



PROYECTO INTEGRADOR

Análisis de pre-factibilidad para proyecto de inversión de dispositivo "Porta-Tablet" para postventa en automotriz

AUTOR: SIMIAN, VICTORIA

TUTOR: ING. RINALDO RIGAZIO





INTRODUCCION

ESTUDIO DE MERCADO

ESTUDIO TECNICO

ESTUDIO ECONOMICO FINANCIERO

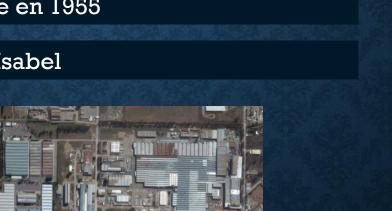
CONCLUSIONES



INTRODUCCION

LA EMPRESA – RENAULT FSI

- Automotriz multinacional casa matriz en Francia
- En Argentina nace en 1955
- Córdoba Santa Isabel









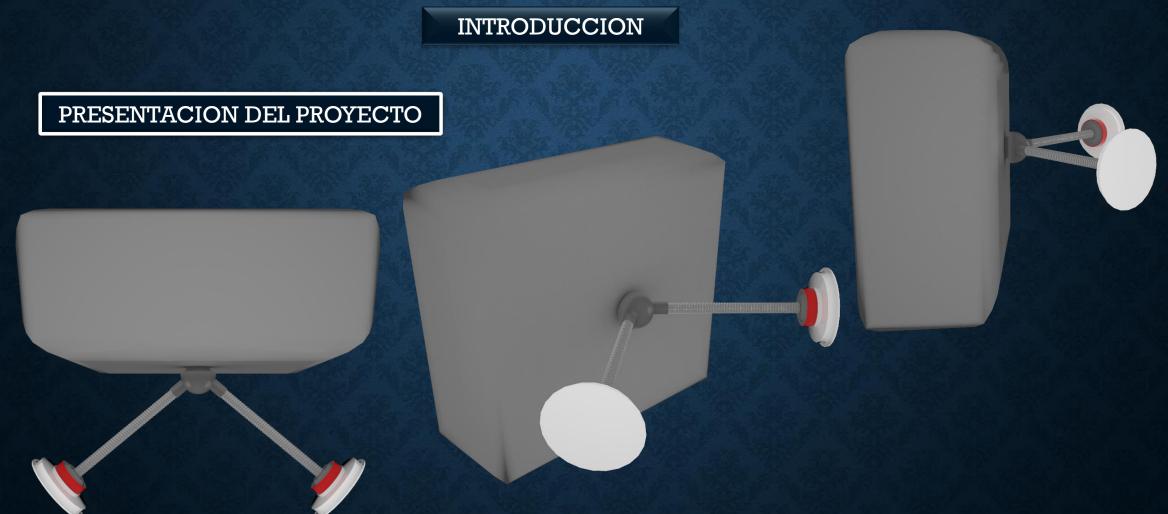
INTRODUCCION

PRESENTACION DEL PROYECTO

- Producto innovador
- Propuesta como patente
- Baja inversión baja ganancia



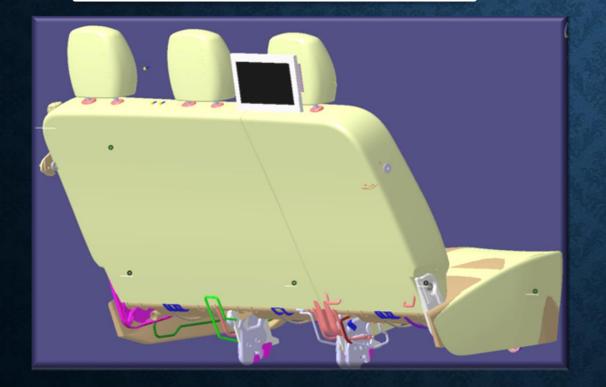


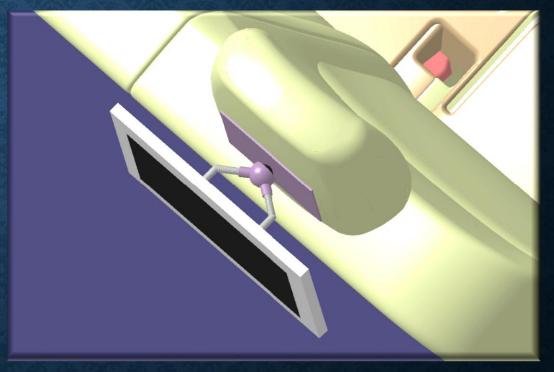




INTRODUCCION

PRESENTACION DEL PROYECTO

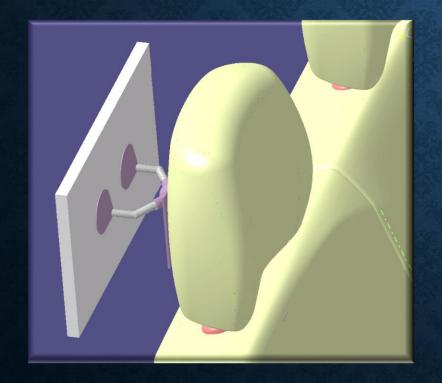


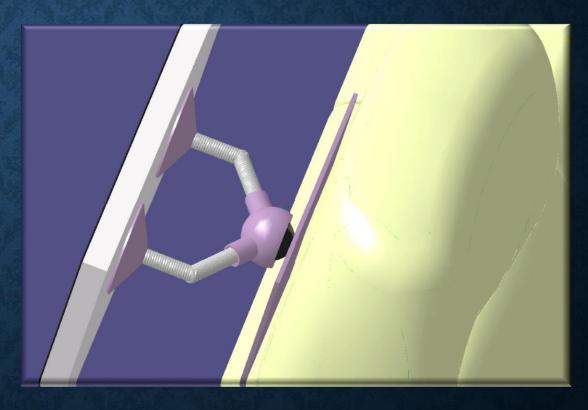




INTRODUCCION

PRESENTACION DEL PROYECTO







INTRODUCCION

OBJETIVO GENERAL

- Realizar un análisis de pre-factibilidad
- Producto que aun no existe en el mercado
- Determinación si el proyecto es conveniente o no



INTRODUCCION

OBJETIVOS PARTICULARES

- Presentar el producto explicando sus aspectos innovadores.
- Determinar la demanda mensual, lo cual va a determinar los ingresos del proyecto.
- Realizar un estudio técnico detallado en base a los volúmenes de las ventas pronosticadas.
- Calcular el capital inicial a invertir
- Con la ayuda de un Flujo de Fondos, calcular VAN y TIR para establecer si es conveniente proseguir con el proyecto o no.



ESTUDIO DE MERCADO

ANALISIS DE LA DEMANDA

→ Cantidad de bienes y/o servicios que el mercado objetivo requiere para buscar la satisfacción de una necesidad específica a un precio determinado

Estudio de campo

- \triangleright 6 meses \rightarrow 1600 clientes (13/15 diarios)
