118.874.374,500	107.066.690,100	11.351.412,120
2012	120.643.463,900	106.710.505,700	13.584.058,360

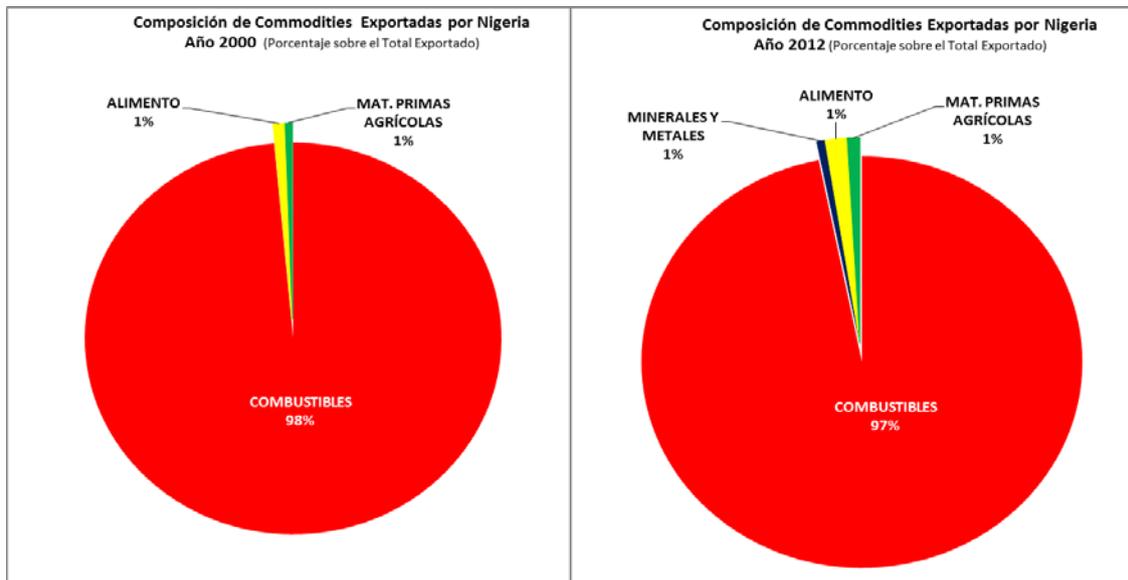
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 46



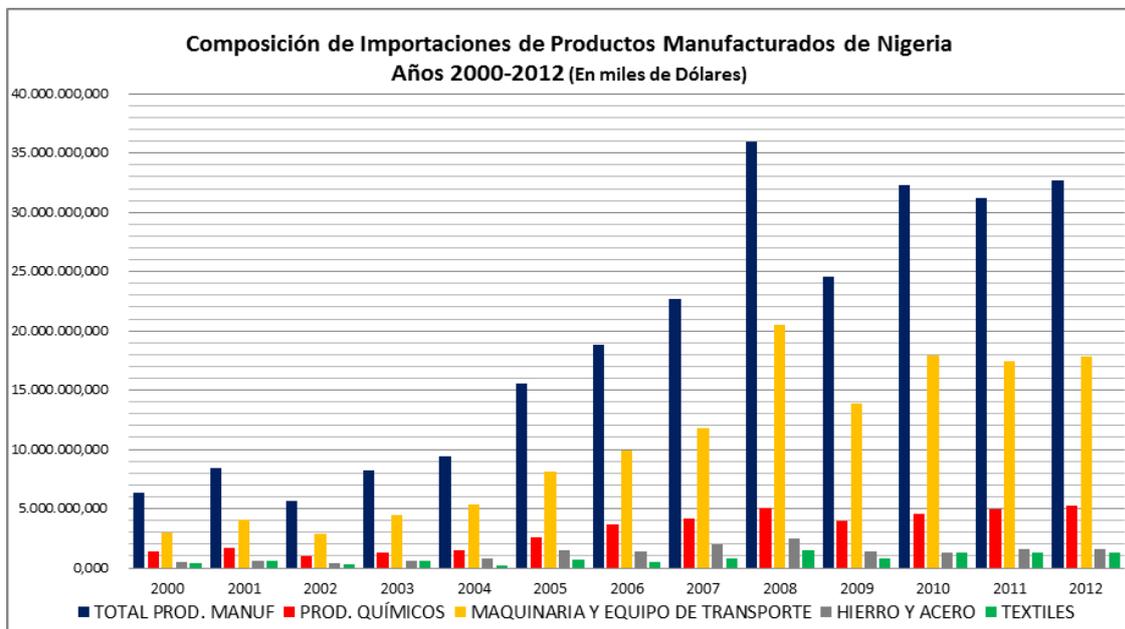
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 47



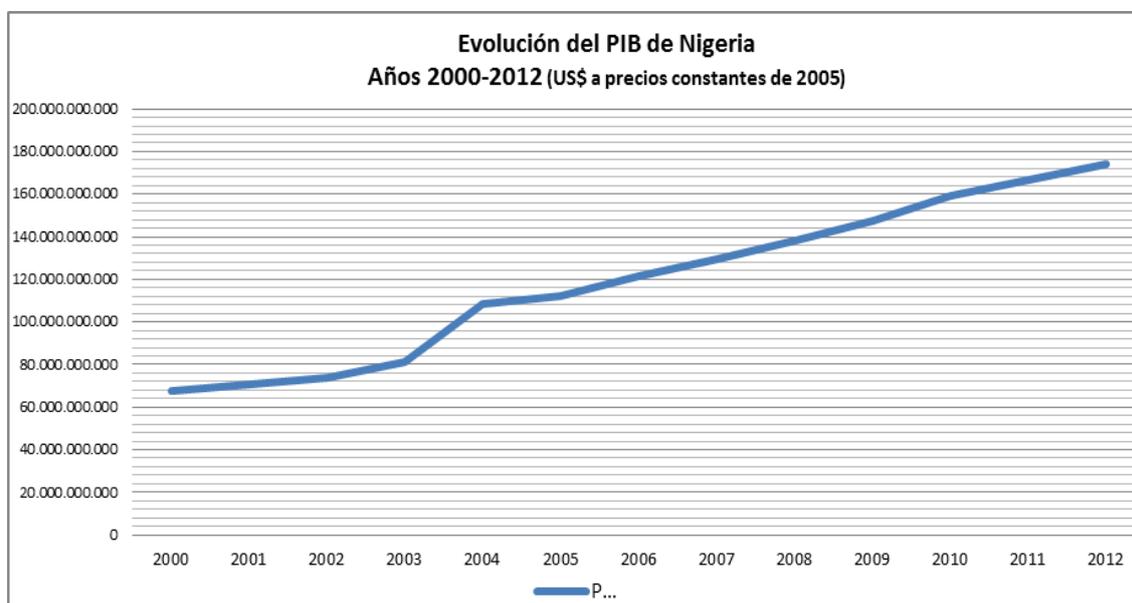
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 48



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 49



Fuente: Banco Mundial. Marzo de 2015

Figura 50

<b>Composición Sectorial del PIB Real de Nigeria</b>							
<b>Años 2006-2012 (% del PIB)</b>							
Sectores	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Agricultura	41.72	42.01	42.13	41.70	40.84	40.19	39.21
Minerales Sólidos	0.28	0.30	0.32	0.33	0.34	0.36	0.38
Petróleo Crudo y Gas Natural	21.85	19.60	17.35	16.29	15.85	14.80	13.76
Manufacturas	3.91	4.03	4.14	4.17	4.16	4.16	4.20
Edificios y Construcción	1.62	1.72	1.84	1.92	2.00	2.08	2.19
Telecomunicaciones y Correos	1.83	2.31	2.92	3.66	4.56	5.70	7.05
Finanzas y Seguros	3.90	3.85	3.81	3.70	3.57	3.45	3.37
Comercio Mayorista y Minorista	14.95	16.18	17.41	18.14	18.70	19.37	19.92
Hotel y Restaurantes	0.41	0.43	0.46	0.48	0.50	0.52	0.55
Bienes Raíces	1.47	1.55	1.63	1.69	1.74	1.79	1.85
Negocios y Otros Servicios	0.81	0.84	0.87	0.89	0.90	0.92	0.95
Otros	7.23	7.19	7.15	7.02	6.83	6.67	6.58

Fuente: Años 2006-2010: National Bureau of Statistic/Federal Republic of Nigeria; The Review of the Nigerian Economy 2010. Años 2011-2012: National Bureau of Statistic/Federal Republic of Nigeria (The presidency) Revised 2011 and estimates for Q1- Q4, 2012. Gross Domestic Product for Nigeria

Figura 51

<b>Conectividad Telefónica en Nigeria</b>				
<b>Años 2001-2012</b>				
<b>Años</b>	<b>Líneas Conectadas</b>	<b>Líneas Activas</b>	<b>Capacidad Instalada</b>	<b>Teledensidad</b>
2001	866.782	n/d	n/d	0.73
2002	2.271.050	n/d	n/d	1.89
2003	4.021.945	n/d	n/d	3.35
2004	10.201.728	n/d	n/d	8.5
2005	19.519.154	n/d	n/d	16.27
2006	33.858.022	n/d	n/d	24.18
2007	n/d	41,975,275	84,663,611	29.98
2008	n/d	64,296,117	112,733,208	45.93
2009	n/d	74,518,264	146,003,602	53.23
2010	111.517.229	88,348,026	157,839,983	63.11
2011	124.801.018	95,886,714	173,631,441	68.49
2012	151.714.650	113,195,951	211,808,092	80.85

Fuente: Nigerian Communications Commission; Annual Subscriber Data 2001-2012

\*Número de líneas telefónicas por cada 100 hab. Se calculado sobre la base de una población de 126 millones hasta diciembre de 2005; desde diciembre de 2006 se basó en una población de 140 millones. La densidad telefónica desde diciembre de 2007 se basa en suscriptores activos. La teledensidad de diciembre de 2001 a 2006 se basa en los suscriptores conectados.

Figura 52

<b>Relación PIB-Importaciones en Nigeria</b>					
<b>Años 2000-2012 (Aproximación)</b>					
<b>Años</b>	<b>PIB</b>		<b>Importaciones</b>		
	<b>US\$ constantes de 2005</b>	<b>Crecimiento Anual (%)</b>	<b>Totales (US\$)</b>	<b>Crecimiento Anual (%)</b>	<b>Incidencia en el PIB (%)</b>
2000	67.850.915.773		8.721.300.000		12,85
2001	70.843.863.904	4,41	11.586.000.000	32,85	16,35
2002	73.525.054.912	3,78	7.547.000.000	-34,86	10,26
2003	81.137.974.799	10,35	10.853.000.000	43,81	13,38
2004	108.510.499.440	33,74	14.163.943.000	30,51	13,05
2005	112.248.324.603	3,44	20.753.958.240	46,53	18,49
2006	121.464.995.091	8,21	26.522.541.000	27,80	21,84
2007	129.759.108.809	6,83	32.357.346.940	22,00	24,94
2008	137.895.347.103	6,27	49.950.644.000	54,37	36,22
2009	147.457.584.121	6,93	33.906.281.580	-32,12	22,99
2010	159.017.874.555	7,84	44.235.268.670	30,46	27,82
2011	166.789.692.866	4,89	56.000.000.000	26,60	33,58
2012	173.927.086.354	4,28	51.000.000.000	-8,93	29,32

Fuente: PIB: Banco Mundial (Marzo 2015). Importaciones: UNCTADSTAT (Junio 2014)

Figura 53

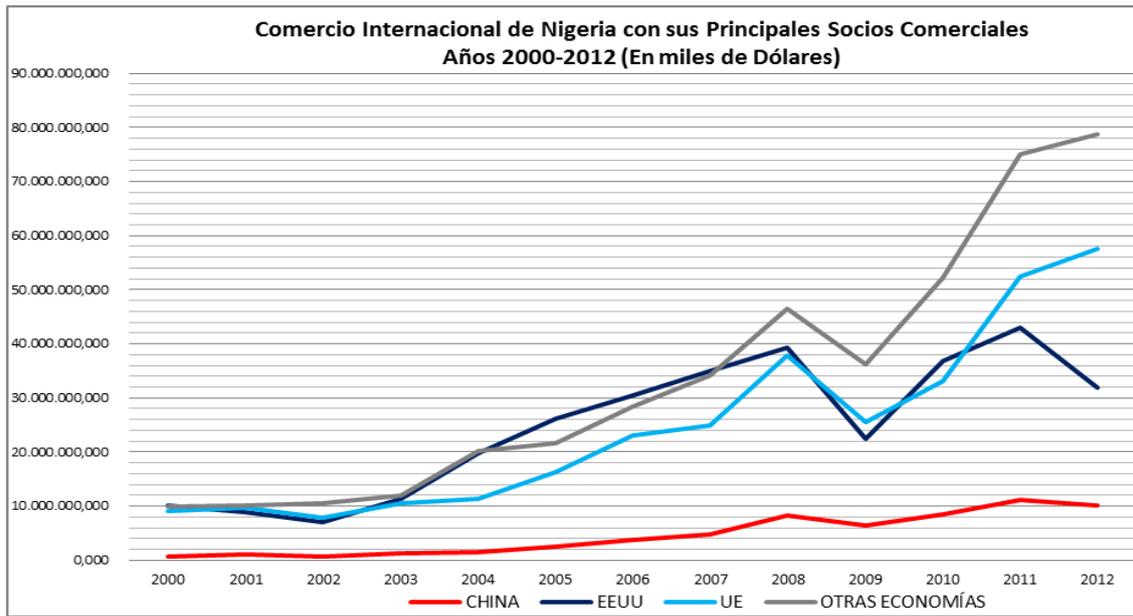


Figura 54

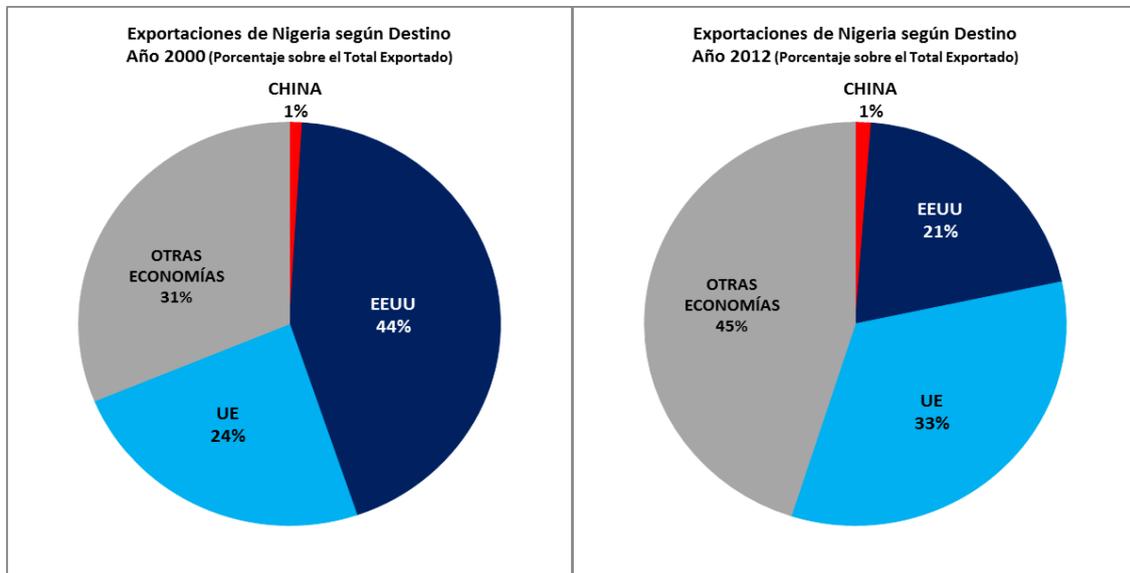
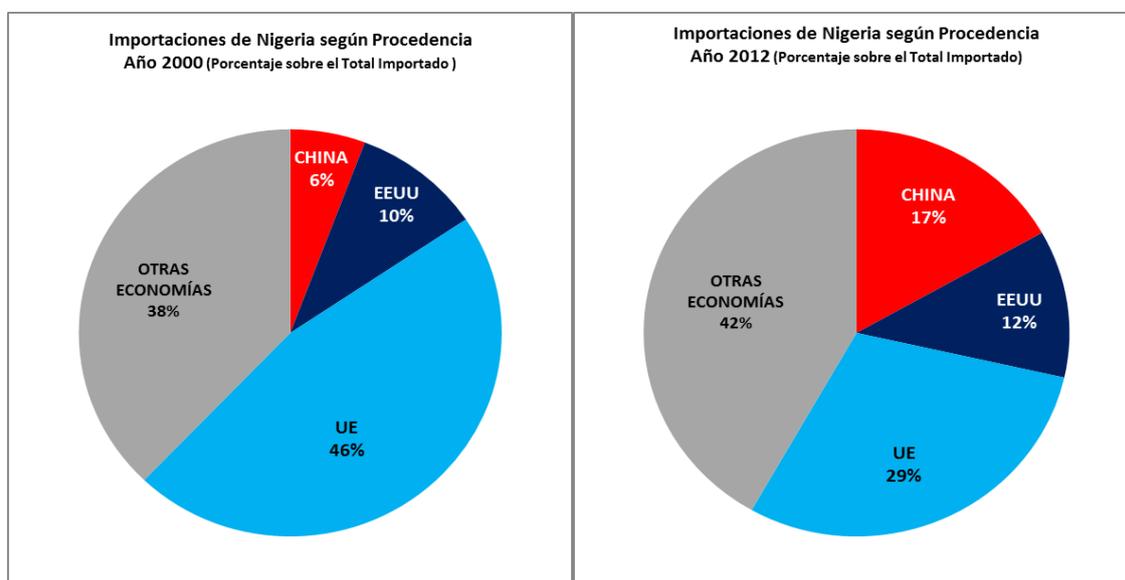


Figura 55

Exportaciones de Nigeria según Destino					
Años 2000-2012 En miles de Dólares					
Año	Total	EEUU	UE	China	Otras Economías
2000	20.975.000,000	9.199.995,789	5.019.095,400	201.698,998	6.554.209,813
2001	18.046.078,730	7.689.280,569	4.701.116,637	172.062,757	5.483.618,767
2002	18.607.065,930	6.244.575,765	4.764.428,665	110.259,189	7.487.802,311
2003	24.078.329,290	9.919.238,739	6.037.532,454	87.731,214	8.033.826,883
2004	38.631.000,000	17.561.119,780	7.274.732,732	428.703,204	13.366.444,284
2005	45.789.352,320	22.737.166,520	9.824.323,221	437.926,567	12.789.936,012
2006	59.215.233,330	27.400.820,010	12.865.411,600	247.642,694	18.701.359,026
2007	66.605.950,000	31.497.833,150	12.556.202,970	531.020,171	22.020.893,709
2008	81.820.518,370	34.539.241,200	20.179.101,940	438.685,984	26.663.489,246
2009	56.741.900,000	19.240.848,600	14.240.233,270	881.513,404	22.379.304,726
2010	86.567.912,530	31.588.930,530	19.604.081,270	1.105.732,317	34.269.168,413
2011	125.641.031,200	36.511.681,980	36.520.918,600	1.770.312,832	50.838.117,788
2012	127.286.983,600	26.020.336,940	42.353.197,860	1.531.734,564	57.381.714,236

Fuente: UNCTADSTAT. Junio 2014

Figura 56



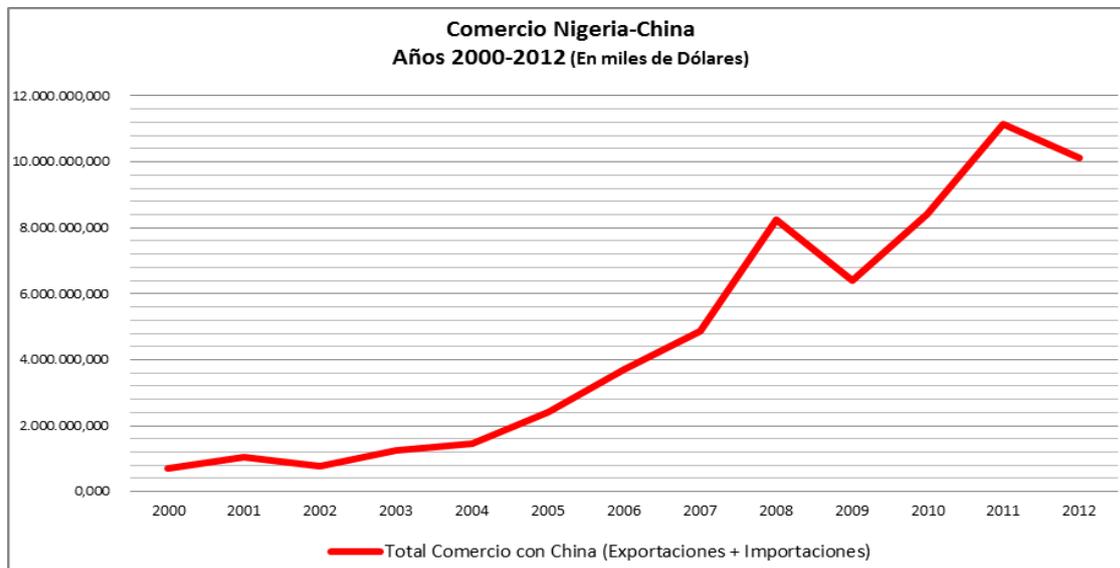
Fuente: UNCTADSTAT. Junio 2014

Figura 57

Importaciones de Nigeria según Procedencia					
Años: 2000-2012 En miles de Dólares					
Año	TOTAL	EEUU	UE	CHINA	OTRAS EC.
2000	8.721.300,000	859.899,661	4.059.117,598	500.269,933	3.302.012,808
2001	11.586.000,000	1.093.138,452	5.054.946,366	889.098,497	4.548.816,685
2002	7.547.000,000	792.027,557	3.029.720,582	649.440,495	3.075.811,366
2003	10.853.000,000	1.375.466,145	4.393.749,887	1.174.006,325	3.909.777,643
2004	14.163.943,000	2.207.330,000	4.096.405,000	1.015.787,000	6.844.421,000
2005	20.753.958,240	3.500.559,450	6.532.206,437	1.986.378,145	8.734.814,208
2006	26.522.541,000	3.026.846,440	10.252.569,900	3.460.138,973	9.782.985,687
2007	32.357.346,940	3.512.198,831	12.318.009,890	4.332.058,693	12.195.079,526
2008	49.950.644,000	4.656.014,597	17.751.932,700	7.822.706,021	19.719.990,682
2009	33.906.281,580	3.214.157,986	11.296.651,110	5.519.232,798	13.876.239,686
2010	44.235.268,670	5.331.638,866	13.600.452,890	7.317.423,283	17.985.753,631
2011	56.000.000,000	6.536.295,755	15.907.065,000	9.386.701,228	24.169.938,017
2012	51.000.000,000	5.968.885,386	15.136.994,280	8.578.543,864	21.315.576,470

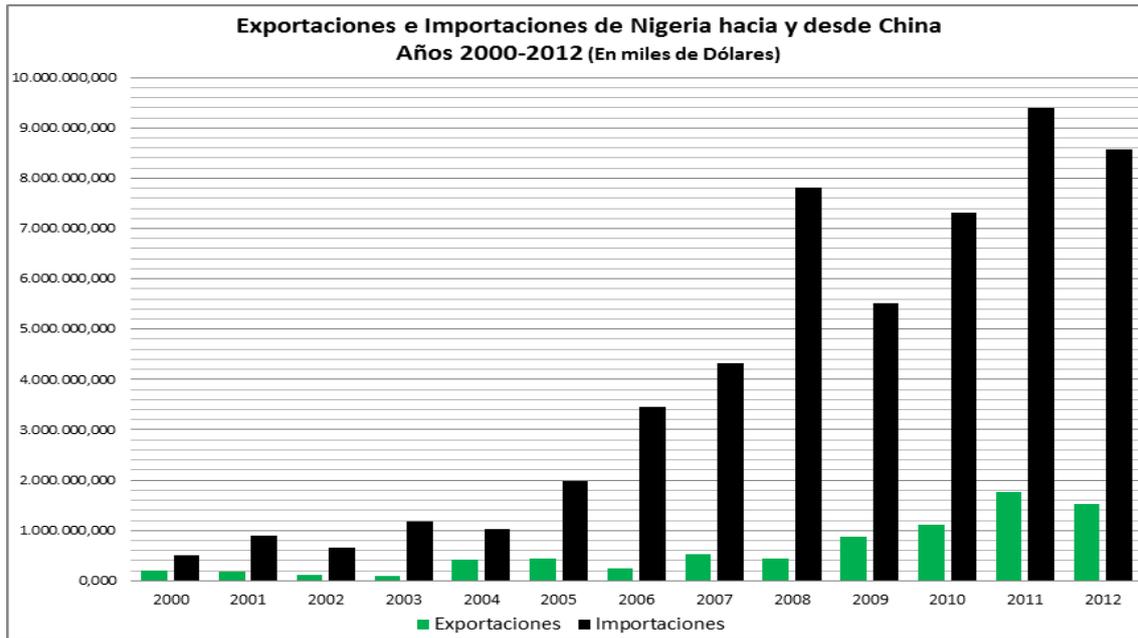
Fuente: UNCTADSTAT. Junio 2014

Figura 58



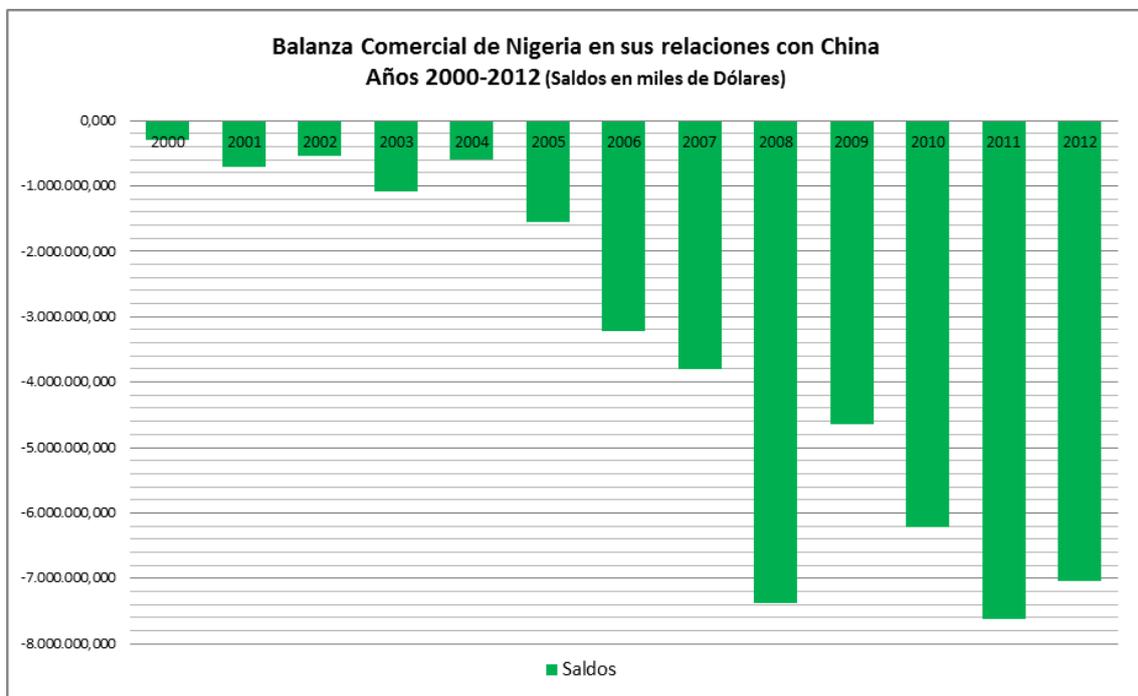
Fuente: UNCTADSTAT. Junio 2014

Figura 59



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 60



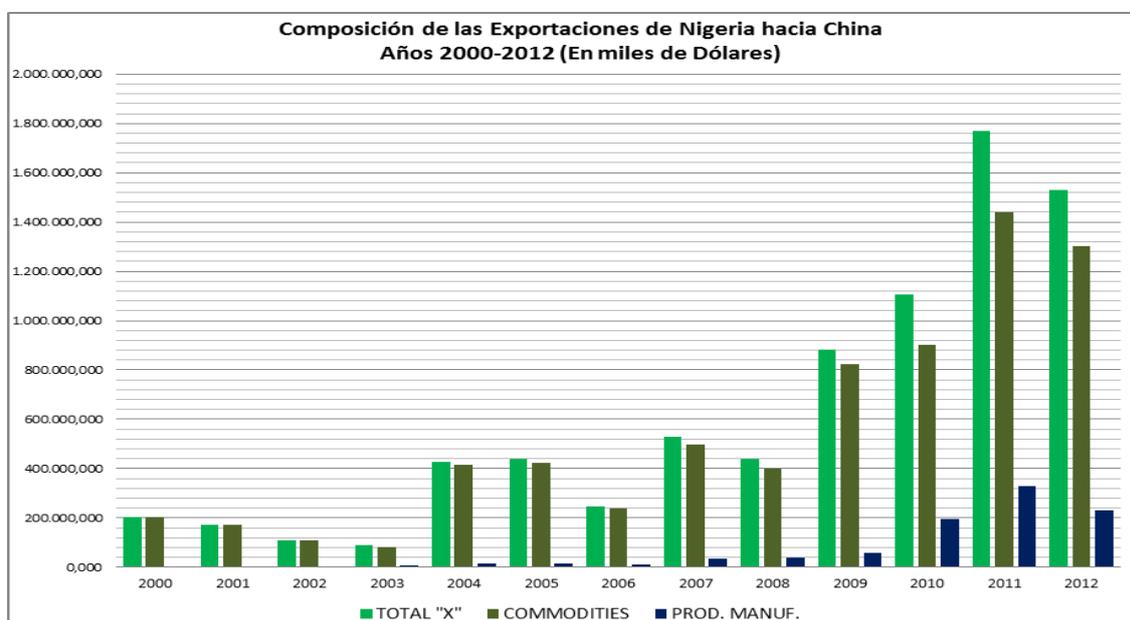
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 61

<b>Exportaciones e Importaciones de Nigeria hacia/desde China</b>			
Años 2000-2012 (En miles de dólares)			
<b>Año</b>	<b>Exportaciones</b>	<b>Importaciones</b>	<b>Saldo</b>
2000	201.698,998	500.269,933	-298.570,935
2001	172.062,757	889.098,497	-717.035,740
2002	110.259,189	649.440,495	-539.181,306
2003	87.731,214	1.174.006,325	-1.086.275,111
2004	428.703,204	1.015.787,000	-587.083,796
2005	437.926,567	1.986.378,145	-1.548.451,578
2006	247.642,694	3.460.138,973	-3.212.496,279
2007	531.020,171	4.332.058,693	-3.801.038,522
2008	438.685,984	7.822.706,021	-7.384.020,037
2009	881.513,404	5.519.232,798	-4.637.719,394
2010	1.105.732,317	7.317.423,283	-6.211.690,966
2011	1.770.312,832	9.386.701,228	-7.616.388,396
2012	1.531.734,564	8.578.543,864	-7.046.809,300

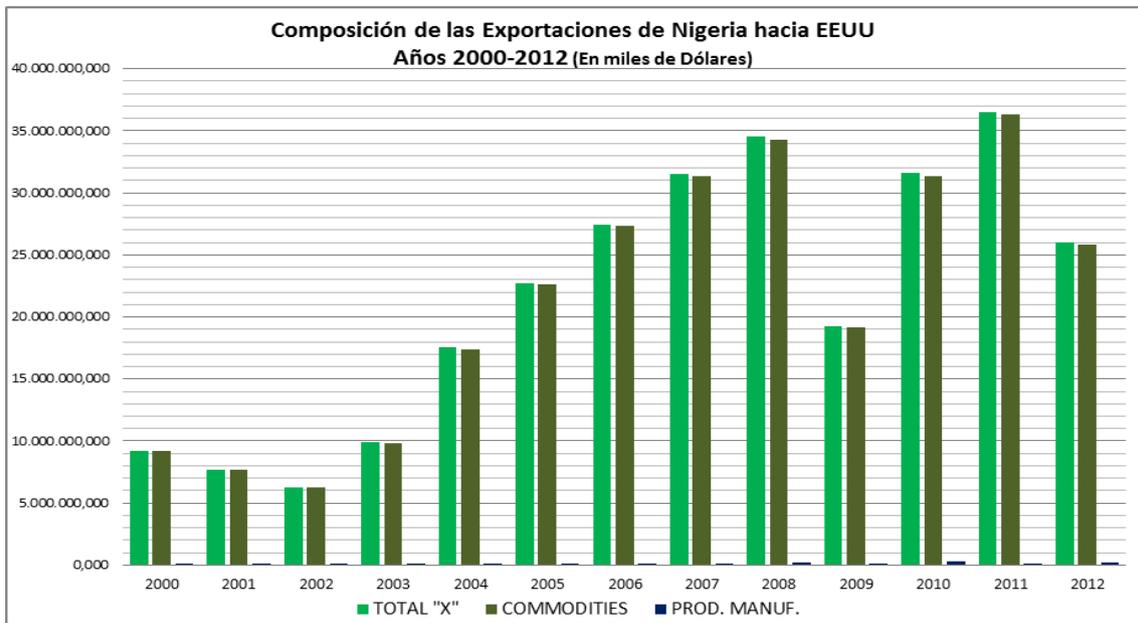
Fuente: UNCTADSTAT. Junio 2014

Figura 62



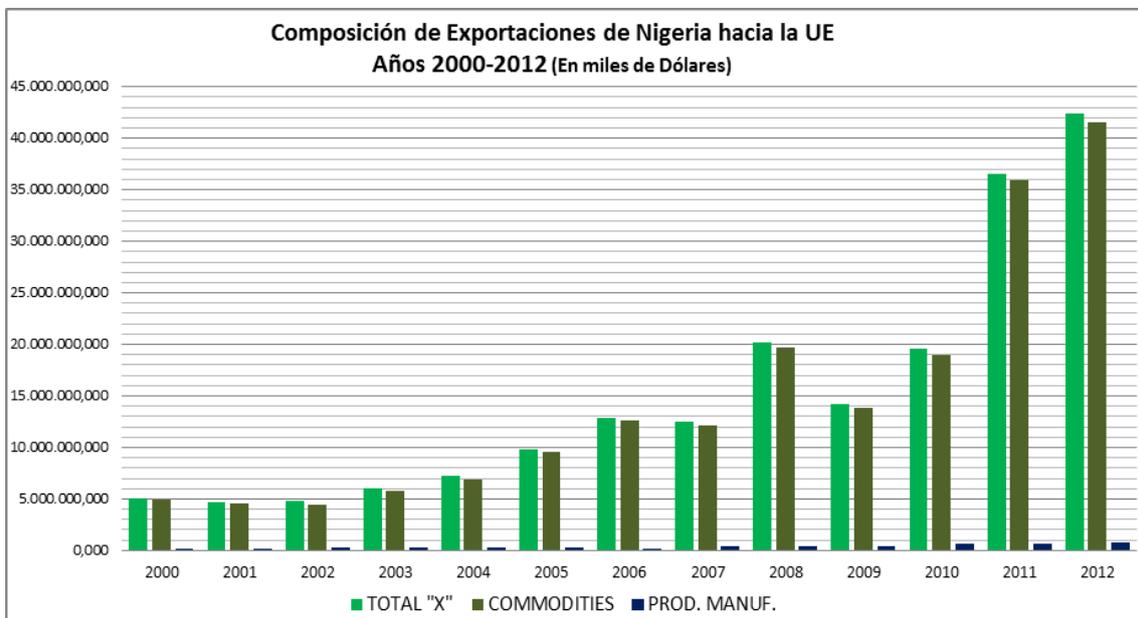
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 63



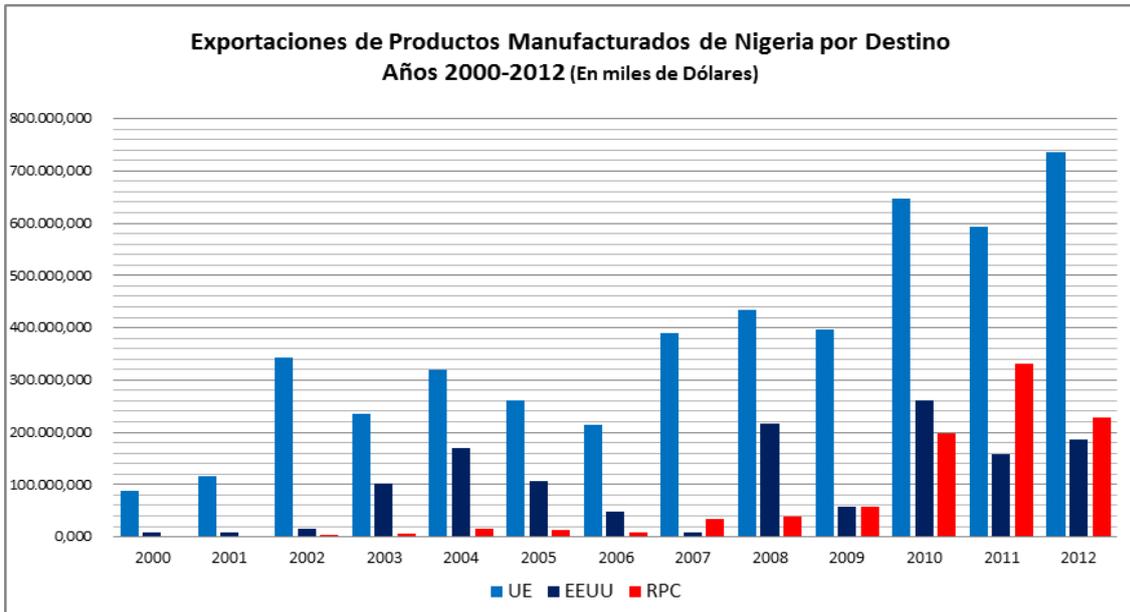
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 64



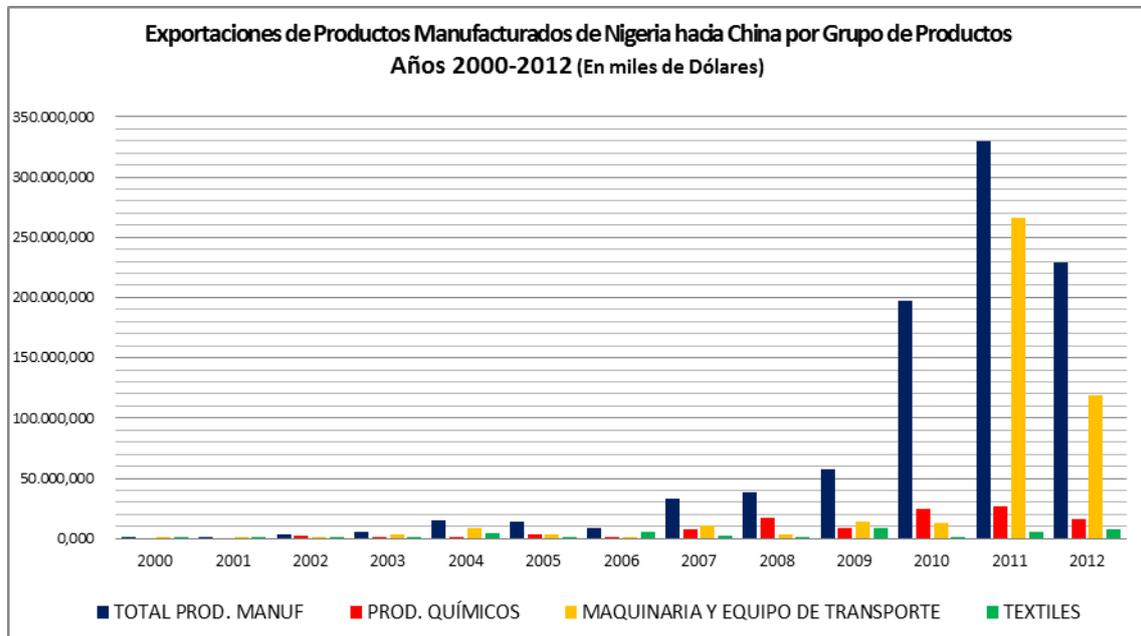
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 65



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 66



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 67

<b>Nigeria. Zonas Económicas Especiales operativas.</b>					
<b>Nombre</b>	<b>Localización</b>	<b>Patrocinador/ Desarrollador</b>	<b>Tamaño (Hectáreas)</b>	<b>Fecha de Designación</b>	<b>Especialidad</b>
Calabar Free Trade Zone (CFTZ)	Cross River	Gobierno Federal	220	1992	Fabricación, Petróleo y Gas, Servicios logísticos
Kano Free Trade Zone (KFTZ)	Kano	Gobierno Federal	463	1998	Fabricación, Servicios logísticos, Almacenamiento
Maigatari Border Free Zone	Jigawa	Gobierno Estatal	214	2000	Fabricación, Almacenamiento
Sebore Farms EPZ	Adamawa	Privados	2.000	21/12/2001	Fabricación de Petróleo y Gas, Petroquímica
Lagos Free Trade Zone	Lagos	Eurochem Technology Singapore	218	04/10/2002	Fabricación de Petróleo y Gas, Petroquímica
Airline Services EPZ	lagos	Privados	s/d	21/03/2003	Procesamiento de Alimentos y Envasado
Olokola Free Trade Zone	Ondo y Ogun	Gobierno Estatal-Privados	10.500	2004	Fabricación de Petróleo y Gas
ALSCON EPZ	Akwa Ibom	Gobierno Federal-Privados	814.619	01/06/2004	Procesamiento de Manufacturas
Tinapa Free Zone & Resort	Cross River	Gobierno Estatal-Privados	265	07/10/2004	Fabricación, Comercio, Turismo y Resort
Snake Island Int. Free Zone	Lagos	Nigerdock Plc	59.416	04/04/2005	Fabricación de acero, Petróleo y Gas, Puerto Marítimo
Ladol Logistics Free Zone	Lagos	GRML	s/d	21/06/2006	Petróleo y Gas, Fabricación, Buques de Petróleo y Gas, Logística
Ibom Science & Tech. FZ	Akwa Ibom	Gobierno Estatal	122.137	14/07/2006	Ciencia y Tecnología
Ogun Guangdong FT Zone	Ogun	Gobierno Estatal-Privados	10.000	28/02/2008	Fabricación
Lekki Free Zone	Lagos	Gobierno Estatal	s/d	04/12/2008	Fabricación, Logística