- ➤ 80% servicios de mantenimiento / 20% promociones
- ➤ 35% clientes nuevos → 560 clientes
- ➤ 40% de los clientes adquieren accesorios



ESTUDIO DE MERCADO

ANALISIS DE LA DEMANDA

Estudio de campo

- ¿Opinión sobre producto en cuestión? (Muy interesante, interesante, neutro, poco interesante, nada interesante)
- ¿Qué aspectos le atraen del producto? (diseño, utilidad, está de moda, atractivo, ninguno)
- ¿Dónde le gustaría adquirir este producto? (postventa, otro negocio, internet)
 - > Interesante
 - Diseño y utilidad

> Post-venta

TENDENCIA FAVORABLE



ESTUDIO DE MERCADO

ANALISIS DE LA DEMANDA

Estudio de campo -> Análisis de la competencia

Genérico	\$380
Griffin	\$590
Avantree	\$299
Tagwood	\$380
Arkon	\$899
Samsung	\$349
Promedio	\$483









ESTUDIO DE MERCADO

ANALISIS DE LA DEMANDA

Demanda de vehículos

 2016 → 4324 Renault → valor a tener en cuenta para comparar luego el valor de la demanda esperada calculada



ESTUDIO DE MERCADO

ANALISIS DE LA DEMANDA

Demanda de vehículos -> Determinación de la demanda mensual

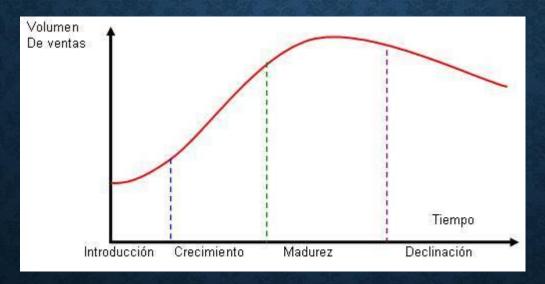
- 40% de 560 clientes = 230
- 50% de 230 = 115 cada 6 meses
- 115/6 = 20
- 20x4 = 80
- 960 unidades anuales \rightarrow 22% de 4324



ESTUDIO DE MERCADO

ANALISIS DE LA DEMANDA

Ciclo de vida de un producto nuevo en marketing



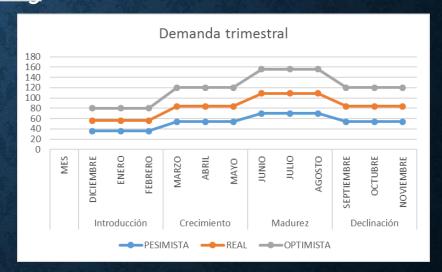


ESTUDIO DE MERCADO

ANALISIS DE LA DEMANDA

Ciclo de vida de un producto nuevo en marketing

		PESIMISTA	REAL	OPTIMISTA
	MES			
	DICIEMBRE	36	56	80
Introducción	ENERO	36	56	80
	FEBRERO	36	56	80
	MARZO	54	84	120
Crecimiento	ABRIL	54	84	120
	MAYO	54	84	120
	JUNIO	70	109	156
Madurez	JULIO	70	109	156
	AGOSTO	70	109	156
	SEPTIEMBRE	54	84	120
Declinación	OCTUBRE	54	84	120
	NOVIEMBRE	54	84	120