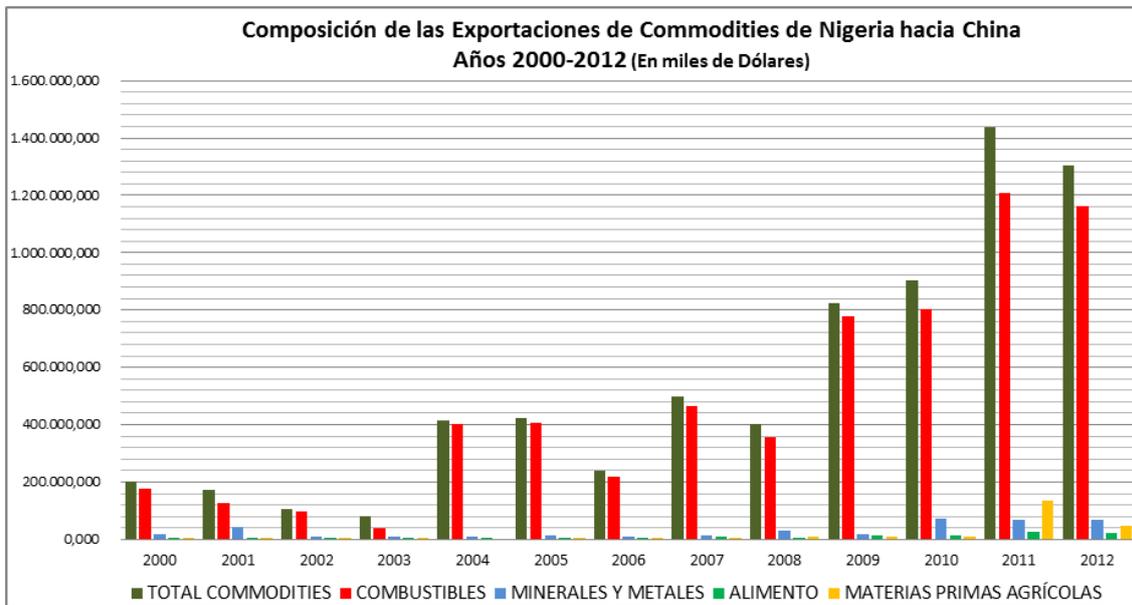
Fuente: Nigeria Export Processing Authority; Web Site, Nigeria Free Zone. Consultado: Agosto 2016

Figura 68

<b>Nigeria. Zonas Económicas Especiales en construcción.</b>					
<b>Nombre</b>	<b>Localización</b>	<b>Patrocinador/ Desarrollador</b>	<b>Tamaño (Hectáreas)</b>	<b>Fecha de Designación</b>	<b>Especialidad</b>
Living Spring Free Zone	Osun	Gobierno Estatal	1607,86	12/10/2006	Manufactura, Comercio y Almacén
Abuja Tech. Village Free Zone	Territorio de la Cap. Federal	FCT	702	18/05/2007	Ciencia y Tecnología
Badagry Creek Integrated Park	Lagos	Kaztec Engineering	531	2014	Fabricación
Ogindigbe Gas Revolution Industrial Park (GRIP)	Delta	Alpha GRIP Dev. Co.	2506,03	2014	Petroquímica, Fertilizantes, Actividades relacionadas con la fabricación y procesamiento de Gas
Nigeria Aviation Handling Company (NAHCO)	Lagos	NAHCO	10	2014	Centro de Carga, Traslado y Almacenaje
Nigeria International Commerce city	Lagos	Eko Atlantic FZ ltd	1000	2014	Instituciones financieras (locales e internacionales) de ocio, bienes raíces, centro comerciales, oficinas corporativas
Ogogoro Industrial Park	Lagos	Digisteel	52	2014	Petróleo y Gas, Fabricación, Buques de Petróleo y Gas, Logística
Centenary City		Centenary City Plc	1264,78	2014	Ocio, Bienes Raíces, Centro Comerciales, Oficinas Corporativas
Ondo Industrial City	Ondo	Ondo- Gobierno Estatal	2771,2	2015	Petroquímica, Fabricación

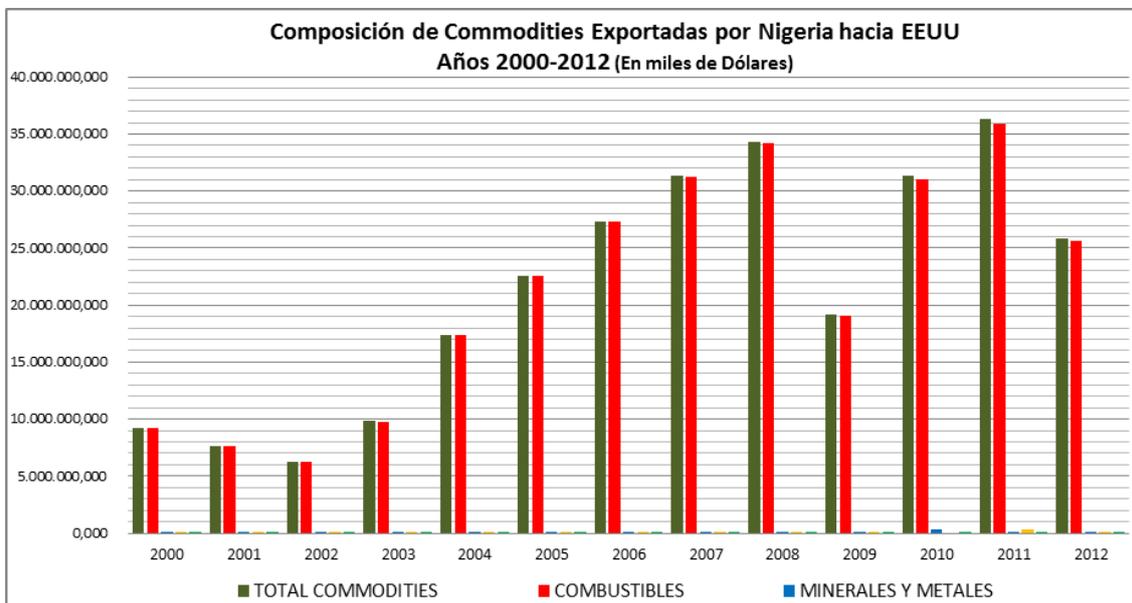
Fuente: Nigeria Export Processing Authority; Web Site, Nigeria Free Zone. Consultado: Agosto 2016

Figura 69



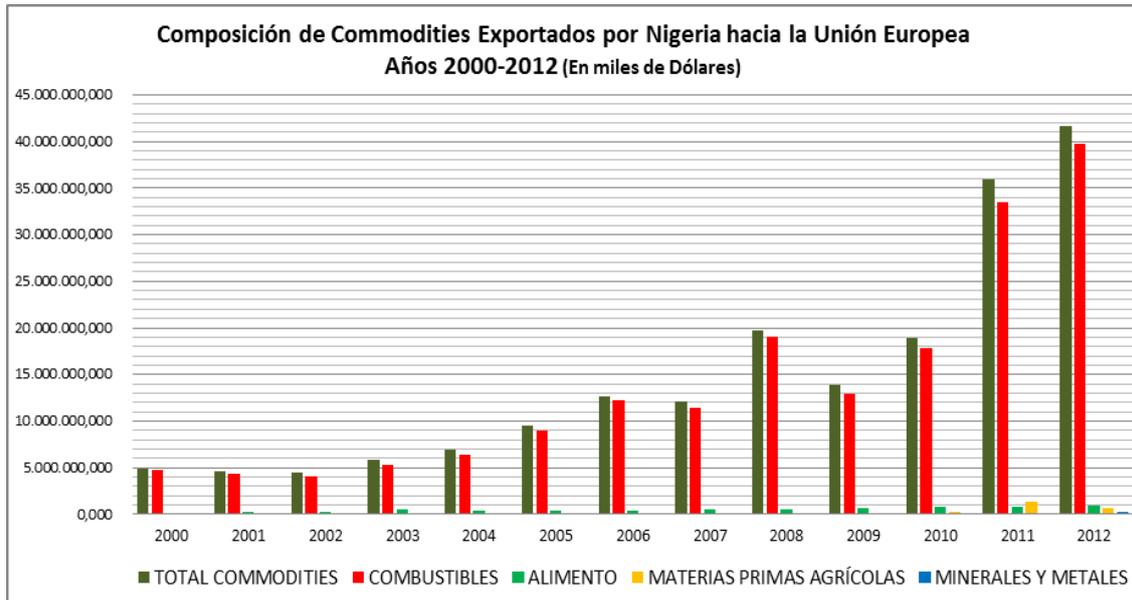
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 70



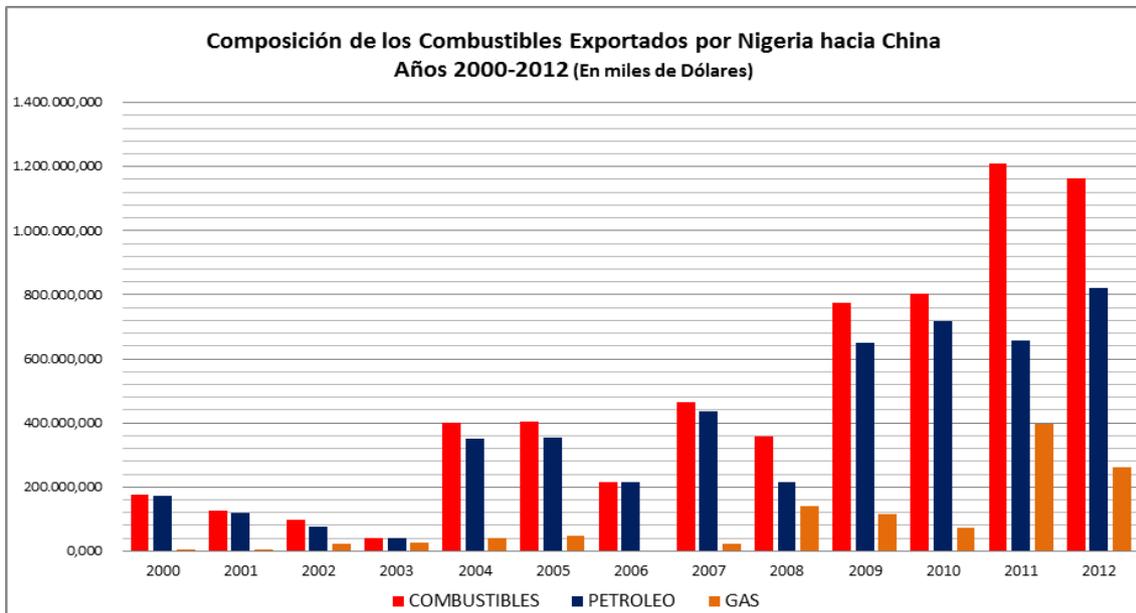
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 71



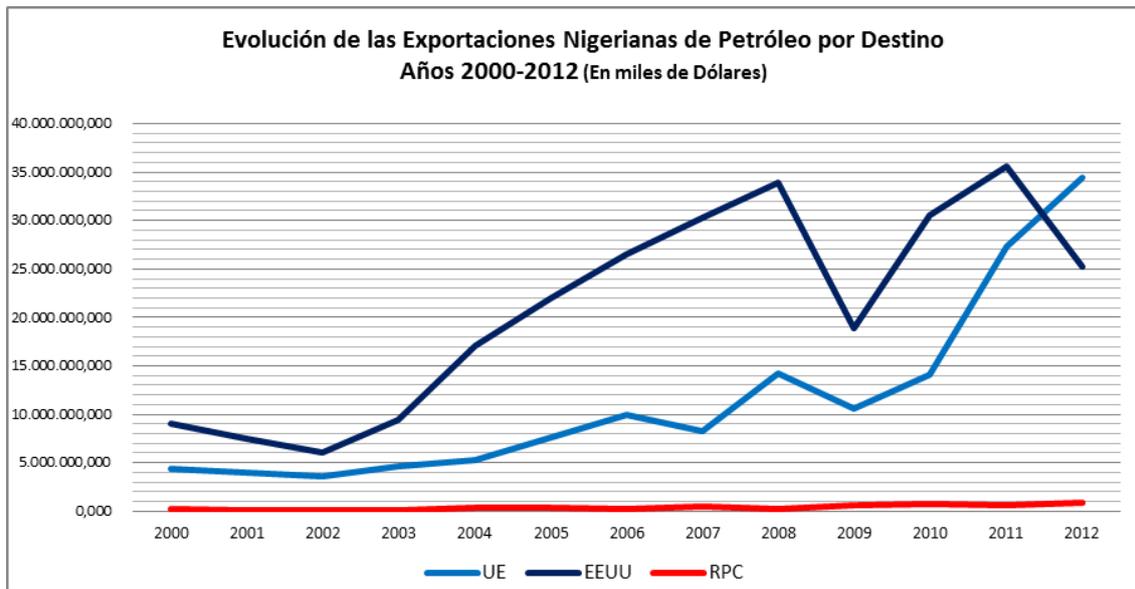
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 72



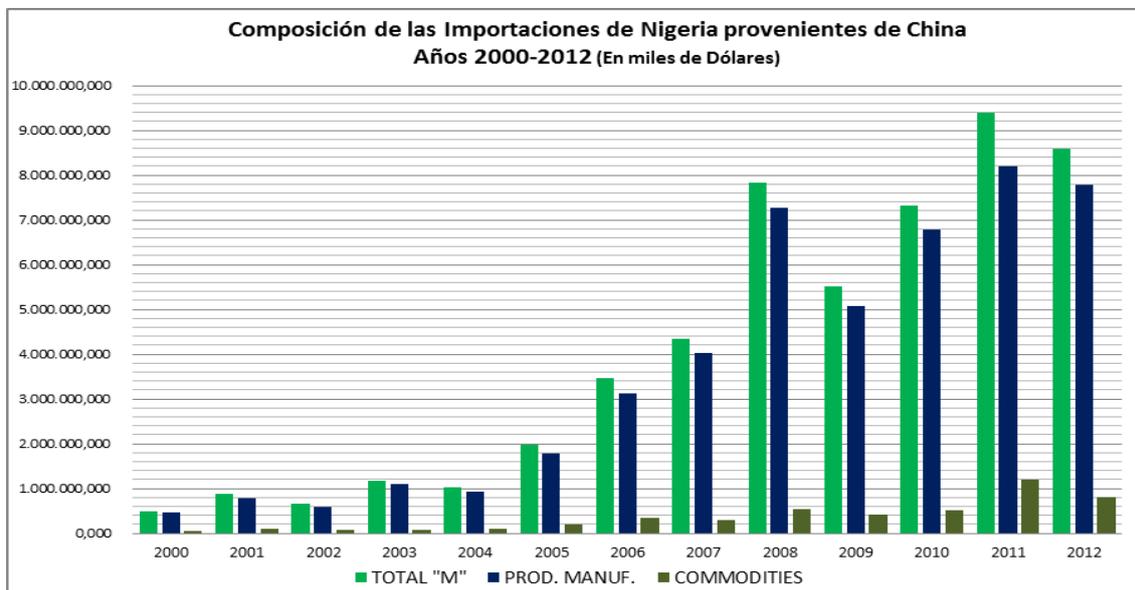
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 73



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014.

Figura 74



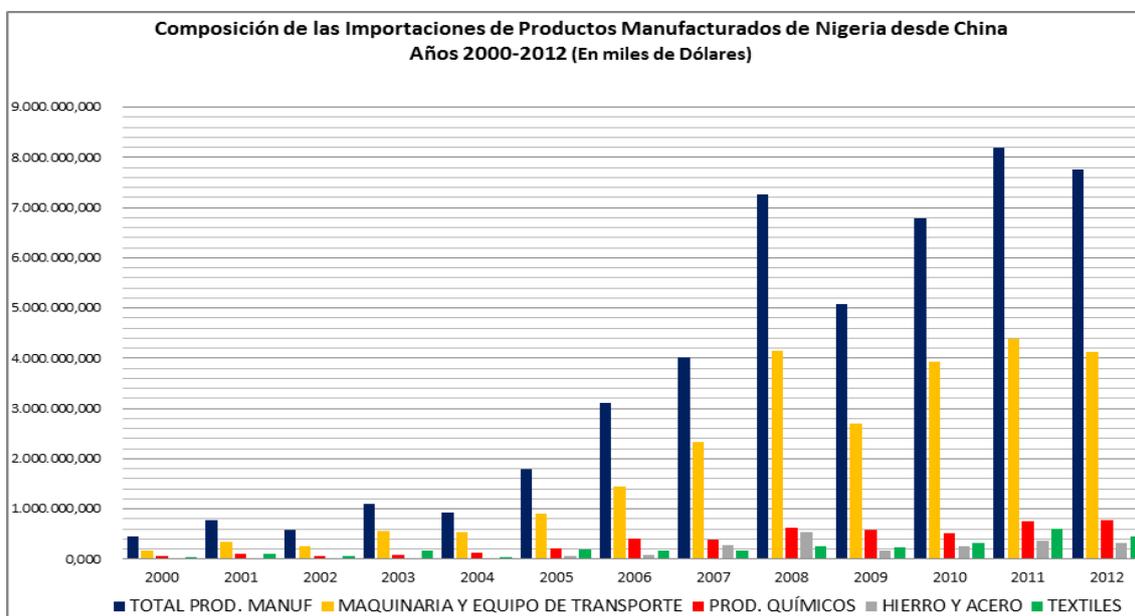
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 75

<b>Composición de Importaciones de Nigeria desde China</b>			
Años 2000-2012 (En miles de Dólares)			
<b>Año</b>	<b>Total Importaciones</b>	<b>Commodities</b>	<b>Prod. Manufac.</b>
2000	500.269,933	41.164,871	458.368,603
2001	889.098,497	103.138,910	785.959,586
2002	649.440,495	70.791,647	578.648,848
2003	1.174.006,325	74.495,167	1.099.420,265
2004	1.015.787,000	90.190,000	925.586,000
2005	1.986.378,145	192.793,936	1.793.584,210
2006	3.460.138,973	341.350,095	3.118.258,890
2007	4.332.058,693	304.610,108	4.025.681,920
2008	7.822.706,021	547.639,009	7.272.589,324
2009	5.519.232,798	415.759,523	5.072.641,110
2010	7.317.423,283	521.412,780	6.792.520,590
2011	9.386.701,228	1.193.679,849	8.188.308,811
2012	8.578.543,864	806.344,302	7.772.199,562

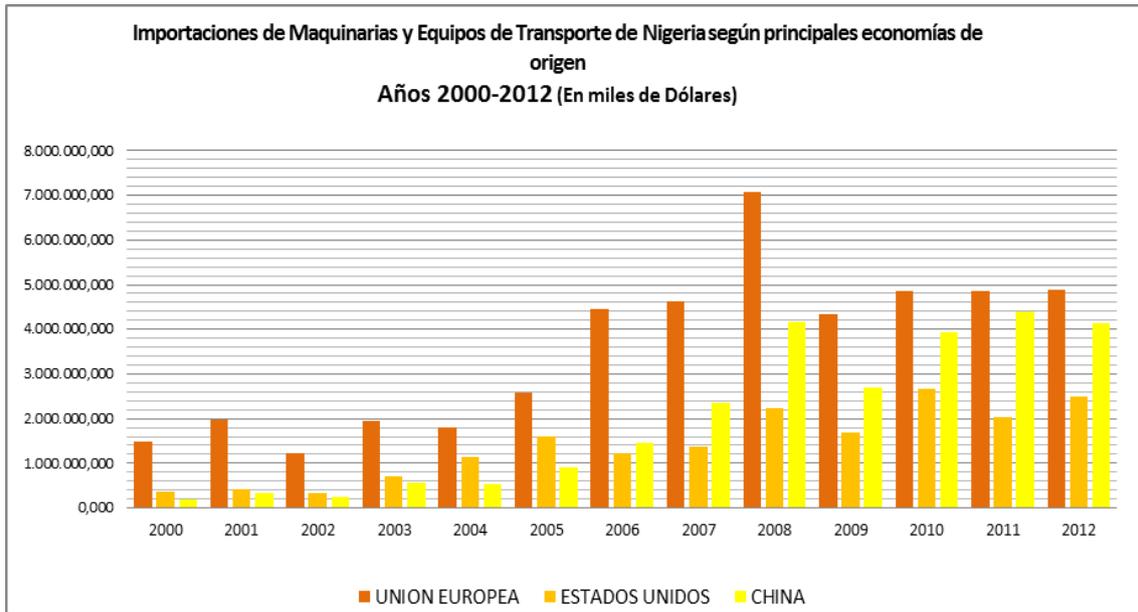
Fuente: UNCTADSTAT. Junio 2014

Figura 76



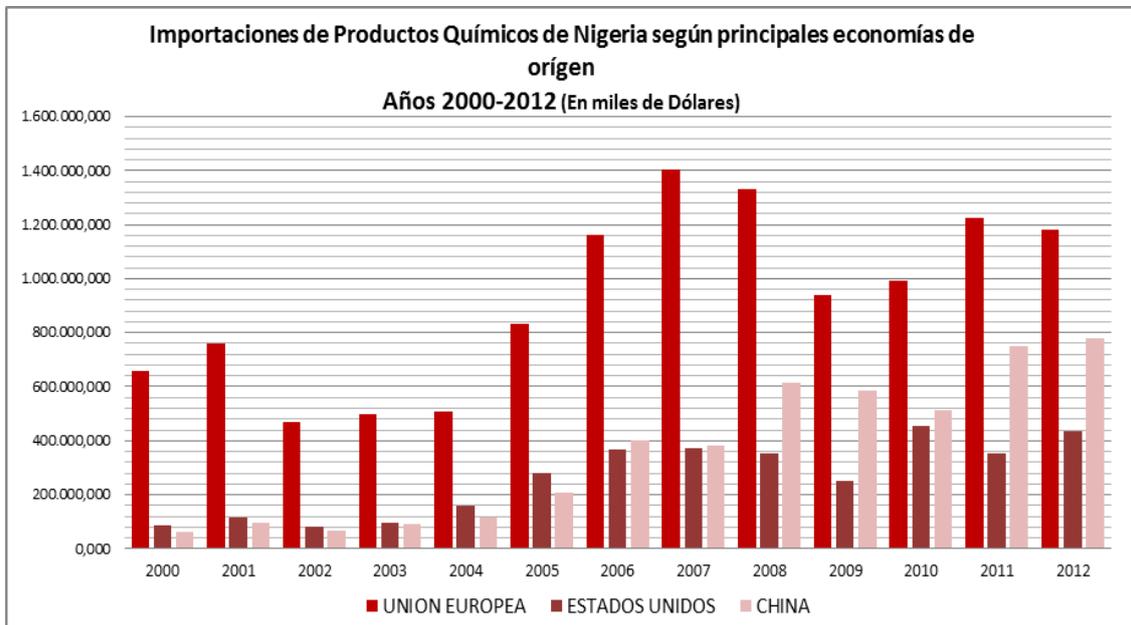
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 77



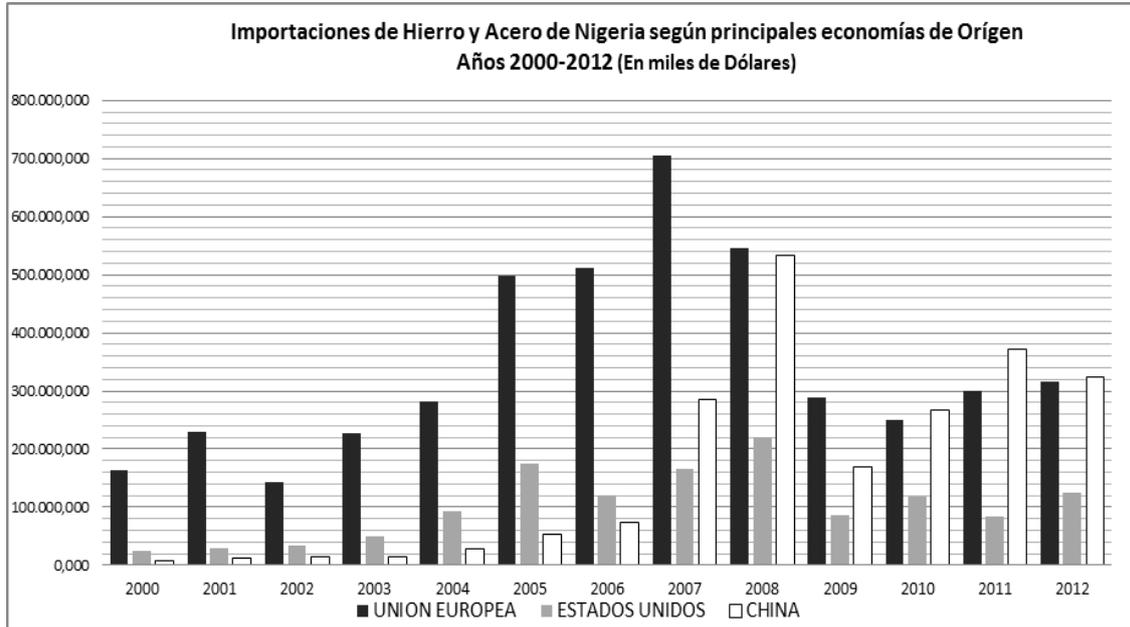
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 78



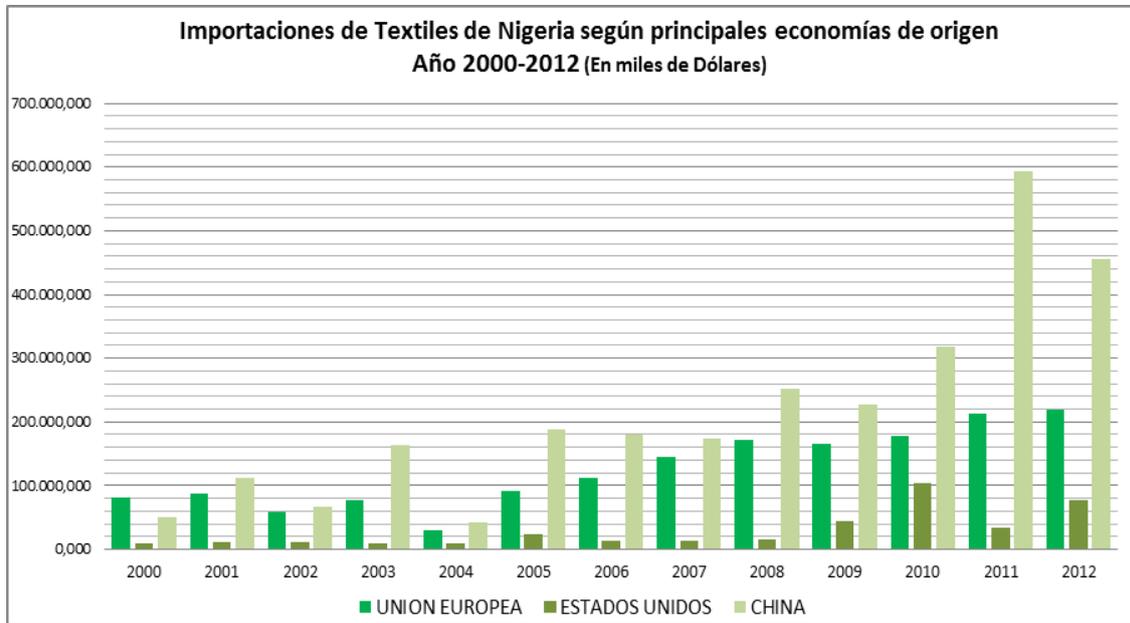
Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 79



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 80



Fuente: UNCTADSTAT, Junio de 2014

Figura 81

<b>Relación PIB-Importaciones desde China</b>			
<b>Nigeria 2000-2012 (Aproximación)</b>			
<b>Años</b>	<b>PIB (US\$ constantes de 2005)</b>	<b>Importaciones de China (US\$)</b>	<b>% de las Importaciones de China en el PIB</b>
2000	67.850.915.773	500.269.933	0,74
2001	70.843.863.904	889.098.497	1,26
2002	73.525.054.912	649.440.495	0,88
2003	81.137.974.799	1.174.006.325	1,45
2004	108.510.499.440	1.015.787.000	0,94
2005	112.248.324.603	1.986.378.145	1,77
2006	121.464.995.091	3.460.138.973	2,85
2007	129.759.108.809	4.332.058.693	3,34
2008	137.895.347.103	7.822.706.021	5,67
2009	147.457.584.121	5.519.232.798	3,74
2010	159.017.874.555	7.317.423.283	4,60
2011	166.789.692.866	9.386.701.228	5,63
2012	173.927.086.354	8.578.543.864	4,93

Fuente: PIB: Banco Mundial (Marzo 2015). Importaciones: UNCTADSTAT (Junio 2014)

Figura 82

<b>Evolución de Población y Tierra Cultivable en China</b>			
<b>Años 1995-2012</b>			
<b>Años</b>	<b>Hectáreas</b>	<b>% del área de tierra</b>	<b>Población</b>
1995	119.580.000	12,74	1.204.855.000
1996	119.339.000	12,71	1.217.550.000
1997	119.500.000	12,73	1.230.075.000
1998	119.850.000	12,77	1.241.935.000
1999	119.300.000	12,71	1.252.735.000
2000	118.170.000	12,59	1.262.645.000
2001	116.082.000	12,36	1.271.850.000
2002	114.500.000	12,20	1.280.400.000
2003	111.700.000	11,90	1.288.400.000
2004	111.600.000	11,89	1.296.075.000
2005	112.250.000	11,96	1.303.720.000
2006	108.700.000	11,58	1.311.020.000
2007	108.485.000	11,56	1.317.885.000
2008	108.116.000	11,52	1.324.655.000
2009	107.720.000	11,47	1.331.260.000
2010	107.220.000	11,42	1.337.705.000
2011	106.520.000	11,35	1.344.130.000
2012	105.920.000	11,28	1.350.695.000

Fuente: Banco Mundial, Indicadores del Desarrollo Mundial

## Capítulo II

### La inversión extranjera directa china en Angola y Nigeria

*Debemos alentar y ayudar a las empresas relativamente competitivas con diversas formas de propiedad para invertir en el extranjero con el fin de aumentar la exportación de bienes y servicios de trabajo y lograr una serie de fuertes empresas multinacionales y nombres de marca. (...) En la mayor apertura al mundo exterior, debemos prestar gran atención a la salvaguardia de nuestra seguridad económica nacional.*<sup>161</sup>

En este capítulo nos enfocaremos en el estudio de la inversión extranjera directa (IED) de China en ANNIG, el desempeño de las multinacionales del país oriental en África, y la ayuda al desarrollo otorgada por la RPC a Nigeria y Angola.

Es pertinente aclarar que la definición que China presenta sobre la ayuda es compleja y se diferencia de la definición realizada desde Occidente.<sup>162</sup> En este sentido, siguiendo a Naidu y Burke, puede decirse que la “ayuda” involucra a dos vías diferentes: la “cooperación” y la “Ayuda Oficial al Desarrollo (AOD)”, entendiéndose por “cooperación” a la inversión extranjera directa y a los contratos, mientras que por AOD se refiere a préstamos concedidos, condonación de deuda, asistencia técnica y otras concesiones.<sup>163</sup>

En esta línea, nos ocuparemos de estudiar la IED (volúmenes de las inversiones contratadas, sectores hacia los cuáles fueron destinadas y medios a través de los que se realizaron); los contratos de construcción y las empresas multinacionales intervinientes (suma alcanzada por los contratos, empresas contratadas y sector de la economía en donde las empresas intervienen), y la ayuda (préstamos concedidos, condonaciones de deuda, asistencia técnica). Sin embargo, antes de comenzar debemos realizar algunas advertencias:

---

<sup>161</sup> JIANG Zemin; Discurso pronunciado en el 16° Congreso Nacional del PCCh, 8 de Noviembre de 2002. [“Full Text of Jiang Zemin's Report at 16th Party Congress (2)”]; *People's Daily*, 18 de Noviembre de 2002. Disponible en: [http://en.people.cn/200211/18/eng20021118\\_106984.shtml](http://en.people.cn/200211/18/eng20021118_106984.shtml) Consultado: 10-02-2014]

<sup>162</sup> Por ayuda se entiende generalmente a la Ayuda Oficial al Desarrollo (AOD), la cual es definida por el Banco Mundial como los desembolsos de préstamos en condiciones concesionarias y las donaciones otorgadas por instituciones multilaterales o diferentes países a fin de promover el desarrollo y bienestar económico. [BANCO MUNDIAL; Indicadores del Desarrollo Mundial. Disponible en: <http://datos.bancomundial.org/>]

<sup>163</sup> NAIDU, Sanusha y BURKE, Christopher; La ayuda de China a África, en: MARTINEZ, Guillermo y BURKE, Christopher (Coord.); *África, la nueva frontera china*, Barcelona, Casa África. Pp.80-83 Esta concepción particular de la “ayuda” en China hace que la información referida a AOD sea difícil de identificar tal como se la entiende en occidente.

-Este trabajo no deja de ser una primera aproximación al estudio de las relaciones económicas entre China y ANNIG y, por lo tanto, quedará por realizar un análisis más preciso del impacto de las inversiones chinas en las economías receptoras, tales como la generación de empleo, formación de capital humano, transferencia de tecnologías, efectos sobre el medio ambiente y sobre la competencia a nivel local, entre otros aspectos;

-Nuestro análisis no contempla las inversiones por debajo de los 100 millones de dólares ni el rol jugado por muchas pequeñas y medianas empresas chinas que se radican en ANNIG, las cuales constituyen en gran medida la materia prima a partir de la cual se generan las imágenes de “invasión china” o “conquista china” del África, que se refleja a menudo en los escritos de carácter periodístico;<sup>164</sup>

-Nuestros datos sobre inversiones y contratos provienen del informe *Global China Investment Tracker*<sup>165</sup> elaborado por la American Enterprise Institute y Heritage Foundation, que si bien es la única información disponible que nos permite saber valor de inversiones y contratos, destino de las inversiones y empresas chinas participantes, releva datos a partir de 2005;

-Los datos proporcionados por el citado informe en cuanto a volumen de las inversiones no siempre concuerdan con los datos oficiales publicados por el Ministerio de Comercio de China, resultado de las diferentes metodologías utilizadas para procesar los datos;

-Además de recurrir al informe antes citado, utilizaremos información sobre la entrada neta de capitales por origen en ANNIG publicada por el Banco Mundial, sabiendo que las distintas instituciones a las que recurrimos utilizan diferentes formas de medición de las inversiones; no obstante, y teniendo en cuenta la relativa escasez de fuentes para analizar la IED hacia los países africanos seleccionados, creemos que estos datos nos permiten formar una imagen general y aproximada sobre las variaciones en las inversiones en ANNIG durante el período 2000-2012, sirviendo de contexto a la hora de pensar la IED china.

-China no presenta estadísticas oficiales respecto a la AOD, y sólo tenemos acceso a ella a través de comunicados de prensa realizados con motivo de visitas

---

<sup>164</sup> Respeto a textos periodísticos que recogen acciones y testimonios de las pequeñas y medianas empresas privadas chinas puede consultarse: MICHEL, Serge y BEURET, Michel; China en África. Pekín a la conquista del continente africano, Madrid, Alianza, 2009. CARDENAL, Juan Pablo y ARAÚJO, Heriberto; La silenciosa conquista china, Buenos Aires, Crítica, 2012.

<sup>165</sup> El registro de las inversiones no comprende la compra de bonos.

oficiales o conferencias ministeriales. Además, como sostiene Chaponnière, China rechaza la etiqueta de "donante", teniendo en cuenta su ayuda más bien como asistencia mutua entre los países del Sur.<sup>166</sup>

### **Algunas generalidades de la IED y la Ayuda china**

Durante la década de 1990 la inversión extranjera directa (IED) de China –que había crecido respecto al decenio anterior- no se había establecido todavía como una actividad económica prioritaria que sirviera para impulsar el crecimiento de la propia economía. En este sentido, es a partir del año 2000 cuando el Gobierno Central anunció oficialmente la estrategia del “Go Out”, que las inversiones en el exterior crecieron de manera significativa.<sup>167</sup> Dicha política fue reafirmada en el desarrollo del XI Programa Quinquenal 2006-2010, cuando con el fin de afianzar el modelo fueron instrumentalizadas prácticas de aprobación de inversiones en el exterior más eficientes, se flexibilizaron los controles de los capitales que salen del país en forma de inversión directa, se procedió a una descentralización en los niveles encargados de aprobar los permisos -dando más responsabilidad a las instancias provinciales-, los requisitos para presentar la solicitud fueron simplificados, y se introdujeron procedimientos para pedidos *online*.<sup>168</sup>

De esta manera, puede observarse cómo las palabras de Jiang pronunciadas en el 16º Congreso Nacional del Partido, fueron una clara definición de objetivos y el anuncio de los próximos pasos a seguir por la RPC.

Ahora bien, ¿hacia qué sectores se dirigen las inversiones chinas? Teniendo como norte la “salvaguardía de la seguridad económica nacional”, los flujos de capitales chinos se han orientado principalmente hacia la industria extractiva, con el fin de asegurarse las reservas de combustibles que tanto necesita la economía china para funcionar; no obstante, este no ha sido el único sector que ha recibido capitales, sino que finanzas, infraestructura, electricidad, telecomunicaciones, comercio minorista y el

---

<sup>166</sup> CHAPONNIÈRE, Jean-Raphael; Chinese aid to Africa, origins, forms and issues, en: VAN DIJK, Meine Pieter (Ed.); The new presence of China in Africa, Amsterdam, Amsterdam University Press, 2009. Pp. 56

<sup>167</sup>HUANG, Wenbin y WILKES, Andreas; Analysis of China’s overseas investment policies, Bogor, Working Paper 79, Center of International Forestry Research, 2011. Pp. 1

<sup>168</sup> DÍAZ VÁZQUEZ, Julio A.; Las inversiones de China en el exterior (I), La Habana, Universidad de la Habana, Octubre de 2009. Pp. 5.

agro, entre otros sectores, también se han favorecido. El sector energía y el de metales concentran claramente la mayor cantidad de los flujos de capitales; sin embargo, las inversiones fluyen hacia una diversidad de sectores. (Figura 1)

Surge entonces otra pregunta: ¿Cómo se han llevado adelante estas inversiones? Los principales inversores chinos son las empresas de propiedad estatal (EPE) que actúan de diversas maneras: instalando nuevas plantas, adquiriendo diferente grado de participación en empresas extranjeras, o formando empresas conjuntas –*Joint Ventures*–.

Esta “salida al mundo” de las EPE chinas se produce en un contexto en donde las empresas transnacionales (ETN) de propiedad estatal a nivel mundial se erigen como una nueva e importante fuente de IED. A pesar de su reducido número - representaban sólo el 1 por ciento del total de las ETN-, su inversión en el extranjero representaba el 11 por ciento de la IED mundial para 2010.<sup>169</sup> De esta manera, la expansión por el planeta de las ETN estatales chinas no deben considerarse como un fenómeno exclusivo de la RPC, sino más bien como una pauta de comportamiento que sigue la dinámica actual de la economía mundial.

Sin embargo, una característica de las inversiones que China realiza a través de las EPE, y que las diferencia de las empresas occidentales, es que las inversiones no tienen que ser rentables en el corto o mediano plazo si en el largo plazo sirven a los objetivos chinos, representando así un nuevo enfoque en los negocios.<sup>170</sup> En esta línea, China invierte en sectores que Occidente ha descuidado debido a que son menos rentables, como por ejemplo, en las minas de cobre de Zambia.<sup>171</sup> Además, a diferencia de las firmas occidentales, las empresas chinas cuentan con el financiamiento que proporciona el propio Estado chino.

Esta “salida” de las empresas chinas al mundo involucró a África, en donde los países europeos (principalmente el Reino Unido y Francia) y de América del Norte (principalmente los Estados Unidos y Canadá) habían sido durante mucho tiempo los inversionistas extranjeros dominantes, representando el 68 y 22 por ciento del stock de la IED en África Subsahariana, respectivamente. Sin embargo, la inversión extranjera

---

<sup>169</sup> UNCTAD; Informe sobre las inversiones en el mundo 2011: Formas no accionariales de producción internacional y desarroll., Pp. VIII-IX. Aproximadamente el 56 por ciento de las ETN de propiedad estatal pertenecen a economías en desarrollo y en transición, y sus actividades se están concentrando cada vez más en el sector terciario. [UNCTAD, Informe sobre las inversiones en el mundo 2011. Pp. 6]

<sup>170</sup> ZAFAR, Ali; The growing relationship between China and Sub-Saharan Africa: macroeconomic, trade, investment, and aid links; The World Bank Research Observer. Vol. 22, N° 1, Primavera de 2007. Pp. 103-130.

<sup>171</sup> VAN DE LOOY, Judith; Africa and China: a strategic partnership?, Leiden, ASC Working Paper 67, African Studies Centre, 2006. Pp. 26

directa es cada vez más diversificada en el continente negro, en donde no sólo China, sino también otros países como India, Malasia y Brasil, han decidido invertir. En este punto, debemos aclarar que el arribo de inversiones chinas a África aún se encuentra en una fase inferior respecto a los flujos de capitales con otros destinos.<sup>172</sup> En esta línea, entre los diez principales países receptores de IED china no se encuentra ningún país africano. (Ver Figura 2)

El desembarco de las empresas de propiedad estatal chinas en África se produce en un marco en donde las ETN del Sur están cada vez más activas en África, confirmando la tendencia de los últimos años de una mayor proporción de las corrientes de IED hacia la región procedente de los mercados emergentes; Malasia, Sudáfrica, China y la India -en ese orden- son los países emergentes que más han invertido en África<sup>173</sup>

En esta línea, mientras las miradas se dirigen al papel de China en África, el resto de los países BRICS también han estrechado sus vínculos con el continente. Entre 2003 y 2009 Rusia invirtió 93.000 millones de dólares en 47 proyectos, en tanto Brasil invirtió 10.000 millones en 25 proyectos. La India ha sido uno de los más activos en el continente, actuando para el mismo período en 130 proyectos de inversión;<sup>174</sup> entre los años 2000 y 2008 sus inversiones en el continente superaron los 25.000 millones de dólares y, a diferencia de China, sus actividades en la región fueron dirigidas mayoritariamente por el sector privado.<sup>175</sup>

Para que las EPE chinas tengan éxito en el exterior ha sido clave el financiamiento obtenido a través de dos instituciones: el China Development Bank y el China Export and Import Bank (Exim Bank). De esta manera, ambas instituciones se han constituido en los puntales de las inversiones chinas en el extranjero. A la hora de financiar una inversión, pueden identificarse una lista de prioridades: primero, proyectos que cubran la falta de recursos domésticos; segundo, proyectos industriales y de infraestructura que puedan estimular las exportaciones y generar empleo; tercero,

---

<sup>172</sup> BROADMAN, Harry G.; Chinese-African trade and investment: the vanguard of south-south commerce in the twenty-first century, en: ROTBERG, Rober; China into Africa. Trade, aid and influence, Washington, Brooking Institutions Press, 2008. Pp. 102:104. En este escenario se destaca el papel de Sudáfrica, la cual es el principal origen de la IED intra-continente.