Pronóstico de demanda según cada escenario y para cada periodo

Pronóstico de demanda según cada escenario y para cada periodo





ESTUDIO DE MERCADO

FUERZAS DE PORTER

Clientes

Bajo poder de negociación al ser usuario final

Proveedores

Poder alto de negociación

Competidores

Competencia actual y potencial

No hay grandes competidores

Sustitutos

- Reproductor DVD
- Productos de la competencia



ESTUDIO DE MERCADO

FODA







ESTUDIO DE MERCADO

POSICIONAMIENTO Y ESTRATEGIA

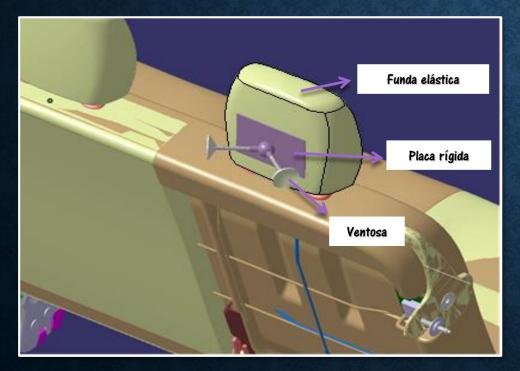
Factores que posicionan el producto:

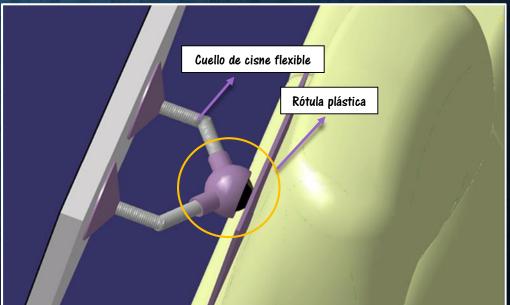
- Uso o aplicación
- Atributos específicos
- · Beneficio o necesidad
- Calidad



ESTUDIO TECNICO

PROCESO PRODUCTIVO







ESTUDIO TECNICO

PROCESO PRODUCTIVO

FUNDA ELASTICA

TELA		PI	ESIMISTA		REAL	ΩP	TIMISTA
1227	MES		20114113171	112/12		01 1111113171	
	DICIEMBRE	\$	953,28	\$	1.482,88	\$:	2.118,40
Introducción	ENERO	\$	953,28	\$	1.482,88	\$:	2.118,40
	FEBRERO	\$	953,28	\$	1.482,88	\$ 7	2.118,40
Crecimiento	MARZO	\$	1.390,20	\$	2.184,60	\$ 3	3.177,60
	ABRIL	\$	1.390,20	\$	2.184,60	\$	3.177,60
	MAYO	\$	1.390,20	\$	2.184,60	\$	3.177,60
	JUNIO	\$	1.807,26	\$	2.839,98	\$	4.130,88
Madurez	JULIO	\$	1.807,26	\$	2.839,98	\$	4.130,88
	AGOSTO	\$	1.807,26	\$	2.839,98	\$	4.130,88
	SEPTIEMBRE	\$	1.390,20	\$	2.184,60	\$	3.177,60
Declinación	OCTUBRE	\$	1.390,20	\$	2.184,60	\$	3.177,60
	NOVIEMBRE	\$	1.390,20	\$	2.184,60	\$:	3.177,60

Costos de tela para los 3 escenarios y todos los periodos



Lycra tricot pesada color gris



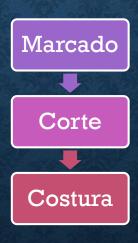
ESTUDIO TECNICO

PROCESO PRODUCTIVO

• TRANSFORMACION DE LA MATERIA PRIMA EN FUNDAS

CONFECCIÓN		ΡI	ESIMISTA	REAL		OPTIMISTA	
CONT LCCION	MES		LONVIIOTA		NEAL	OI IIIVIISIA	
	DICIEMBRE	\$	810,00	\$	1.260,00	\$ 1.800,00	
Introducción	ENERO	\$	810,00	\$	1.260,00	\$ 1.800,00	
	FEBRERO	\$	810,00	\$	1.260,00	\$ 1.800,00	
Crecimiento	MARZO	\$	1.181,25	\$	1.856,25	\$ 2.700,00	
	ABRIL	\$	1.181,25	\$	1.856,25	\$ 2.700,00	
	MAYO	\$	1.181,25	\$	1.856,25	\$ 2.700,00	
	JUNIO	\$	1.535,63	\$	2.413,13	\$ 3.510,00	
Madurez	JULIO	\$	1.535,63	\$	2.413,13	\$ 3.510,00	
	AGOSTO	\$	1.535,63	\$	2.413,13	\$ 3.510,00	
	SEPTIEMBRE	\$	1.181,25	\$	1.856,25	\$ 2.700,00	
Declinación	OCTUBRE	\$	1.181,25	\$	1.856,25	\$ 2.700,00	
	NOVIEMBRE	\$	1.181,25	\$	1.856,25	\$ 2.700,00	