<sup>173</sup> UNCTAD; Informe sobre las inversiones en el mundo 2013: Las cadenas de valor mundiales: Inversión y comercio para el desarrollo. Disponible en: [http://unctad.org/es/PublicationsLibrary/wir2013overview\\_es.pdf](http://unctad.org/es/PublicationsLibrary/wir2013overview_es.pdf) Consultado 13-12-2014 Pp. 10

<sup>174</sup> “Los BRIC miran hacia África”, *El País*, 14 de Marzo de 2010. Disponible en: [http://elpais.com/diario/2010/03/14/negocio/1268576068\\_850215.html](http://elpais.com/diario/2010/03/14/negocio/1268576068_850215.html) Consultado: 11-12-2015

<sup>175</sup> “África, ‘de continente devastado a la mejor región para invertir’”, *El Mundo*, 01 de Octubre de 2010. Disponible en: <http://www.elmundo.es/elmundo/2010/09/30/solidaridad/1285881192.html> Consultado: 11-12-2015

proyectos de investigación y desarrollo; y cuarto, proyectos de fusiones y adquisiciones que van a aumentar la competitividad de las empresas chinas en el mercado externo.<sup>176</sup>

Entre las principales EPE chinas que se desarrollan en África se destacan los gigantes petroleros como la Corporación Nacional de Petróleo de China (CNPC), la China National Offshore Oil Corporation (CNOOC) y la China Petroleum & Chemical Corporation (Sinopec), que adquieren activos en el extranjero con el fin de brindar seguridad energética a la RPC.<sup>177</sup>

Estas EPE se formaron en el marco del proceso de reestructuración industrial iniciado en 1993, el cual desembocó en la conformación de grandes conglomerados industriales bajo el control estatal. Además, con la creación de la Comisión del Consejo de Estado para la Administración de Activos Estatales (SASAC, por su sigla en inglés) en 2006, como sostienen Santillán, Rubiolo y Morero, se consolidó una orientación más estricta de la gestión empresarial por parte del Gobierno y se redefinieron sectores y empresas estratégicas, siendo protegidos los sectores metalúrgico, petrolero, y las telecomunicaciones. Para ello, como sostienen los autores, se aseguraron condiciones monopólicas u oligopólicas de mercado para la operación de los nuevos conglomerados, se buscó su asociación e inversión en el exterior, y se procuró acompañar estas decisiones con una serie de políticas que garantizaban el acceso privilegiado al crédito de la banca oficial (aún en el curso de una también particular reforma bancaria).<sup>178</sup> Las petroleras CNOOC, Sinopec y Sinochem, fueron establecidas al mismo tiempo, siendo las primeras corporaciones multinacionales chinas.<sup>179</sup>

Además de las EPE, también existe una importante red de empresas privadas chinas que actúan a menor escala. Las pequeñas empresas se encuentran principalmente en la industria ligera y el comercio minorista; y aunque juegan un rol importante en la mayoría de los países africanos, no son capturadas adecuadamente por las estadísticas oficiales.<sup>180</sup> En este punto, es necesario remarcar una diferencia entre la lógica que persiguen en el extranjero las EPE y las pequeñas o medianas empresas privadas;

---

<sup>176</sup> ACIOLY, Luciana, ALVES, María Abadía S. y LEAO, Rodrigo Pimentel F.; A internalização das empresas chinesas; Brasília, Nota técnica, Instituto de Pesquisa Econômica Aplicada (IPEA). Pp. 13-14

<sup>177</sup> CENTER FOR STRATEGIC INTERNATIONAL STUDIES; China's "going out" investment policy, Washington, 27 de mayo de 2008. Pp. 3.

<sup>178</sup> SANTILLAN, Gustavo, MORERO, Hernán y RUBIOLO, Florencia; La empresa en China y su contexto: dimensiones intervinientes en la práctica de "hacer negocios", México, Cuadernos de Trabajo del CECHIMEX N° 2, Universidad Autónoma de México, Marzo-Abril de 2012. Pp.4

<sup>179</sup> ALDEN, Chris; China in África, Londres/Nueva York, International African Institute, Royal African Society and Social Science Research Council, Zed Books, 2007. Pp. 38

<sup>180</sup> RENARD, Mary-Françoise; China's trade and FDI in Africa, Túnez, Working Paper Series N°126, African Development Bank Group, Mayo de 2011. Pp. 19.

mientras las primeras son impulsadas por los intereses del estado con una fuerte inversión en el sector extractivo, estas empresas privadas son impulsadas por las fuerzas del mercado e invierten fuera del sector extractivo.<sup>181</sup> En este sentido, la mayoría de las empresas privadas chinas en África son pequeñas y medianas, y se caracterizan por ser muy flexibles y adaptarse rápidamente a las condiciones locales; en general, se dedican al procesamiento de alimentos, fabricación de muebles, calzado y textiles, entre otras actividades. En sentido contrario, sólo un pequeño número de grandes empresas manufactureras privadas chinas han invertido en África, tales como Huawei, Holley Group y Zhongxing ZTE.<sup>182</sup>

Este impulso a la salida de capitales de China no sólo tiene por objetivo asegurar recursos estratégicos para el futuro, sino que también ha sido una medida adoptada para enfriar el sobrecalentamiento de la propia economía, y disminuir el exceso de liquidez y de capitales.<sup>183</sup> Además, tras el estímulo a las inversiones en el extranjero se pretende mejorar la competitividad de China, ampliar el alcance y las modalidades de la cooperación económica y técnica internacional y fomentar el procesamiento y comercialización en el extranjero, promoviendo así la exportación de productos, servicios y tecnología.<sup>184</sup>

China no sólo ha invertido en África, sino que ha desarrollado numerosas construcciones a lo largo y ancho del continente. Estas construcciones se han realizado en su gran mayoría por empresas orientales a partir de préstamos otorgados por la RPC. Estos contratos de construcción financiados por el gobierno chino, por una parte, gozan de un gran atractivo para las élites africanas que perciben la oportunidad de dejar atrás el pasado colonial; y por otro lado, ha permitido a las empresas chinas hacerse un lugar en el mercado local de África.<sup>185</sup>

Muchos de esos créditos otorgados a los gobiernos africanos para el desarrollo de diferentes proyectos forman parte de la asistencia china al continente africano. Esta “asistencia” puede identificarse desde la década de 1960, cuando Mao se embarcó precisamente en un programa de asistencia para el desarrollo que estaba fuertemente influenciado por consideraciones ideológicas en el marco de la Guerra Fría. La

---

<sup>181</sup> AYODELE, Thompson y SOTOLA, Olusegun; China in Africa: An evaluation of chinese investment, Lagos, IPPA Working Paper Series, Initiative for Public Policy Analysis (IPPA), 2014.

<sup>182</sup> GU, Jing; China's Private Enterprises in Africa and the Implications for African Development, *European Journal of Development Research*, Vol. 21, N° 4, Palgrave Macmillan, 2009. Pp. 573-574

<sup>183</sup> CENTER FOR STRATEGIC INTERNATIONAL STUDIES; op. cit. Pp. 1.

<sup>184</sup> HUANG, Wenbin y WILKES, Andreas; op. cit. Pp. 2-3

<sup>185</sup> ALDEN, Chris; China in Africa; Londres/Nueva York, International African Institute, Royal African Society and Social Science Research Council, Zed Books, 2007. Pp. 23

construcción del *Tazara Railway* en 1968 –corredores de ferrocarril que unen el puerto de Dar es Salam en Tanzania con la ciudad de Kapiri Mposhi en Zambia, que permitieron reducir la dependencia de esos países de las rutas controladas por las minorías que dirigían el régimen de Rhodesia y el Apartheid sudafricano- se constituyó en el símbolo de esa asistencia china a África, y aún continúa siendo apelado por los líderes chinos o africanos cuando se refieren a las relaciones sino-africanas. No obstante, tras la sucesión de Deng Xiaoping, la ayuda de China al desarrollo ha estado menos conducida por la ideología y más dirigida por las consideraciones económicas.<sup>186</sup>

En esta línea, China sigue apoyando a diferentes países africanos a través de tres ejes principales: proyectos de construcción, envío de equipos médicos, y becas para estudiar en China. De este modo, la “ayuda” no tiene fines efímeros, sino que está dirigida a crear una relación sustentable en el largo plazo.<sup>187</sup>

La participación de China en África comenzó a fortalecerse a partir del año 2000 con la organización del primer Foro de Cooperación China-África, en el marco del cual se han desarrollado conferencias ministeriales cada tres años. En este contexto, China ha aprovechado para hacer anuncios respecto al otorgamiento de préstamos, condonaciones de deuda y ayuda técnica, entre otras políticas; por ejemplo, en la primera conferencia realizada en Beijing se anunció la cancelación de 1.200 millones de dólares de deuda de los países africanos más pobres.<sup>188</sup> En la misma sintonía, en 2006 tuvo lugar la tercera Conferencia Ministerial y la primera Cumbre con 41 dirigentes de 48 países bajo el lema “amistad, paz, cooperación y desarrollo”, en donde China anunció que ofrecería 5.000 millones de dólares en préstamos preferenciales y créditos.<sup>189</sup>

Para ser beneficiario de la “ayuda” China no impone ninguna condición –a diferencia de los países occidentales-, pero hay dos excepciones a la regla: primero, los países que intenten tener relaciones con China deben romper las relaciones diplomáticas con Taiwán –política de “una sola China”-; y segundo, Beijing espera el apoyo a sus posiciones en las Naciones Unidas.<sup>190</sup>

Hasta el momento se ha expuesto el marco general de las relaciones sino-africanas en cuanto a inversiones, contratos y ayuda; conviene ahora, en línea con

---

<sup>186</sup> NAIDU, Sanusha y BURKE, Christopher; op. Cit., Pp.77

<sup>187</sup> VAN DE LOOY, Judith; Op. Cit., Pp. 7-8

<sup>188</sup> CHAPONNIÈRE, Jean-Raphael; Op. cit. Pp. 59

<sup>189</sup> “China ofrecerá ayuda financiera a los países africanos en una cumbre”; *El Mundo*, 5 de mayo de 2006. Disponible en: <http://www.elmundo.es/elmundo/2006/11/04/internacional/1162641113.html> Consultado: 11-12-2015

<sup>190</sup> CHAPONNIÈRE, Jean-Raphael; op. cit. Pp. 75

nuestra propuesta, analizar estrictamente el desarrollo de esos aspectos en las relaciones sino-ANNIG.

## **Las relaciones sino-angoleñas**

### ***La IED en Angola***

Los flujos de IED en Angola no han sido estables durante el período 2000-2012. Desde el inicio del nuevo siglo los flujos fueron positivos para la ex colonia portuguesa, siendo el año 2003 –post guerra civil- cuando se produjeron los ingresos máximos, alcanzando los 3.504.701.780 dólares. Para 2004, a pesar de arrojar números positivos, la entrada de IED se redujo de manera importante respecto al año anterior, situación que era reconocida por el Banco Nacional de Angola y atribuida a que algunos bloques petroleros que estaban bajo investigación y exploración pasaron a la fase de producción y no se produjeron nuevos descubrimientos.<sup>191</sup> Entre 2005 y 2006 se observa una tendencia contraria a años anteriores, siendo la salida de capitales mayor al ingreso. La inversión se recupera en 2008 y 2009, en un contexto en donde a pesar de la crisis económica y financiera que frenó la IED hacia los países desarrollados, las inversiones hacia los países en desarrollo y en transición crecieron hasta significar el 43 por ciento de la IED a nivel mundial.<sup>192</sup> Sin embargo, los flujos vuelven a ser negativos cada año desde 2010 hasta 2012, año en que puede advertirse la mayor salida de capitales del período -6.897.954.559 dólares-. (Ver Figura 3)

La reducción de 2010 se condice con una reducción general de las entradas de IED en toda África, que cayeron un 9 por ciento respecto al año anterior.<sup>193</sup> En 2011 la salida de IED en Angola continuó siendo mayor a los ingresos a causa de las grandes desinversiones y el reembolso de préstamos realizados por las empresas presentes en

---

<sup>191</sup> BANCO NACIONAL DE ANGOLA; Relatório Anual 2004 e Contas do Período de 2001 a 2004, Luanda, 2004. Disponible en: <http://www.bna.ao/uploads/%7Bd9a2459b-d5a6-4a9c-a158-a284c0c8b2cb%7D.pdf> Consultado: 04-02-2016

<sup>192</sup> UNCTAD; Informe sobre las inversiones en el mundo 2009: Empresas Transnacionales, producción agrícola y desarrollo; 2009. Pp. 1. Disponible en: [http://unctad.org/es/Docs/wir2009overview\\_sp.pdf](http://unctad.org/es/Docs/wir2009overview_sp.pdf) Consultado: 13-12-2014

<sup>193</sup> UNCTAD; Informe sobre las inversiones en el mundo 2011: Formas no accionariales de producción internacional y desarrollo; 2011. Pp. 6. Disponible en: [http://unctad.org/es/docs/wir2011overview\\_sp.pdf](http://unctad.org/es/docs/wir2011overview_sp.pdf) Consultado: 13-12-2014

suelo angolano.<sup>194</sup> Esta disminución de las inversiones se condice también con una tendencia mundial hacia la reducción de entradas netas de capital en las economías emergentes, experimentada desde 2010.<sup>195</sup>

### ***La IED china en Angola***

La reconstitución de las relaciones sino-angolanas con énfasis en el aspecto económico se desarrolló en un marco discursivo que llama la atención desde la lógica occidental, pues se incluyen términos como la “amistad tradicional” entre ambos países, y la “confianza mutua”. Así, el por entonces presidente chino Hu Jintao, con motivo de conmemorar el 30º aniversario del establecimiento de lazos diplomáticos con Angola, sostenía que “China y Angola siempre han [sic] respetado y tratado mutuamente como iguales (...) con su amistad tradicional llena de nuevas vitalidades y energías”<sup>196</sup>, mientras que el actual primer ministro chino, Li Keqiang, en su visita a Angola señalaba que “China valora profundamente sus relaciones bilaterales con Angola, y considera al país africano como un amigo cercano y un importante socio en la cooperación”.<sup>197</sup>

Esta apelación a la “amistad tradicional” o a la “confianza mutua” redonda cada vez que los líderes de ambos países se expresan ante la prensa por motivo de alguna reunión bilateral o anuncio de algún acuerdo económico; sin embargo, no deja de llamar la atención en tanto las relaciones sino-angolanas apenas mantuvieron los signos vitales durante largo tiempo antes de intensificarse en el siglo XXI. En esa misma línea, y llegando aún más lejos, en 2010 el entonces Vicepresidente Xi Jinping involucraba a las empresas chinas como medios a través de los cuales impulsar el desarrollo de la amistad entre China y África.<sup>198</sup>

---

<sup>194</sup> UNCTAD; Informe sobre las inversiones en el mundo 2012: Hacia una nueva generación de políticas de inversión; 2012. Pp. 18. Disponible en: [http://unctad.org/es/PublicationsLibrary/wir2012overview\\_es.pdf](http://unctad.org/es/PublicationsLibrary/wir2012overview_es.pdf) Consultado: 13-12-2014

<sup>195</sup> BEMS, Rudolfs, CATÃO, Luis, KÓCZÁN, Zsóka, WEICHENG Lian, y POPLAWSKI-RIBEIRO, Marcos; Understanding the slowdown in capital flows to emerging markets, en: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL; World Economic Outlook: too slow for too long, Washington, Abril 2016. Pp. 65

<sup>196</sup> “Líderes chino y angoleño marcan lazos de 30 años”, *Xinhua*, 12 de enero de 2013. Disponible en: [http://spanish.news.cn/china/2013-01/12/c\\_132098065.htm](http://spanish.news.cn/china/2013-01/12/c_132098065.htm) Consultado 22-10-2014

<sup>197</sup> “Primer Ministro chino pide cooperación más estrecha con Angola”, *Xinhua*, 10 de mayo de 2014. Disponible en: [http://spanish.xinhuanet.com/china/2014-05/10/c\\_133322827.htm](http://spanish.xinhuanet.com/china/2014-05/10/c_133322827.htm) Consultado 22-10-2014

<sup>198</sup> “Vicepresidente chino elogia contribución de empresas chinas para la cooperación entre China y África”, *Xinhua*; 21 de Noviembre de 2010. Disponible en: [http://spanish.news.cn/mundo/2010-11/21/c\\_13615382.htm](http://spanish.news.cn/mundo/2010-11/21/c_13615382.htm) Consultado: 22-10-2014

Este aspecto discursivo que hemos señalado, y que resalta por su contraste con la forma de hacer negocios de occidente, constituye una dimensión más de las relaciones económicas entre China y Angola que es inherente a esas relaciones. En este sentido, para la República Popular la “amistad” implica a la vez una condición previa para los negocios, una condición implícita y general antes que un intercambio puntual y explícito; esta “amistad” conlleva obligaciones recíprocas mutuas sin limitaciones en el tiempo, a las que se debe responder ante el pedido de asistencia.<sup>199</sup>

En este marco comunicacional, no sólo se han desenvuelto los intercambios comerciales, sino que también -y ligados a ellos-, las inversiones y los préstamos. En esta línea, al igual que la intensificación de las relaciones comerciales, las inversiones chinas en Angola arribaron algunos años después de finalizada la guerra civil. Estas sumaban para el año 2012 unos 1.920 millones de dólares, cifra que se alcanzó a partir de dos desembolsos concretos; los mismos significaban 730 y 1.190 millones de dólares para 2006 y 2011 respectivamente. (Ver Figura 4)

Previamente a estas inversiones, China había intervenido en el sector petrolero de Angola mediante dos operaciones: en 2004 a través de la compra del 50 por ciento del bloque petrolero angolano 18 por parte de Sinopec Sonangol Limited (SSI).<sup>200</sup> Al año siguiente, a través de China Sonangol International, una filial de Sonangol EP<sup>201</sup>, China también accedía al 25 por ciento de los bloques 3/05 y 3/05A con el fin de llevar adelante planes de exploración.<sup>202</sup> Carecemos de la información referida a la suma invertida, pero sí estamos en condiciones de señalar que la IED china para el período 2000-2012 sobrepasa los 1.920 millones de dólares.

---

<sup>199</sup> SANTILLAN, Gustavo, MORERO, Hernán y RUBIOLO, Florencia; Op. Cit., Pp.6. Esta forma de entender las relaciones se remonta a la consolidación del confucianismo como ideología dominante (en tanto ésta sostiene la primacía de las relaciones sobre los individuos), y a partir de allí, su influencia a la hora de pensar las relaciones entre los gobernantes, funcionarios, ciudadanos y el Estado. [SANTILLÁN, Gustavo, MORERO, Hernán y RUBIOLO, Florencia; Op. Cit.]

<sup>200</sup> Las posesiones petroleras de Angola en el mar de África se dividen en 76 bloques, de los cuales 35 estaban activos para 2011, siendo los bloques 0 y 15 los más activos en cuanto a producción. [ZHAO, Shelly; “The China-Angola Partnership: A Case Study of China’s Oil Relations in Africa, Hong Kong, China Briefing, 25 de Mayo de 2011. Disponible en: <http://www.china-briefing.com/news/2011/05/25/the-china-angola-partnership-a-case-study-of-chinas-oil-relationships-with-african-nations.html> Consultado: 17-07-2015

<sup>201</sup> Sonangol EP - Sociedade Nacional de Combustíveis de Angola – es una empresa angolana pública creada en 1976 con el fin de investigar, producir, transportar, refinar y distribuir petróleo y otros hidrocarburos. Sonangol es la concesionaria exclusiva para la explotación de hidrocarburos en la plataforma continental de Angola. [SONANGOL, Web Site, A Sonangol EP. Disponible en: <http://www.sonangol.co.ao/Portugu%C3%AAs/ASonangolEP/Paginas/A-Sonangol-EP.aspx> Consultado: 21-05-2016]

<sup>202</sup>CAMPOS, Indira y VINES, Alex; Angola and China. A pragmatic partnership, Washington DC, Working Paper, Center for strategic & International Studies (CSIS), Marzo de 2008. Pp. 16.

Los desembolsos referidos se corresponden a la participación de dos empresas: Sinopec, actuando en el sector energético, y Dreal, interviniendo en el sector de Bienes Raíces. (Figura 5)

En 2006 a través de SSI, un *joint venture* conformado por Sinopec Group (que posee una participación del 75 por ciento) y la firma angoleña Sonangol (Sociedade Nacional de Combustíveis de Angola, E.P), China adquirió participación en otros tres bloques petroleros de aguas profundas. De esta forma, la RPC a través de SSI lograba participación en el 20 por ciento del bloque 15 (reservas estimadas en 3.500 millones de barriles sólo en su reservorio principal), el 27,5 por ciento del bloque 17 (reservas estimadas de 2.900 millones de barriles en su depósito central), y el 40 por ciento del bloque 18/06 (reservas estimadas de 1.500 millones de barriles, además con potenciales reservas de minerales como manganeso, zinc y titanio).<sup>203</sup>

Además del desembolso de capitales, como parte de la oferta Sinopec se comprometía a construir una refinería de petróleo en Angola.<sup>204</sup> En este sentido, Sinopec debía financiar la construcción de la misma en una zona cercana a Lobito (Provincia de Benguela) que significaría unos 3.500 millones de dólares; las obras de la nueva refinería (Sonaref) estarían a cargo de Samsung -tal como se había acordado en el año 2000-<sup>205</sup> y se esperaba que las obras comenzaran en 2003 y terminaran para el año 2010, con capacidad para tratar 200.000 barriles diarios.<sup>206</sup>

Sin embargo, en 2007 SSI renunció a su participación en las tres concesiones adquiridas recientemente, siendo reemplazada temporalmente por China Sonangol International. Además, la participación de Sinopec en el proyecto Sonaref colapsó en el mismo año, cuando Sonangol expresó que se haría cargo del proyecto por sí misma.<sup>207</sup>

---

<sup>203</sup> “Sinopec deepens oil interests in Angola”, *China Daily*, 13 de junio de 2006. Disponible en: [http://www.chinadaily.com.cn/china/2006-06/13/content\\_616030.htm](http://www.chinadaily.com.cn/china/2006-06/13/content_616030.htm). Consultado: 21-05-2016

<sup>204</sup> “Sinopec pays \$ 692.2 mm for stake in Angolan oil blocks”; *Alexander's Gas and Oil Connections*, 14 de junio de 2006. Disponible en: <http://www.gasandoil.com/news/2006/07/cna62767> Consultado: 21-05-2016

<sup>205</sup> En el año 2000 Angola había firmado dos contratos de construcción con la empresa surcoreana Samsung: el primero consistía en la construcción de una plataforma de petróleo y gas en el mar, así como en instalaciones de almacenamiento en Cabinda; el segundo contrato se trataba de la mencionada refinería en Lobito. De acuerdo al proyecto, se estipulaba que las obras para la construcción de la refinería comenzarían en 2001 y finalizarían para 2004. [FICK, David S.; *Entrepreneurship in Africa: A Study of Successes*, Londres, Quorum Books, 2002. Pp. 243]

<sup>206</sup> “Sonangol rubrica acuerdo para desenvolvimento da refinaria do Lobito”, *Angola Press*; 16 de Marzo de 2006. Disponible en: [http://www.portalangop.co.ao/angola/pt\\_pt/noticias/economia/2006/2/11/Sonangol-rubrica-acordo-para-desenvolvimento-refinaria-Lobito,4fd78bb4-05cd-47c7-a212b184d8efb6b2.html](http://www.portalangop.co.ao/angola/pt_pt/noticias/economia/2006/2/11/Sonangol-rubrica-acordo-para-desenvolvimento-refinaria-Lobito,4fd78bb4-05cd-47c7-a212b184d8efb6b2.html) Consultado: 21-05-2016

<sup>207</sup> CAMPOS, Indira y VINES, Alex; AOp. Cit.,. Pp. 17. Según señala Ana Alvez, el proyecto habría colapsado al no lograrse un acuerdo sobre la tecnología a utilizar; el uso de tecnologías diferentes –que condiciona el producto final- habría implicado limitaciones en los mercados, en tanto, Oriente y

En este sentido, los trabajos referidos a Sonaref se extendieron en el tiempo; recién en 2010 se legisló sobre el retiro de la condición de “reserva” del terreno donde se construiría la refinería, la caducidad de la jurisdicción de las autoridades portuarias en la zona durante la duración del proyecto, y el traspaso de las tierras que abarcaba el proyecto desde el dominio público del Estado al dominio privado del Estado.<sup>208</sup> La piedra fundamental fue colocada en 2012, y para finales de 2014 el proyecto todavía se hallaba en su primera fase de elaboración (construcción de una estación de producción autónoma de agua, una terminal marítima, un camino para cargas pesadas, una segunda vía costera que conectara a la refinería, y el dragado costero).<sup>209</sup>

Desde el punto de vista angoleño, los acuerdos petroleros con China van más allá del interés por el desarrollo del sector y la transferencia de tecnología, pues estos acuerdos deben incluirse dentro de una estructura de relaciones económicas más amplia entre ambos países. En este sentido, previamente a que Sinopec se hiciera con los derechos del bloque 18, la firma estatal india Oil and Nature Gas Corporation (ONGC) pensó que se había asegurado un acuerdo con Shell para asumir el contrato correspondiente al mencionado bloque; sin embargo, a último momento Sonangol dio los derechos a Sinopec, siendo crucial para este viraje la voluntad del gobierno chino de proporcionar un préstamo de 2.000 millones de dólares al gobierno angolano.<sup>210</sup> De esta manera, puede notarse cómo a la hora de tomar decisiones en materia de política petrolera entra en juego un mayor espectro de asuntos, que hacen al sustento de la relación China-Angola, más allá de la cuestión del petróleo.

La segunda inversión referenciada consistió en la creación de la empresa de construcción Mar Grandioso-Promoção Imobiliária e Construção por parte de China

---

Occidente tienen especificaciones diferentes. En este sentido, mientras Beijing pensaba en abastecer el mercado chino, Luanda preveía abastecer el mercado interno y los mercados regionales y occidentales. [ALVEZ, Ana Cristina; *The oil factor in Sino-Angolan relations at the start of the 21<sup>st</sup> century*, Johannesburg, Occasional Paper N° 55, South African Institute of International Affairs (SAIIA), Febrero de 2010. Pp.19]

<sup>208</sup> “Conselho de Ministros informado sobre projecto de construção de refinaria”, *Angola Press*, 26 de marzo de 2010. Disponible en: [http://www.portalangop.co.ao/angola/pt\\_pt/noticias/politica/2010/2/12/Conselho-Ministros-informado-sobre-projecto-construcao-refinaria,4ac90aeb-83a8-4c33-a4fd-2e67e896cd04.html](http://www.portalangop.co.ao/angola/pt_pt/noticias/politica/2010/2/12/Conselho-Ministros-informado-sobre-projecto-construcao-refinaria,4ac90aeb-83a8-4c33-a4fd-2e67e896cd04.html) Consultado: 21-05-2016

<sup>209</sup> “Refinaria vai processar 200 mil barris de petróleo/dia”, *Angola Press*, 21 de noviembre de 2014. Disponible en: [http://www.portalangop.co.ao/angola/pt\\_pt/noticias/economia/2014/10/47/Refinaria-vai-processar-200-mil-barris-petroleo-dia,ee53df37-6d66-4a6a-b888-3ba5776e2878.html](http://www.portalangop.co.ao/angola/pt_pt/noticias/economia/2014/10/47/Refinaria-vai-processar-200-mil-barris-petroleo-dia,ee53df37-6d66-4a6a-b888-3ba5776e2878.html) Consultado: 21-05-2016

<sup>210</sup> ALDEN, Chris; “China in Africa”, Londres/ Nueva York, International African Institute, Royal African Society and Social Science Research Council, Zed Books, 2007. Pp. 44

Dreal Group, que posee una participación del 70 por ciento, mientras el resto pertenece a inversores angoleños y extranjeros privados.<sup>211</sup>

Como se desprende de lo expresado arriba, el destino de las inversiones chinas en Angola está concentrado en dos sectores: energía y bienes raíces. (Ver Figura 6)

Por una parte, las inversiones en energía responden a la estrategia diseñada por el gobierno chino con el fin de asegurarse el abastecimiento de petróleo y gas por un largo tiempo; en este sentido, los capitales no se dirigen solamente a bloques petroleros que están en producción, sino también a los que están en investigación y desarrollo. En este punto, es importante destacar que hay mucho por investigar y desarrollar en materia de hidrocarburos en Angola, en donde en los años noventa –al igual que en Nigeria- se descubrieron nuevas existencias de petróleo en la corteza oceánica. Desde el año 2002 estas reservas comenzaron a ser explotadas tímidamente, y recién entre 2003 y 2008 cobraron mayor impulso; sólo entre junio de 2007 y marzo de 2008 arrancaron ocho nuevos campos de producción.<sup>212</sup> El desarrollo de esos nuevos yacimientos en aguas profundas (entre 500 y 1.500 metros de profundidad) y ultra profundas (mayores a los 1.500 metros) necesita de innovaciones técnicas y de alta tecnología, sin la cual serían inviábiles.

De esta forma, si bien China se ve favorecida por la posibilidad de contar con significativas reservas de combustibles, la empresa petrolera nacional de Angola se ve beneficiada, a través de la formación de empresas conjuntas, por la transmisión de conocimientos y tecnología sin los cuales no podría llevar adelante la búsqueda y análisis de nuevos pozos petroleros en la corteza oceánica.

Por otro lado, las inversiones en la construcción afectan a un sector sensible de Angola, en tanto (como ya se ha referenciado), su infraestructura quedó destruida tras la guerra civil. Como veremos más adelante, esta necesidad de infraestructura ha abierto las puertas a las grandes empresas constructoras chinas de propiedad estatal, pero como puede observarse en este caso, también las empresas privadas están intentando entrar en el negocio de la construcción.

---

<sup>211</sup> AMERICAN ENTERPRISE INSTITUTE and THE HERITAGE FOUNDATION; China Global Investment Tracker, 2015. Disponible en: <http://www.aei.org/china-global-investment-tracker/> Consultado: 11-08-2015- CHINA DREAL GROUP, Web site. Disponible en: <http://drealgroup.com/html/page/companys/1?lan=2> Consultado: 21-05-2016

<sup>212</sup> GARCÍA RODRIGUEZ, José León, CASTILLA GUTIERREZ, Carlos y GARCÍA RODRIGUEZ, Francisco J.; Producción y gestión petrolera en Angola, Madrid, Boletín Económico N° 3029, Información Comercial Española (ICE), Agosto de 2012.

Las inversiones en Angola han sido realizadas por empresas transnacionales de propiedad estatal en el caso de sectores con importancia estratégica como el petróleo, demostrando así el interés estratégico de China en Angola, mientras que en otros sectores como el de la construcción también hay presencia de empresas chinas privadas, que en el contexto de reconstrucción material angolano, han identificado una oportunidad para expandir sus negocios.

### ***Los contratos de construcción de China en Angola***

De manera contraria a lo sucedido con los desembolsos de dinero a través de la IED, en el período 2005-2012 la contratación de empresas orientales para llevar adelante diferentes construcciones presenta una larga lista; además, mientras las inversiones efectivas sumaban 1.920 millones de dólares, los contratos asignados a las empresas chinas significaban 9.320 millones dólares. (Ver Figura 7)

Nos detendremos a considerar algunos de los contratos señalados arriba; dos de ellos nos parecen relevantes por el valor de las operaciones. En orden cronológico, el primero refiere a la contratación de la China Railway Construction de febrero de 2005. Desde ese año la compañía oriental inició los trabajos para construir la vía férrea que uniría la ciudad de Luanda con Malange (una extensión de 424 kilómetros); sin embargo, para 2010 un administrador chino de la obra señalaba que se había retrasado la entrega total del trabajo a causa de la deuda que el gobierno angolano mantenía con la empresa; al mismo tiempo, el Vice Ministro de Transporte de Angola negaba que existieran retrasos, arguyendo que la fecha límite para que el ferrocarril estuviera en funcionamiento en su totalidad era diciembre de 2010.<sup>213</sup> Cabe destacar que la construcción de ferrocarriles es considerada como prioritaria para el gobierno angoleño, en tanto permite conectar el país a través de un medio de transporte relativamente barato y accesible a gran parte de la población, la cual no podría trasladarse de otra manera. Además, y no menos importante, el ferrocarril facilita el transporte de la producción de las regiones más internas de Angola hasta la costa atlántica.

El segundo caso está fechado en junio de 2008 y corresponde a CITIC (China International Trust and Investment Corporation). Desde al año 2008 la empresa china ha

---

<sup>213</sup> “Angola's railways back on track”, *BBC*, 16 de septiembre de 2010. Disponible en: <http://www.bbc.com/news/world-africa-11295533> Consultado: 23-05-2016

trabajado en la construcción de Kilamba Kiaxi, una mega obra que consiste en la construcción de una ciudad completamente nueva con capacidad para albergar a 350.000 personas, situada a veinte kilómetros del centro de Luanda. La obra se ha llevado adelante a través del financiamiento otorgado por el banco chino ICBC (Industrial and Commercial Bank of China).<sup>214</sup> Al respecto, han surgido críticas que señalan a Kilamba como una “ciudad fantasma”; en este sentido, a un año de que saliera a la venta el primer lote de 2.800 departamentos sólo 220 habían sido vendidos, los escasos locales comerciales existentes eran ocupados en su mayoría por empresas de servicios públicos, y las tiendas eran inexistentes. Uno de los principales obstáculos para el poblamiento del lugar era el costo de las viviendas –entre 120.000 y 200.000 dólares- y la dificultad para acceder al crédito.<sup>215</sup>

Respecto a otros contratos firmados, podemos mencionar el caso de la firma China National Machinery & Equipment, subsidiaria de Sinomach, que en 2009 firmó un contrato por 300 millones de dólares para electrificar barrios de la zona sur en las afueras de Luanda. La obra implicaba la construcción de subestaciones, líneas de transmisión y las instalaciones de distribución de energía, y ayudaría a establecer redes de distribución de 15.000 Volts.<sup>216</sup> Sinomach también firmó contratos en 2010 para llevar adelante el proyecto de infraestructura integrada en la ciudad de Cabinda, consistente en la intervención en las redes técnicas de agua, electricidad, carreteras, cloacas y telecomunicaciones. Se estimaba que las obras se extenderían durante 18 meses y, una vez concluidas, se esperaba que la provisión de agua pasara de 8 a 20 horas por días, mejorara la producción y distribución de energía así como de las telecomunicaciones, y que se realizaran al menos 20 kilómetros de calles pavimentadas.<sup>217</sup> Más allá de la importancia que estos dos proyectos tendrían para mejorar la calidad de vida de la población, no hemos podido confirmar su realización.

---

<sup>214</sup> “Cidade do Kilamba Kiaxi fica pronta no próximo ano”, *Jornal de Angola*, 24 de marzo de 2011. Disponible en: [http://jornaldeangola.sapo.ao/politica/cidade\\_do\\_kilamba\\_kiaxi\\_fica\\_pronta\\_no\\_proximo\\_ano](http://jornaldeangola.sapo.ao/politica/cidade_do_kilamba_kiaxi_fica_pronta_no_proximo_ano) Consultado: 28-08-2016

<sup>215</sup> “La urbanización millonaria y fantasma de África”, *BBC Mundo*, 3 de Julio de 2012. Disponible en: [http://www.bbc.com/mundo/noticias/2012/07/120703\\_pueblo\\_fantasma\\_chino\\_construido\\_angola\\_jr](http://www.bbc.com/mundo/noticias/2012/07/120703_pueblo_fantasma_chino_construido_angola_jr) Consultado 30-10-2014

<sup>216</sup> SINOMACH; “CMEC Successfully Signed Electrification Project for Southern Suburbs of Luanda in Angola”, 13 de Abril de 2009. Disponible en: [http://www.sinomach.com.cn/en/MediaCenter/News/201412/20141209\\_21758.html](http://www.sinomach.com.cn/en/MediaCenter/News/201412/20141209_21758.html) Consultado: 28-08-2016

<sup>217</sup> “Requalificação urbana foi lançada em Cabinda”, *Jornal de Angola*, 10 de mayo de 2010. Disponible en: [http://jornaldeangola.sapo.ao/politica/requalificacao\\_urbana\\_foi\\_lancada\\_em\\_cabinda](http://jornaldeangola.sapo.ao/politica/requalificacao_urbana_foi_lancada_em_cabinda) Consultado: 28-08-2016

Los contratos implican la realización de obras en diversos sectores de la economía, con preponderancia en la construcción de bienes raíces e infraestructura básica como electricidad y vías de ferrocarril; de esta manera, puede notarse que las multinacionales chinas no limitan su acción sólo al sector más dinámico de la economía angolana –el petrolero-. Además, las obras de infraestructura desarrollada con capitales chinos y/o a través de empresas de la misma procedencia no persiguen sólo los intereses del país acreedor, sino las necesidades materiales de Angola.

Parte importante de los fondos para llevar adelante las diferentes obras fue conseguido a través de distintas instituciones de crédito chinas. Desde el año 2004, con un desembolso inicial de 2.000 millones de dólares, China ha tenido una participación importante en la financiación de proyectos de infraestructura clave en Angola a través del otorgamiento de créditos blandos, con bajas tasas de interés (tasa LIBOR más un margen del 1,5 por ciento), pagaderos a 12 o 15 años y con un período de gracia de hasta tres años. Los créditos otorgados por la RPC se realizan principalmente a través del EximBank, que realiza los depósitos directamente en las cuentas de los contratistas; generalmente, para cada licitación de proyectos China propone tres o cuatro empresas propias.<sup>218</sup> En este sentido, algunos de los términos de los préstamos implican que el 70 por ciento de los proyectos de construcción debe ser asignado a compañías chinas.<sup>219</sup> Históricamente, Portugal y Brasil han extendido préstamos a Angola respaldados por petróleo a cambio de que se contraten para la ejecución de obras a empresas de esa procedencia;<sup>220</sup> es decir, China está desarrollando una política de financiación similar a la de los tradicionales financistas de Angola.<sup>221</sup> La devolución de los préstamos otorgados desde China inicia una vez finalizadas las obras de infraestructura, y si los pagos no se llevaron a cabo, los servicios de deuda se deducen de los ingresos obtenidos por la venta de petróleo.<sup>222</sup>

---

<sup>218</sup> CAMPOS, Indira y VINES, Alex; Op. Cit. Pp. 6-7. El crédito chino para la reconstrucción de Angola también llega a través de instituciones privadas como el China International Fund, cuyos préstamos se siguen la misma lógica que los otorgados por el Exim Bank. [CAMPOS, Indira y VINES, Alex; Op. Cit. Pp. 9]

<sup>219</sup> VAN DE LOOY, Judith; Op. Cit. Pp. 19

<sup>220</sup> BURKE, Christopher y CORKIN, Lucy; China's interest and activity in Africa's construction and infrastructure sectors, Stellenbosch, Centre for Chinese Studies, Stellenbosch University, 2006. Pp.16

<sup>221</sup> Japón parece seguir una política de financiación similar en Angola, consistente en el otorgamiento de préstamos para la realización de determinadas obras de infraestructura a cambio de contratar empresas japonesas para llevar adelante las obras. "Japão apresenta dois novos modelos de financiamentos para Angola", *Angola Press*, 21 de Abril de 2011. Disponible en: [http://www.portalangop.co.ao/angola/pt\\_pt/noticias/economia/2011/3/16/Japao-apresenta-dois-novos-modelos-financiamentos-para-Angola,d6b1bf25-acta-4721-a3ef-2eab7b18f796.html](http://www.portalangop.co.ao/angola/pt_pt/noticias/economia/2011/3/16/Japao-apresenta-dois-novos-modelos-financiamentos-para-Angola,d6b1bf25-acta-4721-a3ef-2eab7b18f796.html) Consultado: 28-08-2016

<sup>222</sup> CAMPOS, Indira y VINES, Alex;op. cit. Pp. 9.

Las empresas chinas superan generalmente a sus competidores occidentales por sus bajos precios al momento de obtener contratos de construcción.<sup>223</sup> Esta situación, sumada a los compromisos de contratación de empresas chinas adquiridos al momento de otorgarse el crédito, ha desembocado en una creciente presencia de compañías chinas en suelo angolano. De este modo, las recién llegadas han entrado en competencia con firmas que ya se desempeñaban en el sector, como Texeira Duarte, Mota Engil y Soares da Costa de Portugal, la empresa brasileña Odebrecht y las empresas sudafricanas Grinaker LTA, Grupo 5 y Murray y Roberts. Ante esta competencia, las empresas portuguesas han seguido recibiendo contratos, pues se sospecha que el gobierno de Angola aún le debe a estas empresas una cantidad considerable de dinero, y por lo tanto todavía le adjudica contratos para mantener a sus acreedores a raya; en cambio, muchas de las empresas sudafricanas han perdido cuota de mercado como consecuencia de la entrada de las empresas chinas en Angola.<sup>224</sup>

Por lo expuesto, podemos advertir tres formas diferentes de la presencia china en Angola: inversión directa, empresas que adjudican la realización de importantes obras de infraestructura, y financiamiento de dichas obras. Generalmente, la adjudicación de obras por empresas chinas de propiedad estatal y el financiamiento desde la RPC van de la mano; no obstante, el desarrollo de las obras de infraestructura no abre ni persigue el camino de la IED china. En este sentido, ambas tareas parecen seguir caminos bastante autónomos ligados a diferentes intereses y necesidades: el financiamiento y la contratación de EPE chinas se encuentran dirigidas a las necesidades de infraestructura básica en general, pero sobre todo ligada al desarrollo humano (vivienda, electricidad, servicios públicos), mientras que las inversiones de las EPE (Sinopec) se han conducido al sector petrolero. De esta manera, la IED, el financiamiento y los contratos no actuaron como un paquete tendiente a facilitar la mera explotación el sector más dinámico de la economía angolana, sino que se trata de una relación integral; es verdad que hay interés en la explotación petrolera, pero no todo se reduce a ello.

De otro modo, las inversiones provenientes del sector privado chino (China Dreal Group) no se dirigieron hacia un sector estratégico como el petrolero, sino hacia donde se presenta una oportunidad de negocio -el desarrollo de infraestructura-. De esta forma, podemos percibir dos lógicas diferentes: mientras las inversiones públicas se

---

<sup>223</sup> VAN DE LOOY, Judith; Op. Cit. Pp. 26

<sup>224</sup>BURKE, Cristopher y CORKIN, Lucy; China's interest and activity in Africa's construction and infrastructure sectors, Stellenbosch, Centre for Chinese Studies, Stellenbosch University, 2006. Pp.16

dirigen a sectores estratégicos, las privadas se orientan hacia los sectores donde perciben una ventana de oportunidad.

Esta intensificación de las relaciones económicas sino-angoleñas a partir de la IED china, pero sobre todo, a través de los contratos de construcción obtenidos por las firmas orientales, puede explicarse desde la perspectiva de los dos socios. Por una parte, la mayor presencia de empresas chinas en Angola, así como el financiamiento de obras de infraestructura, se entiende como parte de la estrategia china de internacionalizar sus empresas –tanto públicas como privadas-, ganar experiencia en el exterior, y evitar un recalentamiento de su propia economía; además, los flujos de IED persiguen más bien fines sensibles a la economía china, como lo es la seguridad energética. Por otro lado, el gobierno angolano, profundamente necesitado de inversiones y créditos para reconstruir el país, además de carecer de empresas competitivas para llevar adelante tan magna tarea, ha mirado hacia China cansado de las recetas presentadas por los gobiernos occidentales; en esta línea, decía el presidente Santos en el año 2005 que...

No pensemos que alguien va a venir desde el extranjero con buenas palabras, con buenos discursos, con buenos proyectos para resolver nuestros problemas. Está ahora esa manía, sobre todo en Occidente, de dar recados, definir fórmulas e imponer soluciones (...) Nos impusieron las fórmulas del FMI y el Banco Mundial para la solución de los problemas económicos. Durante los últimos 10 años, la situación en África no mejoró.<sup>225</sup>

Esta especie de resentimiento del gobierno angolano hacia las políticas de los organismos internacionales de crédito ha sido, en gran medida, uno de los factores que estimularon el acercamiento a China tras la guerra civil. En este sentido, al finalizar el conflicto los donantes occidentales pretendían que Angola adoptara un programa supervisado e implementara ciertas prácticas que generaran “credibilidad” sobre la política económica angoleña; el gobierno local se negó a aceptar las condiciones y anunció en 2003 que ya no llegaría a un acuerdo con el FMI.<sup>226</sup> De esta manera, Angola rompió las negociaciones con el Fondo Monetario al caracterizar a los

---

<sup>225</sup>“Discurso proferido día 27 pelo Presidente da República no Kilamba Kiaxi”, *Angola Press*, 03 de Septiembre de 2005. Disponible en: [http://www.portalangop.co.ao/angola/pt\\_pt/noticias/politica/2005/835/Discurso-proferido-dia-pelo-Presidente-Republica-Kilamba-Kiaxi,13b7ba65-a890-4c08-b613-71e91f0788b4.html](http://www.portalangop.co.ao/angola/pt_pt/noticias/politica/2005/835/Discurso-proferido-dia-pelo-Presidente-Republica-Kilamba-Kiaxi,13b7ba65-a890-4c08-b613-71e91f0788b4.html) Consultado: 28-08-2016

<sup>226</sup> TAN-MULLINS, May, MOHAN, Giles y POWER, Marcus; Redefining ‘Aid’ in the China–Africa Context, *La Haya, Development and Change*, Vol. 41, Nº 5, International Institute of Social Studies, 2010. Pp. 868

condicionamientos como “humillantes”, y anunció que había acordado la obtención de una línea de crédito a través del China Eximbank.<sup>227</sup>

### ***La Ayuda de China hacia Angola***

Así como en un principio señalamos la importancia del marco discursivo en las relaciones sino-angolanas, las referencias al “beneficio mutuo” han involucrado también otras áreas más allá del intercambio comercial y las inversiones. En reiterados anuncios públicos, realizados en el marco de diferentes visitas oficiales entre altos dirigentes de cada uno de los gobiernos, se ha señalado la necesidad de fortalecer la cooperación en diferentes sectores, tales como energía, minería, agricultura, infraestructura, tecnología y finanzas.<sup>228</sup> En este sentido, China había prometido enviar 10.000 expertos en agricultura entre 2006 y 2010, además de capacitar a 60 técnicos locales en el sector.<sup>229</sup> La agricultura es uno de los sectores que más preocupa al gobierno angolano. Además, es un sector donde China puede participar no solo a través del envío de especialistas, sino también proveyendo de tecnología.

Adicionalmente, la educación también ha constituido un factor que ha colaborado a estrechar las relaciones sino-angolanas a partir del arribo de estudiantes angoleños a China. En esta línea, el embajador de Angola en la RPC, João Manuel Bernardo, señalaba en 2011 que el número de estudiantes angolanos en China había pasado de 20 en 2002 a 170, frecuentando las áreas de ingeniería, medicina, arquitectura, e idioma.<sup>230</sup>

Además, el financiamiento en condiciones favorables para Angola también puede interpretarse como una forma de ayuda, en tanto los organismos internacionales de crédito imponen la implementación de sus pretensiones antes de girar los

---

<sup>227</sup> TEMBE, Paulo Elicha Tembe y XU, Kangning; *China-Africa Economic Cooperation: Chinese Companies Contributions to African Development. The Cases of Mozambique and Angola*, Toronto, *Research in World Economy*, Vol. 4, N° 2, Sciedu Press, 2013.

<sup>228</sup> “China pide enriquecer asociación chino-angoleña”, *Xinhua*, 16 de abril de 2011. Disponible en: [http://spanish.news.cn/china/2011-04/16/c\\_13831501.htm](http://spanish.news.cn/china/2011-04/16/c_13831501.htm). Consultado: 22-10-2014. “Primer ministro chino pide cooperación más estrecha con Angola”, *Xinhua*, 10 de mayo de 2014. Disponible en: [http://spanish.xinhuanet.com/china/2014-05/10/c\\_133322827.htm](http://spanish.xinhuanet.com/china/2014-05/10/c_133322827.htm) Consultado: 22-10-2014

<sup>229</sup> OLGUIN VELEZ, Perla M.; *El compromiso de China con el desarrollo en el Tercer Mundo: El modelo Angola*; Working Paper 26, Centro Argentino de Estudios Internacionales (CAEI), s/d. Pp. 54-55

<sup>230</sup> “Embajada angoleña registra aumento del número de estudiantes en China”, *Angola Press*, 8 de Febrero de 2011. Disponible en: [http://www.portalangop.co.ao/angola/es\\_es/noticias/educacao/2011/1/6/Embajada-angolena-registra-aumento-del-numero-estudiantes-China,805abd6-5145-421a-bdfb-20a88ee2236f.html](http://www.portalangop.co.ao/angola/es_es/noticias/educacao/2011/1/6/Embajada-angolena-registra-aumento-del-numero-estudiantes-China,805abd6-5145-421a-bdfb-20a88ee2236f.html) Consultado: 02-04-2016

empréstitos. En este sentido, en el marco de un nuevo acuerdo de cooperación económica China-Angola en el año 2015, el presidente Santos solicitaba a su par, Xi Jinping, una moratoria de dos años para pagar la deuda contraída con la RPC, arguyendo una reducción de los ingresos a causa de la bajada del precio del petróleo; este pedido fue resuelto positivamente para Angola, según entiende la embajada del país africano en España.<sup>231</sup>

Para finalizar este segmento, es preciso señalar que a diferencia de las relaciones de Angola con Occidente, China ha anunciado financiamiento no reembolsable para la rehabilitación y equipamiento del Hospital General de Luanda, la construcción de una escuela primaria, un centro agrícola y del Instituto de Comercio y Relaciones Internacionales de Luanda.<sup>232</sup> De esta manera, puede advertirse que la RPC entabla relaciones con Angola a través de canales diferentes a Occidente, constituyéndose esta manera de proceder una particularidad prácticamente exclusiva de la RPC.

## **Las relaciones sino-nigerianas**

### ***Las IED en Nigeria***

Los flujos de inversión extranjera en Nigeria presentan para cada año a lo largo del período un saldo positivo; es decir, el ingreso de capitales siempre ha sido mayor a la salida. A pesar de sufrir fluctuaciones, puede evidenciarse una tendencia ascendente del ingreso de inversiones que a partir de 2008 parece estabilizarse, aunque esa estabilidad se ve afectada por la retracción sufrida en 2010 a causa de la crisis mundial. Este incremento de la IED recibida es en gran medida resultado directo de la política económica diseñada por el presidente Obasanjo durante su gobierno (1999-2007); en este sentido, su programa ponía énfasis en la captación de inversión extranjera, reducción de la deuda externa y privatización de empresas e industrias nigerianas. Los resultados económicos fueron positivos, logrando reducir la inflación, ralentizar la desvalorización de la Naira, incrementar el PIB real y desarrollar otros sectores más allá

---

<sup>231</sup> EMBAJADA DE LA REPÚBLICA DE ANGOLA EN EL REINO DE ESPAÑA; “Moratoria para pagar la deuda a China”, 15 de Junio de 2015. Disponible en: <http://www.embajadadeangola.com/noticias/noticia-150615-4.html> Consultado: 02-04-2016

<sup>232</sup> “China garante reabilitação”, *Jornal de Angola*, 19 de Diciembre de 2013. Disponible en: [http://jomaldeangola.sapo.ao/politica/china\\_garante\\_reabilitacao](http://jomaldeangola.sapo.ao/politica/china_garante_reabilitacao) Consultado: 27-09-2016

del petrolero; sin embargo, esta mejoría de la economía no se trasladó a una mejor calidad de vida de la población.<sup>233</sup> (Ver Figura 8)

### ***La IED china en Nigeria***

Las inversiones chinas en Nigeria se concentraron en sólo tres años: 2006, 2010 y 2012; la suma alcanzada en cada uno de ellos fue más o menos estable, más allá de que para el final del período (2010-2012) pueda notarse un leve ascenso respecto a 2006. (Ver Figura 9) En este sentido, para el primer año la IED representaba 2.270 millones de dólares, mientras que para 2010 y 2012 significaba 2.650 y 2.630 millones de dólares respectivamente, configurando un total para todo el período de 7.550 millones de dólares. (Ver Figura 10)

La primera inversión se produjo en enero de 2006, cuando la compañía china de propiedad estatal CNOOC adquirió participación en el 45 por ciento de un proyecto de explotación petrolera en el Delta del Níger, convirtiéndose así en la inversión más importante de CNOOC luego del fracaso al intentar adquirir la compañía estadounidense Unocal (Unión Oil Company of California).<sup>234</sup> Luego de llegar a un acuerdo con la petrolera South Atlantic Petroleum Limited (SAPETRO), quien detentaba el cien por ciento del contrato de participación en el bloque petrolero 130, la empresa china lograba acceso al 45 por ciento de la licencia para la explotación de dicho bloque; de esta forma, la RPC lograba el acceso a importantes reservas de gas y petróleo a través de cuatro importantes yacimientos: Akpo, Egina, Egina Sur y Preowei.<sup>235</sup>

---

<sup>233</sup> FALOLA, Toyin y HEATON, Matthew M.; A history of Nigeria, Nueva York, Cambridge University Press, 2008. Pp. 236-237

<sup>234</sup> “El grupo energético estatal chino invierte 1.900 millones en explotaciones petrolíferas de Nigeria”, *El País*, 9 de enero de 2006. Disponible en: [http://economiaelpais.com/economia/2006/01/09/actualidad/1136795579\\_850215.html](http://economiaelpais.com/economia/2006/01/09/actualidad/1136795579_850215.html) Consultado: 17-07-2015. Cabe recordar que el intento de CNOOC de adquirir Unocal generó un arduo debate en el senado estadounidense, y finalmente la petrolera californiana fue vendida a Chevron-Texaco por una suma inferior a la ofrecida por la firma china. Para evitar la venta de la petrolera a una firma china se definió el tema como una cuestión de seguridad nacional. [“Many Oil Experts Unconcerned Over China Unocal Bid”, *Washington post*, 1 de Julio 2005. Disponible en: <http://www.washingtonpost.com/wp-dyn/content/article/2005/06/30/AR2005063002081.html> Consultado: 02-04-2016]

<sup>235</sup> CNOOC LIMITED; “CNOOC Limited acquires 45 % stake in offshore Nigerian oil mining license 130 for US \$2.268 billion cash”. Disponible en: [http://www.cnoccltd.com/art/2006/1/9/art\\_8421\\_1128201.html](http://www.cnoccltd.com/art/2006/1/9/art_8421_1128201.html) Consultado: 17-07-2015 CNOOC LIMITED; “CNOOC Limited Closes Nigerian Deal”. Disponible en: [http://www.cnoccltd.com/art/2006/4/20/art\\_8421\\_1128301.html](http://www.cnoccltd.com/art/2006/4/20/art_8421_1128301.html) Consultado: 17-07-2015

Hacia finales del año 2010 tuvieron lugar dos inversiones. La primera se produjo en noviembre y fue de 150 millones de dólares;<sup>236</sup> consistió en la adquisición del 48 por ciento de la participación que la firma ZIM Integrated Shipping tenía en la terminal de contenedores Tin Can, realizado a través de la empresa conjunta conformada entre China Merchants y el Fondo de Desarrollo China-Africa.<sup>237</sup> Dicha terminal, ubicada en el puerto de Lagos, es la segunda más grande de Nigeria, con capacidad para manejar 360.000 contenedores estándar (20 pies -6,10 metros-) por año.<sup>238</sup> Esto es significativo si tenemos en cuenta que en Lagos se encuentra una de las principales ZEE de Nigeria; por lo tanto, la terminal de Tin Can puede constituirse en una de las más importantes plataformas de exportación de manufacturas nigerianas al mundo.

La segunda inversión del año 2010 fue notablemente superior a la anterior significando 2.500 millones de dólares; estos fondos fueron aportados por la China Railway Construction, el gobierno de Nanjing, el China Development Bank, y Guangdong Xinguang International Group.<sup>239</sup> La inversión consistió en la construcción de una planta cementera.<sup>240</sup>

En el año 2012 las inversiones también provinieron de la concreción de dos operaciones. En septiembre de 2012 a través de la China Power Investment la RPC invirtió 130 millones de dólares en el sector de energía (eléctrica).<sup>241</sup> En noviembre del mismo año Sinopec compró a la firma francesa Total su participación del 20 por ciento en la concesión petrolera 138 de aguas profundas por un total de 2.500 millones de dólares, bloque en el que además tienen participación Chevron, ExxonMobil y Nexen.<sup>242</sup>

Por lo expuesto, puede notarse que la IED china en Nigeria tiene preponderancia en el sector de energía -más precisamente sobre los combustibles fósiles-, el cual abarcó el 66 por ciento de los flujos que ingresaron al país. No obstante, las inversiones

---

<sup>236</sup> AMERICAN ENTERPRISE INSTITUTE and THE HERITAGE FOUNDATION; op. cit.

<sup>237</sup> "China Merchants invests in African shipping", *China Daily*, 9 de noviembre de 2010. Disponible en: [http://www.chinadaily.com.cn/bizchina/2010-11/09/content\\_11523557.htm](http://www.chinadaily.com.cn/bizchina/2010-11/09/content_11523557.htm) Consultado: 17-07-2015

<sup>238</sup> EGBULA, Margaret y Qi, Zheng; *China and Nigeria: a powerful south-south alliance*, Paris, *West African Challenges* N° 5, Sahel and West Africa Club Secretariat (SWAC-OECD), Noviembre de 2011. Pp. 8.

<sup>239</sup> AMERICAN ENTERPRISE INSTITUTE and THE HERITAGE FOUNDATION; op. cit.

<sup>240</sup> CHINA RAILWAY CONSTRUCTION CORPORATION LIMITED; Annual Report 2010. Pp. 53. Disponible en: <http://english.crcc.cn/Portals/4/4.152010%20Annual%20Report.pdf> Consultado: 17-07-2015

<sup>241</sup> AMERICAN ENTERPRISE INSTITUTE and THE HERITAGE FOUNDATION; op. cit.

<sup>242</sup> "Total sells 20% stake in Nigerian offshore bloc to China's Sinopec for \$2.5bn", *Vanguard*, 19 de noviembre de 2012. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2012/11/total-sells-20-stake-in-nigerian-offshore-bloc-to-chinas-sinopec-for-2-5bn/> Consultado: 17-07-2015

también se dirigieron a otros sectores más allá del extractivista, como la industria -que abarcaba un significativo 33 por ciento- y el transporte -que comprendía el 2 por ciento-. (Ver Figura 11)

Si bien existe una diversificación de las inversiones, también es verdad que cada uno de los desembolsos no es aislado, sino que los mismos tienen conexión con las relaciones económicas más amplias que se desarrollan entre China y Nigeria. En este sentido, por una parte, las inversiones en una planta cementera tienen lugar en un país que posee una gran demanda de obras de infraestructura, muchas de las cuales son llevadas a cabo por empresas chinas contratadas por el gobierno nigeriano; de esta forma, tanto el diseño, planificación y la construcción son realizadas por chinos, así como parte importante de los materiales de edificación. Por otra parte, la adquisición de una terminal de contenedores se produce en un contexto de crecimiento de los intercambios comerciales sino-nigerianos, los cuales favorecen al socio oriental – balanza comercial negativa para Nigeria-; así, en un marco de crecimiento económico y progresiva demanda de bienes intermedios por parte de la economía africana, China puede agilizar y dinamizar el comercio bilateral saltando intermediarios, e incrementando así la capacidad de transporte para de esta manera ganar competitividad.

### ***Los contratos de construcción de China en Nigeria***

Por su parte, la contratación de empresas chinas para llevar adelante diferentes obras de construcción también ha sido numerosa. (Ver Figura 12)

La suma alcanzada por los contratos durante el período 2005-2012 fue de 7.520 millones de dólares y, a diferencia del caso angolano, esta cifra es muy cercana al nivel alcanzado por la IED china en el país para el mismo período. En este sentido, puede notarse una clara diferencia respecto al caso anterior: en Nigeria las inversiones han sido más importantes que en Angola (7.500 contra 1.920 millones de dólares), pero su valor ha sido muy cercano al de los contratos firmados con las empresas orientales. En sentido contrario, en Angola el valor de los contratos (9.320 millones de dólares) firmados con las empresas chinas superan ampliamente a las inversiones en el país, situándose, además, por encima del valor de los contratos firmados por Nigeria.

Si revisamos algunos de los contratos, podremos notar que la mayoría se refieren a obras relacionadas con el transporte, ya sea por vía marítima o terrestre. En este

sentido, en 2008 Nigeria asignó un contrato de construcción por 440 millones dólares a China Communications Construction Company (CCCC). Según información de la empresa, las obras iniciaron en 2008; los trabajos se realizaron en el puerto de Luanda y consistieron en el relleno del terreno con 90.640.000 metros cúbicos de arena y en la construcción de un muro de contención de 8.460 metros de longitud.<sup>243</sup> La firma CCCC se especializa en el diseño y construcción de infraestructura de transporte, así como en el dragado y fabricación de maquinarias pesadas.

En noviembre de 2008 se realiza otro contrato de construcción en el marco de los graves inconvenientes que presenta Nigeria en materia de provisión interna de energía, a cuales ya nos hemos referido en el capítulo anterior. En este sentido, la compañía Shenzhen Energy en conjunto con el First Bank nigeriano, firmaron un contrato con el gobierno local comprometiéndose a construir una central eléctrica con turbina de gas, de 3.000 megawatts.<sup>244</sup>

En julio de 2012 el gobierno nigeriano firmó un contrato con la compañía China Railway Construction, la cual a través de su subsidiaria CCECC (China Civil Engineering Construction Corporation) debía construir una doble vía férrea de 156,8 kilómetros que conectara Lagos con Ibadan -capital del estado de Oyo- y que permitiera la circulación de trenes a 150 kilómetros por hora. El monto del acuerdo fue de 1.490 millones de dólares, y parte de la obra era financiada por el EXIM Bank.<sup>245</sup> El tramo Lagos-Ibadan constituye la fase II de un proyecto ferroviario de mayor envergadura que pretende unir Lagos con la ciudad de Kano,<sup>246</sup> y aunque se había anunciado su finalización para el año 2015, para el mes de agosto del mismo año los trabajos no habían comenzado. Cabe agregar que este proyecto ha despertado numerosas críticas hacia el gobierno del ex presidente Jonathan, pues se desconoce el destino que tuvieron

---

<sup>243</sup> CHINA COMMUNICATIONS CONSTRUCTION COMPANY, Company News; “CCCC signed reclamation contract with Nigeria”. Disponible en: [http://en.ccccltd.cn/newscentre/businessupdate/201011/20101121\\_2464.html](http://en.ccccltd.cn/newscentre/businessupdate/201011/20101121_2464.html) Consultado: 27-07-2016

<sup>244</sup> “FirstBank secures approval to operate in China”, *Vanguard*, 5 de Julio de 2009. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2009/07/firstbank-secures-approval-to-operate-in-china/> Consultado: 27-07-2016. “FirstBank branches out to China”, *China Daily*, 22 de marzo de 2011. Disponible en: [http://www.chinadaily.com.cn/cndy/2011-03/22/content\\_12205822.htm](http://www.chinadaily.com.cn/cndy/2011-03/22/content_12205822.htm) Consultado: 27-07-2016

<sup>245</sup> “CCECC inks Nigerian railway contract”; *China Daily*, 3 de septiembre de 2012. Disponible en: [http://www.chinadaily.com.cn/business/2012-09/03/content\\_15729875.htm](http://www.chinadaily.com.cn/business/2012-09/03/content_15729875.htm) Consultado: 27-07-2016. “FG, CCECC sign \$1.5b Lagos/Ibadan rail project”, *Vanguard*, 29 de Agosto de 2012. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2012/08/fg-cccc-sign-1-5b-lagosibadan-rail-project/> Consultado: 27-07-2016

<sup>246</sup> El proyecto ferroviario Lagos-Kano consta de cinco fases: Abuja-Kaduna, Lagos-Ibadan, Ibadan-Llorin, Llorin-Minna, y Minna- Kanno / Minna-Abuja. [“Ataguba: Work yet to begin on \$1.5bn Lagos-Ibadan rail project in spite of 2015 completion date”, *Daily Trust*, 30 de Agosto de 2015. Disponible en: <http://www.dailytrust.com.ng/news/business/ataguba-work-yet-to-begin-on-1-5bn-lagos-ibadan-rail-project-in-spite-of-2015-completion-date/108635.html> Consultado: 27-07-2016]

parte de los préstamos que el EXIM Bank realizó al entonces mandatario con el fin de llevar adelante el proyecto Lagos-Kano, circunstancia que ha llevado al actual presidente Buhari a iniciar una investigación al respecto.<sup>247</sup>

En 2012 CCCC vuelve a participar en la construcción de infraestructura en Nigeria, esta vez por 680 millones de dólares. En esta ocasión, se trata de la Fase 1 de un proyecto de construcción de una terminal marítima en Lekki (a 60 kilómetros de Lagos, sobre la costa atlántica) abarcando un rompeolas de 2,2 kilómetros, un canal de acceso de seis kilómetros de longitud y 14 metros de profundidad, tres muelles con capacidad para buques de transporte de contenedores de 8000 TEU, e instalaciones auxiliares.<sup>248</sup> En este punto, cabe recordar que en Lekki se encuentra otra de las ZEE nigerianas, que particularmente es administrada por China. En esta línea, una vez finalizada la terminal marítima posiblemente se incrementen los intercambios comerciales sino-nigerianos, así como el asentamiento de nuevas empresas chinas en la Zona.

Como se desprende de lo expuesto, los principales sectores en donde las empresas chinas están llevando adelante contratos de construcción se corresponden con el transporte y la energía. Para llevar adelante algunas de estas obras la financiación proviene de instituciones chinas, por lo que al igual que para el caso angolano, la RPC se hace presente en Nigeria no sólo a través de inversiones directas, sino también mediante el financiamiento y la construcción de obras de infraestructura. Sin embargo, a diferencia del caso anterior, las principales inversiones –por encima de los 100 millones de dólares- provienen prácticamente en exclusividad de las EPE y, por lo tanto, persiguen fines estratégicos. En este sentido, podemos notar, por una parte, cómo las inversiones se dirigen hacia la explotación de hidrocarburos; por otro lado, puede advertirse cómo en general las inversiones y los contratos de construcción se complementan, sobre todo, en lo referido al desarrollo de la industria manufacturera – presentes en las ZEE-, la generación de electricidad –insumo de las industrias- y las terminales marítimas –vía de ingreso de insumos y de salida de productos terminados-.

Este financiamiento y la participación de empresas chinas en obras de infraestructura que hemos observado para los casos de Angola y Nigeria se extienden al

---

<sup>247</sup> “Ataguba: Work yet to begin on \$1.5bn Lagos-Ibadan rail project in spite of 2015 completion date”, *Daily Trust*, Abuja, 30 de Agosto de 2015. Disponible en: <http://www.dailytrust.com.ng/news/business/ataguba-work-yet-to-begin-on-1-5bn-lagos-ibadan-rail-project-in-spite-of-2015-completion-date/108635.html> Consultado: 27-07-2016

<sup>248</sup> CHINA COMMUNICATIONS CONSTRUCTION COMPANY, Company News; “Lekki Port EPC project won by CHEC”. Disponible en: [http://en.ccccltd.cn/newscentre/businessupdate/201205/20120524\\_11711.html](http://en.ccccltd.cn/newscentre/businessupdate/201205/20120524_11711.html) Consultado: 27-07-2016

África en general, y forman parte de una política de la RPC orientada a todo el continente; en este sentido, por ejemplo, China ha financiado diez proyectos de energía hidroeléctrica en 2007 por una suma de 3.300 millones de dólares, numerosos proyectos de carreteras y ferrocarriles - incluyendo la rehabilitación de las líneas ferroviarias existentes- por una suma de 4.000 millones de dólares, y ha contribuido con una cifra cercana a los 3.000 millones de dólares para llevar adelante proyectos de infraestructura de comunicación e información.<sup>249</sup>

### ***La Ayuda de China hacia Nigeria***

Así como en el caso angolano, parte importante de la ayuda china está en el envío de expertos en agricultura a Nigeria. En esta línea, los especialistas chinos trabajan con los agricultores locales en los 36 estados del país; además, en el estado de Kano los científicos orientales con sus homólogos nigerianos han trabajado en la creación de una base de investigación para el control de la desertificación.<sup>250</sup> Como vimos en el capítulo anterior, la agricultura es un sector clave en la conformación del PIB nigeriano a pesar de contar con grandes deficiencias. En este sentido, el fortalecimiento de la actividad agrícola potenciaría un sector muy importante de la economía, y permitiría asegurar el abastecimiento interno y producir excedentes para ser exportados; en este punto, debemos remarcar la necesidad de alimentos que posee China. En consecuencia con lo planteado, en abril de 2016 el presidente Xi Jinping ofreció a Nigeria 15 millones de dólares para el desarrollo de 50 granjas modelo.<sup>251</sup>

Además, y de igual modo en que en Angola, numerosos estudiantes nigerianos se encuentran en las universidades chinas. En esta línea, desde el gobierno chino se anunció recientemente que se elevarían las becas para estudiantes nigerianos desde 100 a 700 por año.<sup>252</sup> Debemos agregar, además, que existe un fluido intercambio de

---

<sup>249</sup> RENARD, Mary-Françoise; Op. Cit., Pp. 20

<sup>250</sup> GUBAK, Happy Daniel y SAMUEL, Maiwada; Chinese Trade and Investment in Nigeria's Agricultural Sector: a Critical Analysis, Colfax, *American International Journal of Social Science* Vol. 4, N°2, Abril de 2015.

<sup>251</sup> "China offers \$15m for establishment of 50 Agric Demonstration Farms in Nigeria", *Vanguard*, 12 de Abril de 2016. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2016/04/china-offers-15m-establishment-50-agric-demonstration-farms-nigeria/> Consultado: 27-09-2016

<sup>252</sup> "China offers \$15m for establishment of 50 Agric Demonstration Farms in Nigeria", *Vanguard*, 12 de Abril de 2016. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2016/04/china-offers-15m-establishment-50-agric-demonstration-farms-nigeria/> Consultado: 27-09-2016

estudiantes nigerianos a través de los Institutos Confucio presentes en Nigeria –para 2016 existían dos Institutos (radicados en la Universidad Nnamdi Azikiwe y en la Universidad de Lagos), y se estaba desarrollado uno nuevo en la Universidad de Bayero, en el estado de Kano-.<sup>253</sup>

De esta manera, las relaciones sino-nigerianas se han extendido más allá de los meros intercambios económicos; de este modo, intervienen otros factores que hacen a un desarrollo integral de estas relaciones, abarcando otros campos como el cultural, educativo, científico, etc. En este sentido, como en el caso anterior, podemos notar la concepción de China sobre las relaciones internacionales, en donde las relaciones entre países se enmarcan dentro de una noción de “amistad” que supone la existencia de obligaciones recíprocas en diferentes esferas –económica, política, cultural, social, etc.-, sin limitaciones en el tiempo.

### **Consideraciones finales del apartado**

Cuando consideramos las inversiones chinas en ANNIG podemos identificar algunos patrones que se reiteran. En este sentido, puede señalarse que: primero, los desembolsos no son estables a lo largo del tiempo y que se han concentrado en años precisos, en consonancia con el carácter reciente e incipiente de la exportación de capital chino a escala global; y segundo, las mayores inversiones en cuanto a su valor se han direccionado hacia la exploración y explotación de combustibles –petróleo y gas. De esta manera, la evidencia de la cual disponemos estaría confirmando lo sostenido por gran parte de la bibliografía referida a las relaciones sino-africanas en general, que sostiene que la necesidad de petróleo de China es la causa primera y fundamental de su mayor presencia en África; no obstante, quedarse sólo con esta conclusión sería adoptar una posición reduccionista en la medida que la IED china presenta un escenario diverso en cada uno de los casos.

En esta línea, debemos manifestar que el comportamiento de la IED china en Angola y Nigeria es diferente y, por lo tanto, se complejiza la visión otorgada por los

---

<sup>253</sup> “50 Nigerian students get scholarships to study in China”; *Premium Times*, 24 de Agosto de 2016. Disponible en: <http://www.premiumtimesng.com/regional/south-east/209224-50-nigerian-students-get-scholarships-study-china.html> Consultado 27-09-2016

estudios que consideran al continente africano como una unidad en sus relaciones con la RPC.

De esta manera, para el caso angoleño puede notarse que: primero, las inversiones son reducidas en comparación al caso nigeriano, alcanzando los 1.920 millones de dólares entre 2000-2012, a un promedio de 160 millones por año; segundo, la IED está concentrada y se dirige a sólo dos sectores: el de energía y construcción; tercero, la participación china en el sector petrolero se realiza a través de la conformación de empresas conjuntas con Sonangol y no de manera directa por las grandes EPE. Esta conformación de *joint ventures* permite a Angola llevar adelante la exploración y explotación del petróleo de aguas profundas, que de otra manera no podría desarrollar por sí misma por la escasez de tecnologías, conocimientos técnicos y capitales. En este sentido, estamos en presencia de una dependencia tecnológica de Angola para el desarrollo del sector más dinámico de su economía y base para el ingreso de divisas al país. Ante este escenario, habría que seguir de cerca el resultado que arroja la conformación de empresas conjuntas con China y observar si se produce un verdadero traspaso de tecnología desde la RPC hacia Angola; de efectuarse dicho traspaso, estaríamos en presencia de una relación de beneficio mutuo, de lo contrario, se seguiría reproduciendo la sangría de petróleo con suculentos beneficios pero limitados al corto plazo.

El caso nigeriano es diferente: la IED durante el período 2000-2012 alcanzó los 7.550 millones de dólares, esto es un promedio de 629 millones de dólares por año - 469 millones de dólares por año más que en Angola-; las inversiones -aunque con preponderancia en el sector petrolero- se encuentran diversificadas, dirigiéndose a sectores como la industria, transporte y energía eléctrica; cabe recordar aquí la urgente necesidad de inversiones en energía eléctrica que necesita Nigeria, tanto para uso doméstico, como para garantizar el funcionamiento sin interrupciones de las industrias.

Producto de esta diversidad, las empresas chinas que participan también son variadas, tales como la China Merchants, China Railway Construction y China Power Investment. A diferencia del caso angoleño, en la explotación petrolera tienen importante injerencia las EPE como CNOOC y Sinopec, a pesar de que Nigeria también cuenta con una empresa petrolera estatal –la Nigeria National Petroleum Corporation (NNPC)-. De este modo, las inversiones chinas en el sector petrolero no serían más que una consecución de las políticas de inversión hacia el sector implementadas ya por los países occidentales (EE.UU., Gran Bretaña, Francia).

Hasta aquí, creemos que estas diferencias en las sumas y destino de las inversiones, así como en las empresas chinas que participan, se debe más a las características y condiciones propias de cada país africano que al país inversor; a modo de ejemplo, puede decirse que Angola ha llevado adelante una política que tiende a fortalecer su propia empresa petrolera, mientras que la explotación petrolera en Nigeria ha estado desde temprano muy influenciada por la explotación directa de las corporaciones petroleras occidentales, situación que no parece inquietar a los líderes nigerianos. Además, por una parte, estamos en presencia de dos economías bien distintas y con necesidades diferentes. Por otra parte, en tanto Nigeria necesita saldar su déficit en materia de infraestructura básica -como hospitales-, Angola debe prácticamente reconstruir materialmente un país entero. En este sentido, el punto de partida es diferente; por ejemplo, mientras en Nigeria crece el sector telecomunicaciones y se lanzan satélites al espacio, en Angola todavía es necesario infraestructura básica y vital como viviendas y centros de salud.

De esta manera, las relaciones económicas que puedan establecerse entre China y ANNIG van a ser diferentes de acuerdo al desigual desarrollo de las economías africanas, sus diversas necesidades y las diferentes decisiones sobre políticas económicas que adopten los líderes de cada uno de los países, y no sólo de las pretensiones del país oriental; pues, como hemos demostrado, China se ha adaptado a las diferentes necesidades y políticas de IED presentadas por ANNIG. Aunque lo expuesto en este párrafo pueda ser considerado una obviedad, sin embargo, resalta algunos aspectos que hacen a la especificidad de las relaciones de los distintos países sub-saharianos con China, y que parecen desvanecerse detrás de los estudios que consideran al África Subsahariana como un bloque homogéneo en sus relaciones con la RPC.

Otro punto importante que hemos revisado refiere a los contratos de construcción. En este sentido, es notable cómo la mayoría de ellos, ya sea en Angola como en Nigeria, se relacionan al sector transporte –terrestre y marítimo-. Allí, el tendido de nuevas vías férreas y la recuperación de las existentes parece ser una política central en ANNIG, contando la mayoría de las veces con financiamiento chino. La reconstrucción del tendido férreo aún se encuentra en una fase primigenia en ambos países africanos; por lo tanto, no estamos en condiciones de afirmar que la financiación y construcción de vías persiga el único motivo de facilitar el acceso a recursos naturales y su exportación a través de los puertos por parte de China. Además, la reparación y

construcción de nuevas vías se desarrollan a partir de la implementación de trochas similares en prácticamente todos los casos, permitiendo así la posibilidad de llevar adelante la integración territorial de cada uno de los países, diferenciándose de la política ferroviaria durante la época colonial, que construía diversas trochas que impedían la interconexión de las rutas ferroviarias. En este punto, debemos destacar también los contratos referidos a obras en terminales portuarias nigerianas, circunstancia que, como señalamos con anterioridad, pueden tener un gran desarrollo ligado a su conexión con las ZEE.

En términos generales, según el Banco Africano de Desarrollo el continente africano necesita de 93.000 millones de dólares al año en infraestructura hasta mediados de la década del 2020 para poder satisfacer las necesidades básicas de edificios; no obstante, sólo está recibiendo 45.000 millones.<sup>254</sup> Tanto Angola como Nigeria no constituyen la excepción a esta problemática presente en toda el África, y aquí las empresas chinas están jugando un rol sobresaliente, a través de la construcción de viviendas, edificios públicos, obras en los puertos, en la generación de energía o las ya mencionadas líneas de ferrocarril.

De acuerdo a lo planteado, podría realizarse una aproximación sobre cuál sería el papel de los contratos de construcción firmados por China respecto a las necesidades de infraestructura de Angola y Nigeria. En este sentido, hemos calculado a modo de aproximación la necesidad de inversiones en infraestructura de ANNIG siguiendo la contribución que cada país realiza al PIB del continente; de esta manera, si contribuyen con el X por ciento del PIB africano, necesitaría el mismo porcentaje en contratos de infraestructura. En esta línea, para 2015 Angola contribuía con el 4,58 por ciento del PIB africano, mientras que Nigeria representaba el 21,45 por ciento. Siguiendo nuestro razonamiento, Angola y Nigeria necesitarían el 4,58 y el 21,45 por ciento de los 93.000 millones de dólares en inversiones por año que necesita el continente, lo que significaría 4.255 y 19.944 millones de dólares por año, respectivamente.

Si ahora comparamos las necesidades de inversiones en infraestructura con los contratos de construcción firmados con empresas chinas, podremos notar que a lo largo de siete años –de 2005 a 2012- la RPC contribuido aproximadamente con el 21,92 por ciento –con 9.330 millones de dólares- de las inversiones que Angola necesitaría a lo

---

<sup>254</sup>“La fiebre del ladrillo estalla en África”, *El País*, 19 de Enero de 2014. Disponible en: [http://sociedad.elpais.com/sociedad/2014/01/19/actualidad/1390164555\\_239664.html](http://sociedad.elpais.com/sociedad/2014/01/19/actualidad/1390164555_239664.html) Consultado: 17-06-2015

largo de diez años; mientras, habría aportado el 3,77 por ciento que necesitaría Nigeria durante el mismo periodo de tiempo -7.520 millones de dólares-.<sup>255</sup> (Ver Figura 13)

A partir de lo expuesto, y remarcando que sólo se trata de una estimación basada en datos fragmentados obtenidos desde diferentes fuentes, podemos decir que, por una parte, las sumas alcanzadas por los contratos de construcción han sido importantes –vale recordar que gran parte del financiamiento para realizar las obras también proviene de la RPC-, situándose por encima de los 7.500 millones de dólares en ambos casos; sin embargo, por otro lado, el impacto ha sido muy desigual entre Angola y Nigeria.

En este sentido, y si bien las sumas de los contratos son aproximadas, el diferente nivel de desarrollo de las economías locales hace que su participación sea más influyente en Angola -en sólo siete años China aportó allí la quinta parte de las inversiones que el país africano necesita obtener a lo largo de diez años- que en Nigeria. De este modo, podemos notar cómo el papel más importante que ha jugado China en Angola ha sido el financiamiento y la construcción de infraestructura, en un marco ya citado de destrucción total tras la guerra civil. Por lo expuesto, podemos tentarnos a decir que la relación Angola-China sería sinónimo de “Petróleo por Infraestructura”; no obstante, como ya hemos demostrado a lo largo de estos dos primeros capítulos, en la relación entre ambos países intervienen numerosos aspectos que complejizan la relación.

Por su parte, en el caso nigeriano las sumas alcanzadas en infraestructura también han sido importantes, pero los contratos no estarían siendo el protagonista principal de las relaciones sino-nigerianas; por el contrario, y a pesar de que Nigeria también presenta una gran necesidad de infraestructura, el foco estaría puesto más bien en la radicación de industrias chinas en el país africano –ligadas al desarrollo de las ZEE, tal como se señaló anteriormente-. En este punto, la mayoría de las obras de infraestructuras se encontrarían ligadas a este objetivo y no a una reconstrucción material total como en el caso angolano.

La preeminencia de las firmas orientales tiene fundamentos netamente económicos: presentan menores costos y tiempos de duración de las obras que las firmas occidentales, y a veces son condición para poder obtener préstamos desde Oriente. En esta línea, es importante señalar la vital importancia de los préstamos brindados por el Exim Bank para la ejecución de obras, sin cuyo financiamiento sería

---

<sup>255</sup> Es necesario recordar que el financiamiento de las obras de construcción encargadas a empresas orientales proviene, en gran medida, desde la RPC.

prácticamente imposible que se lleven adelante. En este sentido, el Exim Bank se ha diferenciado del resto de los organismos de financiamiento occidentales (muchos de ellos bancos privados) los cuales, debido al riesgo de recuperar los préstamos, la falta de información o la preocupación por la corrupción, han conducido a una retracción de los créditos hacia los países africanos.<sup>256</sup>

Antes de finalizar el apartado, no podemos dejar de mencionar que desde la independencia hasta prácticamente el presente -dependiendo el país - el petróleo de ANNIG fue explotado directamente por empresas occidentales o en asociación con ellas, y que los préstamos provenían de los organismos de crédito internacional como el Banco Mundial o el Fondo Monetario; sin embargo, ni Angola ni Nigeria pudieron llevar adelante una gran transformación económica; inclusive, la aplicación de recetas neoliberales intensificó los problemas económicos y sociales (en el caso angolano se suma además los largos años de guerra civil). Ante esta experiencia, China se presenta a ANNIG como una alternativa interesante, pues otorga préstamos blandos, no se inmiscuye en asuntos de política interna disfrazado de “vigilador de la buena gobernanza”, y realiza las inversiones que tanto necesitan los países africanos.

De esta forma, podríamos decir que a la hora de hacer negocios China ha sabido leer las necesidades de ANNIG y las debilidades de los países occidentales en sus relaciones con los países africanos. Además, puede notarse cómo la definición de la “ayuda” por parte de China involucra una serie de aspectos que exceden a la definición realizada desde occidente, abarcando diferentes aspectos que se conjugan para establecer una relación más estrecha entre países -situándose en el marco del beneficio mutuo y la relación ganador-ganador-, como por ejemplo, el envío de especialistas en temas sensibles a cada país –como la agricultura en el caso angolano- y la formación de estudiantes en suelo oriental.

Por lo expuesto, puede notarse que la exportación de capitales de la RPC hacia ANNIG no se rige sólo por la lógica de aumentar las ganancias. Por una parte, busca garantizar el nivel de vida de su población a través de políticas energéticas planificadas a largo plazo y, por otro lado, apunta a desarrollar relaciones interestatales sostenibles en el tiempo. En este sentido, la forma en que se otorga el financiamiento y el desarrollo paralelo de la “Asistencia” se constituyen en características propias de China a la hora

---

<sup>256</sup> MOSS, Todd y ROSE, Sarah; China ExIm Bank and Africa: new lending, new challenges, Washington, CED Notes, Center for Global Development, Noviembre de 2006. Pp.2.

de sustentar las relaciones con ANNIG –ausentes en los vínculos entre Occidente y África-.

# *Anexo*

## *Capítulo II*

### **Índice de Figuras**

Figura 1: Total de inversiones chinas en el mundo. 2005-2015	p.172
Figura 2: Principales destinos de la IED china. 2005-2015	p.172
Figura 3: Angola: entrada neta de capital. 2000.2012	p.173
Figura 4: Inversión de China en Angola. 2006-2012	p.173
Figura 5: Inversión de empresas chinas en Angola 2005-2012	p.174
Figura 6: Inversiones de China en Angola por sector. 2006-2012	p.174
Figura 7: Contratos de construcción de empresas chinas en Angola 2005-2012	p.175
Figura 8: Nigeria: entrada Neta de Capital. 2000-2012	p.175
Figura 9: Inversión de China en Nigeria. 2006-2012	p.176
Figura 10: Inversión de Empresas chinas en Nigeria. 2005-2012	p.176
Figura 11: Inversión de China en Nigeria por sector. 2006-2012	p.177
Figura 12: Contratos de Construcción de Empresas chinas en Nigeria 200-2012	p.177
Figura 13: Inversiones en infraestructura necesarias en África por región/país.	p.178

Figura 1

<b>Total de Inversiones chinas en el mundo Años 2005-2015 (En dólares)</b>		
<b>Sector</b>	<b>Inversiones</b>	<b>% del total</b>
Energía	261.000.000.000	41,45
Metales	117.700.000.000	18,69
Bienes Raíces y Construcción	61.500.000.000	9,77
Finanzas	53.600.000.000	8,51
Transporte	41.000.000.000	6,51
Agricultura	28.200.000.000	4,48
Tecnología	25.800.000.000	4,10
Química	8.200.000.000	1,30
Turismo	7.900.000.000	1,25
Servicios Públicos	2.700.000.000	0,43
Otros	22.100.000.000	3,51
<b>Total</b>	<b>629.700.000.000</b>	<b>100</b>

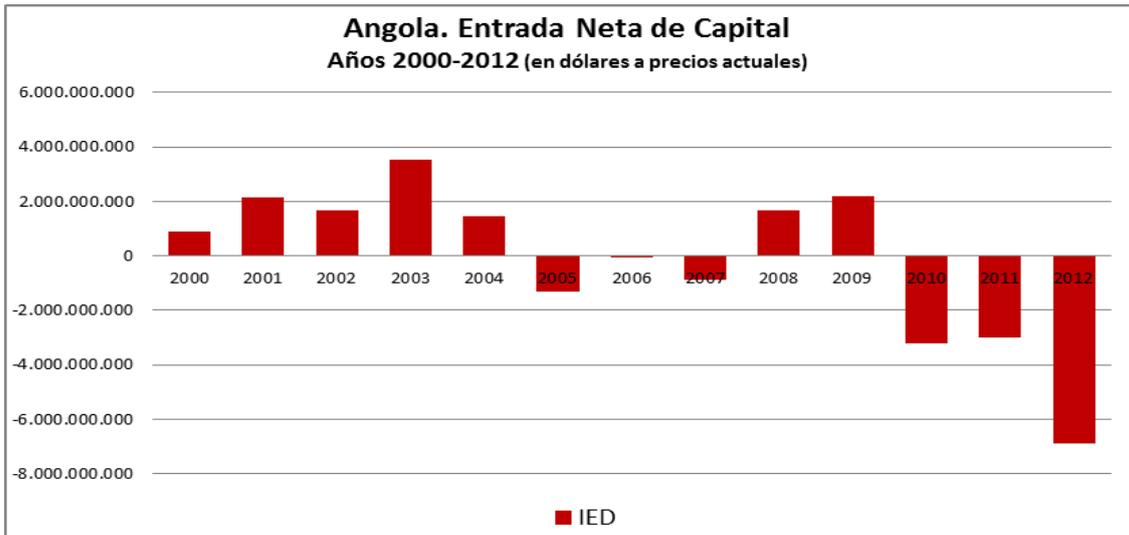
Fuente: SCISSORS, Derek; China's investment in the world increasing, not soaring, American Enterprise Institute, Julio 2015.