Costos de transformación para los 3 escenarios y todos los periodos





ESTUDIO TECNICO

PROCESO PRODUCTIVO

PLACA RIGIDAY ROTULA









ESTUDIO TECNICO

PROCESO PRODUCTIVO

PLACA RIGIDAY ROTULA



Moldes



Inyectora Demag tetracolor

PLASTICOS	NATC .	ΡI	ESIMISTA		REAL	OPTIMISTA		
	MES							
Introducción	DICIEMBRE	\$	734,40	\$	1.142,40	\$	1.632,00	
	ENERO	\$	734,40	\$	1.142,40	\$	1.632,00	
	FEBRERO	\$	734,40	\$	1.142,40	\$	1.632,00	
Crecimiento	MARZO	\$	1.071,00	\$	1.683,00	\$	2.448,00	
	ABRIL	\$	1.071,00	\$	1.683,00	\$	2.448,00	
	MAYO	\$	1.071,00	\$	1.683,00	\$	2.448,00	
	JUNIO	\$	1.392,30	\$	2.187,90	\$	3.182,40	
Madurez	JULIO	\$	1.392,30	\$	2.187,90	\$	3.182,40	
	AGOSTO	\$	1.392,30	\$	2.187,90	\$	3.182,40	
Declinación	SEPTIEMBRE	\$	1.071,00	\$	1.683,00	\$	2.448,00	
	OCTUBRE	\$	1.071,00	\$	1.683,00	\$	2.448,00	
	NOVIEMBRE	\$	1.071,00	\$	1.683,00	\$	2.448,00	

Costos de plásticos de los 3 escenarios para todos los periodos





ESTUDIO TECNICO

PROCESO PRODUCTIVO

PLACA RIGIDAY ROTULA



Piezas plásticas vista A







ESTUDIO TECNICO

PROCESO PRODUCTIVO

TORNILLO



Tornillo para plástico 5mm diámetro – 16mm longitud – cabeza torx – autorroscante y arandela estampada

TORNILLO	MES	PES	SIMISTA	REAL	OPTIMISTA		
	DICIEMBRE	\$	18,00	\$ 28,00	\$	40,00	
Introducción	ENERO	\$	18,00	\$ 28,00	\$	40,00	
	FEBRERO	\$	18,00	\$ 28,00	\$	40,00	
Crecimiento	MARZO	\$	26,25	\$ 41,25	\$	60,00	
	ABRIL	\$	26,25	\$ 41,25	\$	60,00	
	MAYO	\$	26,25	\$ 41,25	\$	60,00	
	JUNIO	\$	34,13	\$ 53,63	\$	78,00	
Madurez	JULIO	\$	34,13	\$ 53,63	\$	78,00	
	AGOSTO	\$	34,13	\$ 53,63	\$	78,00	
	SEPTIEMBRE	\$	26,25	\$ 41,25	\$	60,00	
Declinación	OCTUBRE	\$	26,25	\$ 41,25	\$	60,00	
	NOVIEMBRE	\$	26,25	\$ 41,25	\$	60,00	

Costos de tornillos de los 3 escenarios para todos los periodos



ESTUDIO TECNICO

PROCESO PRODUCTIVO

CUELLO DE CISNE FLEXIBLE



Cuello de cisne flexible LEFLEXO de 12cm de largo y 7cm de ancho

Cuello de				
cisne		PESIMISTA	REAL	OPTIMISTA
flexible	MES			
	DICIEMBRE	\$ 1.204,56	\$ 1.873,76	\$ 2.676,80
Introducción	ENERO	\$ 1.204,56	\$ 1.873,76	\$ 2.676,80
	FEBRERO	\$ 1.204,56	\$ 1.873,76	\$ 2.676,80
Crecimiento	MARZO	\$ 1.756,65	\$ 2.760,45	\$ 4.015,20
	ABRIL	\$ 1.756,65	\$ 2.760,45	\$ 4.015,20
	MAYO	\$ 1.756,65	\$ 2.760,45	\$ 4.015,20
	JUNIO	\$ 2.283,65	\$ 3.588,59	\$ 5.219,76
Madurez	JULIO	\$ 2.283,65	\$ 3.588,59	\$ 5.219,76
	AGOSTO	\$ 2.283,65	\$ 3.588,59	\$ 5.219,76
	SEPTIEMBRE	\$ 1.756,65	\$ 2.760,45	\$ 4.015,20
Declinación	OCTUBRE	\$ 1.756,65	\$ 2.760,45	\$ 4.015,20
	NOVIEMBRE	\$ 1.756,65	\$ 2.760,45	\$ 4.015,20

Costos de los flexibles de los 3 escenarios para todos los periodos



ESTUDIO TECNICO

PROCESO PRODUCTIVO

VENTOSAS CON SISTEMA DE VACIO





Ventosa con sistema de vacío Joby

VENTOSA	MES	PESIMISTA	REAL	OPTIMISTA
	DICIEMBRE	\$ 6.566,40	\$10.225,60	\$14.592,00
Introducción	ENERO	\$ 6.566,40	\$10.225,60	\$14.592,00
	FEBRERO	\$ 6.566,40	\$10.225,60	\$14.592,00
Crecimiento	MARZO	\$ 9.576,00	\$15.064,50	\$21.888,00
	ABRIL	\$ 9.576,00	\$15.064,50	\$21.888,00
	MAYO	\$ 9.576,00	\$15.064,50	\$21.888,00
	JUNIO	\$12.448,80	\$19.583,85	\$28.454,40
Madurez	JULIO	\$12.448,80	\$19.583,85	\$28.454,40
	AGOSTO	\$12.448,80	\$19.583,85	\$28.454,40
	SEPTIEMBRE	\$ 9.576,00	\$15.064,50	\$21.888,00
Declinación	OCTUBRE	\$ 9.576,00	\$15.064,50	\$21.888,00
	NOVIEMBRE	\$ 9.576,00	\$15.064,50	\$21.888,00

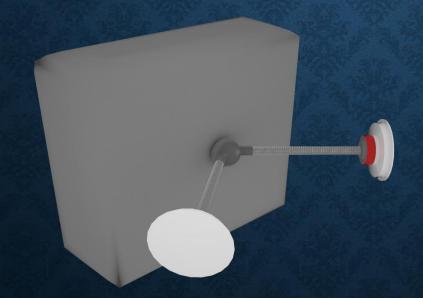
Costos de las ventosas de los 3 escenarios para todos los periodos



ESTUDIO TECNICO

PROCESO PRODUCTIVO

ENSAMBLADO DEL PRODUCTO FINAL









ESTUDIO TECNICO

DIAGRAMA DE PROCESO

	OFNAULT		DIAGE	RAMA DE PRO		Formulario n°: Fecha de emisión://					
	RENAULT								R	evisión n	°:
	PROCESO: ENSAMBLA						Página 1	de 1			
	Diagrama de: ensamblado	de POF	RTA-TAI	BLET			Comienza en: Recepción de piezas				
								n: Depósito de accesorios			
Lugar/Puesto de trabajo: Planta de Asientos FSI								Ur	idad co	nsidera	da: Porta Tablet completo
IT	ELEMENTOS	$\binom{1}{M}$		\	$ \wedge $		Dist	Cant	t maq	t MOD	
"	LLLIVILIVIO	\bigcirc	Ü	_ /	\triangle		(m)	(un)	(min)	(min)	Observaciones
	Recepción e inspección de piezas										1 operario
1	Control de pedido de piezas		•				0	1	4	4	
2	Inspección de piezas					•	0	1	5	5	
3	Almacenamiento de piezas				•		10	1	5	5	
4	Traslado a zona de montaje			•			20	1	5	5	
	Subtotal	0	1	1	1	1	30	1	19	19	
	Armado del producto final										1 operario
5	Pegado de la placa + tornillo dentro de la funda	•					0	1	10	10	
6	Enroscado de la esfera rótula	•					0	1	2	2	
7	Colocado a presión de la semi esfera rótula	•					0	1	2	2	
8	8 Enroscado de los 2 flexibles en la semi esfera						0	1	3	3	· ·
9	Enroscado de las 2 ventosas a los flexibles	•					0	1	3	3	
	Subtotal	5	0	0	0	0	0	1	20	20	
		1		1							

Controles de calidad y funcionamiento										1 operario
Control general de calidad		•				0	1	7	7	
Prueba de funcionamiento		•				0	1	7	7	
Traslado a depósito de accesorios			•			30	1	5	5	
Subtotal	0	2	1	0	0	30	1	19	19	
TOTAL	5	3	2	1	1	60	1	58	58	
RESUMEN TOTALIZADO			12			-	-	го	Γ0	
Porcentaje	42%	25%	17%	8%	8%	-	-	58	58	
	Control general de calidad Prueba de funcionamiento Traslado a depósito de accesorios Subtotal TOTAL RESUMEN TOTALIZADO	Prueba de funcionamiento Traslado a depósito de accesorios Subtotal 0 TOTAL 5 RESUMEN TOTALIZADO	Control general de calidad Prueba de funcionamiento Traslado a depósito de accesorios Subtotal TOTAL 5 3 RESUMEN TOTALIZADO	Control general de calidad Prueba de funcionamiento Traslado a depósito de accesorios Subtotal TOTAL RESUMEN TOTALIZADO 12	Control general de calidad Prueba de funcionamiento Traslado a depósito de accesorios Subtotal TOTAL RESUMEN TOTALIZADO 12	Control general de calidad Prueba de funcionamiento Traslado a depósito de accesorios Subtotal TOTAL S 3 2 1 1 RESUMEN TOTALIZADO	Control general de calidad 0 Prueba de funcionamiento 0 Traslado a depósito de accesorios ■ 30 Subtotal 0 2 1 0 0 30 TOTAL 5 3 2 1 1 60 RESUMEN TOTALIZADO 12 -	Control general de calidad ● 0 1 Prueba de funcionamiento ● 0 1 Traslado a depósito de accesorios ● 30 1 Subtotal 0 2 1 0 0 30 1 TOTAL 5 3 2 1 1 60 1 RESUMEN TOTALIZADO 12 - - - -	Control general de calidad ● 0 1 7 Prueba de funcionamiento ● 0 1 7 Traslado a depósito de accesorios ● 30 1 5 Subtotal 0 2 1 0 0 30 1 19 TOTAL 5 3 2 1 1 60 1 58 RESUMEN TOTALIZADO 12 - - - 58	Control general de calidad ● 0 1 7 7 Prueba de funcionamiento ● 0 1 7 7 Traslado a depósito de accesorios ● 30 1 5 5 Subtotal 0 2 1 0 0 30 1 19 19 TOTAL 5 3 2 1 1 60 1 58 58 RESUMEN TOTALIZADO 12 - - - - - 58 58