Figura 2

<b>Principales destinos de la IED china Años 2005-2015 (En dólares)</b>	
<b>País</b>	<b>Inversiones</b>
Estados Unidos	90.100.000.000
Australia	70.700.000.000
Canadá	41.800.000.000
Brasil	30.500.000.000
Gran Bretaña	28.500.000.000
Rusia	21.600.000.000
Kazakstán	17.500.000.000
Perú	17.100.000.000
Italia	16.700.000.000
Indonesia	15.000.000.000

Fuente: SCISSORS, Derek; China's investment in the world increasing, not soaring, American Enterprise Institute, Julio 2015.

Figura 3



Fuente: Banco Mundial. Indicadores del Desarrollo Mundial. Consultado 13-08-2015

Figura 4



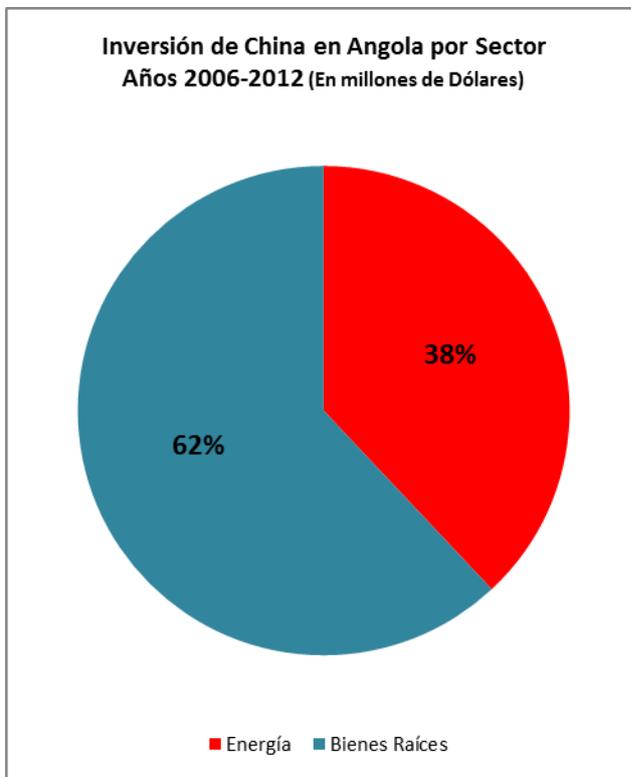
Fuente: AMERICAN ENTERPRISE INSTITUTE and THE HERITAGE FOUNDATION; *China Global Investment Tracker*, 2015.

Figura 5

Inversión de Empresas chinas en Angola. Años 2005-2012							
Año	Mes	Inversor	Cantidad (M. de US\$)	Participación (%)	Socio/Objetivo	Sector	Subsector
2006	Mayo	Sinopec	730	75	Sonangol	Energía	Petróleo
2011	Junio	Dreal	1.190	70	Mar Grandioso	Bienes Raíces	Propiedad

Fuente: AMERICAN ENTERPRISE INSTITUTE and THE HERITAGE FOUNDATION; *China Global Investment Tracker*, 2015

Figura 6



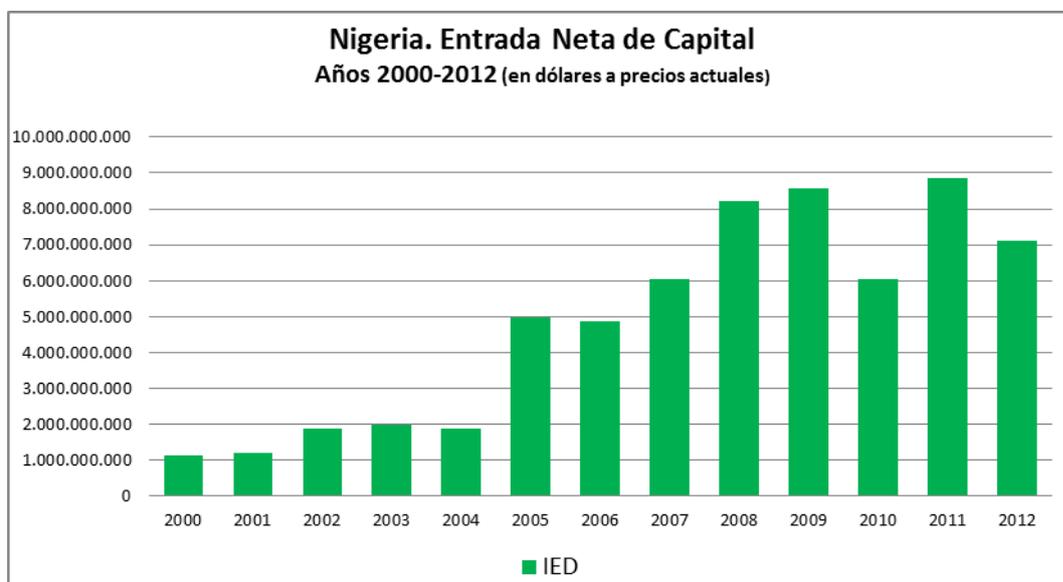
Fuente: AMERICAN ENTERPRISE INSTITUTE and THE HERITAGE FOUNDATION; *China Global Investment Tracker*, 2015.

Figura 7

Contratos de construcción de Empresas chinas en Angola. Años 2005-2012						
Año	Mes	Inversor	Valor (M. de US\$)	Socio/Objetivo	Sector	Subsector
2005	Enero	Sinomach	\$240		Bienes Raíces	Construcción
2005	Febrero	China Railway Construction	\$1.830		Transporte	Ferrovionario
2006	Diciembre	Sinohydro	\$100		Agricultura	
2007	Diciembre	Sinohydro	\$120		Otros	Entretenimiento
2008	Marzo	China Railway Engineering	\$100		Bienes Raíces	Construcción
2008	Junio	CITIC	\$3.540		Bienes Raíces	Construcción
2009	Enero	Sinomach	\$300		Energía	
2009	Febrero	China Communications Construction	\$1.130		Transporte	Servicio de Carga Marítimo
2010	Febrero	Sinomach	\$200		Otros	
2011	Abril	Sinomach	\$160		Agricultura	
2011	Septiembre	Sinomach	\$100		Bienes Raíces	Construcción
2011	Diciembre	Sinoma	\$260	Palanca Cimentos	Bienes Raíces	Construcción
2011	Diciembre	China Railway Engineering	\$1.140		Bienes Raíces	Construcción
2012	Mayo	Power Construction Corp.	\$100		Servicios Públicos	

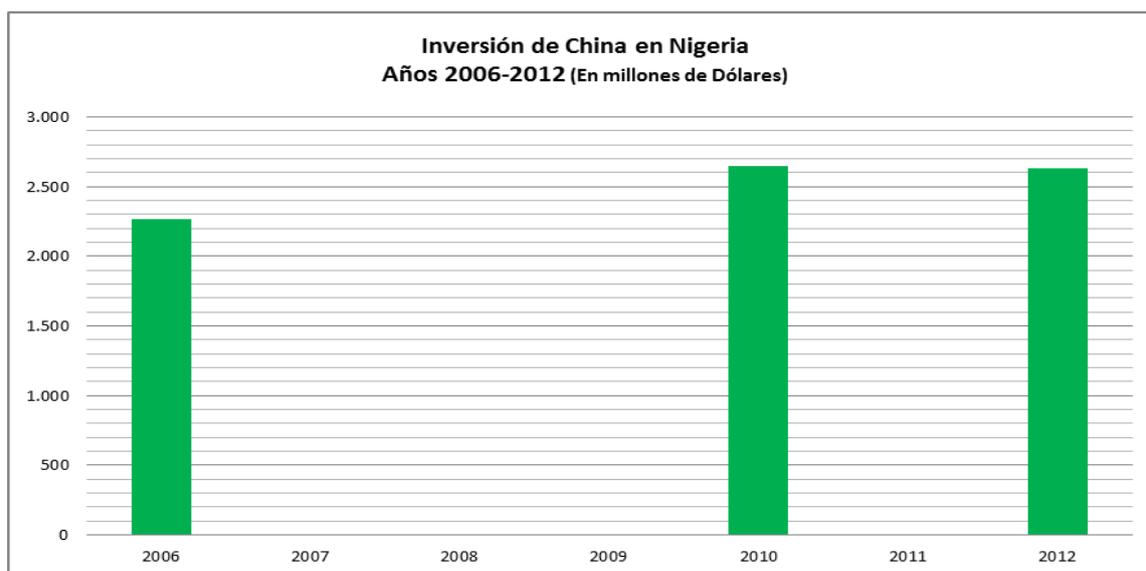
Fuente: AMERICAN ENTERPRISE INSTITUTE and THE HERITAGE FOUNDATION; *China Global Investment Tracker*, 2015

Figura 8



Fuente: Banco Mundial, Indicadores del Desarrollo Mundial. Consultado 13-08-2015

Figura 9



Fuente: AMERICAN ENTERPRISE INSTITUTE and THE HERITAGE FOUNDATION; *China Global Investment Tracker*, 2015.

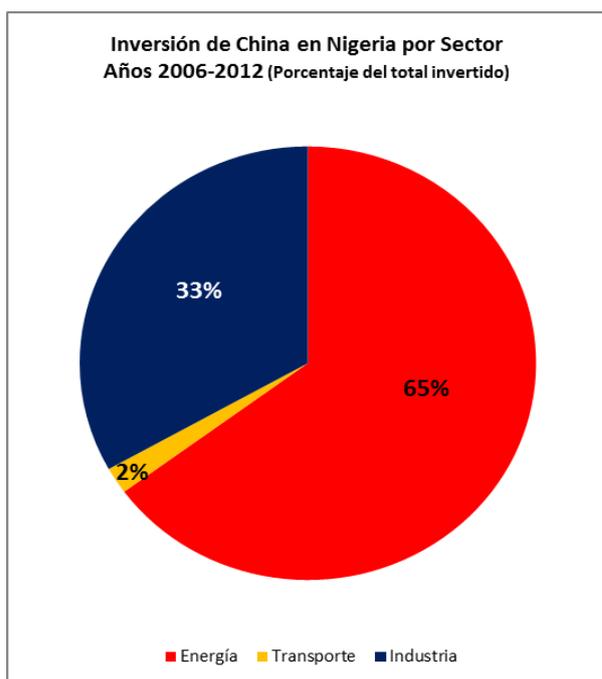
Figura 10

Inversión de Empresas chinas en Nigeria. Años 2005-2012							
Año	Mes	Inversor	Cantidad (MdeUS\$)	Participación (%)	Socio/Objetivo	Sector	Subsector
2006	Enero	CNOOC	2.270	45	South African Petroleum	Energía	
2010	Noviembre	China Merchants and China Development Bank	150	48	ZIM Integrated Shipping	Transporte	Navegación
2010	Diciembre	China Railway Construction*	2.500			Otros	Industria
2012	Septiembre	China Power Investment	130			Energía	
2012	Noviembre	Sinopec	2.500	20	Total	Energía	Petróleo

\*Nanjing Government, China Development Bank, and Guangdong Xinguang

Fuente: AMERICAN ENTERPRISE INSTITUTE and THE HERITAGE FOUNDATION; *China Global Investment Tracker*, 2015

Figura 11



Fuente: AMERICAN ENTERPRISE INSTITUTE and THE HERITAGE FOUNDATION; *China Global Investment*

Figura 12

<b>Contratos de construcción de Empresas chinas en Nigeria. Años 2005-2012</b>						
<b>Año</b>	<b>Mes</b>	<b>Inversor</b>	<b>Valor (M.de US\$)</b>	<b>Socio/Objetivo</b>	<b>Sector</b>	<b>Subsector</b>
2006	Mayo	China Energy Engineering	\$110		Energía	
2008	Julio	China Communications Construction	\$990	African Finance Corp.	Transporte	Autos
2008	Julio	China Communications Construction	\$440		Transporte	Navegación
2008	Noviembre	Shenzhen Energy	\$2.400	First Bank	Energía	Gas
2009	Octubre	China Railway Construction	\$850		Transporte	Riel
2010	Diciembre	ZTE (Zhong Xing Telecommunication Equipment Comp.)	\$400		Tecnología	Telecomunic.
2012	Enero	China Energy Engineering	\$160		Transporte	Riel
2012	Mayo	China Communications Construction	\$680		Transporte	Navegación
2012	Julio	China Railway Construction	\$1.490		Transporte	Riel

Fuente: AMERICAN ENTERPRISE INSTITUTE and THE HERITAGE FOUNDATION; China Global Investment Tracker, 2015

Figura 13

<b>Inversiones en infraestructura necesarias en África por región/País*</b>					
<b>Región/País</b>	<b>PIB</b>		<b>Inversiones (de acuerdo al tamaño del PIB)</b>		<b>Contratos de construcción con China 2005- 2012***</b>
	<b>US\$ a precios actuales**</b>	<b>% del Total</b>	<b>US\$ (por año)</b>	<b>US\$ (10 años)</b>	<b>US\$</b>
África Sub-Sahariana	1.573.000.000.000	70,12	65.215.995.749	652.159.957.488	...
Libia	29.153.000.000	1,30	1.208.672.552	12.086.725.519	...
Egipto	330.779.000.000	14,75	13.713.974.480	137.139.744.805	...
Argelia	166.839.000.000	7,44	6.917.082.972	69.170.829.719	...
Marruecos	100.360.000.000	4,47	4.160.888.324	41.608.883.238	...
Túnez	43.015.000.000	1,92	1.783.385.923	17.833.859.232	...
<b>Total África</b>	<b>2.243.146.000.000</b>	<b>100,00</b>	<b>93.000.000.000</b>	<b>930.000.000.000</b>	...
<i>Angola</i>	<i>102.643.000.000</i>	<i>4,58</i>	<i>4.255.540.656</i>	<i>42.555.406.558</i>	<i>9.330.000.000</i>
<i>Nigeria</i>	<i>481.066.000.000</i>	<i>21,45</i>	<i>19.944.817.680</i>	<i>199.448.176.802</i>	<i>7.520.000.000</i>

\*Estimaciones para los años 2014-2015 \*\*Banco Mundial, Indicadores del Desarrollo Mundial \*\*\* AMERICAN ENTERPRISE INSTITUTE and THE HERITAGE FOUNDATION; China Global Investment Tracker,2015

### Capítulo III

#### **China y la integración africana: ¿fragmentación o nuevo tipo de relacionamiento?**

*Estamos satisfechos de ver que la UA se ha convertido en una importante fuerza en favor de la paz, la estabilidad y el desarrollo de África y en el mundo en general (...) Tenemos todas las razones para creer que, con esa guía, África logrará aún mayores y más sólidos progresos a lo largo del camino de fortalecimiento a través de la unidad.*<sup>257</sup>

Las diferentes corrientes teóricas que han intentado conceptualizar el fenómeno del imperialismo, como señalamos en la introducción de este trabajo, han considerado entre los medios por los cuales se lleva adelante la explotación de un país por otro a la “fragmentación de la periferia”. En este sentido, se sostiene que los países periféricos concentran sus intercambios esenciales con los países del centro descuidando sus relaciones con el resto de la comunidad internacional.

En esta línea, es propósito de este capítulo “regresar” a los hechos empíricos de las relaciones sino-africanas, con el fin de indagar si la RPC, en el marco de su constante expansión económica y creciente interrelación con las tradicionales regiones periféricas –América Latina y África-, constituye un ejemplo de “fragmentación de la periferia”, tal como fue expuesto arriba. De esta manera, estudiaremos el desarrollo de los diferentes foros multilaterales africanos y la trayectoria que siguieron las exportaciones de mercancías de ANNIG desde que China ha incrementado su presencia en África.

Avanzaremos en este punto, primero, reconociendo las dificultades que presenta la integración africana y repasando los principales organismos multilaterales que se hacen presentes en el continente; segundo, analizaremos la relación entre China y esas organizaciones multilaterales africanas; y tercero, analizaremos la evolución de los destinos de las exportaciones de ANNIG,<sup>258</sup> así como el rol que cumplen estos países como miembros de diferentes Foros africanos. Para lograr nuestro objetivo avanzaremos

---

<sup>257</sup> Fragmento del discurso pronunciado por del Presidente del Comité Nacional de la Conferencia Consultiva Política del Pueblo Chino (CCPPCh), Jia Qinglin, en la ceremonia inaugural de la 18ª cumbre de la Unión Africana. [“Máximo asesor político de China pronuncia discurso en cumbre de UA”, *Xinhua*, 30 de Enero de 2012. Disponible: [http://spanish.news.cn/mundo/2012-01/30/c\\_131381552.htm](http://spanish.news.cn/mundo/2012-01/30/c_131381552.htm) Consultado: 11-12-2015]

<sup>258</sup> A diferencia del primer capítulo, en este apartado sólo nos interesa indagar y comparar la evolución de las exportaciones de ANNIG hacia el propio continente y hacia China.

a partir de uso de fuentes cuantitativas (proporcionadas por el Banco Mundial y por la UNCTAD), cualitativas (prensa, publicaciones realizadas por diferentes organismos multilaterales regionales africanos y por el gobierno de China, discursos y declaraciones realizadas en el marco del Foro China-África ) y bibliografía especializada.

### **La integración africana en su contexto**

Los intentos de integración regional en el continente –con fines políticos o económicos- datan desde los primeros años de la ruptura del orden colonial y la consecuente independencia de la mayoría de estos países. Sin embargo, la conformación de organismos multilaterales intra-africanos ha seguido un difícil camino debido a varios motivos:

*-Problemas estructurales:* hacemos referencia aquí a la escasez de infraestructuras de transportes y comunicación, a la débil intensidad demográfica, a la reducida dimensión de los mercados internos, al carácter frágil de la integración nacional, a la fuerte dependencia de las relaciones extra-africanas para conseguir divisas, a la falta de armonización de la convertibilidad de las monedas nacionales que bloquea los intercambios inter-africanos, y a la falta de complementariedad entre las economías.<sup>259</sup>

*-Problemas de Interferencia Externa:* desde finales de los años 70 el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial han intensificado su presencia en la zona a través de la financiación y el diseño de programas de reforma económica, con motivo de ayudar al continente a desarrollarse; sin embargo, estas intervenciones no han coincidido con una mejora en los resultados económicos de los países africanos, sino que incluso estos países han experimentado una evolución adversa.<sup>260</sup> En esta línea, los programas de ajuste estructural han funcionado más para resolver los desequilibrios macroeconómicos que para conseguir el desarrollo. En este caso, sirve de ejemplo la implementación del Plan Berg -dirigido por el Banco Mundial-, que presionaba a los países africanos a abrirse al mercado y adoptar un modelo de desarrollo económico

---

<sup>259</sup> KABUNDA, Mbuyi; Integración regional en África: obstáculos y alternativas, Nova Africa N° 25, Barcelona, Centre d'Estudis Africans, Julio de 2009. Pp. 95

<sup>260</sup> MURIEL PATINO, María Victoria; Efectos económicos de la intervención del Fondo Monetario Internacional y del Banco Mundial en África Subsahariana, Madrid, Revista de Economía Mundial N°3, 2000. Pp. 197.

basado en el sector privado y la exportación de materias primas mineras y agrícolas controladas por las multinacionales.<sup>261</sup> En esta línea, el Informe Berg señalaba como el responsable de la crisis africana al mal desempeño político de los gobiernos africanos: industrias sobreprotegidas, monedas sobrevaluadas, y excesiva intervención estatal; por el contrario, la buena política recomendada consistía en el dismantelamiento de la protección industrial, la sustitución de empresas públicas por privadas, la devaluación sustancial de la moneda, e incentivos para la producción y las exportaciones agrícolas.<sup>262</sup> Además, los tratados bilaterales de libre comercio efectuados entre la Unión Europea y los países del norte de África (Egipto, Túnez, Argelia y Marruecos), y por Estados Unidos con algunos países del continente, han aniquilado los progresos realizados en décadas anteriores hacia la integración regional.<sup>263</sup>

*-Problemas de Diversidad Interna:* Los estados que conforman el continente, más allá de enfrentar retos similares como la pobreza, la mala salud o los bajos niveles de industrialización, no conforman para nada un todo homogéneo. No todos los estados africanos están en el mismo nivel de desarrollo y, por lo tanto, sus prioridades pueden ser diferentes unos de otros a la hora de relacionarse en bloque con socios extracontinentales. De esta manera, cada país tiene distintos intereses nacionales, y preocupaciones cuya preeminencia socava el funcionamiento de los organismos multilaterales y la consecución de objetivos comunes.<sup>264</sup>

La integración económica africana en el nuevo siglo ha evidenciado el sostenimiento de la debilidad presentada en décadas anteriores. Datos específicos demuestran que hacia el final del período en estudio (entre 2007 y 2011) las exportaciones intra-africanas alcanzaban en el conjunto de las exportaciones de mercancías de África el 11 por ciento, representando un nivel de comercio intracontinental muy inferior en comparación con el 50 por ciento en los países en

---

<sup>261</sup> El Plan Berg es entendido por Mbuyi Kabunda como una contraofensiva del BM ante el Plan de Acción de Lagos para el desarrollo económico de África (PAL), adoptado por la conferencia de Jefes de Estado y Gobierno de la Organización para la Unidad Africana (OUA) –precursora de la actual UA- en 1980. El PAL sostenía que el desarrollo de África no puede basarse en la ayuda al desarrollo; proponía en cambio un modelo de integración regional basado en la “autosuficiencia colectiva”, con una integración en diferentes niveles, partiendo desde los estados, pasando por la subregión hasta la región. [KABUNDA, Mbuyi; op. cit pp. 98-99]

<sup>262</sup> ARRIGHI, Giovanni; La crisis africana, Madrid, *New Left Review* N°15, 2002.Pp. 5-33

<sup>263</sup> KABUNDA, Mbuyi; op. cit pp. 95

<sup>264</sup> IKHOME, Francis; The role and place of the African Union in the emerging China-Africa partnership, en: HARNEIT-SIEVERS, Axel, MARKS, Stephen y NAIDU, Sanusha (Ed.), *Chinese and African perspective on China in Africa*, Kampala, Pambazuka Press (Fahamu), Ed. Fountain, 2010. Pp208

desarrollo de Asia, el 21 por ciento en América Latina y el Caribe, y el 70 por ciento en Europa.<sup>265</sup>

Más allá de estas dificultades, se han logrado establecer algunas organizaciones multilaterales africanas. Entre ellas, se destaca por el número de sus miembros la Unión Africana (UA)<sup>266</sup>, que se presenta como heredera de la Organización para la Unidad Africana (OUA).<sup>267</sup> La UA comenzó a gestarse a finales del siglo XX y se fue definiendo a través de cuatro cumbres; la primera de ellas tuvo lugar en Sirte (Libia), donde fue relanzada la idea de crear una organización que nuclee a todos los países del continente; en la cumbre de Lomé (Togo) del año 2000 se firmó el acta constitutiva de la Unión; al año siguiente, en la cumbre de Lusaka (Zambia) se diseñaron los caminos a seguir para la implementación de la organización; y finalmente, en la cumbre de Durban (Sudáfrica) del año 2002 se convocó a la primera Asamblea de Jefes de Estados de la UA.<sup>268</sup>

El principal impulsor de la UA fue el líder libio Muamar Gadafi; por lo tanto, no es una casualidad que la primera reunión del Foro haya tenido lugar en su tierra. Gadafi fue el principal promotor del retorno de las ideas panafricanistas en África, expresando su intención de construir los “Estados Unidos de África” con una moneda y pasaporte común; sin embargo, sus proyectos evidentemente declinaron a partir de su muerte en 2011.<sup>269</sup>

En el marco de la UA se ha desarrollado la Comisión Económica para África (CEA), cuyo objetivo es crear un mercado común africano a través del desarrollo de las comunidades económicas regionales. En este sentido, en la misma Acta Constitutiva de

---

<sup>265</sup> UNCTAD; Economic Development in Africa Report 2013: Intra-African trade: unlocking private sector dynamism, Ginebra, 2013. Pp. 126 Disponible en: [http://unctad.org/meetings/es/SessionalDocuments/tdb60d4\\_es.pdf](http://unctad.org/meetings/es/SessionalDocuments/tdb60d4_es.pdf) Consultado: 15-05-2016

<sup>266</sup>La UA está integrada por 54 países: Argelia, Angola, Benín, Botswana, Burkina Faso, Burundi, Camerún, Cabo Verde, Chad, Comoras, Congo, Costa de Marfil, Djibouti, Egipto, Gabón, Gambia, Ghana, Guinea, Guinea Bissau, Guinea Ecuatorial, Eritrea, Etiopía, Kenia, Lesotho, Liberia, Libia, Madagascar, Malawi, Mali, Mauricio, Mauritania, Mozambique, Namibia, Níger, Nigeria, República Árabe Saharaui Democrática, República Centroafricana, República Democrática del Congo, Ruanda, Santo Tomé y Príncipe, Senegal, Seychelles, Sierra Leona, Somalia, Sudáfrica, Sudan, Sudan del Sur, Swaziland, Tanzania, Togo, Túnez, Uganda, Zambia, Zimbabwe. [UNION AFRICANA; Disponible en: <http://www.au.int/en/countryprofiles> Consultado: 23-07-2016]. Marruecos aún no está integrado.

<sup>267</sup> En mayo de 1963 en Addis Abeba, 32 países que recientemente se habían independizado acordaron la formación de la OUA. En la década de 1990 se produjo la transición hacia la UA, que comenzó a materializarse a partir de la Cumbre de Sirte. [UNION AFRICANA; Disponible en: <http://www.au.int/en/about/nutshell> Consultado: 23-07-2016]

<sup>268</sup>UNION AFRICANA; Disponible en: <http://www.au.int/en/about/nutshell> Consultado: 23-07-2016

<sup>269</sup> “La Unión Africana ante el vacío económico dejado por Gadafi”, *ABC*, 25 de Agosto de 2011. Disponible en: <http://www.abc.es/20110825/internacional/abci-cumbre-africana-201108251851.html>. Consultado 23-07-2016

la Unión Africana (2001) se señalaba que el objetivo principal de la Unión es establecer una comunidad económica africana, asignando la responsabilidad primordial de lograr este objetivo a las comunidades económicas regionales.<sup>270</sup> Algunas de estas comunidades regionales que se constituyen en los pilares de la CEA son la CEDEAO (Comunidad Económica de los Estados del África Occidental, ECOWAS por sus siglas en inglés)<sup>271</sup>, la CEEAC (Comunidad Económica de los Estados del África Central, ECCAS, por sus siglas en inglés)<sup>272</sup>, la SADC (siglas en inglés de Comunidad para el Desarrollo del África Austral)<sup>273</sup> y el COMESA (siglas en inglés de Mercado Común del África Oriental y Austral)<sup>274</sup>. Existen también otras organizaciones menores en cuanto a la cantidad de miembros y que no son reconocidas por la Unión Africana -sí por la UNCTAD, sin embargo-; entre ellas, la Unión Económica y Monetaria de África Occidental (UEMOA)<sup>275</sup>, la Unión del Río Mano (MRU, por sus siglas en inglés)<sup>276</sup>, la Comunidad Económica de los Países de los Grandes Lagos (CEPGL)<sup>277</sup>, la Comunidad de África Oriental (EAC, por sus siglas en inglés)<sup>278</sup>, la Autoridad Intergubernamental

---

<sup>270</sup> NONELL TORRES, Pedro y ACUÑA BARRANTES, Henry; África: un continente con oportunidad y futuro, Bogotá, Revista Academia y Virtualidad, Vol. 9, N° 1, Universidad Militar Nueva Granada, 2016. Pp. 155

<sup>271</sup> CEDEAO Países miembros: Benín, Burkina Faso, Cabo Verde, Costa de Marfil, Gambia, Ghana, Guinea, Guinea Bissau, Liberia, Mali, Níger, Nigeria, Senegal, Sierra Leona, Togo.

<sup>272</sup> CEEAC Países Miembros: Angola, Burundi, Camerún, Chad, Congo, Gabón, Guinea Ecuatorial, R. D. Congo, República Centroafricana, Santo Tomé y Príncipe y Ruanda.

<sup>273</sup> SADC Países miembros: Angola, Botswana, R. D. Congo, Lesotho, Madagascar, Malawi, Mauricio, Mozambique, Namibia, Seychelles, Sudáfrica, Swaziland, Tanzania, Zambia y Zimbabwe.

<sup>274</sup> COMESA Países miembros: Burundi, Comoras, Djibouti, Egipto, Eritrea, Kenia, Libia, Madagascar, Malawi, Mauricio, R. D. Congo, Ruanda, Seychelles, Sudan, Swaziland, Uganda, Zambia, Zimbabwe.

<sup>275</sup> UEMOA es integrada por siete países ex colonias francesas que comparten la misma moneda, el Franco CFA (Franco de la Comunidad Financiera Africana): Benin, Burkina Faso, Costa de Marfil, Mali, Níger, Senegal y Togo. En 1997 se incorporó Guinea Bissau, el primer país no francófono, elevando el número de miembros a ocho. Tiene por objetivo, entre otros, constituir un mercado común basado en la libre circulación de personas, mercancías, servicios y capitales, y coordinar políticas conjuntas de recursos humanos, agricultura, energía, industria, minería, transporte, infraestructura y telecomunicaciones. [UNION ECONOMIQUE ET MONÉTAIRE OUEST AFRICAINE; Disponible en: <http://www.uemoa.int/fr/presentation-de-luemoa> Consultado: 23-07-2016]

<sup>276</sup> MRU fue creada en octubre de 1973 por la Declaración Malema y firmada por los entonces presidentes de Liberia y Sierra Leona, William Tolbert junior y Siaka Stevens, respectivamente. Luego se sumaron a la organización Guinea (octubre de 1980) y Costa de Marfil (mayo de 2008). Entre sus objetivos se señalan el lograr la paz y la seguridad en la región, el desarrollo económico y la integración regional. [MANO RIVER UNION; Disponible en: <http://manoriverunion.int/index.html> Consultado: 23-07-2016]

<sup>277</sup> CPGL está integrada por Integrada por Ruanda, Burundi y R.D. Congo. [COMMUNAUTÉ ECONOMIQUE DES PAYS DES GRANDS LACS; Disponible en: <http://www.cepgl.org/> Consultado: 23-07-2016]

<sup>278</sup> EAC se constituyó a partir de noviembre de 1999, entrando en vigor en julio de 2000 al ser ratificado por los tres estados asociados: Kenia, Tanzania y Uganda. Ruanda y Burundi se incorporaron como miembros en 2007. Sudán del Sur adhirió a la asociación en 2016 y aún debe ser ratificada su incorporación. En 2005 se firmó la creación de la unión aduanera, mientras que en 2013 se avanzó en la firma del protocolo para constituir una unidad monetaria. [East African Community; Disponible en: <http://www.eac.int/> Consultado: 23-07-2016]

para el desarrollo (IGAD, por sus siglas en inglés)<sup>279</sup> y la Unión Aduanera de África Austral (SACU, por sus siglas en inglés)<sup>280</sup>.

## **China y la integración africana**

Arriba hemos repasado las dificultades propias que presenta África a la hora de pensar en la integración entre los Estados del continente, así como los efectos negativos de la injerencia de organismos multilaterales -como el FMI- y los acuerdos bilaterales firmados con Estados Unidos o la Unión Europea. Ahora bien, ¿cuál ha sido el papel de China en este escenario durante la primera década del siglo XXI?

Desde el comienzo, China ha tratado de prestar atención a este asunto, al menos desde el ámbito discursivo. En este sentido, los líderes chinos han sostenido tempranamente la intención de trabajar con los países del continente africano no sólo a través de las relaciones bilaterales, sino también mediante acuerdos multilaterales. Desde la apertura del primer Foro de Cooperación China-África (FOCAC) en el año 2000, el presidente Jiang Zemin señalaba los pasos a seguir:

China y los países africanos deberían intensificar las consultas, la coordinación y la cooperación en los frentes bilaterales y multilaterales (...) y promover la reforma de los sistemas políticos, económicos, financieros y comerciales internacionales. De esta manera (...) se creará un entorno internacional justo.<sup>281</sup>

---

<sup>279</sup> En 1983 y 1984, seis países del Cuerno de África - Djibouti, Etiopía, Kenia, Somalia, Sudán y Uganda intentaron establecer un órgano intergubernamental para el desarrollo y control de la sequía en la región. Eritrea se convirtió en el séptimo miembro después de alcanzar la independencia en 1993 y Sudán del Sur en el octavo Estado miembro en 2011. Más allá de su propósito inicial, la IGAD tiene entre sus objetivos avanzar en una mayor cooperación entre sus miembros contemplando otros propósitos como la seguridad alimentaria, la protección del ambiente, la promoción y mantenimiento de la paz y la cooperación e integración económica. [INTERGOVERNMENTAL AUTHORITY ON DEVELOPMENT; Disponible en: <http://igad.int/> Consultado: 23-07-2016]

<sup>280</sup> SACU Está integrada por Botswana, Lesotho, Namibia, Sudáfrica y Swaziland. El objetivo manifiesto de la organización es promover el desarrollo económico a través de la coordinación regional del comercio. Los antecedentes de la organización pueden remontarse a la Unión de Aduanas 1889 entre la colonia británica del Cabo de Buena Esperanza y el Estado Libre de Orange; posteriormente, en 1910 se firmó un nuevo acuerdo extendiendo la Unión a los territorios de la Alta Comisión Británica: Basutolandia (Lesotho), Bechuanalandia (Botswana), y Swazilandia. [SOUTHERN AFRICAN CUSTOMS UNION; Disponible en: <http://www.sacu.int/index.php> Consultado: 23-07-2016]

<sup>281</sup>JIANG Zemin; "China and Africa- Usher in the New Century Together", Beijing, Discurso pronunciado en la ceremonia de apertura del Foro sobre Cooperación China-Africa, Conferencia Ministerial de Beijing, 2000. Disponible en: <http://www.focac.org/eng/lda/dyjbzjhy/SPI2009/606804.htm> Consultado: 22-04-2013

En esta línea, en la Declaración de Beijing elaborada en el marco del primer Foro China-África, los ministros de comercio y asuntos exteriores de China y los países africanos expresaban que:

Damos la bienvenida a los esfuerzos realizados por el continente africano para mejorar la cooperación subregional y en consolidar la unidad africana mediante el establecimiento de la Unión Africana. Instamos a la comunidad internacional y las organizaciones internacionales a apoyar las medidas adoptadas por los países africanos para este propósito. Todas las partes interesadas deben comprometerse a la solidaridad, la paz y el desarrollo de África y adecuadamente resolver los conflictos. Apreciamos el papel activo de la OUA y otras organizaciones regionales y sub-regionales competentes en la resolución de los conflictos africanos.<sup>282</sup>

En este caso, nuevamente podemos notar cómo desde los inicios de la intensificación de las relaciones sino-africanas, al menos discursivamente, China no ha intentado aislar a los países africanos, sino que por el contrario, apunta al fortalecimiento de la unidad africana. Es cierto que la cita anterior convoca a la unidad africana más para resolver cuestiones políticas que económicas; sin embargo, no deja de ser un antecedente importante en el marco de las relaciones sino-africanas.

En el año 2003, con motivo de la segunda conferencia ministerial del FOCAC, el Primer Ministro del Consejo de Estado de la RPC, Wen Jiabao, continuaba expresándose en la misma línea:

China apoya a los países africanos en el establecimiento de la Unión Africana, la aplicación del programa de la Nueva Alianza para el Desarrollo de África (NEPAD), y promover el proceso de integración y cooperación regional y sub-regional.<sup>283</sup>

---

<sup>282</sup>FORO DE COOPERACIÓN CHINA-AFRICA; Beijing Declaration of the Forum on China-Africa Cooperation, Beijing, Octubre de 2000. Disponible en: <http://www.focac.org/eng/lttda/dyjbzjhy/DOC12009/t606796.htm> Consultado: 22-04-2013

<sup>283</sup>WEN Jiabao "Let Us Build on Our Past Achievements and Promote China-Africa Friendly Cooperation on All Fronts", Discurso pronunciado en la ceremonia de apertura de la Segunda Conferencia Ministerial del Segundo Foro de Cooperación China-África, Addis Abeba, 2003. Disponible en: <http://www.focac.org/eng/lttda/dejbzjhy/SP22009/t606816.htm> Consultado: 23-07-2016. El NEPAD representa la visión y marco estratégico de los líderes africanos para combatir la pobreza y el subdesarrollo en el continente. Sus lineamientos generales fueron adoptados en la 36ª Asamblea de Jefes de Estado y de Gobierno de la OUA celebrada en Argelia en el año 2000, y aprobada oficialmente en la Cumbre de la OUA que tuvo lugar en Lusaka (Zambia) en julio de 2001. Entre las prioridades del

La tonalidad del discurso oriental en torno a la integración regional africana se confirma en el Libro Blanco sobre cooperación económica y comercial entre China y África de 2013. Allí, la diplomacia china expresaba que:

En el futuro, China trabajará más estrechamente con la UA y las organizaciones subregionales africanas para apoyar la integración económica de África y fortalecer las capacidades de las organizaciones regionales. Esto se hará mediante la promoción de desarrollo de la infraestructura transnacional y transregional...<sup>284</sup>

China trabaja en estrecha colaboración con la Unión Africana y las organizaciones subregionales africanas no sólo en áreas tradicionales como la construcción de infraestructura, la agricultura y la capacitación de personal, sino también en campos emergentes como las finanzas...<sup>285</sup>

Lo expresado hasta el momento constituye, al menos, una declaración de intenciones referidas no sólo a no obstaculizar la integración africana, sino a colaborar con ella.

---

NEPAD se encuentran: Establecer condiciones propicias para el desarrollo sostenible asegurando la paz, la democracia y la cooperación e integración regional; introducir reformas políticas y aumentar las inversiones en agricultura, recursos humanos (salud, educación, ciencia y tecnología), infraestructura, diversificación de la producción y de las exportaciones, intensificación del comercio intra-africano y protección del medio ambiente; y movilizar recursos a través de ampliación de la participación de África en el comercio mundial y captación de inversiones extranjeras. [ONU, Oficina del Asesor Oficial para África. Disponible en: <http://www.un.org/spanish/africa/osaa/nepad.html> Consultado: 23-07-2016] En este sentido, por una parte, Mbuyi Kabunda sostiene que el NEPAD ha sido la mejor iniciativa de desarrollo que se haya producido en el continente en las últimas décadas; no obstante, señala que el Proyecto posee una serie de aspectos negativos: primero, la financiación se logra a través del Banco Mundial o el sector privado, insertándose en la misma lógica que las políticas del pasado cuyo resultado fue un retroceso en los aspectos del desarrollo humano; segundo, forma parte de una estrategia de la elite africana –o parte de ella- para insertarse en la redes financieras y comerciales internacionales; tercero, es una estrategia discursiva de legitimación de los dirigentes africanos desde la independencia para seguir obteniendo ayuda externa; cuarto, los proyectos (carreteras, ferrocarriles, gasoductos, puertos y líneas eléctricas) estimados en 350.000 millones de dólares se concentran en el África Occidental o los países fundadores (Argelia, Egipto, Nigeria, Senegal y Sudáfrica), descuidando a África Central, Oriental y el Magreb. Por otra parte, si bien el NEPAD nace desde la UA, las relaciones entre uno y otro no están definidas claramente: no existen relaciones institucionales entre ellas y el NEPAD está basado en la buena gobernabilidad política y económica -por lo que algunos países miembros de la UA podrían quedarse afuera de ese Plan de desarrollo-. [KABUNDA, Mbuyi; La Unión Africana y el NEPAD: mitos y realidades, Nova Africa N°16, Barcelona, Centre d'Estudis Africans, 2005. Pp.33-48 ]

<sup>284</sup>PEOPLE'S REPUBLIC OF CHINA; China-Africa Economic and trade cooperations, White Paper, Information Office of the State Council, Beijing, Agosto de 2013. Pp.15

<sup>285</sup>PEOPLE'S REPUBLIC OF CHINA; China-Africa Economic and trade cooperations, White Paper, Information Office of the State Council, Beijing, Agosto de 2013. Pp.15

En esta senda, pueda entenderse la donación realizada por China de un edificio completamente nuevo - construido en Adís Abeba y que alcanzó un valor de 200 millones de dólares - para que funcione allí la nueva sede de la UA.<sup>286</sup> De esta manera, esta donación se constituye en un gesto que acompaña el discurso antes referido, y que nutre la construcción de una imagen de China como un socio muy diferente a occidente. En este sentido, Jia Qinglin -presidente de la Conferencia Consultiva Política del Pueblo Chino (CCPPCh) entre los años 2003-2013- afirmaba que la construcción del complejo de Conferencias de la UA encarnaba el apoyo de China a los esfuerzos realizados por África en los procesos de integración, constituyéndose además en un nuevo monumento a la amistad sino-africana y a la cooperación entre China y la UA.<sup>287</sup>

Por lo expuesto, podemos decir que desde un principio la RPC apostó a la creación y consolidación de la UA. En este sentido, podemos advertir que: a- la consolidación de la Unión podría constituirse en una herramienta para contrarrestar o mantener a raya el peso que los Estados Unidos tienen en la región;<sup>288</sup> b- el financiamiento hacia la UA se hace indispensable para evitar que dicha institución -con limitados recursos- recurra a Occidente como única alternativa para financiarse, y de este modo, evitar su sometimiento a las condiciones occidentales; c- una UA fuerte puede velar por el mantenimiento de la paz en la región, y en esta línea, garantizar la estabilidad política y económica en el continente;<sup>289</sup> d- el fortalecimiento del continente como bloque, y la adopción de resoluciones conjuntas, podría significar un importante

---

<sup>286</sup> “Abre la nueva sede de la Unión Africana, totalmente financiada por China”, *BBC Mundo*, 12 de Enero de 2012. Disponible en: [http://www.bbc.com/mundo/ultimas\\_noticias/2012/01/120128\\_ultnot\\_union\\_africana\\_nueva\\_sede\\_etiopia\\_china\\_adz](http://www.bbc.com/mundo/ultimas_noticias/2012/01/120128_ultnot_union_africana_nueva_sede_etiopia_china_adz) Consultado 25-05-2016

<sup>287</sup> EMBAJADA DE LA REPÚBLICA POPULAR CHINA EN NIGERIA; Transcript of the Interview on China-Africa Relations by H.E. Jia Qinglin, CPPCC Chairman, 8 de Febrero de 2012. Disponible en: <http://ng.china-embassy.org/eng/zngx/t902991.htm> Consultado: 23-07-2013

<sup>288</sup> Estados Unidos ha sido desde la independencia de los países africanos uno de los principales socios comerciales del continente; además, ha extendido su presencia militar a través de la instrucción de las fuerzas militares de los Estados africanos, el sostenimiento del campamento Lemonnier -base militar estadounidense en Djibouti- y la creación del Mando África de Estados Unidos (AFRICOM) en 2007.