Referencias: M Montaje Almacenamiento C Control de Calidad Inspección Flujo/Tralsados



ESTUDIO TECNICO

CAPACIDAD DE PRODUCCION

Faconario entimista		Min/un	Cant/día	Cant/semana	Cant/mes	
Escenario optimista →	Operario 1	58	4	20		80

• Escenario real →

	Min/un	Cant/día	Cant/semana	Cant/10 días
Operario 1	58	3	14	56

• Escenario pesimista -> Min/un | Cant/día | Cant/semana | Cant/10 días | Cant/semana | Cant/10 días | Cant/semana | Cant/10 días | Cant/semana | Cant/seman





ESTUDIO TECNICO

RECURSOS HUMANOS

Mano de Obra Directa (MOD)

OPTIMISTA	DEMANDA MENSUAL	Cantidad de operarios	Tiempo diario de producción	Tiempo semanal de producción	Tiempo mensual de producción	Tipo de Operario
			(horas)	(horas)	(horas)	
	80	1	4	20	80	extra/contratar
Introducción	80	1	4	20	80	extra/contratar
	80	1	4	20	80	extra/contratar
	120	1	6	30	120	extra/contratar
Crecimiento	120	1	6	30	120	extra/contratar
	120	1	6	30	120	extra/contratar
	156	1	8	40	160	extra/contratar
Madurez	156	1	8	40	160	extra/contratar
	156	1	8	40	160	extra/contratar
	120	1	6	30	120	extra/contratar
Declinación	120	1	6	30	120	extra/contratar
	120	1	6	30	120	extra/contratar

Distribución de carga horaria y tipo de operario escenario optimista

	REAL	DEMANDA MENSUAL	Cantidad de operarios	Tiempo diario de producción (horas)	Tiempo semanal de producción (horas)	Tiempo mensual de producción (horas)	Tipo de Operario
		56	1	2,5	13	50	ya existente
á	Introducción	56	1	2,5	13	50	ya existente
Ì		56	1	2,5	13	50	ya existente
		83	1	4	20	80	extra/contratar
ä	Crecimiento	83	1	4	20	80	extra/contratar
Ġ		83	1	4	20	80	extra/contratar
3		107	1	5	25	100	extra/contratar
ĵ	Madurez	107	1	5	25	100	extra/contratar
		107	1	5	25	100	extra/contratar
		83	1	4	20	80	extra/contratar
j	Declinación	83	1	4	20	80	extra/contratar
		83	1	4	20	80	extra/contratar

Distribución de carga horaria y tipo de operario escenario real

AUTOR: SIMIAN, VICTORIA – TUTOR: RIGAZIO, RINALDO



ESTUDIO TECNICO

RECURSOS HUMANOS

Mano de Obra Directa (MOD)

PESIMISTA	DEMANDA MENSUAL	Cantidad de operarios	Tiempo diario de producción (horas)	Tiempo semanal de producción (horas)	Tiempo mensual de producción (horas)	Tipo de Operario
	36	1	1,5	8	32	ya existente
Introducción	36	1	1,5	8	32	ya existente
	36	1	1,5	8	32	ya existente
	53	1	2,5	11	42	ya existente
Crecimiento	53	1	2,5	11	42	ya existente
	53	1	2,5	11	42	ya existente
	68	1	3,5	13	52,5	ya existente
Madurez	68	1	3,5	13	52,5	ya existente
	68	1	3,5	13	52,5	ya existente
	53	1	2,5	11	42	ya existente
Declinación	53	1	2,5	11	42	ya existente
	53	1	2,5	11	42	ya existente

Distribución de carga horaria y tipo de operario escenario pesimista



ESTUDIO TECNICO

RECURSOS HUMANOS

Mano de Obra Indirecta (MOI)

Jornada	Turnos				
L-V	1				
Nivel	Puesto	Sa	lario mensual	Sal	ario/hora
Apice Estratégico	Gerente de Area	\$	70.000	\$	438
	Jefe de Unidad	\$	38.000	\$	238
	Marketing	\$	25.000	\$	156
	Compras	\$	25.000	\$	156
Núcleo Operativo	limpieza	\$	13.000	\$	81
	TOTAL	\$	171.000		

		BACKED J. B. A. V. P. C.				
Optimista						
Jornada	Turnos					
L-V	1					
Nivel	Puesto	Horas semanales	Cos	to semanal(\$)	Cos	to mensual(\$)
Apice Estratégico	Gerente de Area	2	\$	875	\$	3.500
	Jefe de Unidad	6	\$	1.425	\$	5.700
	Marketing	3	\$	469	\$	1.875
	Compras	3	\$	469	\$	1.875
Núcleo Operativo	limpieza	2	\$	163	\$	650
	TOTAL	16	\$	3.400	\$	13.600