<sup>289</sup> Si bien la República Popular, en materia de política exterior, ha actuado de acuerdo al principio de “no interferencia en asuntos internos”, no podemos dejar de mencionar, como señala Emile Ognimba, que el acta de constitución aprobada en Lomé en el año 2000 otorga a la UA el derecho a intervenir en un Estado miembro en caso de gravedad extrema –como crímenes de lesa humanidad- si así lo decide la Asamblea de Jefes de Estado. [OGNIMBA, Emile; Gobernabilidad, paz y seguridad en África. La Unión Africana en una encrucijada de caminos y de retos, Madrid, *Cuadernos de Estrategia* N°146, Instituto Español de Estudios Estratégicos, Ministerio de Defensa, 2010. pp. 97] No obstante, como añade Palacián de Inza, desde su creación la UA se ha mantenido expectante o dubitativa ante los diferentes conflictos acaecidos durante el nuevo siglo en el continente –por ejemplo, la guerra civil en Costa de Marfil (2003-2007/2011) y Libia (2011) -, eligiendo no intervenir a pesar de poseer la facultad de hacerlo. [PALACIÁN DE INZA, Blanca; ¿Ejerce la Unión Africana su responsabilidad de proteger?, Madrid, Documento de Análisis, Instituto Español de Estudios Estratégicos, Ministerio de Defensa. 19 de Abril de 2016. Pp. 4-5]

número de votos favorables en las presentaciones y propuestas que China realice en la ONU.

Así como la RPC ha intentado dejar en claro su posición acerca de la integración africana, los países africanos se han acercado a China en tanto necesitan de un socio fuerte que contribuya en el afianzamiento de la integración regional. El aporte de capitales y el desarrollo de obras de infraestructura que puede llevar adelante China en África, así como el gran mercado consumidor de la producción africana que significa, hace de la RPC un socio ideal, en la medida en que se presenta como una alternativa a los países occidentales.

En este sentido, la UA ha considerado que China puede contribuir de manera efectiva al desarrollo sostenido del continente; sin embargo, reconoce que la nueva asociación representa una delicada elección entre diferentes niveles de multilateralismo y bilateralismo, y que el continente tendría que determinar un equilibrio óptimo.<sup>290</sup>

A esta altura, es evidente que el acontecimiento distintivo es la conformación de la FOCAC, que desde su creación se ha desarrollado cada tres años de manera ininterrumpida. Además de marcar el camino a seguir en las relaciones sino-africanas, el Foro ha sido el espacio elegido por los líderes chinos para hacer anuncios de futuras inversiones, condonaciones de deuda, acuerdos comerciales, envío de ayuda médica al continente, entre otros asuntos. Por su carácter, es claro que a través de la conformación del Foro el interés de China no está sólo en llegar a acuerdos bilaterales, sino también llevar adelante negociaciones y proyectos que competen al África como bloque.

En este sentido, China ha entablado relaciones con los diferentes organismos multilaterales regionales que identificamos al comienzo de este capítulo: SADC, CEDEAO, COMESA y CEEAC.<sup>291</sup>

---

<sup>290</sup> IKHOME op. cit. Pp. 203

<sup>291</sup> Antes de pasar revista a las diferentes Comunidades económicas y sus relaciones con China, conviene aclarar que al momento de revisar las exportaciones de las diferentes Organizaciones Regionales no pretendemos indagar su composición o hacer un estudio detallado de ellas, sino sólo constatar cuál ha sido el efecto de la creciente participación china en el desarrollo de los intercambios; en este sentido, sólo intentamos verificar si la presencia de China ha conducido a una restricción de los intercambios inter-africanos en favor de la RPC o no.

## *China y la SADC*

La SADC se presenta como la heredera de la Conferencia de Coordinación del Desarrollo del África Meridional (SADCC, por sus siglas en inglés). La SADCC fue formalmente establecida en 1980 con la Declaración de Lusaka “hacia la liberación económica”, rubricada por Angola, Botswana, Lesotho, Malawi, Mozambique, Swazilandia, Zambia y Zimbabwe. Posteriormente, en la cumbre celebrada en 1992 en Windhoek, Namibia, la SADCC se convertiría en la actual SADC, con el objetivo de avanzar en la integración económica del África Austral. Luego se incorporarían Sudáfrica (1994), Mauricio (1995), República Democrática del Congo, Seychelles (1998) y Madagascar (2005). La SADC cuenta con el Regional Indicative Strategic Development Plan (RISDP), que se presenta como un plan de desarrollo estratégico que funciona como guía de las actividades y proyectos a desarrollar durante quince años (2005-2020) con el fin de incrementar la integración regional y reducir la pobreza. De esta manera, el RISDP se considera alineado con el proyecto NEPAD propuesto por la Unión Africana.<sup>292</sup>

Como señalamos arriba, China ha expresado su interés en contribuir con el desarrollo del NEPAD, lo que de manera indirecta se tornaría en apoyo al RISDP. En este sentido, la SADC ha intentado estrechar sus lazos con China con el fin de obtener financiamiento e inversión en infraestructura para la región, ya sea a través de agentes estatales o privados. Así, en julio de 2015 se desarrolló en Beijing un Seminario de Inversión e Infraestructura organizado por el Comité de Embajadores de la SADC en Beijing y la Cámara Conjunta China-África de Comercio e Industria, en donde asistieron importantes miembros de la comunidad empresarial china, entre otros inversores y organizaciones empresariales. En el marco del Seminario, los representantes de la SADC presentaron diferentes proyectos de infraestructura regional en áreas fundamentales como transporte, energía y agua que necesitan de financiamiento para poder concretarse. Dichos proyectos forman parte del Regional Infrastructure Development Master Plan, un macro proyecto cuyo objetivo principal es orientar la ejecución de obras transfronterizas en áreas prioritarias (energía, transporte, TICs, meteorología, agua y turismo) en un lapso de 15 años (2012-2027). De acuerdo a lo planificado, el mega proyecto supone el avance de las obras a través de tres etapas y

---

<sup>292</sup>SOUTHERN AFRICAN DEVELOPMENT COMMUNITY; Disponible en: <http://www.sadc.int/>  
Consultado: 07-06-2016.

una inversión proyectada que supera el billón de dólares (2012-2017, 64.000 millones; 2017-2022, 428.000 millones; y 2022-2027, 558.000 millones).<sup>293</sup>

Las relaciones entre China y la SADC no sólo se han desarrollado en el marco de las inversiones e infraestructuras, sino que la RPC se ha constituido en poco más de una década en un importante mercado consumidor de la producción de la SADC. En este sentido, el valor de las exportaciones hacia China superó al de las exportaciones al interior de la Comunidad desde el año 2006 en adelante, revirtiendo una diferencia favorable a éstas últimas del 58,7 por ciento para el año 2000. Esta situación se explica en tanto que las exportaciones hacia China se incrementaron un 2131,6 por ciento entre el año 2000 y 2013, a un promedio anual del 32,6 por ciento. Más allá de ese significativo incremento, las ventas intra-SADC también crecieron un 607 por ciento entre 2000 y 2013, a un promedio anual de 18,9 por ciento. (Ver Figura 1)

De esta manera, si bien el crecimiento de las ventas al interior de la SADC ha sido más moderado respecto a las destinadas a Oriente, las exportaciones intra-SADC no se vieron frenadas por el incremento de las exportaciones hacia China.

Por lo expuesto, no podríamos decir que China se presente como un obstáculo para la integración regional, sino que más bien aparece como una oportunidad de fortalecer esa integración al fomentar las exportaciones y, fundamentalmente, ser fuente de financiamiento.

### ***China y CEDEAO***

La CEDEAO se remonta a la firma del Tratado de Lagos en 1975 y se presenta como una organización que pretende la cooperación económica y política interestatal de sus miembros. Las áreas en torno a las cuales se desarrolla el trabajo de organización son la industria, el transporte, las telecomunicaciones, la energía, la agricultura, los recursos naturales, el comercio, las cuestiones monetarias y financieras, y asuntos sociales y culturales.<sup>294</sup>

---

<sup>293</sup>SOUTHERN AFRICAN DEVELOPMENT COMMUNITY; China Infrastructure Investment Seminar”, 22 de Julio de 2015. Disponible en: <http://www.sadc.int/news-events/news/sadc-china-infrastructure-investment-seminar/> Consultado 07-06-2016.

<sup>294</sup>ECONOMIC COMMUNITY OF WEST AFRICAN STATES; Disponible en <http://www.ecowas.int/about-ecowas/> Consultado: 07-06-2016.

Es importante mencionar que desde el año 2002 la CEDEAO y la Unión Europea iniciaron negociaciones para establecer una zona de libre comercio a través de la eliminación gradual de las restricciones comerciales entre los dos socios comerciales; finalmente, el acuerdo se concretaría en agosto de 2004 con la conformación del Economic Partnership Agreement (EPA).<sup>295</sup>

CEDEAO ha intensificado sus relaciones no sólo con la UE, sino también con China. En este sentido, en enero de 2016 la Comisión de CEDEAO firmó en Abuja cinco memorandos de entendimiento relativos a diversos proyectos de desarrollo con el conglomerado chino CGC Overseas Construction Group (CGCOC). Los memorandos tratan principalmente del desarrollo de diferentes obras de infraestructura tales como el ferrocarril Trans-África Occidental y la Carretera de la Costa Trans-África Occidental, además de obras referidas a telecomunicaciones, la aviación regional de África Occidental y la construcción de la nueva sede de CEDEAO en Abuja.<sup>296</sup> Así, podemos notar un estrechamiento de relaciones con China a partir de las posibilidades de recibir inversiones y desarrollo de infraestructura; en este sentido, la CEDEAO en su relacionamiento con China sigue una línea similar a la organización anterior.

Cuando revisamos las estadísticas referidas a las exportaciones de CEDEAO hacia China, encontramos que no son relevantes hasta el año 2004; no obstante, a partir de allí atraviesan un período irregular con fluctuaciones hasta que desde 2010 comienzan a crecer sostenidamente. Para 2013 las exportaciones hacia China se habían incrementado un 2.169,55 por ciento respecto al año 2000, con un promedio de crecimiento anual del 34,55 por ciento.

Por su parte, las exportaciones intra-CEDEAO sí fueron significativas desde inicios del siglo y crecieron sostenidamente a lo largo de todo el período, sólo siendo afectadas circunstancialmente en 2009. Así, para 2013 las exportaciones al interior de CEDEAO se habían multiplicado un 429,37 por ciento respecto al año 2000, con un promedio de crecimiento anual de 14,83 por ciento. (Ver Figura 2)

De esta manera, podemos notar que se ha incrementado la participación de China como destino de las exportaciones de CEDEAO, con posibilidades de superar las ventas al interior de la Comunidad a finales de la presente década, de mantenerse los

---

<sup>295</sup> ECONOMIC PARTNERSHIP AGREEMENT; Disponible en: <http://www.epa.ecowas.int/about-epa/> Consultado: 07-06-2016

<sup>296</sup> ECONOMIC COMMUNITY OF WEST AFRICAN STATES; “ECOWAS Signs MOU with China’s CGCOC on Development Projects”, 22 de Enero de 2016. Disponible en: <http://www.ecowas.int/ecowas-signs-mou-with-chinas-cgcoc-on-development-projects/> Consultado 07-06-2016.

promedios de crecimiento anual registrados hasta el momento. Sin embargo, más allá de esta importante presencia china como consumidora de la producción de la CEDEAO, tampoco ha constituido un obstáculo para el desarrollo de los intercambios entre los miembros de la Comunidad, que ha crecido a lo largo de todo el período.

### ***China y COMESA***

El Mercado Común tuvo su origen en 1994 cuando se formó para reemplazar el Área de Comercio Preferencial (PTA, por sus siglas en inglés), la cual existía desde 1981. Entre los objetivos de COMESA pueden mencionarse: avanzar en la liberalización del comercio y cooperación aduanera entre los países miembros, mejorar la red de transportes y comunicaciones para facilitar el movimiento de bienes, servicios y personas entre los países miembros, y armonizar las políticas macro-económicas y monetarias en toda la región. En el año 2000 se firmó el Tratado de Libre Comercio (TLC) entre algunos de sus miembros (Djibouti, Kenia, Madagascar, Malawi, Mauricio, Sudán, Zambia y Zimbabwe, mientras que Burundi y Ruanda se unieron en 2004).<sup>297</sup> Sin embargo, la libre circulación de bienes entre los estados miembros aún se está negociando y atraviesa algunas dificultades; en este sentido, no existe acuerdo en torno al nivel de los aranceles mínimos, y todavía los impuestos sobre el comercio continúan siendo una fuente muy importante de ingresos para algunos países.<sup>298</sup>

La participación de China en COMESA se registra desde inicios del siglo XXI, cuando se convierte en uno de los miembros del Banco de Comercio y Desarrollo de África Oriental y Meridional (PTA Bank). PTA Bank es una organización nucleada en COMESA pero abierta a la participación de otros Estados o instituciones no pertenecientes al Mercado Común; sus miembros son Burundi, Comoras, China, Djibouti, Egipto, Eritrea, Etiopía, Kenia, Malawi, Mauricio, Ruanda, Seychelles, Somalia, Sudán, Tanzania, Uganda, Zambia y Zimbabwe. El Banco cuenta con tres

---

<sup>297</sup>COMMON MARKET FOR EASTERN AND SOUTHERN AFRICA; Disponible en: <http://www.comesa.int/> Consultado 07-06-2016.

<sup>298</sup>KHANDELWAL, Padamja; COMESA and SADC: Prospects and Challenges for Regional Trade Integration, Washington, Fondo Monetario Internacional, Working Paper N° 04/227, Diciembre de 2004. Pp. 12

sedes operativas localizadas en Bujumbura (Burundi), Nairobi (Kenia) y Harare (Zimbabwe).<sup>299</sup>

Hasta el año 2014, China había suscrito 77 millones de dólares al Banco. En esta línea, para el mismo año el Presidente y Director Ejecutivo del PTA Bank, Admassu Tadesse, y el Vicepresidente Ejecutivo del Banco de Desarrollo de China, Wang Yongsheng, firmaron un acuerdo marco para financiar pequeñas y medianas empresas de los estados miembros del PTA Bank por \$ 60 millones de dólares. Este acontecimiento se enmarca dentro del Foro de Cooperación China-África, y constituye un elemento de la cooperación sino-africana.<sup>300</sup> En el mismo tono, a principios de 2016 el presidente y CEO del PTA Bank, Admassu Tadesse, y el vicepresidente del China Exim Bank, Sun Ping, firmaron un memorando de entendimiento para la cooperación futura entre las dos instituciones en proyectos y financiación de infraestructura y comercio, con el fin de promover el desarrollo social y económico de los países del COMESA.<sup>301</sup>

Además de las relaciones financieras, China se ha establecido como un importante destino de la producción de COMESA. En este sentido, para 2013 las exportaciones hacia China se habían incrementado en un 1.393 por ciento respecto al año 2000, con un promedio de crecimiento anual de 26,1 por ciento. Este importante incremento hizo que las exportaciones hacia China superaran prontamente (año 2005) a las dirigidas hacia el interior del mismo Mercado Común. Estas últimas, a pesar de verse superadas por las ventas a la RPC, no se estancaron, sino que siguieron una senda ascendente. En esta línea, las exportaciones intra-COMESA se habían incrementado un 664 por ciento entre 2000 y 2013, con un promedio de crecimiento anual de 17,7 por ciento. (Ver Figura 3)

En este caso, el análisis de las exportaciones conduce a la misma definición que en los casos anteriores: la mayor presencia de la RPC no ha obstaculizado el comercio intra-COMESA. Es cierto que el crecimiento de las exportaciones entre los países miembros del Mercado ha sido menor respecto a las dirigidas hacia China; no obstante, en los últimos años del período (2011 a 2013) las ventas al interior del COMESA

---

<sup>299</sup> COMMON MARKET FOR EASTERN AND SOUTHERN AFRICA; PTA Bank, 9 de Julio de 2015. Disponible en: [http://www.comesa.int/pta-bank\\_\\_trashed/](http://www.comesa.int/pta-bank__trashed/) Consultado 07-06-2016.

<sup>300</sup> PTA BANK; "PTA Bank and CDB sign \$60 million agreement"; 10 de mayo de 2014. Disponible en: <http://www.ptabank.org/index.php/news-and-events/press-releases/item/366-pta-bank-and-cdb-sign-60-million-agreement#.V3AAWPI97IU> Consultado 07-06-2016.

<sup>301</sup> PTA BANK; "PTA Bank signs a memorandum of understanding with China ExIm Bank", 3 de febrero de 2016. Disponible en: [http://www.ptabank.org/index.php/news-and-events/item/423-pta-bank-signs-a-memorandum-of-understanding-with-china-exim-bank#.V2\\_9xfI97IU](http://www.ptabank.org/index.php/news-and-events/item/423-pta-bank-signs-a-memorandum-of-understanding-with-china-exim-bank#.V2_9xfI97IU) Consultado: 07-06-2016

continúan incrementándose año a año, siguiendo una tendencia contraria a lo sucedido con las exportaciones destinadas a Oriente.<sup>302</sup> A pesar de este crecimiento de las exportaciones intrarregionales, continúan siendo bajos los niveles de comercio y complementariedad de productos, de igual modo que ocurre en la SADC.<sup>303</sup> Las explicaciones a estas dificultades se encuentran principalmente en los problemas estructurales que presenta el continente, tal como fueron señalados al inicio del capítulo.

### *China y CEEAC*

La Comunidad Económica de los Estados del África Central (CEEAC) fue creada en octubre de 1983, pero comenzó a funcionar a partir de la creación de su Secretaría General en enero de 1985. Entre los objetivos de la Comunidad se establecen el promover y fortalecer la cooperación y el desarrollo equilibrado de la región, especialmente en áreas como la industria, el transporte, las comunicaciones, la energía, la agricultura, los recursos naturales, el comercio, los recursos humanos, el turismo, y la educación. Sin embargo, más allá de estas intenciones, las actividades se vieron restringidas durante gran parte de la década de 1990 por la agitación política y social, y por los conflictos armados que experimentaron la mayoría de los países miembros.<sup>304</sup>

A partir del año 2007 la CEEAC ha adoptado un plan de integración estratégica para hacer de la región una zona de paz, desarrollo equilibrado y de libre circulación de personas, bienes y servicios con vistas al año 2025. Este plan se sustenta en tres pilares: 1-Paz, seguridad y estabilidad; 2-Infraestructura de transportes, energía, agua, información y comunicación; 3- Medio ambiente. Esos tres ejes se complementan con la consolidación de la unión aduanera y la aplicación de una política agrícola común.<sup>305</sup>

---

<sup>302</sup> A manera de hipótesis, creemos que la explicación a esta merma podría encontrarse, entre otros factores, en la división de Sudán ocurrida formalmente en 2011. El 14 de julio del mismo año la Asamblea de las Naciones Unidas autorizó la incorporación de Sudán del Sur como Estado miembro. [ONU; “Sudán del Sur ingresa a la ONU como Estado miembro”, 14 de Julio de 2011. Disponible en: <http://www.un.org/spanish/News/story.asp?NewsID=21372#.V2WqXLt97IU>. Consultado 18-06-16]. A partir de entonces, coexisten Sudán o “Sudán del Norte” –con capital en Jartum- y Sudán del Sur –con capital en Yuba-. Sudán es país miembro del COMESA y uno de los principales productores de petróleo de África, recurso muy deseado por China. Sin embargo, no nos detendremos a estudiar este caso debido a que está fuera de nuestro propósito inicial.

<sup>303</sup> KHANDELWAL, Padamja; COMESA and SADC: Prospects and Challenges for Regional Trade Integration, Fondo Monetario Internacional, Working Paper N° 04/227, Diciembre de 2004. Pp. 14

<sup>304</sup> COMMUNAUTÉ ÉCONOMIQUE DES ÉTATS DE L’AFRIQUE CENTRALE; Disponible en: <http://www.ceeac-eccas.org/index.php/fr/> Consultado: 07-06-2016

<sup>305</sup> COMMUNAUTÉ ÉCONOMIQUE DES ÉTATS DE L’AFRIQUE CENTRALE, op. cit.

Es importante mencionar que CEEAC ha intentado superar las barreras estructurales a la integración a través de la creación del Plan de Desarrollo Consensual de Transporte en el África Central (PDCT-AC), que abarca 14 proyectos prioritarios, incluyendo la infraestructura de transporte necesaria para el comercio internacional de los Estados de la región (puertos, aeropuertos internacionales, ferrocarriles, redes fluviales y lacustres).<sup>306</sup> En esta línea, y de acuerdo a lo experimentado por los foros anteriores respecto a sus relaciones con Oriente, las relaciones con China podrían contribuir hacia la implementación y desarrollo del Plan a través del financiamiento y ejecución de la obras.

En sus relaciones con China, el caso de la CEEAC aparece, desde el inicio, como diferente a los analizados hasta el momento. Los intercambios intra-CEEAC han sido muy reducidos hasta 2006, experimentando un salto importante a partir de 2007, en coincidencia con el momento de pacificación de la región y los intentos de reactivar la Comunidad. De manera contraria, las exportaciones hacia China fueron tempranamente significativas y superaban a las primeras en 18 veces para el año 2000.

Es llamativo el volumen que alcanzan las exportaciones hacia China, las cuales tuvieron una notable evolución del 1.433,6 por ciento en 13 años, con un promedio de crecimiento anual del 30,6 por ciento. En este caso, la presencia de Angola en esta Comunidad es la que tracciona en gran medida la evolución positiva de las exportaciones de CEEAC hacia Oriente.

En este marco, las exportaciones intra-CEEAC entre el año 2000 y 2013 también siguieron una línea ascendente, creciendo un 929 por ciento, a un promedio anual del 24,4 por ciento. De esta manera, podemos notar que la intensificación de las ventas a China no bloquearon las exportaciones al interior de la Comunidad, sino que por el contrario, siguieron un crecimiento anual promedio bastante cercano –a pesar de los volúmenes totales alcanzados-. (Ver Figura 4)

Por lo expuesto, se advierte que las exportaciones al interior de la Comunidad no detuvieron su marcha a pesar de la existencia de una diferencia exponencial con China, y del creciente peso que esta adquirió como compradora.

En síntesis, a través de estas cuatro organizaciones multilaterales podemos notar que, aunque sus exportaciones presentan diferentes magnitudes y evolucionan de

---

<sup>306</sup> COMMUNAUTÉ ÉCONOMIQUE DES ÉTATS DE L'AFRIQUE CENTRALE, op. cit.

diversas maneras en el tiempo, y que los envíos hacia China se han incrementado notablemente, este mayor peso de la RPC no estaría limitando las relaciones comerciales intra-africanas en pro de concentrar los intercambios bilaterales entre China y los diversos países de África. En sentido contrario, la RPC aparece como un aliado muy importante que puede contribuir al fortalecimiento de la integración regional a través del financiamiento destinado a la realización de obras de infraestructura trans-regionales.

Hasta aquí hemos abordado el tema desde la perspectiva de las Comunidades Económicas regionales africanas. Sin embargo, en consonancia con el abordaje realizado en los capítulos anteriores de este trabajo, conviene detenerse ahora a analizar los casos específicos de Angola y de Nigeria.

## **China y la integración africana desde la perspectiva de Angola y Nigeria**

### ***El caso Angolano***

Las relaciones Sino-angoleñas no se han producido sólo a través de acuerdos bilaterales; además, se han desarrollado indirectamente a través de la firma de acuerdos multilaterales. En este sentido, vale recordar que China ha llevado adelante negociaciones con la CEEAC y la SACD, Comunidades de las cuales Angola es miembro. En esta línea, el trabajo conjunto a partir de foros multilaterales ha estado presente a la hora de llegar a acuerdos bilaterales; en este sentido, en 2010 China y Angola firmaron un acuerdo de asociación estratégica que, entre otros puntos, resalta que:

...ambas partes profundizarán su cooperación en mecanismos multilaterales, como el Foro de Cooperación China-África y el Foro de Cooperación Económica y Comercial entre China y los Países de Habla Portuguesa<sup>307</sup>

---

<sup>307</sup>“China y Angola establecerán asociación estratégica”, *Xinhua*, 21 de Noviembre de 2010. Disponible en: [http://spanish.news.cn/mundo/2010-11/21/c\\_13615392.htm](http://spanish.news.cn/mundo/2010-11/21/c_13615392.htm) Consultado: 22-10-2014

De esta manera, podemos notar que la multilateralidad es un elemento presente a la hora de llegar a diferentes acuerdos bilaterales. A diferencia del CEEAC o SACD, el Foro de Cooperación entre China y los Países de Habla Portuguesa fue establecido en 2003 y reúne a países de diferentes continentes que, además de compartir el mismo idioma, tienen en común características culturales y un pasado colonial (Brasil, Portugal, Angola, Cabo Verde, Guinea-Bissau, Mozambique y Timor Oriental). La región de Macao se ha constituido como la base de servicios de cooperación económica y comercial entre China y los siete Países de Habla Portuguesa; además, la región también se ha establecido como plataforma de lanzamiento de empresas locales hacia el exterior, principalmente a países lusófonos, en el marco de la política del “go out”.<sup>308</sup>

De esta manera, la RPC ha demostrado la intención de avanzar en las relaciones sino-angoleñas en dos sentidos: por una parte, a través de acuerdos bilaterales; por otro lado, mediante convenios multilaterales.

En este sentido, Angola se constituye, por una parte, en un puente entre China y el África Central, en tanto el país lusófono se presenta como un jugador fuerte dentro de la región, con capacidad para influenciar en las decisiones y políticas de la CEEAC;<sup>309</sup> por otro lado, a decir de Costa Almeida, Angola posee un rol fundamental como garante del orden dentro de la región, en donde la CEEAC, la Comisión del Golfo de Guinea (CGG) y la Comisión Internacional de la Región de los Grandes Lagos constituyen los catetos de un triángulo en donde Angola es uno de sus vértices más importantes. En este sentido, Angola contribuye con efectivos militares para la composición de la Quinta Brigada de la Unidad Africana (African Standby Forces), la cual fue constituida por el área de defensa de la Unión Africana.<sup>310</sup>

En este punto, cabe recordar los acuerdos militares establecidos entre China y el país africano en cuanto a la formación de cuadros y el fortalecimiento del equipamiento

---

<sup>308</sup>MINISTERIO DE COMERCIO DE LA REPÚBLICA POPULAR CHINA, “Países de habla portuguesa buscan oportunidades comerciales en mercado regional de China por medio de Macao”, 22 de Septiembre de 2011. Disponible en: <http://spanish.mofcom.gov.cn/article/repotajeexterno/201109/20110907754274.shtml> Consultado: 12-06-2016

<sup>309</sup>Angola presenta el PIB más elevado entre los miembros del CEEAC con una marcada diferencia respecto a los países restante; para 2015 el Producto aproximado de Angola era de 102.643 millones de dólares, mientras que el de República Democrática del Congo y Camerún era de 35.237 y 29.198 millones de dólares respectivamente. [BANCO MUNDIAL, Indicadores del Desarrollo Mundial, Agosto de 2016]

<sup>310</sup>La African Standby Forces tiene sede en Gaborone (Botswana), y tiene como base el Protocolo sobre Paz y Seguridad de la Unión Africana que entró en vigor en diciembre de 2003. [COSTA ALMEIDA, Eugénio; O papel de Angola como vértice do eixo centro-austral de África. Contributos para a segurança regional, Coimbra, IX Congreso Ibérico de Estudios Africanos, 11 de Septiembre de 2014.]

militar angoleño,<sup>311</sup> en esta línea, Chen Bingde, jefe del Estado Mayor General del Ejército Popular de Liberación de China, señalaba que desde que China y Angola establecieron relaciones diplomáticas los vínculos bilaterales no sólo se caracterizaron por la cooperación en economía y cultura, sino también por la estrecha colaboración en los asuntos internacionales.<sup>312</sup>

Por lo expuesto, puede advertirse cierta preocupación de la RPC por garantizar el orden y la estabilidad en la región, condición sine qua non para el desarrollo y crecimiento de las relaciones económicas; en esta línea, la tarea de “mantenimiento de la paz” en la región es confiada a Angola. No obstante, Luanda parece constituirse también en la base de las reuniones y negociaciones de los líderes africanos, europeos y estadounidenses con motivos de diferentes conflictos surgidos en el continente, como las insurrecciones en el Este de la República Democrática del Congo (Provincias de Kivu Norte y Sur), y los enfrentamientos entre cristianos, animistas e islamistas radicales en la República Centroafricana.<sup>313</sup> No menos importante es la mantención de la seguridad en el Golfo de Guinea – que generalmente cuenta con la vigilancia de la marina estadounidense a través del AFRICOM-, en donde se encuentran las grandes reservas petrolíferas de Angola. En este sentido, el gobierno de Santos ha fortalecido la marina de guerra angoleña adquiriendo barcos de patrullaje costeros provenientes de China, Alemania y Brasil.<sup>314</sup>

De esta manera, podemos constatar, primero, que China ha intentado contrarrestar el peso militar de Estados Unidos en la región –considerando no sólo el continente, sino también parte del Atlántico Sur- de manera indirecta, fortaleciendo a las fuerzas militares y navales de los propios estados africanos -en este caso, de Angola-; segundo, ha cristalizado la intención de resguardar el orden establecido en momentos de intensificación del accionar de diferentes grupos terroristas –Boko Haram, Al Shabab- que amenazan el mantenimiento de la paz en el continente.

Ahora bien, ¿cómo ha repercutido en el comercio de Angola con el África Subsahariana la intensificación de las relaciones económicas sino-angolanas? Las exportaciones de Angola hacia el sur del Sahara experimentaron un leve despegue hacia

---

<sup>311</sup>“China promove intercâmbio militar”, *Jornal de Angola*, 4 de noviembre de 2015. Disponible en: [http://jornaldeangola.sapo.ao/politica/china\\_promove\\_intercambio\\_militar](http://jornaldeangola.sapo.ao/politica/china_promove_intercambio_militar) Consultado: 11-12-2015

<sup>312</sup> “China y Angola se comprometen a fortalecer vínculos militares”, *Xinhua*, 1 de Septiembre de 2009. Disponible en: [http://spanish.news.cn/china/2009-09/01/c\\_1338025.htm](http://spanish.news.cn/china/2009-09/01/c_1338025.htm) Consultado: 22-10-2014

<sup>313</sup> COSTA ALMEIDA, Eugénio; op. cit.

<sup>314</sup> COSTA ALMEIDA, Eugénio; op. cit.

el año 2004 -dos años después de finalizada la guerra civil-; no obstante, el salto importante se produjo a partir del año 2007. Desde allí hasta 2013 las exportaciones siguieron un camino irregular promediando los 2.400 millones de dólares. De manera diferente, las exportaciones dirigidas hacia China fueron importantes desde principios de siglo, alcanzando magnitudes muy superiores; además, no detuvieron su contundente crecimiento durante todo el período. (Ver Figura 5)

Sin embargo, si observamos el progreso general de las exportaciones hacia ambos destinos, podremos notar que para 2013 las exportaciones hacia China se habían incrementado en un 1.635 por ciento respecto al año 2000, mientras que las dirigidas hacia África Subsahariana lo habían hecho en la sorprendente cifra de 15.625 por ciento; expresado de otra manera, las exportaciones hacia el África Subsahariana se multiplicaron por 157 veces, mientras las dirigidas hacia la RPC lo hicieron en 17, a razón de un promedio de crecimiento anual de 1.201,96 y 125,78 respectivamente.

Lo expresado arriba demuestra que las exportaciones hacia China han sido muy importantes para Angola durante todo el nuevo siglo, no obstante, la profundización de las relaciones sino-angolanas no repercutió provocando el aislamiento de Angola respecto al resto de los países de la región; por el contrario, las exportaciones hacia el resto del África Subsahariana crecieron significativamente.

Por lo expuesto, puede advertirse que los intercambios sino-angolanos no entorpecieron el comercio de Angola con el resto del continente; en este sentido, la retracción que sufren las exportaciones hacia el interior del continente, tras la finalización de la guerra civil, se explica más por la susceptibilidad de la economía angolana a los vaivenes del mercado mundial -afectado por la crisis-, que por la intensificación de las relaciones con China. Además, como se señaló en capítulos anteriores, China ha jugado un rol muy importante para la reconstrucción de Angola y la construcción material de África en general, resolviendo algunos problemas estructurales del continente. Llegados a este punto, sería tarea interesante para investigaciones posteriores analizar cuál ha sido la incidencia de China en ese crecimiento de los intercambios intrarregionales de Angola.

## *El caso nigeriano*

El caso nigeriano es, en parte, similar al angolano. Por un lado, Nigeria es la economía más desarrollada entre aquellas que conforman CEDEAO; por otra parte, se ha establecido -por su posición geoestratégica y por circunstancias locales- en el centro de coordinación de actividades de pacificación y mantenimiento del orden en el continente frente a las acciones terroristas, sobre todo, de grupos islamistas radicalizados. Sin embargo, a diferencia de Angola, las fuerzas que amenazan la estabilidad regional se hayan en la propia Nigeria: Boko Haram. El grupo terrorista se ha establecido en los estados musulmanes del norte del país desde el año 2002 y sus acciones se han incrementado con el paso de los años, intensificándose desde 2009 a esta parte.

En este marco, se ha generado un espacio inestable e inseguro en la región que afecta a diferentes países, con foco en Nigeria, Camerún, y Chad.<sup>315</sup> Además, empresas y ciudadanos chinos que se encuentran en la región han sufrido atentados que, a pesar de no ser esclarecidos, han sido atribuidos a Boko Haram. En este sentido, en 2012 fueron asesinados dos ingenieros chinos en el noreste de Nigeria y las autoridades atribuyeron el ataque a la organización terrorista, aunque esta no había reclamado su autoría.<sup>316</sup> Dos años después, una firma china asentada en el norte de Camerún -en la frontera con Nigeria- fue atacada, al mismo tiempo que se registraba la desaparición de 10 personas; de igual modo, se sospechaba que el ataque había sido realizado por Boko Haram, aunque los agresores no habían sido reconocidos.<sup>317</sup>

En este contexto, China ha donado a ECOWAS equipamiento militar no letal - un generador de alta capacidad, tiendas de campaña, equipos de comunicaciones, una ambulancia, y dos camiones cisterna de agua y combustible- por un valor de 5 millones de dólares con el fin, en palabras de Gu Xiaojie -embajador chino en Nigeria-, de

---

<sup>315</sup> Por ejemplo, Chad que no posee salida al mar depende de la autopista que una a la ciudad costera de Duala en Camerún con Djamena, la capital chadiana. Esta vía de comunicación atraviesa el territorio bajo control de Boko Haram, por lo que asfixia una vía de abastecimiento básica de Chad. [“La guerra contra Boko Haram ya implica a cuatro países de la región”, *El Mundo*, 9 de marzo de 2015. Disponible en: <http://www.elmundo.es/internacional/2015/03/09/54fc477de2704e73108b4579.html> Consultado: 13-08-2005.]

<sup>316</sup> “Asesinados dos ingenieros chinos en Nigeria”; *BBC Mundo*, 8 de noviembre de 2012. Disponible en: [http://www.bbc.com/mundo/noticias/2012/11/121108\\_ultnot\\_nigeria\\_china\\_crimen\\_cch](http://www.bbc.com/mundo/noticias/2012/11/121108_ultnot_nigeria_china_crimen_cch) Consultado 13-08-2016

<sup>317</sup> “10 desaparecidos tras ataque a firma china en Camerún”, *BBC Mundo*, 17 de mayo de 2014. Disponible en: [http://www.bbc.com/mundo/ultimas\\_noticias/2014/05/140517\\_ult\\_not\\_china\\_camerun\\_ataque\\_dv](http://www.bbc.com/mundo/ultimas_noticias/2014/05/140517_ult_not_china_camerun_ataque_dv) Consultado: 13-08-2014

contribuir en la mantención de la seguridad y la paz en el continente y el sostenimiento de las relaciones entre China y los diferentes países del África Occidental y las organizaciones regionales.<sup>318</sup> En esta línea, al igual que en el caso angolano, puede notarse nuevamente la concepción sobre las relaciones internacionales de China, específicamente, la importancia de la premisa acerca de que la paz y el orden constituyen condiciones indispensables para la prosperidad económica; en este sentido, el propio embajador lo hacía manifiesto al expresar:

El gobierno de China ha reconocido la importancia de la coexistencia pacífica como un requisito previo para el desarrollo económico y la cohesión social, que es la razón por la que China como miembro del Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas desempeña un papel activo en el mantenimiento de la paz y la estabilidad en todo el mundo.<sup>319</sup>

En este punto, debemos añadir que la donación del material fue posibilitado gracias a la transferencia y despacho realizado por los Ministerios de Defensa y de Asuntos Exteriores de Nigeria, circunstancia que demuestra la confianza en el país para la mantención del orden en la región; esto, de esta manera, realza el papel de Nigeria como uno de los jugadores más importantes del África Occidental y CEDEAO.

Si consideramos ahora las relaciones económicas específicamente, como hemos visto, podemos decir que los intercambios comerciales sino-nigerianos han crecido, pero no en la misma intensidad que en el caso angolano. De todos modos, las exportaciones nigerianas hacia Oriente se incrementaron un 662,5 por ciento entre el año 2000 y 2013, con un promedio de crecimiento anual del 50,96 por ciento. De otro modo, las exportaciones de Nigeria hacia el resto del África Subsahariana siempre han sido importantes y continuaban siéndolo para 2013, alcanzando cifras muy superiores a las exportaciones destinadas a la RPC. Así, entre el año 2000 y 2013 las ventas hacia África crecieron un 628,6 por ciento, a un promedio anual de 48,36 por ciento. (Ver Figura 6)

---

<sup>318</sup> “China donates \$5m worth of military equipment to ECOWAS”, *Daily Nigeria News*, 24 de marzo de 2016. Disponible en: <http://www.dailynigerianews.com/2016/03/24/china-donates-5m-worth-of-military-equipment-to-ecowas/> Consultado: 14-08-2016

<sup>319</sup> “China Supports ECOWAS Standby Force with Military Equipment”, *This Day*, 24 de marzo de 2016. Disponible en: <http://www.thisdaylive.com/index.php/2016/03/24/china-supports-ecowas-standby-force-with-military-equipment/> Consultado: 14-08-2016

Por lo expuesto, puede notarse que el creciente peso de China en la economía nigeriana no ha significado la ruptura del intercambio comercial del país africano con sus socios continentales. Si bien el crecimiento anual de las exportaciones nigerianas hacia ambos destinos fue muy desigual –favoreciendo a China-, el porcentaje de crecimiento de las exportaciones hacia Oriente y el continente entre el año 2000 y 2013 es muy cercano, manteniéndose diferencias considerables en los totales exportados entre una y otra región –favorable al comercio intra-africano-. No obstante, habría que seguir el comportamiento futuro del destino de las exportaciones nigerianas, y observar cómo ese margen del 2 por ciento en el promedio de crecimiento anual favorable a las exportaciones destinadas a China impacta en la composición, a mediano plazo, de la cartera de consumidores de mercancías nigerianas. En este punto, creemos que a raíz del desarrollo conjunto de las Zonas Económicas Especiales y del asentamiento de industrias chinas en suelo nigeriano –que revisamos en el capítulo anterior-, los intercambios del país africano con sus vecinos podrían llegar a incrementarse; en esta línea, Nigeria se constituye en la vía de ingreso de los productos elaborados por las firmas chinas al resto del continente y, principalmente, a los países del COMESA. De esta manera, las industrias chinas gozarían no sólo de los beneficios impositivos en sus lugares de instalación, sino también de los privilegios otorgados por los acuerdos aduaneros suscritos por los países miembros del COMESA. Por su parte, Nigeria tiene por delante el desafío de lograr transferencia de tecnología a partir de las ZEE –siempre que la conformación de estas Zonas siga las líneas generales del proceso similar ocurrido en China desde la década de 1980-.

### **Consideraciones finales del apartado**

A modo de síntesis del apartado, podemos señalar que:

1-La RPC está ocupando un importante rol para los países de África como consumidor de la producción del continente desde el año 2000 a esta parte. De esta manera, el acercamiento con China ha permitido encontrar un nuevo y creciente mercado para su producción, diversificando su cartera de compradores. Este aspecto está en consonancia con lo demostrado en el capítulo sobre el intercambio comercial

China-ANNIG, en donde remarcamos la importancia de China como un mercado consumidor de la producción africana.

2-En este marco, podemos advertir que el discurso que emana desde China acerca de contribuir en el fortalecimiento y desarrollo de la integración africana tiene, en parte, consistencia con el análisis cuantitativo realizado. En este sentido, el acercamiento comercial entre China y las diferentes Comunidades Económicas, como así también la dinámica comercial hacia Angola y Nigeria, no han desembocado en la ruptura de los intercambios comerciales con otras economías. De este modo, y en consonancia con el problema que abrimos este apartado, podemos decir que la presencia China en el África Subsahariana no ha significado un deterioro en las relaciones comerciales intra-africanas. En este sentido, a partir del análisis de la evolución de las exportaciones de diferentes Comunidades Económicas regionales - aunque sus exportaciones presentan diferentes magnitudes y evolucionan de diversas maneras en el tiempo- podemos advertir que los intercambios con China han crecido de manera importante, en un promedio aproximado del 30 por ciento anual entre 2000 y 2013; sin embargo, esto no ha significado un obstáculo para los intercambios al interior de cada Foro, que han continuado incrementándose desde el inicio del siglo. De esta manera, no se estaría registrando una concentración de los intercambios bilaterales entre China y las diferentes Comunidades Económicas de África, a pesar de la intensificación de los intercambios comerciales con el país asiático.

De manera más específica, a la hora de repasar la evolución de las exportaciones de ANNIG podemos notar que la mayor presencia china no ha cambiado los patrones de exportación que ya tenían estos países, señalando que en ambos casos el comercio intra-africano ha crecido a lo largo del período. En este sentido, el África Subsahariana continuó siendo un destino muy importante de las mercancías nigerianas, por encima de China, a pesar de que las ventas hacia Oriente se incrementaron. En el caso angoleño, la estrechez comercial con China ha sido muy fuerte, mientras que el África Subsahariana no ha sido un consumidor relevante para su producción a pesar de que las ventas hacia el resto del África se incrementaron de manera importante. De este modo, al momento de analizar el destino de las exportaciones de ANNIG llegamos a la misma conclusión que en el caso de los Foros africanos: la mayor presencia China no ha obstruido el crecimiento de los intercambios entre ANNIG y sus socios africanos.

3- La presencia de China ha permitido mejorar la posición negociadora de los países estudiados y de los Foros africanos, al actuar como contrapeso de las potencias

occidentales. De esta manera, los países del Oeste deben enfrentarse a la competencia china, y en este sentido, ANNIG y los diferentes Foros pueden explotar esta competencia obteniendo acuerdos comerciales, de inversión, de ayuda, entre otros, más favorables.

4-Otro punto importante a destacar es el rol que la RPC está ocupando en la reconstrucción material de África en general, muchas de cuyas obras favorecen la integración regional; en este sentido, un claro ejemplo lo constituye la reconstrucción de vías de comunicación como carreteras y vías de ferrocarril transnacionales. De este modo, más que un obstáculo, China puede ayudar a resolver algunos problemas estructurales de infraestructura que restringen el comercio interregional.

5- Por último, cabe destacar que Angola y Nigeria representan las economías más importantes de CEEAC y CEDEAO, respectivamente, y que ambas están posicionadas geográficamente en lugares estratégicos: ocupan posiciones cercanas al centro del continente y tienen salida al Atlántico Sur; particularmente, al Golfo de Guinea -que cuenta con importantes reservas de hidrocarburos-. De esta manera, ANNIG se presentan, en diferentes medidas, como líderes regionales que la RPC se está encargado de reforzar. Esto es evidente al momento de considerar la política de seguridad en el continente, en donde China ha decidido confiar y apoyar a Nigeria y Angola para el mantenimiento de la paz y la estabilidad. Al mismo tiempo, el fortalecimiento de estos líderes regionales en materia de seguridad permite, de alguna manera, contrapesar la presencia estadounidense a través del AFRICOM, aunque no existiría la pretensión de reemplazar a las fuerzas norteamericanas -necesarias para mantener a raya a las diferentes organizaciones terroristas-.

# *Anexo*

## *Capítulo III*

### **Índice de Figuras**

Figura 1: Exportaciones Sacd según destino. 2000-2013	p.206
Figura 2: Exportaciones Cedeao según destino. 2000-2013	p.206
Figura 3: Exportaciones Comesa según destino. 2000-2013	p.207
Figura 4: Exportaciones Ceeac según destino. 2000-2013	p.207
Figura 5: Exportaciones de Angola hacia África Sub-Sahariana y China	p.208
Figura 6: Exportaciones de Nigeria hacia África Sub-Sahariana y China	p.208

Figura 1

<b>Exportaciones SACD según destino.</b>				
<b>Años 2000-2013 (En miles de Dólares)</b>				
<b>Años</b>	<b>SACD</b>	<b>Variación Anual (%)</b>	<b>China</b>	<b>Variación Anual (%)</b>
2000	5.513.380		2.277.008	
2001	4.976.183	-9,7	1.353.110	-40,58
2002	5.311.692	6,7	1.836.383	35,72
2003	6.625.519	24,7	3.595.275	95,78
2004	8.407.484	26,9	6.655.396	85,12
2005	9.764.887	16,1	9.395.231	41,17
2006	11.153.084	14,2	14.412.941	53,41
2007	15.077.721	35,2	19.745.282	37,00
2008	19.449.525	29,0	28.727.154	45,49
2009	15.979.852	-17,8	24.185.347	-15,81
2010	31.301.743	95,9	36.270.243	49,97
2011	35.871.636	14,6	45.246.603	24,75
2012	39.330.434	9,6	51.066.037	12,86
2013	39.554.250	0,6	50.812.692	-0,50

Fuente: UNCTADSTAT, Data Center

Figura 2

<b>Exportaciones CEDEAO según destino.</b>				
<b>Años 2000-2013 (En miles de Dólares)</b>				
<b>Años</b>	<b>CEDEAO</b>	<b>Variación Anual (%)</b>	<b>China</b>	<b>Variación Anual (%)</b>
2000	2.681.871		258.900	
2001	2.583.344	-3,7	225.360	-12,95
2002	3.290.833	27,4	209.311	-7,12
2003	3.588.210	9,0	403.895	92,96
2004	5.039.356	40,4	1.030.570	155,16
2005	5.984.688	18,8	1.161.586	12,71
2006	6.558.343	9,6	878.772	-24,35
2007	7.314.752	11,5	1.169.673	33,10
2008	10.258.871	40,2	1.064.871	-8,96
2009	8.074.203	-21,3	1.626.606	52,75
2010	9.622.458	19,2	2.014.476	23,85
2011	10.569.703	9,8	3.199.438	58,82
2012	12.217.621	15,6	4.907.168	53,38
2013	14.196.917	16,2	5.875.869	19,74

Fuente: UNCTADSTAT, Data Center

Figura 3

<b>Exportaciones COMESA según destino.</b>				
<b>Años 2000-2013 (En miles de Dólares)</b>				
<b>Años</b>	<b>COMESA</b>	<b>Variación Anual (%)</b>	<b>China</b>	<b>Variación Anual (%)</b>
2000	1.431.774		902.670	
2001	1.596.597	11,5	1.224.498	35,65
2002	1.825.248	14,3	1.423.099	16,22
2003	2.112.929	15,8	1.874.473	31,72
2004	2.374.362	12,4	2.963.041	58,07
2005	3.362.367	41,6	4.342.221	46,55
2006	4.058.345	20,7	5.553.621	27,90
2007	4.724.753	16,4	10.192.624	83,53
2008	6.892.847	45,9	12.303.705	20,71
2009	6.669.329	-3,2	12.541.842	1,94
2010	8.723.811	30,8	18.320.344	46,07
2011	8.988.620	3,0	16.167.299	-11,75
2012	10.532.363	17,2	15.662.140	-3,12
2013	10.940.501	3,9	13.477.321	-13,95

Fuente: UNCTADSTAT, Data Center

Figura 4

<b>Exportaciones CEEAC según destino.</b>				
<b>Años 2000-2013 (En miles de Dólares)</b>				
<b>Años</b>	<b>CEEAC</b>	<b>Variación Anual (%)</b>	<b>China</b>	<b>Variación Anual (%)</b>
2000	151.877		2.763.632	
2001	177.779	17,1	1.714.955	-37,95
2002	211.028	18,7	2.110.946	23,09
2003	302.771	43,5	3.786.937	79,40
2004	314.227	3,8	8.598.020	127,04
2005	416.674	32,6	11.848.626	37,81
2006	524.039	25,8	17.698.378	49,37
2007	1.259.340	140,3	19.508.795	10,23
2008	1.048.535	-16,7	30.119.086	54,39
2009	1.052.087	0,3	20.050.698	-33,43
2010	1.509.174	43,4	29.753.257	48,39
2011	1.936.297	28,3	37.030.019	24,46
2012	1.916.614	-1,0	44.176.989	19,30
2013	1.562.805	-18,5	42.383.540	-4,06

Fuente: UNCTADSTAT, Data Center

Figura 5

<b>Exportaciones de Angola hacia África SubSahariana y China</b>				
Años 2000-2013 (En miles de Dólares)				
Años	África SubS.	Crecimiento Anual (%)	China	Crecimiento Anual (%)
2000	18.309		1.785.766	
2001	11.612	-36,6	700.124	-60,79
2002	46.048	296,6	1.140.432	62,89
2003	19.859	-56,9	2.251.152	97,39
2004	293.555	1.378,2	4.985.887	121,48
2005	344.473	17,3	7.178.006	43,97
2006	389.711	13,1	10.859.293	51,29
2007	2.037.609	422,9	13.925.188	28,23
2008	2.652.438	30,2	21.043.171	51,12
2009	1.700.331	-35,9	15.131.404	-28,09
2010	2.256.911	32,7	21.754.249	43,77
2011	1.973.491	-12,6	25.711.809	18,19
2012	3.430.449	73,8	34.420.690	33,87
2013	2.879.153	-16,1	30.984.405	-9,98

Fuente: UNCTADSTAT, Data Center.

Figura 6

<b>Exportaciones de Nigeria hacia África SubSahariana y China</b>				
Años 2000-2013 (En miles de Dólares)				
Años	África SubS.	Crecimiento Anual (%)	China	Crecimiento Anual (%)
2000	1.484.215		201.699	
2001	1.257.073	-15,3	172.063	-14,69
2002	1.686.982	34,2	110.259	-35,92
2003	1.928.298	14,3	87.731	-20,43
2004	3.374.966	75,0	428.703	388,66
2005	3.875.063	14,8	437.927	2,15
2006	4.844.874	25,0	247.643	-43,45
2007	5.713.050	17,9	531.020	114,43
2008	7.513.022	31,5	438.686	-17,39
2009	8.572.871	14,1	881.513	100,94
2010	10.426.861	21,6	1.105.732	25,44
2011	11.055.587	6,0	1.770.313	60,10
2012	11.276.962	2,0	1.531.735	-13,48
2013	10.814.323	-4,1	1.537.958	0,41

Fuente: UNCTADSTAT, Data Center.

## Consideraciones Finales

Hacia finales de la década de 1950 comenzó el proceso descolonizador en África, y los países europeos que detentaban posesiones coloniales en el continente se fueron retirando formalmente del mismo, no sin mediar previamente arduas negociaciones o enfrentamientos violentos entre la población nativa y la fuerza colonial. Sin embargo, los nuevos países que surgieron tras la descolonización siguieron dependiendo económicamente de sus relaciones con las ex potencias dominantes. Al mismo tiempo, Estados Unidos, que había salido victorioso y fortalecido de la Segunda Guerra Mundial afianzándose como la primera potencia mundial, también comenzaba a ganar terreno en África estableciéndose como uno de los principales socios comerciales del continente. En el marco de la Guerra Fría, la post independencia no fue fácil de transitar para la mayoría de los países africanos: se produjeron numerosos conflictos políticos –algunos de los cuales desembocaron en cruentas guerras civiles, como el caso de Angola- y resurgieron conflictos étnicos; a estos problemas, debemos agregar el saldo negativo de las políticas neoliberales aplicadas a partir de los años ochenta, que acrecentaron los problemas que en teoría pretendían resolver.

En esta línea, hasta fines del siglo XX la situación de la mayoría de los países del África Subsahariana contemplaba una estrecha dependencia económica de Occidente. Sin embargo, a partir del nuevo siglo aparece China como un nuevo jugador en el continente, que irrumpe en el orden establecido por aproximadamente cinco décadas. En este sentido, la RPC se fue estableciendo como un jugador poderoso y atractivo para los países africanos, planteando nuevos desafíos a los occidentales en sus relaciones con el África Subsahariana. Estos nuevos desafíos no sólo competen a diferentes estados nacionales, sino también a los organismos económicos multilaterales surgidos de Bretton Woods.

En este marco, una de las respuestas esgrimidas desde Occidente ha sido discursiva: el desprestigio y una especie de campaña negativa sobre el acercamiento entre China y los distintos países del continente, acercamiento que han llegado a calificar como “imperialismo”. Por supuesto, estas acusaciones fueron desmentidas por la RPC, agregando que conoce de primera mano los efectos del imperialismo y, de este modo, sólo pretende colaborar para que los países africanos también “se pongan de pie”. En esta línea, lejos de pretender entrar en una discusión teórica sobre el “imperialismo”,

el término nos sirvió de manera instrumental para poder dar cuenta de nuestro problema inicial: ¿Cuál es el carácter de las actuales relaciones sino-africanas? De este modo, este uso instrumental del “imperialismo” nos permitió poner en evidencia los matices de las relaciones sino-africanas y la inadecuación conceptual de Occidente para definir las relaciones entre China y África.

La tarea consistía, entonces, y en primera instancia, en revisar la bibliografía existente hasta el momento sobre el tema. Aquí pudimos constatar que la mayor parte de los trabajos realizados sobre las recientes relaciones sino-africanas no provenían desde la historia, sino de otros campos como la economía y las relaciones internacionales; además, esos estudios prácticamente en su totalidad consideraban al África como una unidad, extendiendo las conclusiones para todos los rincones del continente, advirtiéndose la necesidad de realizar estudios de casos. Este enfoque adoptado –estudio de casos- nos ha permitido ahondar en las especificidades de las relaciones de China con el África Subsahariana. No obstante, esta forma de llevar adelante la investigación no ha estado libre de dificultades: en primer lugar, considerar integralmente las relaciones de China con dos países es inclusive, en sí misma, una tarea notablemente compleja, por lo tanto, muchos interrogantes deben aún resolverse a partir de estudio más restringidos: ¿Cuál ha sido la evolución del sector petrolero –investigación, producción- de ANNIG desde que China comenzó a invertir en el mismo? ¿Cuál es el papel que están jugando las pequeñas y medianas empresas chinas en ANNIG? ¿Cómo está repercutiendo la asistencia técnica en el desarrollo de algunos sectores como el agropecuario? ¿Cómo los estudiantes angoleños y nigerianos formados en China se reinsertan en sus respectivos países de origen y colaboran en el desarrollo de los mismos? ¿La radicación de empresas chinas contribuye realmente a la transferencia de tecnología y a combatir el desempleo? ¿Cuáles han sido las respuestas concretas de los países occidentales frente a la intensificación de las relaciones Sino-ANNIG? En segundo lugar, el carácter reciente de los sucesos ha dificultado la disponibilidad de fuentes; por ejemplo, no tenemos acceso a los contratos firmados entre las empresas chinas y los gobiernos de ANNIG, lo que nos permitiría conocer cláusulas y obligaciones de las partes.

En segunda instancia, teniendo en cuenta el uso instrumental del término “imperialismo” ya mencionado, estructuramos el estudio en base a diferentes dimensiones –intercambio comercial, inversiones, contratos de construcción, multinacionales, relaciones intra-regionales-, las cuales pueden identificarse como los medios a través de los cuáles se lleva adelante, teóricamente, el imperialismo –según

fue definido por los trabajos que utilizamos-. Además, al mismo tiempo, intentamos constatar si los estudios realizados sobre las relaciones sino-africanas en general podían definir completamente a las relaciones sino-ANNIG, o si por el contrario, el nivel de generalidad desdibujaba especificidades propias de las relaciones entre China y Angola y Nigeria.

En relación al intercambio comercial –la primera variable analizada, capítulo 1-, sostuvimos que: a- la mayor participación de China en ANNIG no ha conducido a un cambio en los patrones de exportación/importación de ambos países; b-el resultado de los intercambios de mercancías - en cuanto a balanza comercial y diversificación de exportaciones- presenta diferencias entre ambos casos estudiados; c-es difícil pensar cómo estos países subsaharianos podrían diversificar sus exportaciones hacia China más allá de los commodities; sin embargo, sí habría una oportunidad de exportar hacia la RPC manufacturas de bajo valor agregado o alimentos procesados, circunstancia que estimularía y contribuiría con el desarrollo de sector industrial; d- la intensificación de los contactos con la RPC ha significado una nueva y atractiva opción para los países africanos a la hora de hacer negocios, lo que desafía a los países occidentales. De este modo, contrario a lo que señala parte de la bibliografía, los países africanos que entran en relación con China no necesariamente adoptan una posición pasiva en la relación, ni tampoco el destino final de esas economías es la mera explotación y exportación de los recursos naturales sin procesar. De cara al futuro de las relaciones, creemos que es necesario observar cómo se llevan a cabo las negociaciones Sino-ANNIG en un marco de desvalorización del precio del crudo, principalmente, en el caso de Angola que presenta un débil sector industrial y grandes problemas de infraestructura. Además, es necesario profundizar el estudio de las ZEE de Nigeria y el papel que China juega en ellas: qué industrias se asientan, la procedencia de la mano de obra que utilizan, el destino de su producción, el origen de los insumos, etc., en tanto que el desarrollo de estas zonas puede marcar el futuro de las relaciones sino-nigerianas y contribuir a aminorar las consecuencias del descenso del precio del barril de petróleo.

En el segundo apartado -capítulo 2-, abordamos de manera conjunta el estudio de la IED, los contratos de construcción, las multinacionales y la ayuda china. Aquí pudimos advertir que: a-la exportación de capitales de China hacia ANNIG está dirigida y monitoreada en gran medida por el estado chino –a través de las EPE o de instituciones de crédito del Estado-; b- las inversiones no se dirigen sólo a los sectores más dinámicos de la economía receptora; c- en esta línea, las inversiones no se rigen

sólo por la lógica de aumentar las ganancias, sino que intervienen otros factores como el interés por garantizar el nivel de vida de la población oriental a través de políticas energéticas planificadas a largo plazo, y abonar el desarrollo de relaciones interestatales sostenidas en el tiempo; d- China ha sabido identificar las necesidades de ANNIG y las debilidades de Occidente en sus relaciones con los países africanos, actuando a partir de una definición de “ayuda” que trasciende la definición que Occidente hace de la misma; e- de este modo, la forma en que se otorga el financiamiento y se desarrolla la “asistencia” constituyen características propias de China en sus relaciones con ANNIG que no están presentes en los vínculos ANNIG-Occidente. En este punto, percibimos un mayor acuerdo con la bibliografía general sobre las relaciones sino-africanas, en tanto se trataría de una política africana de China que, más allá de algunas particularidades, tiende a desarrollarse de igual modo en todo el continente. En este sentido, la política en cuanto inversiones-contratos-multinacionales-ayuda consistiría en el otorgamiento de créditos blandos, asentamiento de EPE en el continente, desarrollo de infraestructura – muy necesaria en toda África-, asistencia técnica –sobre todo en la agricultura- y formación de técnicos y especialistas. En este punto debe destacarse el caso nigeriano, en donde la asistencia también involucra el desarrollo conjunto de las telecomunicaciones.

Finalmente, en el tercer capítulo nos ocupamos de revisar las relaciones de ANNIG con el resto del continente, con el objetivo de observar si la presencia China estaba resultando en una “fragmentación de la periferia”. En esta línea, pudimos constatar que: a- el acercamiento comercial entre China y ANNIG, así como hacia las diferentes Comunidades Económicas, no ha desembocado en una ruptura de los intercambios comerciales intra-regionales o intra-continetales; b- por el contrario, China está contribuyendo a superar problemas estructurales de integración regional, a través del desarrollo de obras de infraestructura; c- este apoyo a las organizaciones regionales, así como a Nigeria y Angola para que se eleven como líderes regionales, puede enmarcarse en una política tendiente a contrarrestar el peso de Estados Unidos en el continente; d- finalmente, la presencia de China ha permitido mejorar la posición negociadora de ANNIG, en tanto los países africanos pueden explotar la competencia China-Occidente. En este punto, existe escasa bibliografía que se haya enfocado en este tipo de análisis; por el contrario, los intercambios comerciales y las inversiones –sobre todo las dirigidas a los sectores extractivistas- han acaparado el interés de los especialistas. Visto en perspectiva, creemos que esta política de apoyo a las

comunidades regionales se va a sostener en el tiempo, en la medida en que contribuye al equilibrio de poder en el continente; además, los intentos para que ciertos países se conviertan en líderes regionales también está de acuerdo con la concepción china acerca del orden internacional, en tanto se estaría avanzando hacia la construcción de un “mundo multipolar”.

En términos generales, debemos decir que China no posee sólo intereses inmediatos –el petróleo-, como lo sostiene gran parte de la bibliografía, sino que tiene motivaciones a largo plazo. En este sentido, tampoco sería exacto hablar de prácticas imperialistas de China en África, por las razones que hemos demostrado a lo largo de este trabajo. Por el contrario, es necesario reconocer la presencia de otra manera de entender las relaciones internacionales diferente a como lo hace Occidente. En este sentido, China no se está desarrollando en ANNIG como tradicionalmente lo hicieron las potencias occidentales –militarismo, presiones a través de organismos de crédito internacional-, sino que lo hace a partir de un marco conceptual, que conlleva al ejercicio de prácticas distintas.

En este punto, debemos advertir que hemos abordado por separado las diferentes dimensiones estudiadas sólo a fines analíticos, en tanto no es posible pensar las relaciones sino-ANNIG si no consideramos todas las variables al mismo tiempo, ya que se trata de relaciones integrales que van más allá de meros acuerdos económicos en campos específicos. De esta manera, cuando retornamos a la visión de conjunto, podemos decir que estamos frente a un modelo de política exterior diferente al que llevaron adelante los países occidentales en el continente; y que su novedad radica en el impacto que ha causado la emergencia de China en la arena internacional. Sin embargo, desde el punto de vista oriental, no existe nada novedoso, sino que China sigue actuando de acuerdo a su tradicional manera de concebir las relaciones internacionales.

## **Fuentes**

### ***Fuentes editas:***

-AMERICAN ENTERPRISE INSTITUTE and THE HERITAGE FOUNDATION; China Global Investment Tracker, 2015.- Disponible en: <http://www.aei.org/china-global-investment-tracker/> Consultado: 11-08-2015

-BANCO MUNDIAL; Indicadores del Desarrollo Mundial. Disponible en: <http://datos.bancomundial.org/>

-BANCO MUNDIAL; Chinese Investments in Special Economic Zones in Africa: Progress, Challenges and Lessons Learned, Final Report, Enero de 2011.

-BANCO NACIONAL DE ANGOLA; Relatório Anual 2004 e Contas do Período de 2001 a 2004, Luanda, 2004. Disponible en: <http://www.bna.ao/uploads/%7Bd9a2459b-d5a6-4a9c-a158-a284c0c8b2cb%7D.pdf> Consultado: 04-02-2016

-BANCO NACIONAL DE ANGOLA; Relatório de Estabilidade Financeira, Luanda, 2012.

-CENTRAL BANK OF NIGERIA; Annual Report and Financial Statements, Abuja, 2008. Disponible en: <http://www.cenbank.org/out/2010/publications/reports/gov/annual%20report%202008final.pdf>

-CENTRAL BANK OF NIGERIA; Macroeconometric Model of the Nigerian Economy, Abuja, 2010. Disponible en: <http://www.cenbank.org/Out/2015/RSD/Macroeconometric%20Model%20of%20the%20Nigerian%20Economy.pdf> Consultado: 08-09-2016

-COMMON MARKET FOR EASTERN AND SOUTHERN AFRICA; Disponible en: <http://www.comesa.int/> Consultado: 07-06-2016.

COMMON MARKET FOR EASTERN AND SOUTHERN AFRICA; PTA Bank, 9 de Julio de 2015. Disponible en: [http://www.comesa.int/pta-bank\\_\\_trashed/](http://www.comesa.int/pta-bank__trashed/) Consultado: 07-06-2016.

-COMMUNAUTÉ ÉCONOMIQUE DES ÉTATS DE L'AFRIQUE CENTRALE; Disponible en: <http://www.ceeac-eccas.org/index.php/fr/> Consultado: 07-06-2016

-COMMUNAUTÉ ECONOMIQUE DES PAYS DES GRANDS LACS; Disponible en: <http://www.cepgl.org/> Consultado: 23-07-2016

-CONFERENCIA DE LAS NACIONES UNIDAS SOBRE COMERCIO Y DESARROLLO; UNCTADSTAT, Trade Structure by Partner, Product or Service-Category. Disponible en: <http://unctadstat.unctad.org/wds/ReportFolders/reportFolders.aspx> Consultado: 11-06-2014

-CONFERENCIA DE LAS NACIONES UNIDAS SOBRE COMERCIO Y DESARROLLO; Informe sobre las inversiones en el mundo 2009: Empresas Transnacionales, producción agrícola y desarrollo, 2009. Disponible en: [http://unctad.org/es/Docs/wir2009overview\\_sp.pdf](http://unctad.org/es/Docs/wir2009overview_sp.pdf) Consultado: 13-12-2014

-CONFERENCIA DE LAS NACIONES UNIDAS SOBRE COMERCIO Y DESARROLLO; Informe sobre las inversiones en el mundo 2011. Formas no accionariales de producción internacional y desarrollo, 2011. Disponible en: [http://unctad.org/es/docs/wir2011overview\\_sp.pdf](http://unctad.org/es/docs/wir2011overview_sp.pdf) Consultado: 13-12-2014

-CONFERENCIA DE LAS NACIONES UNIDAS SOBRE COMERCIO Y DESARROLLO; Informe sobre las inversiones en el mundo 2012: Hacia una nueva generación de políticas de inversión, 2012. Disponible en: [http://unctad.org/es/PublicationsLibrary/wir2012overview\\_es.pdf](http://unctad.org/es/PublicationsLibrary/wir2012overview_es.pdf) Consultado: 13-12-2014

-CONFERENCIA DE LAS NACIONES UNIDAS SOBRE COMERCIO Y DESARROLLO; Informe sobre las inversiones en el mundo 2013: Las cadenas de valor mundiales: inversión y comercio para el desarrollo, 2013. Disponible en: [http://unctad.org/es/PublicationsLibrary/wir2013overview\\_es.pdf](http://unctad.org/es/PublicationsLibrary/wir2013overview_es.pdf)

-CONFERENCIA DE LAS NACIONES UNIDAS SOBRE COMERCIO Y DESARROLLO; Economic Development in Africa Report 2013: Intra-African trade: unlocking private sector dynamism, Ginebra, 2013. Disponible en: [http://unctad.org/meetings/es/SessionalDocuments/tdb60d4\\_es.pdf](http://unctad.org/meetings/es/SessionalDocuments/tdb60d4_es.pdf) Consultado: 15-05-2016

-CHINA COMMUNICATIONS CONSTRUCTION COMPANY; “CCCC signed reclamation contract with Nigeria”. Disponible en: [http://en.ccccltd.cn/newscentre/businessupdate/201011/t20101121\\_2464.html](http://en.ccccltd.cn/newscentre/businessupdate/201011/t20101121_2464.html) Consultado: 27-07-2016

-CHINA COMMUNICATIONS CONSTRUCTION COMPANY; “Lekki Port EPC project won by CHEC”. Disponible en: [http://en.ccccltd.cn/newscentre/businessupdate/201205/t20120524\\_11711.html](http://en.ccccltd.cn/newscentre/businessupdate/201205/t20120524_11711.html) Consultado: 27-07-2016

-CHINA DREAL GROUP; Disponible en: <http://drealgroup.com/html/page/companys/1?lan=2> Consultado: 21-05-2016

-CHINA RAILWAY CONSTRUCTION CORPORATION LIMITED; Annual Report 2010. Disponible en: <http://english.crcc.cn/Portals/4/4.152010%20Annual%20Report.pdf> Consultado: 17-07-2015

-CNOOC LIMITED; “CNOOC Limited acquires 45 % stake in offshore Nigerian oil mining license 130 for US \$2.268 billion cash”. Disponible en: [http://www.cnoccltd.com/art/2006/1/9/art\\_8421\\_1128201.html](http://www.cnoccltd.com/art/2006/1/9/art_8421_1128201.html) Consultado: 17-07-2015

-CNOOC LIMITED; “CNOOC Limited Closes Nigerian Deal”. Disponible en: [http://www.cnoccltd.com/art/2006/4/20/art\\_8421\\_1128301.html](http://www.cnoccltd.com/art/2006/4/20/art_8421_1128301.html) Consultado: 17-07-2015

-COMMON MARKET FOR EASTERN AND SOUTHERN AFRICA; Disponible en: <http://www.comesa.int/> Consultado 07-06-2016.

-COMMON MARKET FOR EASTERN AND SOUTHERN AFRICA; PTA Bank, 9 de Julio de 2015. Disponible en: [http://www.comesa.int/pta-bank\\_\\_trashed/](http://www.comesa.int/pta-bank__trashed/) Consultado 07-06-2016.

-DANGOTE GROUP; Disponible: <http://dangote.com/aboutus/history.aspx> Consultado: 03-12-2016

-DIÁRIO DA REPÚBLICA, 1ª Serie nº167, 2 de septiembre de 2010. Disponible en: <http://www.incfa.gv.ao/pages/pdf/dp195-10dr167.pdf> Consultado: 20-02-2015

-EAST AFRICAN COMMUNITY; Disponible en: <http://www.eac.int/> Consultado: 23-07-2016

-ECONOMIC COMMUNITY OF WEST AFRICAN STATES; Disponible en <http://www.ecowas.int/about-ecowas/> Consultado: 07-06-2016

-ECONOMIC COMMUNITY OF WEST AFRICAN STATES; “ECOWAS Signs MOU with China’s CGCOC on Development Projects”, 22 de Enero de 2016. Disponible en: <http://www.ecowas.int/ecowas-signs-mou-with-chinas-cgcoc-on-development-projects/> Consultado 07-06-2016.

-ECONOMIC PARTNERSHIP AGREEMENT; Disponible en: <http://www.epa.ecowas.int/about-epa/> Consultado: 07-06-2016

-EMBAJADA DE LA REPÚBLICA POPULAR CHINA EN NIGERIA; Transcript of the Interview on China-Africa Relations by H.E. Jia Qinglin, CPPCC Chairman, 8 de Febrero de 2012. Disponible en: <http://ng.china-embassy.org/eng/zngx/t902991.htm> Consultado: 23-07-2016

-EMBAJADA DE LA REPÚBLICA DE ANGOLA EN EL REINO DE ESPAÑA; “Moratoria para pagar la deuda a China”, 15 de Junio de 2015. Disponible en: <http://www.embajadadeangola.com/noticias/noticia-150615-4.html> Consultado: 02-04-2016

-FEDERAL REPUBLIC OF NIGERIA; The Review of the Nigerian Economy 2010, Abuja, National Bureau of Statistic, 2010.

-FEDERAL REPUBLIC OF NIGERIA; Revised 2011 and estimates for Q1- Q4, 2012. Gross Domestic Product for Nigeria, Abuja, National Bureau of Statistic.

-FEDERAL REPUBLIC OF NIGERIA; Nigerian Industrial Revolution Plan (NIRP), Abuja, Federal Ministry of Industry, Trade and Investment, Enero de 2014. Disponible en: <http://www.nepza.gov.ng/downloads/nirp.pdf> Consultado: 10-09-2016

-FEDERAL REPUBLIC OF NIGERIA; “Agric Mechanization: Minister Distributes 500 Threshers To Rice Farmers”, Abuja, Federal Ministry of Agriculture and Rural Development, 9 de junio de 2016. Disponible en: <http://fmard.gov.ng/agric-mechanization-minister-distributes-500-threshers-to-rice-farmers/> Consultado: 16-09-2016

-FEDERAL REPUBLIC OF NIGERIA; “Nigeria-China Agricultural Mechanization Implementation Committees Inaugurated”, Abuja, Federal Ministry of Agriculture and Rural Development, 19 de julio de 2016. Disponible en: <http://fmard.gov.ng/nigeria->

china-agricultural-mechanization-implementation-committees-inaugurated/ Consultado: 16-09-2016

-FORO DE COOPERACIÓN CHINA-ÁFRICA; Strengthen Solidarity, Enhance Co-operation and Pursue Common Development, Beijing, Primera Conferencia Ministerial, 12 de Octubre de 2000. Disponible en: <http://www.focac.org/eng/ltda/dyjbzjhy/SP12009/t606810.htm> Consultado: 22-04-2013

-FORO DE COOPERACIÓN CHINA-AFRICA; Beijing Declaration of the Forum on China-Africa Cooperation, Beijing, Octubre de 2000. Disponible en: <http://www.focac.org/eng/ltda/dyjbzjhy/DOC12009/t606796.htm> Consultado: 22-04-2013

-FOOD AND AGRICULTURE ORGANIZATION OF THE UNITED NATIONS; China-Nigeria south-south cooperation project: Chinese sustainable agriculture technologies empower farmers in Nigeria, South-South Cooperation, 2015. Disponible en: <http://www.fao.org/3/a-i4700e/i4700e06.pdf> Consultado: 16-09-2016

-INTERGOVERNMENTAL AUTHORITY ON DEVELOPMENT; Disponible en: <http://igad.int/> Consultado: 23-07-2016

-INTERNATIONAL POVERTY REDUCTION CENTER IN CHINA y UNITED NATIONS DEVELOPMENT PROGRAMME CHINA; If Africa builds nests, will the birds come? Comparative Study on Special Economic Zones in Africa and China, Working Paper Series N°6, 2015.

-JIANG Jiechi; Take the New Type of China-Africa Strategic Partnership to a New High, Monrovia, 12 de Julio de 2012. Disponible en: <http://www.focac.org/eng/ltda/dwjbzjjhys/zyjh/t957813.htm> Consultado: 22-04-2013

-JIANG Zemin; China and Africa-Usher in the New Century Together, Beijing, Primera Conferencia Ministerial del Foro de Cooperación China-Africa, 2000. Disponible en: <http://www.focac.org/eng/ltda/dyjbzjhy/SP12009/t606804.htm> Consultado: 22-04-2013

-KIMBERLEY PROCESS. Disponible en: <https://www.kimberleyprocess.com/en> Consultado: 25-02-2016

-LEKKI FREE ZONE DEVELOPMENT COMPANY; Disponible en: <http://www.lfzdc.org/lekki-free-zone/about-lekki-free-zone> Consultado: 10-09-2016

-MANO RIVER UNION; Disponible en: <http://manoriverunion.int/index.html> Consultado: 23-07-2016

-MINISTERIO DE COMERCIO DE LA REPÚBLICA POPULAR CHINA; “Países de habla portuguesa buscan oportunidades comerciales en mercado regional de China por medio de Macao”, 22 de Septiembre de 2011. Disponible en: <http://spanish.mofcom.gov.cn/article/reportajeexterior/201109/20110907754274.shtml> Consultado: 12-06-2016

-NATIONAL BUREAU OF STATISTICS OF CHINA; China Statistical Yearbook 2013. Disponible en: <http://www.stats.gov.cn/tjsj/ndsj/2013/indexeh.htm> Consultado: 09-02-2015

-NIGERIA EXPORT PROCESSING ZONES AUTHORITY; Disponible en: <http://www.nepza.gov.ng/aboutus.asp> Consultado: 09-09-2016

-NIGERIAN COMMUNICATIONS COMMISSION; Annual Subscriber Data 2001-2012. Disponible en: [http://www.ncc.gov.ng/index.php?option=com\\_content&view=article&id=125&Itemid=73](http://www.ncc.gov.ng/index.php?option=com_content&view=article&id=125&Itemid=73) Consultado: 26-01-2016

-OGUN GUANDONG FT ZONE; Disponible en: <http://zfnig.com/en/Planning.aspx> Consultado: 10-09-2016

-ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO; Estadísticas del Comercio Internacional 2001, Ginebra, 2002.

-ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO; Estadísticas del Comercio Internacional 2010, Ginebra, 2011.

-ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO; Estadísticas del Comercio Internacional 2012, Ginebra, 2013.

-ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO; Declaración Ministerial, Hong Kong, 18 de diciembre de 2005. Disponible en:

[https://www.wto.org/spanish/thewto\\_s/minist\\_s/min05\\_s/final\\_text\\_s.htm](https://www.wto.org/spanish/thewto_s/minist_s/min05_s/final_text_s.htm) Consultado: 10-09-2016

-ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO; Disponible en: [https://www.wto.org/spanish/tratop\\_s/devel\\_s/d1who\\_s.htm](https://www.wto.org/spanish/tratop_s/devel_s/d1who_s.htm) Consultado: 24-02-2016

-ORGANIZACIÓN DE LAS NACIONES UNIDAS- Oficina del Asesor Oficial para África. Disponible en: <http://www.un.org/spanish/africa/osaa/nepad.html> Consultado: 23-07-2016

-ORGANIZACIÓN DE LAS NACIONES UNIDAS; “Sudán del Sur ingresa a la ONU como Estado miembro”, 14 de Julio de 2011. Disponible en: <http://www.un.org/spanish/News/story.asp?NewsID=21372#.V2WqXLt97IU>. Consultado 18-06-16

-PEOPLE'S REPUBLIC OF CHINA; China-Africa economic and trade cooperation, Beijing, White Paper, Information Office of the State Council, Agosto de 2013.

-PTA BANK, “PTA Bank and CDB sign \$60 million agreement”, 10 de Mayo de 2014. Disponible en: <http://www.ptabank.org/index.php/news-and-events/press-releases/item/366-pta-bank-and-cdb-sign-60-million-agreement#.V3AAWPI97IU> Consultado: 07-06-2016

-PTA BANK, “PTA Bank signs a memorandum of understanding with China ExIm Bank, 3 de Febrero de 2016. Disponible en: [http://www.ptabank.org/index.php/news-and-events/item/423-pta-bank-signs-a-memorandum-of-understanding-with-china-exim-bank#.V2\\_9xfI97IU](http://www.ptabank.org/index.php/news-and-events/item/423-pta-bank-signs-a-memorandum-of-understanding-with-china-exim-bank#.V2_9xfI97IU) Consultado: 07-06-2016

-REPÚBLICA DE ANGOLA; Plano de médio prazo para o período 2009-2013, Luanda, Ministério da Indústria. Disponible en: <http://www.tralac.org/files/2012/12/Medium-Term-Plan-2009-2013-Portuguese.pdf> Consultado: 13-10-2015

-REPÚBLICA DE ANGOLA; Síntese de Indicadores Macroeconómicos, Luanda, Ministério das Finanças. Disponible en: [http://www.minfin.gv.a0/PortalMinfin/faces/home?\\_adf.ctrl-state=zp967gnug\\_92](http://www.minfin.gv.a0/PortalMinfin/faces/home?_adf.ctrl-state=zp967gnug_92) Consultado: 18-07-2016

-SINOMACH; “CMEC Successfully Signed Electrification Project for Southern Suburbs of Luanda in Angola”, 13 de Abril de 2009. Disponible en:

[http://www.sinomach.com.cn/en/MediaCenter/News/201412/t20141209\\_21758.html](http://www.sinomach.com.cn/en/MediaCenter/News/201412/t20141209_21758.html) Consultado: 28-08-2016

-SHI Guangsheng; “To Intensify China-Africa Cooperation for a Brilliant Future”, Primer Foro de Cooperación China-Africa, 11 de octubre de 2000. Disponible en: <http://www.focac.org/eng/ltda/dyjbzjhy/SP12009/t606809.htm> Consultado: 22-04-2013

-SONANGOL; Disponible en: <http://www.sonangol.co.ao/Portugu%C3%AAs/ASonangolEP/Paginas/A-Sonangol-EP.aspx> Consultado: 21-05-2016

-SOUTHERN AFRICAN CUSTOMS UNION; Disponible en: <http://www.sacu.int/index.php> Consultado: 23-07-2016

-SOUTHERN AFRICAN DEVELOPMENT COMMUNITY; “SADC China Infrastructure Investment Seminar”, 22 de Julio de 2015. Disponible en: <http://www.sadc.int/news-events/news/sadc-china-infrastructure-investment-seminar/> Consultado 07-06-2016.

-SOUTHERN AFRICAN DEVELOPMENT COMMUNITY; Disponible en: <http://www.sadc.int/> Consultado: 07-06-2016

-UNION AFRICANA; Disponible en: <http://www.au.int/en/about/nutshell> Consultado: 23-07-2016

-UNION ECONOMIQUE ET MONÉTAIRE OUEST AFRICAINE; Disponible en: <http://www.uemoa.int/fr/presentation-de-luemoa> Consultado: 23-07-2016

-UNITED NATIONS OFFICE FOR SOUTH SOUTH COOPERATION; What Is South-South Cooperation? Disponible en: [http://ssc.undp.org/content/ssc/about/what\\_is\\_ssc.html](http://ssc.undp.org/content/ssc/about/what_is_ssc.html). Consultado: 24-02-2016

-U.S. ENERGY INFORMATION ADMINISTRATION; Petroleum & other liquids, Spot prices for crude oil and petroleum products. Disponible en: <http://www.eia.gov/dnav/pet/hist/LeafHandler.ashx?n=pets&s=brte&f=a> Consultado: 27-03-2015

-WEN, Jiabao; Let Us Build on Our Past Achievements and Promote China-Africa Friendly Cooperation on All Fronts, Segunda Conferencia Ministerial del Foro de

Cooperación China-África, Addis Abeba, 2003. Disponible en: <http://www.focac.org/eng/ltda/dejbjzjhy/SP22009/t606816.htm> Consultado: 23-07-2013.