Real		_		
Jornada	Turnos			
L-V	1			
Nivel	Puesto	Horas semanales	Costo semanal(\$)	Costo mensual (\$)
Apice Estratégico	Gerente de Area	1,5	\$ 656	\$ 2.625
	Jefe de Unidad	4	\$ 950	\$ 3.800
	Marketing	2	\$ 313	\$ 1.250
	Compras	2	\$ 313	\$ 1.250
Núcleo Operativo	limpieza	1	\$ 81	\$ 325
	TOTAL	11	\$ 2.313	\$ 9.250

Pesimista						
Jornada	Turnos					
L-V	1					
Nivel	Puesto	Horas semanales	Costo se	emanal (\$)	Costo	mensual(\$)
Apice Estratégico	Gerente de Area	1	\$	438	\$	1.750
	Jefe de Unidad	3	\$	713	\$	2.850
	Marketing	1	\$	156	\$	625
	Compras	1	\$	156	\$	625
Núcleo Operativo	limpieza	0,5	\$	41	\$	163
	TOTAL	7	\$	1.503	\$	6.013





ESTUDIO ECONOMICO-FINANCIERO

CAPITAL DE TRABAJO

Costos fijos		1		2		3		4	5	(6	7		8	9		10		11	12		13	3	14	1	15	
Cargas fabriles						-	\$ 137,3	4 -\$	137,34	-\$ 137,34	-\$	228,90	-\$ 228,9	0 -\$	228,90	-\$	320,46	-\$	320,46 -	\$ 320,46	-\$	228,90	-\$	228,90	-\$	228,90	
RRHH - Operario						-	\$ 5.760,0	0 -\$	5.760,00	-\$ 5.760,00	-\$	7.560,00	-\$ 7.560,0	0 -\$	7.560,00	-\$	9.396,00	-\$ 9	9.396,00 -	\$ 9.396,00	-\$	7.560,00	-\$	7.560,00	-\$	7.560,00	
RRHH - Limpieza						-	\$ 163,0	0 -\$	163,00	-\$ 163,00	-\$	163,00	-\$ 163,0	0 -\$	163,00	-\$	163,00	-\$	163,00 -	\$ 163,00	-\$	163,00	-\$	163,00	-\$	163,00	
RRHH - Compras		-\$ 625,00	-\$	625,00	-\$	625,00 -	\$ 625,0	0 -\$	625,00	-\$ 625,00	-\$	625,00	-\$ 625,0	0 -\$	625,00	-\$	625,00	-\$	625,00 -	\$ 625,00	-\$	625,00	-\$	625,00	-\$	625,00	
RRHH - Marketing		-\$ 625,00	-\$	625,00	-\$	625,00 -	\$ 625,0	0 -\$	625,00	-\$ 625,00	-\$	625,00	-\$ 625,0	0 -\$	625,00	-\$	625,00	-\$	625,00 -	\$ 625,00	-\$	625,00	-\$	625,00	-\$	625,00	
RRHH - Jefe de Unidad		-\$ 2.850,00	-\$ 2	2.850,00	-\$ 2	2.850,00 -	\$ 2.850,0	0 -\$	2.850,00	-\$ 2.850,00	-\$	2.850,00	-\$ 2.850,0	0 -\$	2.850,00	-\$	2.850,00	-\$ 2	2.850,00 -	\$ 2.850,00	-\$	2.850,00	-\$	2.850,00	-\$	2.850,00	
Publicidad	•					-	\$ 2.500,0	0 -\$	2.500,00	-\$ 2.500,00																	
RRHH - Gerente de Area		-\$ 1.750,00	-\$:	1.750,00	-\$ 1	.750,00 -	\$ 1.750,0	0 -\$	1.750,00	-\$ 1.750,00	-\$	1.750,00	-\$ 1.750,0	0 -\$	1.750,00	-\$	1.750,00	-\$ 1	1.750,00 -	\$ 1.750,00	-\$	1.750,00	-\$	1.750,00	-\$	1.750,00	
Costos Variables																											
Materiales						-	\$ 10.286,6	4 -\$	10.286,64	-\$ 10.286,64	-\$	15.001,35	-\$ 15.001,3	5 -\$	15.001,35	-\$	19.501,76	\$ 19	9.501,76 -	\$ 19.501,76	-\$	15.001,35	-\$ 1	5.001,35	-\$	15.001,35	
total		-\$ 5.849,00	-\$!	5.848,00	-\$ 5	.847,00 -	\$ 24.692,9	8 -\$	24.691,98	-\$ 24.690,98	-\$	28.796,25	-\$ 28.795,2	5 -\$	28.794,25	-\$	35.221,22	-\$ 35	5.220,22 -	\$ 35.219,22	-\$	28.790,25	-\$ 2	8.789,25	-\$	28.788,25	
	•																										
VENTAS							\$ 33.101,9	7 \$	33.101,97	\$ 33.101,97	\$	40.026,38	\$ 40.026,3	8 \$	40.026,38	\$	50.379,32	\$ 45	5.800,58	\$ 50.379,32	\$	40.026,38	\$ 4	0.026,38	\$	40.026,38	
				<u>_</u>				•																		<u> </u>	'
SALDO		-\$ 5.849,00	-\$!	5.848,00	-\$ 5	5.847,00	\$ 8.408,9	9 \$	8.409,99	\$ 8.410,99	\$	11.230,13	\$ 11.231,1	3 \$	5 11.232,13	\$	15.158,11	\$ 10	0.580,36	\$ 15.160,11	\$	11.236,13	\$ 1	1.237,13	\$	11.238,13	Capital de trabajo (Esc.
DESFASE		-\$ 5.849,00	-\$ 1	1.697,00	-\$ 17	7.544,00 -	\$ 9.135,0	1 -\$	725,02	\$ 7.685,97	\$	18.916,10	\$ 30.147,2	2 \$	41.379,35	\$	56.537,45	\$ 67	7.117,82	\$ 82.277,92	\$	93.514,05	\$10	4.751,17	\$1	15.989,30	-\$ 17.544,00

Escenario Pesimista: -\$ 17.544,00*

Escenario Real: -\$ 26.769,00*

Escenario Optimista: -\$ 38.844,00*





ESTUDIO ECONOMICO-FINANCIERO

COSTOS – COSTO UNITARIO

Costos de Materia Prima	Costo Unitario etapa introducción			sto Unitario etapa recimiento	U	Costo nitario etapa adurez	Costo Unitario etapa decaimiento		
Optimista	\$	285,74	\$	285,74	\$	285,74	\$	285,74	
Real	\$	285,94	\$	280,83	\$	280,83	\$	280,83	
Pesimista	\$	285,74	\$	277,80	\$	277,80	\$	277,80	
		-		-				-	
Costos MOD+MOI									
Optimista	\$	350,00	\$	293,33	\$	271,79	\$	293,33	
Real	\$	325,89	\$	281,55	\$	249,54	\$	281,55	
Pesimista	\$	327,03	\$	251,35	\$	219,50	\$	251,35	
	_	-		-				-	
Cargas Fabriles									
Energía Eléctrica									
Optimista	\$	4,58	\$	4,58	\$	4,69	\$	4,58	
Real	\$	4,09	\$	4,36	\$	4,19	\$	4,36	
Pesimista	\$	3,82	\$	4,24	\$	4,56	\$	4,24	
Publicidad									
Optimista	\$	31,25		_					
Real	\$	44,64							
Pesimista	\$	69,44							

Costos totales generales unitarios para cada periodo y escenario

Costo total producto	INTRO	DUCCION	CRE	CIMIENTO	MA	MADUREZ		AIMIENTO
Optimista	\$	671,57	\$	583,65	\$	562,23	\$	583,65
Real	\$	660,56	\$	566,74	\$	534,57	\$	566,74
Pesimista	\$	686,03	\$	533,39	\$	501,87	\$	533,39

Tabla costo total unitario para cada periodo y escenario





ESTUDIO ECONOMICO-FINANCIERO

PRECIO

Precio (Costo + 30%)	INTRO	DUCCION	CRE	CIMIENTO	MA	DUREZ	DECAIMIENTO		
Optimista	\$	873,03	\$	758,74	\$	730,90	\$	758,74	
Real	\$	858,73	\$	736,76	\$	694,94	\$	736,76	
Pesimista	\$	891,84	\$	693,41	\$	652,43	\$	693,41	

Tabla precio de venta unitario para cada periodo y escenario



ESTUDIO ECONOMICO-FINANCIERO

FLUJO DE FONDOS



Pay back escenario pesimista



Pay back escenario real

VAN = \$28397,72 TIR = 24%



ESTUDIO ECONOMICO-FINANCIERO

FLUJO DE FONDOS



Pay back escenario optimista

VAN = \$75731,82 TIR = 32%



ESTUDIO ECONOMICO-FINANCIERO

FLUJO DE FONDOS

Esc	cenario Pesimista		
Para \$710 →	VAN	\$	1.229,84
	TIR		11%
Para \$700 →	VAN	-\$	1.331,96
-	TIR		9%





ESTUDIO ECONOMICO-FINANCIERO

PUNTO DE EQUILIBRIO

•
$$p * q_e = \mathbf{CF} + \mathbf{CV}$$

•
$$CV = CV_u * q_e$$

•
$$\mathbf{q}_{\mathbf{e}} = \frac{CF}{p - CV u}$$

Pesimista	
Periodo	Qe
año 2	38
año 3	38
año 4	38

Real	
Periodo	Qe
año 2	65
año 3	65
año 4	65

Optimista	
Periodo	Qe
año 2	105
año 3	105
año 4	105



ESTUDIO ECONOMICO-FINANCIERO

CONCLUSIONES

- Presentar el producto explicando sus aspectos innovadores.
- Determinar la demanda mensual, lo cual va a determinar los ingresos del proyecto.
- Realizar un estudio técnico detallado en base a los volúmenes de las ventas pronosticadas.
- Calcular el capital inicial a invertir
- Con la ayuda de un Flujo de Fondos, calcular VAN y TIR para establecer si es conveniente proseguir con el proyecto o no.

¡MUCHAS GRACIAS!