-ZHAI Jun; Broad Prospects for the New Type of China-Africa Strategic Partnership, Beijing, Seventh Lanting Forum, Quinta Conferencia Ministerial del Foro China-África, 12 de Julio de 2012. Disponible en: <http://www.focac.org/eng/ltda/dwjbzjjhys/zyjh/t951074.htm> Consultado: 22-04-2013

### ***Publicaciones Periódicas:***

-ABC; “La Unión Africana ante el vacío económico dejado por Gadafi”, 25 de Agosto de 2011. Disponible en: <http://www.abc.es/20110825/internacional/abci-cumbre-africana-201108251851.html>. Consultado: 23-07-2016

-ALEXANDER'S GAS AND OIL CONNECTIONS; “Sinopec pays \$ 692.2 mm for stake in Angolan oil blocks”, 14 de junio de 2006. Disponible en: <http://www.gasandoil.com/news/2006/07/cna62767> Consultado: 21-05-2016

-AL JAZEERA; “US: China lacks 'morals' in Africa”, 9 de Diciembre de 2010. Disponible en: <http://english.aljazeera.net/news/africa/2010/12/201012981346664660.html> Consultado: Agosto de 2012

-ANGOLA PRESS; “Discurso proferido dia 27 pelo Presidente da República no Kilamba Kiaxi”, 03 de Septiembre de 2005. Disponible en: [http://www.portalangop.co.ao/angola/pt\\_pt/noticias/politica/2005/8/35/Discurso-proferido-dia-pelo-Presidente-Republica-Kilamba-Kiaxi,13b7ba65-a890-4c08-b613-71e91f0788b4.html](http://www.portalangop.co.ao/angola/pt_pt/noticias/politica/2005/8/35/Discurso-proferido-dia-pelo-Presidente-Republica-Kilamba-Kiaxi,13b7ba65-a890-4c08-b613-71e91f0788b4.html) Consultado: 28-08-2016

-ANGOLA PRESS; “Sonangol rubrica acordo para desenvolvimento da refinaria do Lobito”, 16 de Marzo de 2006. Disponible en: [http://www.portalangop.co.ao/angola/pt\\_pt/noticias/economia/2006/2/11/Sonangol-rubrica-acordo-para-desenvolvimento-refinaria-Lobito,4fd78bb4-05cd-47c7-a212-b184d8efb6b2.html](http://www.portalangop.co.ao/angola/pt_pt/noticias/economia/2006/2/11/Sonangol-rubrica-acordo-para-desenvolvimento-refinaria-Lobito,4fd78bb4-05cd-47c7-a212-b184d8efb6b2.html) Consultado: 21-05-2016

-ANGOLA PRESS; “Cimentos e granitos constam dos produtos mais importados no II trimestre de 2009”, 22 de Octubre de 2009. Disponible en: [http://www.angop.ao/angola/pt\\_pt/noticias/economia/2009/9/43/Cimentosgranitosconst](http://www.angop.ao/angola/pt_pt/noticias/economia/2009/9/43/Cimentosgranitosconst)

am-dos-produtos-mais-importadostrimestre2009,eec1734976be44e9a42156a1a9c1f98b.html Consultado 02-07-2016

-ANGOLA PRESS; “Conselho de Ministros informado sobre projecto de construção de refinaria”, 26 de marzo de 2010. Disponible en:[http://www.portalangop.co.ao/angola/pt\\_pt/noticias/politica/2010/2/12/Conselho-Ministros-informado-sobre-projecto-construcao-refinaria,4ac90aeb-83a8-4c33-a4fd-2e67e896cd04.html](http://www.portalangop.co.ao/angola/pt_pt/noticias/politica/2010/2/12/Conselho-Ministros-informado-sobre-projecto-construcao-refinaria,4ac90aeb-83a8-4c33-a4fd-2e67e896cd04.html) Consultado: 21-05-2016

-ANGOLA PRESS; “Embajada angoleña registra aumento del número de estudiantes en China”, 8 de Febrero de 2011. Disponible en: [http://www.portalangop.co.ao/angola/es\\_es/noticias/educacao/2011/1/6/Embajada-angolena-registra-aumento-del-numero-estudiantes-China,80f5abd6-5145-421a-bdfb-20a88ee2236f.html](http://www.portalangop.co.ao/angola/es_es/noticias/educacao/2011/1/6/Embajada-angolena-registra-aumento-del-numero-estudiantes-China,80f5abd6-5145-421a-bdfb-20a88ee2236f.html) Consultado: 02-04-2016

-ANGOLA PRESS; “Japão apresenta dois novos modelos de financiamentos para Angola”, 21 de Abril de 2011. Disponible en: [http://www.portalangop.co.ao/angola/pt\\_pt/noticias/economia/2011/3/16/Japao-apresenta-dois-novos-modelos-financiamentos-para-Angola,d6b1bf25-acba-4721-a3ef-2eab7b18f796.html](http://www.portalangop.co.ao/angola/pt_pt/noticias/economia/2011/3/16/Japao-apresenta-dois-novos-modelos-financiamentos-para-Angola,d6b1bf25-acba-4721-a3ef-2eab7b18f796.html) Consultado: 28-08-2016

-ANGOLA PRESS; “Refinaria vai processar 200 mil barris de petróleo/día”, 21 de noviembre de 2014. Disponible en: [http://www.portalangop.co.ao/angola/pt\\_pt/noticias/economia/2014/10/47/Refinaria-vai-processar-200-mil-barris-petroleo-dia,ee53df37-6d66-4a6a-b8883ba5776e2878.html](http://www.portalangop.co.ao/angola/pt_pt/noticias/economia/2014/10/47/Refinaria-vai-processar-200-mil-barris-petroleo-dia,ee53df37-6d66-4a6a-b8883ba5776e2878.html) Consultado:21-05-2016

-ANGOLA PRESS, “Angola limita importação de cimento para 2015”, 15 de Diciembre de 2014. Disponible en: [http://www.angop.ao/angola/pt\\_pt/noticias/economia/2014/11/51/Angolalimitaimportacao-cimento-para-2015,bac0ba14-bcd6-4af5-9205c9feae1b4a6f.html](http://www.angop.ao/angola/pt_pt/noticias/economia/2014/11/51/Angolalimitaimportacao-cimento-para-2015,bac0ba14-bcd6-4af5-9205c9feae1b4a6f.html) Consultado 02-07-2016

-BBC MUNDO; “Acusan a China de Dumping”, 01 de Agosto de 2006. Disponible: [http://news.bbc.co.uk/1/hi/spanish/business/newsid\\_5236000/5236508.stm](http://news.bbc.co.uk/1/hi/spanish/business/newsid_5236000/5236508.stm) Consultado: 10-09-2016

-BBC; “Angola's railways back on track”, 16 de septiembre de 2010. Disponible en: <http://www.bbc.com/news/world-africa-11295533> Consultado: 23-05-2016

-BBC MUNDO; “En Brasil no todos están contentos frente la bonanza comercial con China”, 12 de Abril de 2011. Disponible en: [http://www.bbc.com/mundo/noticias/2011/04/110411\\_china\\_brasil\\_industria\\_comercio\\_cch](http://www.bbc.com/mundo/noticias/2011/04/110411_china_brasil_industria_comercio_cch) Consultado: 10-09-2016

-BBC MUNDO; “Abre la nueva sede de la Unión Africana, totalmente financiada por China”, 12 de Enero de 2012. Disponible en: [http://www.bbc.com/mundo/ultimas\\_noticias/2012/01/120128\\_ultnot\\_union\\_africana\\_nueva\\_sede\\_et\\_iopia\\_china\\_adz](http://www.bbc.com/mundo/ultimas_noticias/2012/01/120128_ultnot_union_africana_nueva_sede_et_iopia_china_adz) Consultado: 25-05-2016.

-BBC MUNDO; “La urbanización millonaria y fantasma de África”, 3 de Julio de 2012. Disponible en: [http://www.bbc.com/mundo/noticias/2012/07/120703\\_pueblo\\_fantasma\\_chino\\_construido\\_angola\\_jr](http://www.bbc.com/mundo/noticias/2012/07/120703_pueblo_fantasma_chino_construido_angola_jr) Consultado 30-10-2014

BBC Mundo; “Asesinados dos ingenieros chinos en Nigeria”; 8 de noviembre de 2012. Disponible en: [http://www.bbc.com/mundo/noticias/2012/11/121108\\_ultnot\\_nigeria\\_china\\_crimen\\_cch](http://www.bbc.com/mundo/noticias/2012/11/121108_ultnot_nigeria_china_crimen_cch) Consultado 13-08-2016

-BBC Mundo; “La UE impone aranceles a paneles solares chinos por dumping”, 4 de Junio de 2013. Disponible en: [http://www.bbc.com/mundo/ultimas\\_noticias/2013/06/130604\\_ultnot\\_china\\_union\\_europea\\_dumping\\_jgc](http://www.bbc.com/mundo/ultimas_noticias/2013/06/130604_ultnot_china_union_europea_dumping_jgc) Consultado: 10-09-2016

BBC MUNDO; “10 desaparecidos tras ataque a firma china en Camerún”, 17 de mayo de 2014. Disponible en: [http://www.bbc.com/mundo/ultimas\\_noticias/2014/05/140517\\_ult\\_not\\_china\\_camerun\\_ataque\\_dv](http://www.bbc.com/mundo/ultimas_noticias/2014/05/140517_ult_not_china_camerun_ataque_dv) Consultado: 13-08- 2014

-BBC MUNDO, “El acero barato de China que inunda el mundo”, 30 de marzo de 2015. Disponible en: [http://www.bbc.com/mundo/noticias/2015/03/150327\\_china\\_inunda\\_acero\\_barato\\_ac](http://www.bbc.com/mundo/noticias/2015/03/150327_china_inunda_acero_barato_ac) Consultado 28-08-2016

-CHINA DAILY; “Sinopec deepens oil interests in Angola”, 13 de junio de 2006. Disponible en: [http://www.chinadaily.com.cn/china/2006-06/13/content\\_616030.htm](http://www.chinadaily.com.cn/china/2006-06/13/content_616030.htm). Consultado: 21-05-2016

-CHINA DAILY; “China Merchants invests in African shipping”, 9 de noviembre de 2010. Disponible en: [http://www.chinadaily.com.cn/bizchina/2010-11/09/content\\_11523557.htm](http://www.chinadaily.com.cn/bizchina/2010-11/09/content_11523557.htm) Consultado: 17-07-2015

- CHINA DAILY; “FirstBank branches out to China”, 22 de marzo de 2011. Disponible en: [http://www.chinadaily.com.cn/cndy/2011-03/22/content\\_12205822.htm](http://www.chinadaily.com.cn/cndy/2011-03/22/content_12205822.htm) Consultado: 27-07-2016

-CHINA DAILY; “CCECC inks Nigerian railway contract”; 3 de septiembre de 2012. Disponible en: [http://www.chinadaily.com.cn/business/2012-09/03/content\\_15729875.htm](http://www.chinadaily.com.cn/business/2012-09/03/content_15729875.htm) Consultado: 27-07-2016

-CHINA DAILY; “Chinese-built railway in Angola open to traffic”, 15 de Febrero de 2015. Disponible en: [http://usa.chinadaily.com.cn/world/2015-02/15/content\\_19596248.htm](http://usa.chinadaily.com.cn/world/2015-02/15/content_19596248.htm) Consultado: 20-02-2016

-CHINA DAILY; “Angola rail line, built by China, gets rolling”, 16 de Febrero de 2015. Disponible en: [http://www.chinadaily.com.cn/world/2015-02/16/content\\_19600829.htm](http://www.chinadaily.com.cn/world/2015-02/16/content_19600829.htm) Consultado: 20-02-2016

-DAILY NIGERIA NEWS; “China donates \$5m worth of military equipment to ECOWAS”, 24 de Marzo de 2016. Disponible en: <http://www.dailynigerianews.com/2016/03/24/china-donates-5m-worth-of-military-equipment-to-ecowas/> Consultado: 14-08-2016

-DAILY TRUST; “Ataguba: Work yet to begin on \$1.5bn Lagos-Ibadan rail project in spite of 2015 completion date”, 30 de Agosto de 2015. Disponible en: <http://www.dailytrust.com.ng/news/business/ataguba-work-yet-to-begin-on-1-5bn-lagos-ibadan-rail-project-in-spite-of-2015-completion-date/108635.html> Consultado: 27-07-2016

-EL MUNDO; “China ofrecerá ayuda financiera a los países africanos en una cumbre”, 5 de Mayo de 2006. Disponible en: <http://www.elmundo.es/elmundo/2006/11/04/internacional/1162641113.html> Consultado: 11-12-2015

-EL MUNDO; “África, ‘de continente devastado a la mejor región para invertir’”, 1 de Octubre de 2010. Disponible en: <http://www.elmundo.es/elmundo/2010/09/30/solidaridad/1285881192.html> Consultado: 11-12-2015

EL MUNDO; “La guerra contra Boko Haram ya implica a cuatro países de la región”, 9 de marzo de 2015. Disponible en: <http://www.elmundo.es/internacional/2015/03/09/54fc477de2704e73108b4579.html> Consultado: 13-08-2005

-EL PAÍS; "Yukos recorta el suministro a China", 20 de Septiembre de 2004. Disponible en: [http://economia.elpais.com/economia/2004/09/20/actualidad/1095665573\\_850215.html](http://economia.elpais.com/economia/2004/09/20/actualidad/1095665573_850215.html) Consultado: 22-08-2015

-EL PAÍS; "El grupo energético estatal chino invierte 1.900 millones en explotaciones petrolíferas de Nigeria", 9 de Enero de 2006. Disponible en: [http://economia.elpais.com/economia/2006/01/09/actualidad/1136795579\\_850215.html](http://economia.elpais.com/economia/2006/01/09/actualidad/1136795579_850215.html) Consultado: 17-07-2015

-EL PAÍS; "Los BRIC miran hacia África", 14 de Marzo de 2010. Disponible en: [http://elpais.com/diario/2010/03/14/negocio/1268576068\\_850215.html](http://elpais.com/diario/2010/03/14/negocio/1268576068_850215.html) Consultado: 11-12-2015

-EL PAÍS; "La fiebre del ladrillo estalla en África", 19 de Enero de 2014. Disponible en: [http://sociedad.elpais.com/sociedad/2014/01/19/actualidad/1390164555\\_239664.html](http://sociedad.elpais.com/sociedad/2014/01/19/actualidad/1390164555_239664.html) Consultado: 11-12-2015

-EL PAÍS; "Nollywood: la industria millonaria del 'home video' en Nigeria", 14 de Febrero de 2014. Disponible en: [http://elpais.com/elpais/2014/02/14/africa\\_no\\_es\\_un\\_pais/1392361200\\_139236.html](http://elpais.com/elpais/2014/02/14/africa_no_es_un_pais/1392361200_139236.html) Consultado: 03-12-2016

-EL PAÍS; "El gigante africano no es solo petróleo", 26 de Abril de 2014. Disponible en: [http://economia.elpais.com/economia/2014/04/25/actualidad/1398440204\\_399270.html](http://economia.elpais.com/economia/2014/04/25/actualidad/1398440204_399270.html) Consultado: 03-12-2016

-EL PAÍS; "El petróleo baja de los 80 dólares por primera vez en cuatro años", 13 de Noviembre de 2014. Disponible en: [http://economia.elpais.com/economia/2014/11/13/actualidad/1415869346\\_473950.html](http://economia.elpais.com/economia/2014/11/13/actualidad/1415869346_473950.html) Consultado: 09-02-2015

-EL PAÍS; "China, el gran superproductor de acero", 22 de Mayo de 2016. Disponible en: [http://economia.elpais.com/economia/2016/05/20/actualidad/1463736974\\_549487.html](http://economia.elpais.com/economia/2016/05/20/actualidad/1463736974_549487.html) Consultado: 28-08-2016

-JORNAL DE ANGOLA; "Requalificação urbana foi lançada em Cabinda", 10 de Mayo de 2010. Disponible en: [http://jomaldeangola.sapo.ao/politica/requalificacao\\_urbana\\_foi\\_lancada\\_em\\_cabinda](http://jomaldeangola.sapo.ao/politica/requalificacao_urbana_foi_lancada_em_cabinda) Consultado: 28-08-2016

-JORNAL DE ANGOLA; “Cidade do Kilamba Kiaxi fica pronta no próximo ano”, 24 de Março de 2011. Disponível em: [http://jomaldeangola.sapo.ao/politica/cidade\\_do\\_kilamba\\_kiixi\\_fica\\_pronta\\_no\\_proximo\\_ano](http://jomaldeangola.sapo.ao/politica/cidade_do_kilamba_kiixi_fica_pronta_no_proximo_ano) Consultado: 28-05-2016

-JORNAL DE ANGOLA; “Cooperação entre Angola e China é útil para reconstrução nacional”, 9 de Junho de 2012. Disponível em: [http://jomaldeangola.sapo.ao/economia/cooperacao\\_entre\\_angola\\_e\\_china\\_e\\_util\\_para\\_a\\_reconstrucao\\_nacional](http://jomaldeangola.sapo.ao/economia/cooperacao_entre_angola_e_china_e_util_para_a_reconstrucao_nacional) Consultado: 12-08-2015

-JORNAL DE ANGOLA; “China garante reabilitação”, 19 de Diciembre de 2013. Disponível em: [http://jomaldeangola.sapo.ao/politica/china\\_garante\\_reabilitacao](http://jomaldeangola.sapo.ao/politica/china_garante_reabilitacao) Consultado: 27-09-2016

-JORNAL DE ANGOLA; “China promove intercâmbio militar”, 4 de Noviembre de 2015. Disponível em: [http://jomaldeangola.sapo.ao/politica/china\\_promove\\_intercambio\\_militar](http://jomaldeangola.sapo.ao/politica/china_promove_intercambio_militar) Consultado: 11-12-2015

-JORNAL DE ANGOLA; “Angola reduz importação de aço”, 16 de Diciembre de 2015. Disponível em: [http://jomaldeangola.sapo.ao/economia/angola\\_reduz\\_importacao\\_de\\_aco](http://jomaldeangola.sapo.ao/economia/angola_reduz_importacao_de_aco) Consultado: 28-08-2016

-O GLOBO; “China rebate insinuação dos EUA sobre papel colonial na África”, 14 de Junho de 2011. Disponível em: <http://oglobo.globo.com/mundo/china-rebate-insinuacao-dos-eua-sobre-papel-colonial-na-africa-2875516> Consultado: 29-08-2012

-PEOPLE'S DAILY; “Full Text of Jiang Zemin's Report at 16th Party Congress (2)”, 18 de Noviembre de 2002. Disponível em: [http://en.people.cn/200211/18/eng20021118\\_106984.shtml](http://en.people.cn/200211/18/eng20021118_106984.shtml) Consultado: 10-02-2014

-PREMIUM TIMES; “50 Nigerian students get scholarships to study in China”; 24 de Agosto de 2016. Disponível em: <http://www.premiumtimesng.com/regional/ssouth-east/209224-50-nigerian-students-get-scholarships-study-china.html> Consultado 27-09-2016

-THIS DAY, “China Supports ECOWAS Standby Force with Military Equipment”, 24 de Março de 2016. Disponível em: <http://www.thisdaylive.com/index.php/2016/03/24/china-supports-ecowas-standby-force-with-military-equipment/> Consultado: 14-08-2016

-VANGUARD; “FirstBank secures approval to operate in China”, 5 de Julio de 2009. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2009/07/firstbank-secures-approval-to-operate-in-china/> Consultado: 27-07-2015

-VANGUARD; “China-Nigeria trade set to hit \$10bn – Chinese Minister”, 9 de Noviembre de 2011. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2011/11/china-nigeria-trade-set-to-hit-10bn-chinese-minister/>. Consultado: 12-06-2015

-VANGUARD; “China to make Nigeria major manufacturing zone”, 10 de Noviembre de 2011. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2011/11/china-to-make-nigeria-major-manufacturing-zone/> Consultado 12-06-2015

-VANGUARD; “FG, CCECC sign \$1.5b Lagos/Ibadan rail project”, 29 de Agosto de 2012. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2012/08/fg-ccecc-sign-1-5b-lagosibadan-rail-project/> Consultado: 27-07-2016

-VANGUARD; “Total sells 20% stake in Nigerian offshore bloc to China’s Sinopec for \$2.5bn”, 19 de Noviembre de 2012. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2012/11/total-sells-20-stake-in-nigerian-offshore-bloc-to-chinas-sinopec-for-2-5bn/> Consultado: 17-07-2015

-VANGUARD; “China reassures Nigerians of standard imported products”, 28 de Mayo de 2014. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2014/05/china-reassures-nigerians-standard-imported-products/> Consultado: 12-06-2015

-VANGUARD; “Nigeria seeks China’s support on influx of substandard imports”, 13 de Junio de 2014. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2014/06/nigeria-seeks-chinas-support-influx-substandard-imports/> Consultado: 12-06-2015

-VANGUARD; “Large trade imbalance between Nigeria and China must be reduced – Buhari”, 12 de Abril de 2016. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2016/04/large-trade-imbalance-nigeria-china-must-reduced-buhari/> Consultado: 12-06-2016

-VANGUARD; “China offers \$15m for establishment of 50 Agric Demonstration Farms in Nigeria”, 12 de Abril de 2016. Disponible en: <http://www.vanguardngr.com/2016/04/china-offers-15m-establishment-50-agric-demonstration-farms-nigeria/> Consultado: 27-09-2016

-WASHINGTON POST; “Many Oil Experts Unconcerned Over China Unocal Bid”, 1 de Julio 2005. Disponible en: <http://www.washingtonpost.com/wp-dyn/content/article/2005/06/30/AR2005063002081.html> Consultado: 02-04-2016

-XINHUA; “China y Angola se comprometen a fortalecer vínculos militares”, 1 de Septiembre de 2009. Disponible en: [http://spanish.news.cn/china/2009-09/01/c\\_1338025.htm](http://spanish.news.cn/china/2009-09/01/c_1338025.htm) Consultado: 22-10-2014

-XINHUA; “China y Angola establecerán asociación estratégica”, 21 de Noviembre de 2010. Disponible en: [http://spanish.news.cn/mundo/2010-11/21/c\\_13615392.htm](http://spanish.news.cn/mundo/2010-11/21/c_13615392.htm) Consultado: 22-10-2014

-XINHUA; “Vicepresidente chino elogia contribución de empresas chinas para la cooperación entre China y África”, 21 de Noviembre de 2010. Disponible en: [http://spanish.news.cn/mundo/2010-11/21/c\\_13615382.htm](http://spanish.news.cn/mundo/2010-11/21/c_13615382.htm) Consultado: 22-10-2014

-XINHUA; “China promete ayudar a Angola a diversificar exportaciones en comercio bilateral”. 14 de Enero de 2011. Disponible en: [http://spanish.news.cn/economia/2011-01/14/c\\_13690101.htm](http://spanish.news.cn/economia/2011-01/14/c_13690101.htm) Consultado: 22-10-2014

-XINHUA; “China pide enriquecer asociación chino-angoleña”, 16 de Abril de 2011. Disponible en: [http://spanish.news.cn/china/2011-04/16/c\\_13831501.htm](http://spanish.news.cn/china/2011-04/16/c_13831501.htm). Consultado: 22-10-2014

-XINHUA; “La entrada de China a la OMC, un ‘gran evento’ en la historia mundial, dice ex director general”, 1 de Diciembre de 2011. Disponible en: [http://spanish.news.cn/economia/2011-12/01/c\\_131281940.htm](http://spanish.news.cn/economia/2011-12/01/c_131281940.htm) Consultado: 29-08-2015

-XINHUA; “Satélite de Nigeria será lanzado en China”, 15 de Diciembre de 2011. Disponible en: [http://spanish.news.cn/tec/2011-12/15/c\\_131307107.htm](http://spanish.news.cn/tec/2011-12/15/c_131307107.htm). Consultado: 09-07-2016

-XINHUA; “China lanza satélite de comunicación de Nigeria”, 20 de Diciembre de 2011. Disponible en: [http://spanish.news.cn/tec/2011-12/20/c\\_131316244.htm](http://spanish.news.cn/tec/2011-12/20/c_131316244.htm). Consultado: 09-07-2016

- XINHUA; “Máximo asesor político de China pronuncia discurso en cumbre de UA”, 30 de Enero de 2012. Disponible: [http://spanish.news.cn/mundo/2012-01/30/c\\_131381552.htm](http://spanish.news.cn/mundo/2012-01/30/c_131381552.htm) Consultado: 11-12-2015

-XINHUA; “China exporta locomotoras diésel a Angola”, 16 de Julio de 2012. Disponible en: [http://spanish.news.cn/china/2012-07/16/c\\_131719162.htm](http://spanish.news.cn/china/2012-07/16/c_131719162.htm) Consultado: 22-10-2014

-XINHUA; “Líderes chino y angoleño marcan lazos de 30 años”, 12 de Enero de 2013. Disponible en: [http://spanish.news.cn/china/2013-01/12/c\\_132098065.htm](http://spanish.news.cn/china/2013-01/12/c_132098065.htm) Consultado 22-10-2014

-XINHUA; “China y Africa firmarán acuerdos en infraestructura y energía durante visita de premier chino”, 4 de Mayo de 2014. Disponible en: [http://spanish.xinhuanet.com/china/2014-05/04/c\\_133308644.htm](http://spanish.xinhuanet.com/china/2014-05/04/c_133308644.htm) Consultado: 22-10-2014

-XINHUA; “Premier chino refuta el llamado ‘neocolonialismo’ de China en África”, 4 de Mayo de 2014. Disponible en: [http://spanish.xinhuanet.com/china/2014-05/04/c\\_133308950.htm](http://spanish.xinhuanet.com/china/2014-05/04/c_133308950.htm) Consultado: 22-10-2014

-XINHUA; “Primer ministro chino pide cooperación más estrecha con Angola”, 10 de Mayo de 2014. Disponible en: [http://spanish.xinhuanet.com/china/2014-05/10/c\\_133322827.htm](http://spanish.xinhuanet.com/china/2014-05/10/c_133322827.htm) Consultado 22-10-2014

-XINHUA; “Compañía china concluye construcción de línea ferroviaria en Angola”, 13 de Agosto de 2014. Disponible en: [http://spanish.xinhuanet.com/economia/2014-08/13/c\\_133554004.htm](http://spanish.xinhuanet.com/economia/2014-08/13/c_133554004.htm) Consultado: 20-02-2015

## **Bibliografía**

-ACIOLY, Luciana, ALVES, María Abadía S. y LEAO, Rodrigo Pimentel F.; A internalização das empresas chinesas; Brasilia, Nota técnica, Instituto de Pesquisa Económica Aplicada (IPEA).

-ADEJUMOBI, Said; Does Africa catch a cold when China sneezes?, Londres, New Africa Magazine, 14 de Octubre de 2015. Disponible en: <http://newafricanmagazine.co>

m/does-africa-catch-a-cold-when-china-sneezes/ Consultado: 25-02-2016

-ALDEN, Chris; China in Africa, Londres/Nueva York, International African Institute, Royal African Society and Social Science Research Council, Zed Books, 2007.

-ALVEZ, Ana Cristina; The oil factor in Sino-Angolan relations at the start of the 21<sup>st</sup> century, Johannesburgo, Occasional Paper N° 55, South African Institute of International Affairs (SAIIA), Febrero de 2010.

-ANGUIANO ROCH, EUGENIO; China: la política de cooperación con el Tercer Mundo, México, Estudios de Asia y África, Vol. 15, N°3 (45), El Colegio de México, Julio-Septiembre 1980

-APANGO, Eduardo Tzili; Educación y construcción de significados en la relación China-África, México, Cuadernos de Trabajo del CECHIMEX N° 4, Universidad Nacional Autónoma de México, 2013.

-ARRIGHI, Giovanni; La crisis africana, Madrid, New Left Review N°15, 2002.Pp. 5-33

- ARRIGHI, Giovanni; Adam Smith en Pekín. Orígenes y fundamentos del siglo XXI, Madrid, Akal, 2007.

-AYODELE, Thompson y SOTOLA, Olusegun; China in Africa: An evaluation of chinese investment, Lagos, IPPA Working Paper Series, Initiative for Public Policy Analysis (IPPA), 2014.

-BARRY, Soutman y YAN, Hairong; Friends and interests: China's distinctive links with Africa, en: GUERRERO, Dorothy-Grace y MANJI, Firoze (Ed.); China new role in Africa and the south: a search for a new perspective, Nairobi/Oxford/Bangkok, Fahamu and Focus on the Global South, 2008.

-BEMS, Rudolfs, CATÃO, Luis, KÓCZÁN, Zsóka, WEICHENG Lian, y POPLAWSKI-RIBEIRO, Marcos; Understanding the slowdown in capital flows to emerging markets, en: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL; World Economic Outlook: too slow for too long, Washington, Abril 2016.

- BOUKORO, Amphy Wang y AIBANGA, Jeanne Marie L.; China-Africa political and economic relations in the 21st century: an analysis of China new involvement into Africa, Changchun, Jilin University, 2010.
- BRAILLARD, Philippe y DE SENARCLENS, Pierre; El Imperialismo, México, Fondo de Cultura, 1989.
- BROADMAN, Harry G.; Africa's silk road: China and India's new economic frontier, Washington, The World Bank, 2007.
- BROADMAN, Harry G.; Chinese-African trade and investment: the vanguard of south-south commerce in the twenty-first century, en: ROTBERG, Robert (Ed.); China into Africa. Trade, aid and influence, Washington, Brookings Institutions Press, 2008.
- BURKE, Cristopher y CORKIN, Lucy; China's interest and activity in Africa's construction and infrastructure sectors, Stellenbosch, Centre for Chinese Studies, Stellenbosch University, 2006.
- CAMPOS, Indira y VINES, Alex; Angola and China. A pragmatic partnership, Washington, Working Paper, Center for strategic & International Studies (CSIS), Marzo de 2008.
- CARDENAL, Juan Pablo y ARAÚJO, Heriberto; La silenciosa conquista china, Buenos Aires, Crítica, 2012.
- CENTER FOR STRATEGIC INTERNATIONAL STUDIES; China's "going out" investment policy, Washington, 27 de mayo de 2008.
- CHAPONNIÈRE, Jean-Raphael; Chinese aid to Africa, origins, forms and issues, en: VAN DIJK, Meine Pieter (Ed.); The new presence of China in Africa, Amsterdam, Amsterdam University Press, 2009.
- CHERU, Fantu y OBI, Cyril (Ed.); The rise of China and India in Africa. Challenges, opportunities and critical interventions. Londres/Nueva York, Zed Books and Nordiska Afrikainstitutet, 2010.
- COLLIER, Paul, SOLUDO, Chukwuma C., y PATTILLO, Catherin (Ed.); Economic policy options for a prosperous Nigeria, New York, FMI, Palgrave Macmillan, 2008.

-CORKIN, Lucy; Las actuales perspectivas económicas de Angola: ¿la maldición o bendición del petróleo?, Análisis del Real Instituto Elcano (ARI) N° 4, Real Instituto Elcano, 2009. Disponible en: [http://www.realinstitutoelcano.org/wps/portal/web/rielcano\\_es/contenido?WCM\\_GLOBAL\\_CONTEXT=/elcano/elcano\\_es/zonas\\_es/afrika+subsahariana/ari4-2009#](http://www.realinstitutoelcano.org/wps/portal/web/rielcano_es/contenido?WCM_GLOBAL_CONTEXT=/elcano/elcano_es/zonas_es/afrika+subsahariana/ari4-2009#)

Consultado: 31-12-2015

-CORKIN, Lucy, BURKE, Christopher y DAVIES, Martyn; China's role in the development of Africa's Infrastructure, Washington, SAIS Working Papers in African Studies 04-08, School of Advanced International Studies, The Johns Hopkins University, 2008.

-COSTA ALMEIDA, Eugénio; O papel de Angola como vértice do eixo centro-austral de África. Contributos para a segurança regional, Coimbra, IX Congreso Ibérico de Estudios Africanos, 11 de Septiembre de 2014.

-DA ROCHA, Alves (Dir.); Relatório Social de Angola 2012, Luanda, Universidade Católica de Angola (UCAN), Centro de Estudos e Investigação Científica (CEIC), Junio 2013.

-DA ROCHA, Alves (Dir.); Relatório Económico de Angola 2013, Luanda, Universidade Católica de Angola (UCAN), Centro de Estudos e Investigação Científica (CEIC), Texto Editores, 2014.

-DE LA TORRE, Servando; Aspectos de la política china en las luchas de liberación de África, Revista de Política Internacional, N° 149, Enero – Febrero de 1977.

-DIAMAND, Marcelo; El péndulo argentino: ¿hasta cuándo?, Buenos Aires, Centro de Estudios de la Realidad Económica y Social (CERES), 1984.

-DIAMAND, Marcelo; Hacia la superación de las restricciones al crecimiento económico argentino, Buenos Aires, Centro de Estudios de la Realidad Económica (CERES), 1988.

-DÍAZ VÁZQUEZ, Julio A.; Las inversiones de China en el exterior (I), La Habana, Universidad de la Habana, Octubre de 2009.

- EGBULA, Margaret y QI, Zheng; China and Nigeria: a powerful south-south alliance, París, West African Challenges N° 5, Sahel and West Africa Club Secretariat (SWAC-OECD), Noviembre de 2011.
- FALOLA, Toyin y HEATON, Matthew M.; A history of Nigeria, Nueva York, Cambridge University Press, 2008.
- FICK, David S.; Entrepreneurship in Africa: A Study of Successes, Londres, Quorum Books, 2002.
- GARCÍA RODRIGUEZ, José León, CASTILLA GUTIERREZ, Carlos y GARCÍA RODRIGUEZ, Francisco J.; Producción y gestión petrolera en Angola, Madrid, Boletín Económico N° 3029, Información Comercial Española (ICE), Agosto de 2012.
- GERNET, Jacques; El Mundo Chino, Barcelona, Crítica, 1991.
- GONÇALVES DE OLIVEIRA, Alana Camoça; O petróleo africano no horizonte do Brasil: a relação entre política externa brasileira e a energia nas relações Brasil-Nigéria e Brasil-Angola (2003-2014), Río de Janeiro, Tesis de Maestría en Economía Política Internacional, Universidade Federal do Rio de Janeiro, Instituto de Economía, 2015.
- GU, Jing; China's Private Enterprises in Africa and the Implications for African Development, European Journal of Development Research, Vol. 21, N° 4, 570-587, Palgrave Macmillan, 2009.
- GUBAK, Happy Daniel y SAMUEL, Maiwada; Chinese Trade and Investment in Nigeria's Agricultural Sector: a Critical Analysis, Colfax, American International Journal of Social Science Vol. 4, N° 2, 277-287, Abril de 2015.
- GUERRERO, Dorothy- Grace y MANJI, Firoze (Ed); China's new role in Africa and the south: A research for a new perspective, Nairobi/Oxford/ Bangkok, Fahamu and Focus on the Global South, 2008.
- GUSMÃO DE MENDONÇA, Marina; Impactos dos interesses comerciais da China na África: o caso da África do Sul, en: SANTILLÁN, Gustavo (Ed.), II Seminario Iberoamericano de Estudios Asiáticos y Latinoamericanos China y América Latina:

perspectivas hacia la integración, Córdoba, Actas, 2010. Disponible en: <http://ciecs-conicet.gob.ar/asialatinoamerica/textos/15-%20Gusmao.htm> Consultado: 27-01-2015

-GUSMÃO DE MENDONÇA, Marina; Relações comerciais China-Africa do Sul: impactos e perspectivas, Santiago de Chile, IV Congreso Internacional del Conocimiento, Universidad de Santiago de Chile (USACH), 9-12 de Octubre de 2015.

-HOBSBAWM, Eric; La era del Imperio. 1875-1914, Buenos Aires, Crítica, 2009.

-HARNEIT-SIEVERS, Axel, MARKS, Stephen y NAIUDU, Sanusha; Chinese and african perspective on China in Africa, Kampala, Pambazuka Press (Fahamu), Fountain, 2010.

-HUANG, Wenbin y WILKES, Andreas; Analysis of China's overseas investment policies, Bogor, Working Paper 79, Center of International Forestry Research, 2011.

-IKHOME, Francias; The role and place of the African Union in the emerging China-Africa partnership, en: HARNEIT-SIEVERS, Axel, MARKS, Stephen y NAIDU, Sanusha (Ed.), Chinese and African perspective on China in Africa, Kampala, Pambazuka Press (Fahamu), 2010.

-KABUNDA, Mbuyi; La Unión Africana y el NEPAD: mitos y realidades, Nova Africa Nº 16, 33-48, Barcelona, Centre d'Estudis Africans, 2005.

-KABUNDA, Mbuyi; Integración regional en África: obstáculos y alternativas, en: Nova Africa Nº 25, 91-112, Barcelona, Centre d'Estudis Africans, 2009.

-KHANDELWAL, Padamja; COMESA and SADC: Prospects and Challenges for Regional Trade Integration, Washington, FMI, Working Paper Nº 04/227, Diciembre de 2004.

-KI-ZERBO, Joseph; Historia del África Negra. De los orígenes a las independencias, Barcelona, Casa África, 2011.

-LECHINI, Gladys; China en África: discurso seductor, intenciones dudosas, Nueva Sociedad Nº 246, Julio-Agosto 2013.

LENIN, Vladimir Ilich; El imperialismo, fase superior del capitalismo, Buenos Aires, Luxemburg, 2009.

-LÓPEZ, Patricia Moreno; El mercado de papel y cartón en Nigeria, Lagos, Notas Sectoriales, Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Lagos, Mayo de 2012. Disponible en: <http://www.ibiae.com/sites/default/files/informes-paises/NIGERIA%20Mercado%20del%20papel%20y%20cart%C3%B3n.pdf> Consultado: 29-08-2016

-MARTINEZ PEÑA, Leandro; Amenazas a la estabilidad en la Nigeria actual, Madrid, Athena Intelligence Journal, Vol. 1, N°1, 69-87, Enero-Marzo de 2009.

-MEISNER, Maurice; La China de Mao y después. Una historia de la República Popular, Córdoba, Comunicarte, 2007.

-MICHEL, Serge y BEURET, Michel; China en África. Pekín a la conquista del continente africano, Madrid, Alianza, 2009.

-MOSS, Todd y ROSE, Sarah; China ExIm Bank and Africa: new lending, new challenges, Washington, CED Notes, Center for Global Development, Noviembre de 2006.

-MURIEL PATINO, María Victoria; Efectos económicos de la intervención del Fondo Monetario Internacional y del Banco Mundial en África Subsahariana, Madrid, Revista de Economía Mundial N° 3, 197-219, 2000.

-NABINE, Djeriwake; The impact of chinese investment and trade on Nigeria economic growth, Adís Abeba, ATPC, Work in Progress N° 77, Economic Commission for Africa-United Nations, 2009.

-NAIDU, Sanusha y BURKE, Christopher; La ayuda de China a África, en: MARTINEZ, Guillermo y BURKE, Christopher (Coord.); África, la nueva frontera china, Barcelona, Casa África.

-NIQUET, Valeri; La stratégie africaine de la Chine, Paris, Politique Etrangère, Vol. 71, N° 2, Institut Français des Relations Internationales (IFRI), Verano de 2006.

- NONELL TORRES, Pedro y ACUÑA BARRANTES, Henry; África: un continente con oportunidad y futuro, Bogotá, Revista Academia y Virtualidad, Vol. 9, Nº 1, 142-159, Universidad Militar Nueva Granada, 2016.
- OBIORAH, Ndubisi; Rise and rigth in China-Africa relations, Washington, Working Paper in African Studies 3, Paul H. Nitze School of advanced international studies (SAIS), African Studies Program, The Johns Hopkins University, 2008.
- OGNIMBA, Emile; Gobernabilidad, paz y seguridad en áfrica. La Unión Africana en una encrucijada de caminos y de retos, Madrid, Cuadernos de Estrategia Nº 146, Instituto Español de Estudios Estratégicos, Ministerio de Defensa, 2010.
- OLGUIN VELEZ, Perla M.; El compromiso de China con el desarrollo en el Tercer Mundo: El modelo Angola; Working Paper 26, Centro Argentino de Estudios Internacionales (CAEI), s/d.
- OYEJIDE, Ademola, OGUNKOLA, A. y BANKOLE, A.; Import prohibition as a trade policy instrument: the nigerian experience, en: GALLAGHER, P., LOW, P. y -STOLER, A.; Managing the challenges of WTO participations, Case Study 32, 2005.
- PACHECO FERIA, Ulises y DOS SANTOS, Moisés; La economía de Angola: crecimiento económico y vulnerabilidad del sector externo, Santiago de Cuba, Anuario de la Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales, Vol. VI, 109-120, Universidad de Oriente, 2015.
- PALACIÁN DE INZA, Blanca; ¿Ejerce la Unión Africana su responsabilidad de proteger?, Madrid, Documento de Análisis, Instituto Español de Estudios Estratégicos, Ministerio de Defensa. 19 de Abril de 2016.
- PALAZUELOS MANSO, Enrique y GARCÍA FERNÁNDEZ-MURO, Clara; La transición energética de China: perfiles y propulsores internos, Madrid, Revista de Economía Mundial Nº 20, 165-196, 2008.
- PERDUE, Peter C.; China Marches West: the Qing conquest of Central Eurasia, Cambridge-Massachusetts/Londres, Harvard University Press, 2005.

- PEREIRA MAIA, Laina; Relações económicas entre Brasil e Angola: implicações sobre o desenvolvimento angolano, João Pessoa, Tesis de Maestría en Ciencias Jurídicas, Universidade Federal da Paraíba, 2012.
- POMERANZ, Kenneth; The Great Divergence: China, Europe and making of the modern world economy, Princeton, Princeton University Press, 2000.
- PREBISCH, Raúl; Obras Escogidas, Buenos Aires, Colibrí, 1981.
- PUSHAK, Nataliya y FOSTER, Vivien; Angola's Infrastructure: a continental perspective; Washington, Country Report, Africa Infrastructure Country Diagnostic (AICD), The International Bank for Reconstruction and Development / The World Bank, Marzo de 2011.
- RAMO, Joshua Cooper; The Beijing Consensus, Londres, Foreign Policy Centre, 2004.
- REED, Kristin; Crude existence: environment and the politics of oil in Northern Angola, Berkeley/Los Ángeles/Londres, Global, Area & International Archive (GAIA), University of California, 2009.
- RENARD, Mary-Françoise; China's trade and FDI in Africa, Túnez, Working Paper Series N° 126, African Development Bank Group, Mayo de 2011.
- SANTILLAN, Gustavo, MORERO, Hernán y RUBIOLO, Florencia; La empresa en China y su contexto: dimensiones intervinientes en la práctica de "hacer negocios", México, Cuadernos de Trabajo del CECHIMEX N° 2, Universidad Autónoma de México, Marzo-Abril de 2012.
- SANTILLÁN, Gustavo, RESIALE VIANO, José M.; Potencias emergentes en el escenario internacional: un análisis histórico de los comportamientos de los Estados Unidos (1865-1913) y China (1978-2015) hacia la periferia, en: RUBIOLO, M. Florencia y BARONI, Paola A.; Emergentes asiáticos en América Latina. El sudeste de Asia, China e India, Córdoba, Brujas, 2015.
- SANTILLÁN, Gustavo, RESIALE VIANO, José M. y PEREYRA, Eugenia; Política exterior en escenarios dispares: persistencias estratégico-culturales en la diplomacia de la República Popular China contemporánea hacia los Estados Unidos y el Este Asiático,

San Pablo, Leste Vermelho, Vol. 1, N° 1, 2015. Disponible en:  
<http://www.lestevermelho.org/revista/index.php/lestevermelho/article/view/4/15>

Consultado: 1-10-2016

-SCISSORS, Derek; China's investment in the world increasing, not soaring, Washington, American Enterprise Institute, Julio 2015.

-SOGGE, David; Angola 'failed' yet 'successful', Madrid, Fundación para las Relaciones Internacionales y el Diálogo Exterior (FRIDE), Working Paper 81, Abril de 2009.

-TAN-MULLINS, May, MOHAN, Giles y POWER, Marcus; Redefining 'Aid' in the China–Africa Context, La Haya, Development and Change, Vol. 41, N° 5, 857-871, International Institute of Social Studies, 2010.

-TAYLOR, Ian; China and Africa. Engagement and compromise, London/Nueva York, Routledge, 2006.

-TAYLOR, Ian; Unpacking China's Resource Diplomacy in Africa, en: Melber, Henning (Comp.), China in África, Uppsala, Current African Issues N° 3, Nordiska AfrikaInstitutet, 2007.

-TEMBE, Paulo Eliche Tembe y XU, Kangning; China-Africa Economic Cooperation: Chinese Companies Contributions to African Development. The Cases of Mozambique and Angola, Toronto, Research in World Economy, Vol. 4, N° 2, 61-74, Sciedu Press, 2013.

-UNCETA SATRUSTEGUI, Koldo y BIDAURRATZAGA AURRE, Eduardo; Las relaciones económicas chino-africanas y su incidencia sobre el patrón de desarrollo en el continente africano, Madrid, Revista de Economía Mundial N° 20, 2008.

-VAN DE LOOY, Judith; Africa and China: a strategic partnership?, Leiden, ASC Working Paper 67, African Studies Centre, 2006.

-VAN DIJK, Meine Pieter (Ed.); The new presence of China in Africa, Amsterdam, Amsterdam University Press, 2009.

-VISENTINI, Paulo Fagundes; As Relações Brasil-Angola: pivô da diplomacia africana, Belo Horizonte, Actas de 5º Reunión de la Asociación Brasileira de Relaciones Internacionales (ABRI), 29-31 de Julio de 2015.

-YUNNAN, Chen, YUAN SUN, Irene, UZONNA UKAEJIOFO, Rex, TANG Xiaoyang y BRAUTIGAM, Deborah; Learning from China? Manufacturing, investment, and technology transfer in Nigeria, Washington, China Africa Research Initiative, Working Paper 2, Johns Hopkins School of Advanced International Studies, Enero de 2016.

-ZAFAR, Ali; The growing relationship between China and Sub-Saharan Africa: macroeconomic, trade, investment, and aid links; The World Bank Research Observer. Vol. 22, N° 1, Primavera de 2007

-ZHAO, Shelly; The China-Angola Partnership: A Case Study of China's Oil Relations in Africa, Hong Kong, China Briefing, 25 de Mayo de 2011. Disponible en: <http://www.china-briefing.com/news/2011/05/25/the-china-angola-partnership-a-case-study-of-chinas-oil-relationships-with-african-nations.html> Consultado: 17-07-2015

-ZOCTIZOUM, Yarisse; Otro golpe de Estado en Nigeria, México, Estudios de Asia y África, Vol. 21, N° 2, 299-317, El Colegio de México, Abril-Junio de 1986.